агротайм

16+

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ

Аналитический научно-производственный журнал | №4 (102) май 2022 | http://agrotime.info

ООО «Пегас-Агро»
443528, Самарская обл., Волжский р-он,
п. Стройкерамика, Промзона

Тел./Факс: +7(846) 977-77-37
E-mail: info@pegas-agro.ru

На правах рекламы

ПОЛИГРАФИЯ

Предлагаем широкий спектр полиграфических услуг и услуг дизайна

8 983 115 67 23
89831156723@mail.ru
poligrafia_2020
vk.com/poligrafia2020

POLIGRAFIA_2020
визитка instagram

группа вконтакте

• ФОТО НА ДОКУМЕНТЫ • ИЗГОТОВЛЕНИЕ ВИЗИТОК И ЛИСТОВОК •
• ФОТОПЕЧАТЬ • РАСПЕЧАТКА ЦВЕТНАЯ И Ч/Б •
• ДИЗАЙНЕРСКИЕ УСЛУГИ • ШИРОКОФОРМАТНАЯ ПЕЧАТЬ •

агротайм

Аналитический научно-производственный журнал «Агротайм»

Учредитель
ООО «Агротайм»,
РФ, Омская область, г.Омск

Главный редактор
О.Г. Гречишникова

Распространение: подписка через редакцию, адресная рассылка на территории России и Казахстана руководителям сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, НИИ, фермерам, региональным министерствам и управлениям сельского хозяйства, а также на отраслевых выставках

После выхода журнала в свет материалы размещаются на сайте http://agrotime.info/

Редакция не несет ответственности за рекламные материалы

Редакция может не разделять точку зрения автора

Периодичность выхода - 10 выпусков в год

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ №ФС77-58972 от 11 августа 2014 г

Адрес редакции, издателя:
644042, РФ, Омская область, г.Омск,
Карла Маркса проспект, 39, оф. 118
Тел. 8 (3812) 59-37-69, 8-913-645-49-26
agrotime2013@mail.ru

Для коммерческих предложений:
agrotime-om@mail.ru
8-951-422-41-50, 8-951-416-92-43
agrotime-reklama@mail.ru
8-908-311-53-34

№4(102) май 2022 г.
Отпечатано:
Типография «Золотой тираж» (ООО «Омскбланкиздат»),
644007, Омская область, г. Омск, ул. Орджоникидзе, 34.
Заказ № 342204
Дата выхода номера в свет - 8 июня 2022 года

Тираж 2000 экземпляров

Цена свободная

С нами расти легче

avgust
crop protection

Система защиты гороха

Комплекс эффективных гербицидов

avgust.com

Фунгицидные протравители семян для защиты от комплекса семенной и почвенной инфекции **Синклер**, **Тирада**, **ТМТД ВСК** (в том числе от бактериозов); почвенный гербицид против однолетних двудольных и некоторых злаковых сорняков **Гамбит**; гербициды для контроля однолетних злаковых и двудольных сорняков **Корсар Супер**, **Парадокс**; граминициды **Квикстеп**, **Миура**; фунгицид для борьбы с аскохитозом, мучнистой росой, антракнозом и ржавчиной **Колосаль Про**; инсектициды против всех основных вредителей **Борей**, **Борей Нео**, **Брейк**, **Мамба**, **Сирокко**; десикант **Суховей**.

Представительство компании «Август»

г. Омск: тел. (3812) 92-77-57, 92-77-58

avgust.com

на правах рекламы

Минеральные удобрения - инструмент успешного земледелия

Битва за урожай начинается с артподготовки посевной. Эту фразу мы уже не раз использовали на страницах журнала, когда вели речь о весенне-полевых работах. И вновь этот афоризм актуален, однако сегодня разговор пойдет не столько об уже завершающемся севе в Омской области, и не только о том, как к нему подготовились аграрии, но и о том, что следует предпринять, чтобы встретить во всеоружии следующий сезон. Поскольку в арсенале каждого хозяйства, заботящегося о плодородии почвы и желающего получать большой и качественный урожай, должны быть удобрения, именно о них мы и решили побеседовать с первым заместителем министра сельского хозяйства и продовольствия Омской области Олегом Колесниковым.

- Олег Леонтьевич, как за последние 2-5 лет изменился объем применения удобрений в Омской области?

- На протяжении последних пяти лет аграрии Омской области с каждым годом активно наращивают объемы внесения минеральных удобрений. В прошлом году наша область была лидером в России по приросту применения удобрений с объемом 46,4 тыс. тонн в д.в. - 154% по сравнению с предыдущим периодом. А пять лет назад омские аграрии вносили 17,6 тысячи тонн в действующем веществе, в 2019 – 20,5 тыс. тонн, в 2020 – 30 тыс. тонн в д.в. В текущем году этот показатель, по предварительным данным, составит 55 тыс. тонн. Однако следует признать, по норме внесения на гектар мы не лидеры в стране, но уверенно двигаемся вперед. В прошлом году в среднем по области было внесено на 1 га площади 15,8 кг д.в. Для сравнения: в 2019-ом – 7,12 кг. В нынешнем сезоне будет не менее 18 кг действующего вещества на гектар.

Сельхозтоваропроизводители понимают, что без применения минеральных удобрений сложно получить не только хороший объем, но и должное качество урожая. И если ранее сотрудники Минсельхозпрода и районных сельхозуправлений убеждали аграриев приобретать удобрения, то в последние два года занимаются содействием бесперебойным поставкам в регион их необходимого количества.

- Нормы внесения растут, а насколько они соответствуют научно обоснованным показателям? Какие формы хозяйств в большей степени наращивают объемы применения минеральных удобрений?

- Научно обоснованных объемов достигли только лучшие хозяйства, которые выращивают культуры с соблюдением всех агротехнологий. Следует помнить, что область у нас большая, сельскохозяйственная, и сегодня мы озвучиваем среднеобластные данные. А между тем, у нас есть районы, которые большой объем минеральных удобрений применяют традиционно. И если в среднем по области за 3-5 лет мы достигнем уровня 50-80 кг д.в./га – это будет хороший показатель. Сейчас мы на четвертом месте по объемам внесения минеральных удобрений в Сибирском федеральном округе, но до Краснодарского края и Ставрополья нам, конечно, еще далеко, но тенденция стабильного роста радует.

Что касается форм хозяйствования, то здесь нет каких-то внешних ограничений в применении минеральных удобрений: все зависит от возможностей агроформирования и соблюдения или несоблюдения технологии. Нельзя выделить, кто вносит больше, фермеры или сельхозорганизации. Повторюсь, в настоящее время мы не убеждаем аграриев приобрести минеральные удобрения, они нас просят решить вопрос по поставкам. И впервые в текущем сезоне методика приобретения минеральных удобрений нашими сельхозтоваропроизводителями регламентирована от начала и до конца.

- По приобретаемым видам удобрений как-то ситуация меняется? И прежде чем вносить, нужно же почву знать. Чего не хватает омской почве?

- Чтобы достигать желаемого урожая, необходимо думать о плодородии и вносить в почву питательные вещества в нужных нормах, объемах и пропорциях. Для этого, в свою очередь, необходимо знать, что земле требуется. В последние пять лет аграрии получали субсидии на приобретение минеральных удобрений только при условии проведения агрохимического обследования почвы. И я считаю, что теперь мы вышли на тот уровень, когда сельхозтоваропроизводители уже понимают, что этот анализ необходим, и заказывают его по собственной инициативе - возможно, субсидировать 50% агрохимисследования в дальнейшем уже не стоит, но делать это нужно постепенно.

Что касается видов удобрений, вносимых омскими аграриями, наиболее активно используются азотные. Более сложные удобрения также нужны и востребованы, но пока мы их применяем в меньших объемах. Кроме того, следует помнить, что Омская область – это четыре природно-климатические зоны с разными климатическими условиями, разными типами почв и разными возделываемыми культурами. Поэтому виды и нормы удобрений по зонам различаются.

В нынешнем году аммиачная селитра побила все рекорды по закупу, мы выбрали все доступные объемы.

- Как нынешняя рыночная и геополитическая ситуация сказалась на поставках минеральных удобрений?

- Только положительно, потому что 100% минеральных удобрений мы покупаем в РФ. В связи с тем, что возникли трудности с поставками продукции за границу, необходимый объем стал более доступным для отечественных аграриев, поэтому трудностей здесь меньше всего. Единственное, аммиачной селитры мы могли бы пробрести больше установленной квоты на 4-6 тыс. тонн, но именно по этому виду удобрений были введены максимальные ограничения.

- Внедрялись же механизмы распределения этих объемов? Вы упомянули ранее, что система поставок удобрений была регламентирована.

- Да, мы сформировали пул заявок в ноябре-декабре прошлого года и, согласно ему, был составлен план поставок минеральных удобрений по месяцам, по видам удобрений, по заводам, строились логистические схемы. С декабря 2021 по 1 июня 2022 года была установлена фиксированная цена на каждом заводе, выставлена на сайте - аграрии понимали и знали, что им будут стоить удобрения. Правда, к отпускной цене завода добавлялись расходы на логистику и упаковку. Основные заводы по поставкам минеральных удобрений в Омскую область - Уралхим, Кемеровский «Азот», ФосАгро.

Также в регионе стабильно работают 5-6 компаний, реализующих минеральные удобрения, имеющих подъездные пути, складские помещения. Впервые мы организовали поставку минеральных удобрений сельхозтоваропроизводителям напрямую с заводов без посредников.

- В прошлом году эксперты прогнозировали на будущий сезон рост цен на удобрения в два раза. Насколько их видение оправдалось?

- Резкого удорожания не произошло, в отличие от прошлого года, когда разница цен в марте и в декабре составляла от 30 до 60%, а по некоторым видам удобрений и того больше. Тогда два ведомства - Министерство сельского хозяйства и Министерство промышленности - достаточно долго согласовывали поставки, пытаясь вложить их все в «рельсы» распределения, каждую неделю по каждому проблемному случаю совещались, устраняли недопонимание… Но потом процесс нормализовался и наши аграрии получили весь необходимый объем удобрений согласно его распределению по регионам и продолжают их приобретать.

- Какие меры господдержки на приобретение минеральных удобрений действуют в нынешнем году?

- Средства из любой меры государственной поддержки позволят тратить их на приобретение ГСМ, запасных частей, минеральных удобрений и т.д.

Следует отметить, что в целом пересмотрена система государственной помощи сельхозтоваропроизводителям. Сохранилась традиционная несвязанная поддержка для малых форм хозяйствования. Убраны стимулирующие субсидии на выращивание зерновых и масличных культур, поскольку цены на них – одни из самых высоких за последние годы. Маржинальность в этом секторе позволяет хозяйствам обходиться без помощи государства. А вот развитию животноводства и овощеводства необходим дополнительный стимул и дотации. Поэтому впервые в нынешнем году будет субсидироваться применение минеральных удобрений при выращивании кормовых культур животноводческими хозяйствами и хозяйствами, возделывающими овощи и картофель.

- Вы сказали, что, по сравнению с прошлым годом, нынче были отработаны схемы поставок минеральных удобрений. Как сейчас нужно действовать аграриям, чтобы получить минеральные удобрения в нужном объеме на будущий сезон?

- Заботиться об этом надо заблаговременно. Сегодня уже определены объемы поставок на следующий год, расписаны помесячно с 1 июня 2022 года до 31 мая 2023 года, по видам удобрений. Данные поступали в Минсельхозпрод от районных управлений сельского хозяйства, которые аккумулировали заявки аграриев.

Также консультируемся и получаем информацию у наших основных операторов по реализации минеральных удобрений, которые имеют большой опыт работы на рынке и понимание, какой объем необходим, каков ежегодный прирост спроса и т.п. Таким образом формируем общее видение необходимого количества удобрений.

Сегодня мы должны найти то решение, которое устроит всех. И, кстати, просто приятно слышать звонки с просьбой помочь найти минеральные удобрения. А всего лишь два года назад, в очередной раз повторюсь, мы ездили на агрономические совещания в каждый район и просили сельхозтоваропроизводителей обратить внимание на этот инструмент повышения эффективности земледелия.

- В засушливых условиях эффективность удобрений может сойти к нулю…

- У Омской области есть перспективы роста растениеводства. И да, основной сдерживающий фактор - неблагоприятные погодные условия, два последних года не обходились без объявления ЧС. Конечно, для прироста урожая каждого компонента должно быть в достатке: и минеральных удобрений, и влаги, и оптимальной температуры. К сожалению, в период засухи эффективность удобрений снижается, но, тем не менее, с ними урожай будет выше, чем без их использования. Подтверждение тому - в прошлом году в бункерном весе область получила 3 млн тонн зерна, хотя в 12 районах была засуха. Пять лет назад это было невозможно в таких погодных условиях. Но применение в комплексе современных технологий, техники, удобрений, средств защиты растений позволяет получать достойные результаты и быть уверенными в завтрашнем дне. Как бы ни складывались конъюнктура рынка и тенденции питания, продовольствие, в частности зерно, будет востребовано всегда. Так что нужно двигаться вперед, принимать волевые решения, не бояться преодолевать любые трудности.

Олеся КОРНЕВА

Ростсельмаш проводит конкурс для юных художников

С 16 мая по 15 августа 2022 компания Ростсельмаш проводит открытый художественный конкурс «Кто с агротехникой дружит – об урожае не тужит» для детей и подростков от 6 до 17 лет. Мероприятие организовано с целью содействия детскому творчеству, а также развитию интереса к агропромышленному комплексу России и современной сельхозтехнике Ростсельмаш.

Участие в конкурсе предоставляет уникальную возможность подрастающему поколению со всех уголков России продемонстрировать свои творческие достижения, расширить кругозор и познакомиться с разнообразием моделей агротехники.

Юным авторам предлагают запечатлеть на холстах работу в поле специалистов аграрной отрасли на моделях агромашин Ростсельмаш и отдать дань уважения нелегкому и насыщенному труду в сфере сельского хозяйства.

Организаторами конкурса выступают компания Ростсельмаш совместно с Московским государственным академическим художественным институтом им. В. И. Сурикова при Российской академии художеств.

Принять участие могут учащиеся общеобразовательных учреждений, воспитанники художественных школ или студий, а также самостоятельно занимающиеся искусством и просто любители.

Для объективного подведения итогов все конкурсанты поделены на возрастные группы, проводится несколько этапов отбора, освещения и награждения лауреатов в соответствии с условиями конкурса. Участие в конкурсе открытое и бесплатное.

Помимо планшетов, сувенирных наборов и других интересных призов ребята получат бесценный опыт, который откроет новую главу в творчестве юных дарований.

Подробности участия опубликованы на сайте компании Ростсельмаш.

Хабы помогут в запуске стартапов в органической отрасли

Согласно концепции проекта Стратегии развития органического производства до 2030 года, в 5 российских регионах могут появиться агротехнологические хабы. Они позволят запустить стартапы в органической отрасли, в том числе инновационные, опробовать новые технологии «в поле», ранее протестированные в других странах, и развить проекты «с нуля» при поддержке местных органов власти.

Агротехнологические хабы планируется развивать на базе ведущих агровузов, имеющих учебно-научно-производственную инфраструктуру и взаимодействующих с агропредприятиями. По мнению Роскачества, первыми регионами с агротехнологическими хабами могут стать:

- Белгородская область (БелГАУ);
- Краснодарский край (Кубанский ГАУ);
- Ярославская область (Ярославская ГСХА);
- Ставропольский край (СтГАУ);
- Новосибирская область (Новосибирский ГАУ).

Работы по созданию первого агротехнологического хаба планируется начать в 2023 году. Стоимость открытия составит около 100 млн рублей, а средства будут выделены из государственного бюджета. Расходы на формирование инфраструктуры для открытия одного агротехнологического хаба в среднем будут равняться 100 – 150 млн рублей.

Начиная с 2024 года, планируется запуск работ по созданию 1-2 новых агротехнологических хабов в год стоимостью около 200 млн рублей.

В целях компенсации негативного влияния природно-климатических явлений предусматриваются увеличение зоны использования высокопродуктивных засухоустойчивых семян, существенное расширение использования водосберегающего орошения и ресурсосберегающих технологий, а также увеличение площади озимых культур. Эти подходы будут апробированы в создаваемых агрохабах и на экспериментальных землях агровузов совместно с ведущими компаниями – производителями и дистрибьюторами семян и удобрений, инновационными стартапами, нацеленными на внедрение новых органических технологий. Размещение и структура посевных площадей по регионам будут определяться в соответствии с режимами увлажненности и значениями коэффициента увлажнения. Важно, чтобы внедряемые агротехнологии были адаптированы для климатических условий различных регионов страны.

Ранее Роскачество сообщало, что Воронежская область может стать первым регионом в России, где будет создан кластер органической продукции. Такие территориальные кластеры планируется создавать в регионах, где сконцентрировано наибольшее количество органических фермерских хозяйств и производственных компаний и которые проявляют наибольший интерес к отрасли.

ООО «АгроПоставка»

Жатки

валковые прицепные,
навесные универсальные (напрямую и на свал)
на все виды комбайнов

ТОО «Дон Мар»

Очесывающие жатки

ООО СП «Агроцентр-Юг»

Биопрепараты

Группа компаний «Fiterra»

на правах рекламы

8 913 618 89 58 agropostavka108@yandex.ru г. Омск, ул. Семиреченская, 97 А

АЭРОСОЮЗ

АГРОНАВИГАТОР Smart

система параллельного вождения первоначального уровня
с расширением до полнофункциональной системы точного земледелия
в опрыскивании с/х культур и почвенном внесении КАС и ЖКУ

130 000 руб с НДС

- параллельное вождение с точностью 30-40 см;
- бортовое питание 9-36 вольт;
- сверх яркий сенсорный экран 10";
- уровень пыле - и водонепроницаемости IP67.

от 350 000 руб с НДС

- автоматическое независимое выдерживание норм внесения до 2-х растворов препаратов;
- автоматическое отключение до 20 секций или раздельное отключение до 80 форсунок по штанге;
- дифференцированное внесение до 2-х растворов пестицидов и удобрений по картам- заданиям.

от 710 000 руб с НДС

- автоматическое параллельное вождение с точностью 15-20см.

от 1 075 000 руб с НДС

- автоматическое параллельное вождение с абсолютной точностью 5-10 см с RTK UNF базовой станцией.

ООО «ЦТЗ Аэросоюз», Новосибирск, (383)-344-98-06
www.aerounion.ru sibaero@aerounion.ru

на правах рекламы

Без лишних слов

Настоящие мужчины действуют без лишних слов, конкретными делами доказывая свою состоятельность. В семье, социуме, бизнесе. Таким человеком является Сейран Межунц - генеральный директор омского предприятия ООО «Меж-Компани». 7 мая он отметил 55-летие. И это был хороший повод для родных, друзей и партнеров выразить Сейрану Юрьевичу признательность и уважение, не скромничая рассказать об его лучших человеческих и профессиональных качествах.

Сейран Межунц родился в Армении. Главный популярный эпитет, употребляемый в отношении этой страны, - солнечная. И, по-видимому, солнцем генетически были заложены в Сейране Юрьевиче позитивный настрой, оптимизм, теплота в общении, эмпатия. А поскольку «сознательные» годы юбиляра связаны с Омском: здесь он окончил автомобильно-дорожный институт, состоялся как личность, как профессионал своего дела, - твердость, целеустремленность, стойкость – это уже сибирские черты.

Как бы мы ни старались «разложить на атомы» характер Сейрана Межунц, но целостность его личности бесспорна. Вся его жизнь выстраивается в соответствии с идеей все делать максимально честно, качественно, с любовью.

Долгие годы Сейран Юрьевич работал в легкой промышленности, возглавляя завод по переработке шерсти. И, конечно же, это было одно из лучших предприятий отрасли в России. Когда спрос на качественную продукцию из натуральной шерсти начал падать, Сейран Межунц сменил профиль, запустив в 2017 году переработку молока. Не прошло и пяти лет, как новое предприятие завоевало рынок и вышло на лидирующие позиции в регионе.

- Люблю осваивать и создавать новое, тем более территория для этого есть, - говорит Сейран Юрьевич. К слову, строительство цехов, все оборудование на предприятии изготавливается собственными силами, выстраиваются новые полуавтоматизированные линии производства, ведется постоянное обучение и повышение квалификации специалистов.

Сегодня «Меж-Компани» перерабатывает 140-160 тонн сырья в сутки, производит сыры, сливочное масло, запускает в производство тан. Строится цех для сушки молока и сыворотки. Готовая продукция, помимо Омской области, реализуется оптовым фирмам в Новосибирске, Казани, Санкт-Петербурге, Москве. Ведется проработка вопроса по прямой реализации в сетевых магазинах.

Качество производимой продукции, как и поступающего на предприятие молока, тщательно проверяется – есть собственная лаборатория. Все позиции сертифицированы. Здесь работает главный принцип руководителя – если делать, то лучше всех. И сегодня эксперты подтверждают, что масло от «Меж-Компани» - лучшее в стране, сыры – вкуснее европейских.

А чтобы хватало сырья на уже существующие и строящиеся мощности, Сейран Межунц грамотно выстраивает партнерские отношения с животноводческими хозяйствами, привлекая их не только оптимальными закупочными ценами на молоко. Профессиональное общение с руководителями агроформирований быстро перерастает в дружеское.

Так, председатель СПК «Максимовский» Шербакульского района Миделхан Аубакиров отмечает, что общается с Сейраном Юрьевичем всего два года, но ощущение, что знакомы всю жизнь. По случаю юбилея шлет другу и партнеру пожелания всего самого наилучшего: здоровья, счастья, успехов. Кстати, сегодня максимовцы сдают в «Меж-Компани» более 70% производимого в хозяйстве молока.

Директор ЗАО «Яснополянское» Павлоградского района Максим Ковальчук и вовсе отправляет данной компании все 100% получаемого на фермах молока. Причем, подчеркивает Максим Васильевич, практически с самого открытия перерабатывающих цехов «Меж-Компани». Сейрана Юрьевича называет другом, товарищем, партнером, а в столь значимую юбилейную дату желает здоровья, благополучия, процветания бизнесу.

Министр сельского хозяйства и продовольствия Омской области Николай Дрофа считает ООО «Меж-Компани» одним из главных предприятий региона по приему, переработке молока, производству молочной продукции. По словам главы аграрного ведомства, имея такое партнерство, омские сельхозтоваропроизводители решают вопрос реализации молока.

- *Желаю Сейрану Юрьевичу творческих успехов, здоровья и благополучия! Пусть экономические результаты возглавляемого им предприятия дают возможность так же динамично развивать компанию и инвестировать средства в новые технологии, без которых сегодня сложно представить современный бизнес и которые позволят наполнить рынок качественным продовольствием, особенно в рамках импортозамещения*, - адресует Николай Валентинович поздравления Сейрану Межунц в связи с недавним юбилейным днем рождения.

Сейран Юрьевич уверен, что способен развить любой бизнес – и его жизнь это доказывает. Но самым ценным считает семью. Четыре дочери и сын учатся, работают и проявляют себя, вызывая гордость родителей. Видимо, выполнять все по высшему разряду – это главная черта семьи Сейрана Межунц.

«МолСиб» - о развитии молочного животноводства сибирского региона

Двадцать пятый год новосибирская компания «МолСиб» показывает пример эффективной работы в молочном животноводстве и помогает добиваться успехов сельхозтоваропроизводителям и переработчикам. Сегодня это холдинг полного цикла, а также крупнейший за Уралом производитель и поставщик кормов и кормовых добавок для сельскохозяйственных животных, производитель и переработчик молока, поставщик оборудования и технологий для молочного животноводства, член «СОЮЗМОЛОКО» и «СОЮЗМОЛОКО.СИБИРЬ».

С момента образования в 1997 году и до сегодняшнего дня «МолСиб» нарастил свой земельный фонд до 20000 гектаров, ввел в эксплуатацию две молочно-товарные фермы с общим поголовьем КРС свыше 7700 голов и завод по производству кормов и кормовых добавок, открыл собственную лабораторию по анализу кормов, первичную переработку молока довел до 50 тонн в сутки и планирует увеличить ее до 70-ти. На технологическом сопровождении компании находится более 200 крупных животноводческих предприятий. Кроме того, на базе холдинга в постоянном режиме ведется подготовка кадров для молочной отрасли. Также «МолСиб» является официальным дилером компаний DeLaval и Lallemand. В 2017 году холдинг был включен в состав правления Национального союза производителей молока (СОЮЗМОЛОКО) и представляет в нем интересы сельскохозяйственных предприятий Новосибирской области, а в 2020-м вступил в Сибирский союз производителей и переработчиков молока (СОЮЗМОЛОКО. СИБИРЬ) и в настоящее время принимает активное участие в работе союза. Деятельность «СОЮЗМОЛОКО. СИБИРЬ» направлена на защиту интересов производителей и переработчиков молока, осуществляющих свою деятельность на территории сибирского региона, в органах государственной власти, общественных организациях.

Каждое из структурных подразделений холдинга «МолСиб» демонстрирует динамичный рост и лидирующие позиции на агропромышленном рынке Сибири.

Так, предприятия «Учхоз Тулинское» (Новосибирский район) и «Раздольное» (Коченёвский район), имеющие современные сельскохозяйственную технику, оборудование, инфраструктуру и инновационные технологии, ежегодно увеличивают фуражное поголовье с высоким генетическим потенциалом по продуктивности и надои молока, входят в число крупнейших сельскохозяйственных предприятий Новосибирской области по производству молока, ежегодно становятся победителями региональных районных соревнований среди специалистов молочной отрасли.

«Учхоз Тулинское» с 2019 года стало племенным репродуктором по разведению крупного рогатого скота черно-пёстрой породы. В мае текущего года предприятие получило статус племзавода по разведению КРС голштинской породы.

Холдинг «МолСиб» нацелен на выстраивание конкурентоспособного и устойчивого бизнеса своих партнеров в долгосрочной перспективе, отвечающего принципам социальной и экологической ответственности. Специалисты холдинга разработали финансово-экономическую модель бюджетирования и планирования бизнеса, позволяющую просчитывать варианты управленческих решений и прогнозировать соответствующие результаты. И обучают руководителей предприятий с помощью таких моделей прогнозировать эффективность работы, планировать бюджеты, оптимизировать расходы, в полной мере использовать производственные мощности, увеличивать продуктивность животных и урожайность культур, внедрять ресурсосберегающие технологии, повышать конкурентоспособность и т.п. «МолСиб» составляет долгосрочные программы развития хозяйств, оказывает полное технологическое сопровождение и помогает найти выход своим партнерам из любой профильной ситуации.

Добиваться высоких показателей на фермах холдингу позволяет наличие собственного производства кормов для всех возрастных физиологических групп КРС. В г. Карасуке Новосибирской области предприятие выпускает заменители молока, концентраты и кормовые добавки бренда МаксиМилк, МультиЛак, БВМК Сибирский. Качество продукции контролируется созданной в прошлом году на территории завода производственной лабораторией, оснащенной современным датским лабораторным оборудованием марки FOSS.

Важно, что, предлагая сельхозтоваропроизводителям качественные корма, специалисты холдинга осуществляют аудит хозяйств, расчет рационов и проводят консультации по кормлению, обучающие семинары. Помимо Новосибирской области, в их зоне деятельности - Томская, Омская, Кемеровская, Тюменская области, Красноярский, Алтайский края, Республики Хакасия, Бурятия, Саха (Якутия), Казахстан и Киргизия.

При производстве кормов и кормовых добавок холдинг использует сырье только сибирских аграриев. И, что самое главное, не ограничивается этим, а проводит комплексную работу по интеграции близлежащих областей. Общие проблемы экономики молочного сектора сибирских регионов возможно решать совместными усилиями, считают в «МолСибе». Вместе выстраивать перспективное сотрудничество по реализации продукции, что способствует развитию импортозамещения и экспортному продвижению местных сельхозтоваропроизводителей.

Завод по приемке и первичной переработке молока «МолСиб» мощностью активного охлаждения 50 тонн в день способен ежесуточно принимать более 100 тонн сырого молока. У предприятия нет аналогов в Сибири, завод оснащен самым современным оборудованием DeLaval, которое относится к высокому классу экологичности и энергоэффективности и позволяет в десятки раз снизить расход воды, электроэнергии и моющих средств, а также повысить производительность труда. Завод обеспечивает мелких и средних производителей молока гарантированным сбытом по достойной цене.

Говоря о подготовке кадров на базе сельскохозяйственных предприятий холдинга «МолСиб», следует отметить лабораторию машинных технологий и технических средств для молочного животноводства в Новосибирском ГАУ, где проходит производственное обучение и лабораторно-практические занятия студентов вуза и осуществляется повышение квалификации и переподготовка специалистов сельскохозяйственных предприятий и преподавательского состава образовательных организаций. На базе «Учхоз Тулинское» и «Раздольное» организуется производственная практика, которую ежегодно проходят более 300 студентов профильных учебных заведений Новосибирской области и специалистов молочной отрасли сибирского региона.

Холдинг «МолСиб» прилагает максимум усилий и вкладывает немало ресурсов в обучение своих сотрудников, создает для них возможности для освоения передового опыта сельскохозяйственной отрасли, общения с коллегами. Поскольку, даже имея самую современную технику и выстроив инновационную инфраструктуру, без соответствующих специалистов можно завалить любой проект. Исторически Россия – аграрная страна, в современных условиях нужно создавать тренд работы в аграрном бизнесе среди перспективной молодежи, который позволит им повысить качество жизни и постоянно профессионально развиваться.

«МолСиб» поддерживает тренды и сегодня работает над реализацией знакового для Сибири проекта «Учхоз Тулинское» по созданию международного инновационного учебно-производственного центра по подготовке специалистов в отрасли молочного животноводства, реализация проекта рассчитана на 2022-2025 годы. В состав экспертного совета в рамках реализации проекта «Учхоз Тулинское» входят: Правительство Новосибирской власти, органы исполнительный власти муниципальных образований региона, ведущие сельхозпредприятия России, Союзмолоко, аграрные учебные заведения сибирского региона. Собрание на одной площадке всех существующих в настоящее время в мире систем доения привязного и беспривязного содержания животных станет уникальной особенностью региона, аналогов которой не существует в настоящее время в России, и одновременно послужит развитию агротуризма в Сибири.

Холдинг «МолСиб»
630099, Новосибирск,
ул. Депутатская, 1
Телефон: 8 (383) 377-77-47
8 800 250 59 90 (бесплатно по России)
e-mail: info@molsib.com
http://molsib.com
Вконтакте https://vk.com/molsib1997

Тренды новой реальности

Новая реальность, которая наступила для России с началом специальной операции в Украине, так или иначе оказала влияние на все сферы жизни россиян. Агропромышленный комплекс не стал исключением. В мае в Москве прошла конференция ANIMAL FARMING RUSSIA 2022 «Животноводство и кормопроизводство в новой рыночной реальности», на которой спикеры и слушатели обсудили возможные перспективы дальнейшего развития сельского хозяйства в стране и за ее пределами.

Самая неутешительная ситуация, как следует из выступлений, складывается на рынке мясного скотоводства. Как отметил генеральный директор Национального союза производителей говядины **Роман Костюк**, в ближайшие годы ожидается дальнейшее снижение выпуска качественной говядины.

- Бизнес в нашей стране не заинтересован в производстве специализированной говядины. При этом из-за снижения покупательской способности населения и роста выпуска дешёвой свинины и птицы эти отрасли замещают говядину, по которой Россия больше чем на 20% зависит от импорта, - уточнил спикер. Он также отметил, что главный источник говядины в нашей стране – это перспективно растущая молочная отрасль, а одна из основных проблем заключается в том, что Европа не поставляет скот в Россию, причем в последнее время отказывается импортировать даже заранее оплаченные партии сельхозживотных.

На фоне пессимистичных прогнозов для скотоводов умеренный оптимизм в развитии молочной отрасли выразил генеральный директор Национального союза производителей молока **Артем Белов**. Он рассказал, что в первом квартале 2022 года прирост экспорта в этой сфере показал 17%, и динамика развития индустрии была и остается неплохой. Вместе с тем, есть ряд рисков, которые касаются не только молочного сектора, но и всего агропромышленного комплекса в целом. На первое место спикер поставил разрыв логистических цепочек.

- На первый план сейчас выходит формирование новых цепочек поставок. Мы столкнулись с тем, что огромное количество средств производства, например, оборудование, запчасти, расходные материалы, у нас импортируется. Объем импорта средств производства по итогам прошлого года составил около 30-ти миллиардов долларов, из них 60% приходится на те самые 48 стран, которые попали в список недружественных, - отметил Артем Белов. Он подчеркнул, что ключевым риском в текущий момент времени является слабая доступность нового оборудования, а также проблемы, которые могут возникнуть в обслуживании уже действующего.

- Если мы в течение 2022 года найдем альтернативных поставщиков, что-то сможем производить у себя, где-то сможем использовать механизмы параллельного импорта, это поможет серьезно выправить ситуацию. Если нет, то в следующем году столкнемся с существенными рисками, - уточнил эксперт. Также, по его словам, серьезной проблемой может стать снижение платежеспособного спроса. Этот риск можно нивелировать помощью от государства, которая оказывается семьям с детьми, военным пенсионерам. Кроме того, опасения вызывает рост себестоимости: по данным Артема Белова, при прогнозируемом курсе инфляции на текущий год себестоимость может вырасти примерно на 15%.

- Развитие аграрного бизнеса в России имеет неплохой потенциал. В долгосрочной перспективе экспорт должен стать для нас тем самым драйвером, который будет нас развивать. Потенциал есть, но есть и серьезные риски, с которыми нужно работать, - отметил Артем Белов.

Состояние скотоводства России

- Поголовье коров продолжает сокращаться.
- В 2021 году оно снизилось на 1,9% до 7,7 млн голов.
- Падение поголовья в 2021 году стало максимальным с 2014 года, отмечают аналитики Milknews.

Ресурсы говядины на российском рынке, тыс. тонн

	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021*
производство	1617	1589	1569	1608	1625	1633	1660
импорт	545	463	455	448	398	337	310
экспорт	3	5	5	8	10	20	30
итого ресурсы	2159	2047	2019	2048	2013	1950	1940

- **310 тыс. тонн импорта бескостной говядины и субпродуктов – это в обратном пересчете свыше миллиона голов скота на откорме ИЛИ свыше двух миллионов коров для их воспроизводства находящихся за пределами России.**

По мнению директора Национального союза свиноводов **Юрия Ковалева**, термин «новые реалии» в отрасли свиноводства применяется уже не первый год.

- Новые реалии были связаны с тем, что мы достигли стопроцентной самообеспеченности, и это для отрасли стало абсолютно новой реальностью. Мы росли огромными темпами по 8-10% в год, также интенсивно увеличивалось потребление. И несмотря на отмену льготных инвестиционных кредитов на новое товарное производство, в этом направлении бизнес продолжал расти: в 2018 году предприниматели взяли еще 250 миллиардов инвестокредитов на товарное производство, и в последующие три года продолжалось строительство товарных ферм. Это привело к 5-10-процентному товарному приросту, - отметил Юрий Ковалев. Позитивный тренд с одной стороны способствовал возникновению локальных рисков пересыщения и обвальному снижению оптовых цен: в первой половине 2020 года средние цены обвалились на 10%. В 2021 году складывающаяся эпизоотическая ситуация привела к тому, что весь имеющийся прирост был «съеден» потерями от болезней. Вместе с тем, из-за продолжающейся пандемии коронавируса люди стали меньше выезжать из страны, они остаются в России и тратят больше денег на еду. Так, в 2021 году, несмотря на рост оптовых цен, - потребление свинины выросло почти на 2% до уровня 28,3 кг/чел в год - это самый высокий показатель за последние 30 лет наблюдений, потребление всех видов мяса составило 77 кг на человека в год. Логистические проблемы и двукратное сокращение экспорта привели к тому, что на внутреннем рынке возникло повышенное предложение свинины.

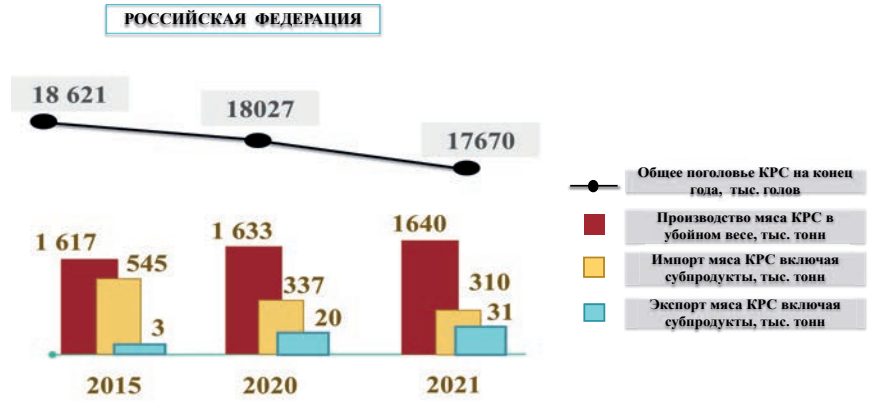
- Сегодня средняя оптовая цена на живых свиней в Центральной России, после отрыва на 11-13 неделях, возвращается к уровню прошлого года. За 20 недель 2022 г. превышение составляет + 2,1 % с дальнейшей тенденцией к понижению. Рост затрат на зерно и валютозависимые компоненты кормов привел к росту среднегодовой себестоимости свинины в 2021 г. на 25-30% в сравнении с 2019 годом. Для многих предприятий свиноводства это означает затруднение в погашении кредитов. Из-за двух пандемийных лет (2020-2021) средний рост себестоимости в 2022 г. достиг 35-40%. Главный выход из этой ситуации – повышение покупательской способности населения, мы очень рассчитываем на выплаты малообеспеченным слоям населения, семьям с детьми, - отметил Юрий Ковалев. Он также особо подчеркнул, что эпизоотическая ситуация в отрасли остается напряженной, в частности, речь идет об африканской чуме свиней. Здесь практически неконтролируемый фактор риска - дикая фауна.

Назрела необходимость снижения до минимального уровня популяции диких кабанов, а решить эту проблему может только комплексный подход, который пока не проработан со всех сторон.

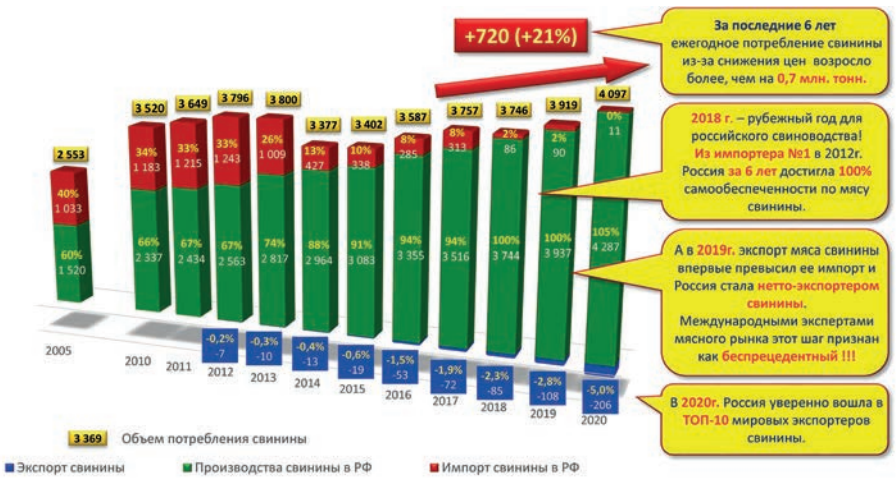
О проблемах и перспективах развития птицеводческой отрасли рассказала генеральный директор Российского птицеводческого союза **Галина Бобылева**. Самой большой проблемой она назвала импортозависимость и особо отметила, что сейчас ведется работа по разработке стратегии продовольственного развития до 2030 года. Основными рисками здесь могут проблемы физической и экономической доступности материальных ресурсов, обострения эпизоотической ситуации, финансового обеспечения производства, финансовой устойчивости, недостаток льготного кредитования, высокие ставки коммерческих кредитов, снижение покупательской способности, несоответствие отпускных цен и экономики производителя. При этом ожидания от 2022 года умеренно оптимистичные.

- Объемы птицеводческого производства 2022 года будут практически на уровне 2021 года. Прирост мяса птицы к 2030 году мы ставим на уровне 22% и в целом уверены, что птицеводы останутся лидерами на рынке производства мясной продукции, - уверена Галина Бобылева. Яйцом страна всегда обеспечивала себя и на протяжении последних пяти лет демонстрирует стабильные показатели производства на уровне 45 млрд штук в год, к 2030 году прогнозируется рост еще на 500 млн в год.

ПРОЗВОДСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РЫНКА ГОВЯДИНЫ



Самообеспеченность потребления свинины в РФ тыс. тонн, убойный вес



Найденные «успешные ответы» на главный вызов 2020 года - риск пересыщения рынка свинины.

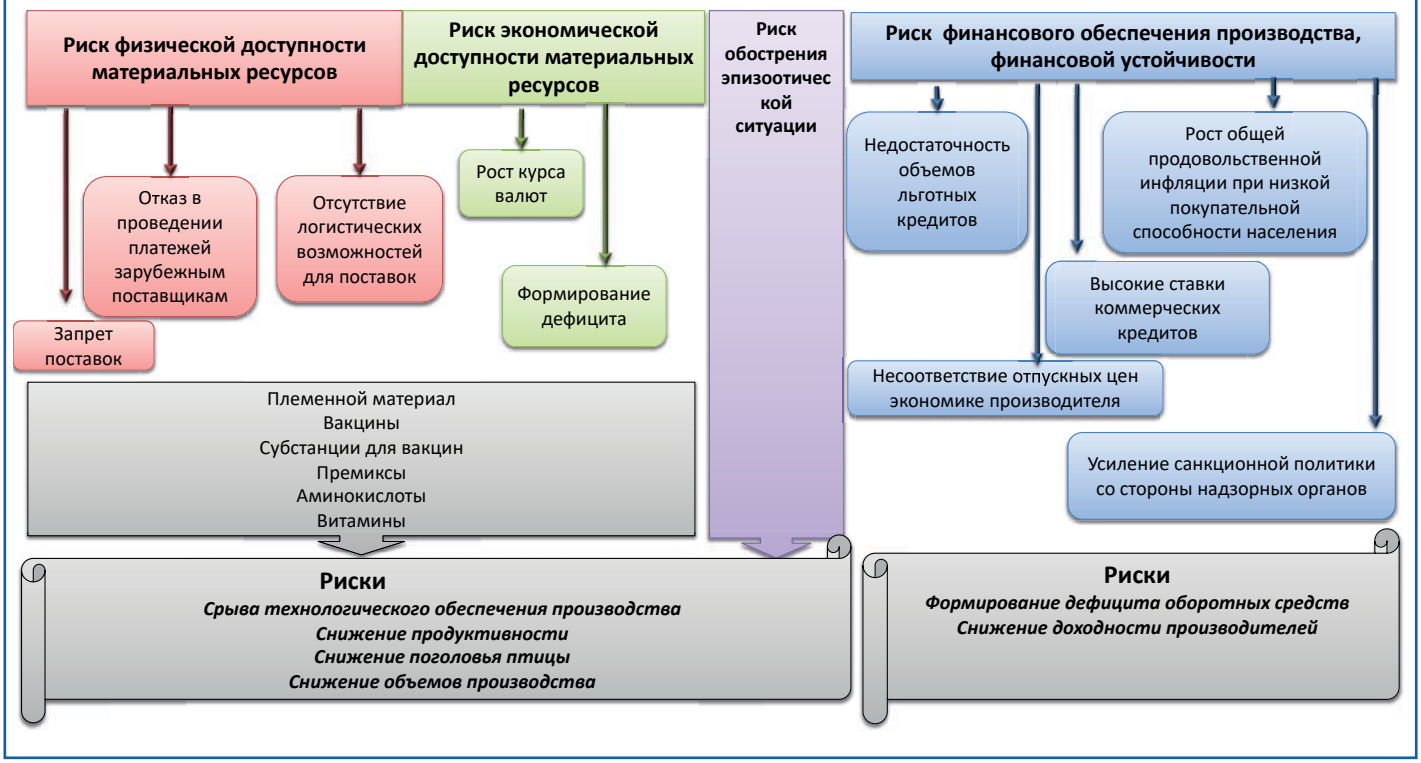
Для развития любой животноводческой отрасли – будь то птицеводство, свиноводство, скотоводство – едва ли не на первый план выходит ситуация с кормами. По мнению исполнительного директора Национального кормового союза **Сергея Михнюка**, производителям, которые имеют комбикормовое производство в своей технологической цепочке, необходимо сформировать стратегические запасы аминокислот. Он также рассказал, что в настоящее время прорабатывается предложение о создании в России фонда кормов для агропромышленного комплекса по образцу государственного интервенционного фонда зерна.

- Инициатива будет передана в Правительство России и Министерство сельского хозяйства страны в ближайшее время, - уточнил Сергей Михнюк. Он также подчеркнул, что могут возникнуть перебои с поставками кормовых добавок, которые вызваны сменой логистических цепочек.

Сложившаяся в стране и мире ситуация не может не оказывать влияния на жизнь каждого из нас. Новые реалии пришли в нашу повседневную жизнь вне зависимости от нашего отношения к ним. Эксперты единогласно отмечают, что пока нет возможности делать какие-то далеко идущие выводы о том, что ожидает агропромышленный комплекс по итогам нынешнего года: уравнивающую роль, несмотря на нынешние сложности, может сыграть неплохо проведенная посевная кампания.

Ирина КОНСТАНТИНОВА

Точки риска для птицеводства в ближайшей перспективе



ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ

XXVII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

MVC: ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ - 2022

ufi Approved Event

22-24 ИЮНЯ

МОСКВА, ВДНХ, ПАВИЛЬОНЫ № 55, 57

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:

- INTERNATIONAL FEED INDUSTRY FEDERATION МЕЖДУНАРОДНАЯ ФЕДЕРАЦИЯ КОРМОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
- МИНСЕЛЬХОЗ РОССИИ
- СОЮЗ КОМБИКОРМЩИКОВ
- АССОЦИАЦИЯ ПТИЦЕВОДОВ СТРАН ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА
- АССОЦИАЦИЯ «ВЕТБЕЗОПАСНОСТЬ»
- ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ
- РОССИЙСКИЙ ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ
- СОЮЗРОССАХАР
- СОЮЗ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗООБИЗНЕСА
- НАЦИОНАЛЬНЫЙ СОЮЗ СВИНОВОДОВ
- АССОЦИАЦИЯ «РОСРЫБХОЗ»
- НАЦИОНАЛЬНАЯ ВЕТЕРИНАРНАЯ АССОЦИАЦИЯ
- АССОЦИАЦИЯ «ВЕТБИОПРОМ»
- ВСЕМИРНАЯ НАУЧНАЯ АССОЦИАЦИЯ ПО ПТИЦЕВОДСТВУ
- РОСПТИЦЕСОЮЗ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР
МОСКОВСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ
ЦЕНТР МАРКЕТИНГА «ЭКСПОХЛЕБ»

ТЕЛ.: (495) 755-50-35, 755-50-38
E-MAIL: INFO@EXPOKHLEB.COM
WWW.MVC-EXPOHLEB.RU

0+

Ценность не в тоннах

Кормопроизводство - отрасль сельского хозяйства, которая занимается производством, в том числе заготовкой и хранением различных видов кормов, получаемых на сеяных и естественных кормовых угодьях, а также на пашне.

Успешное ведение животноводства зависит не только от обеспеченности животных кормами, но и от того, насколько эффективно и рационально они используются. Основная задача, стоящая перед отраслью, - интенсификация и стабилизация производства всех видов кормов с учетом его экологической безопасности, энергоресурсосбережения и экономической эффективности.

Основой организации полноценного кормления животных является хорошая кормовая база. Необходимое условие полноценности рационов – корма высокого качества и хорошая поедаемость их животными. В полноценных рационах должно быть оптимальное соотношение между грубыми, сочными и концентрированными кормами. Для заготовки высококачественных кормов необходимо использовать современные и перспективные технологии с соблюдением всех предусмотренных в них операций. Скармливание таких кормов оказывает положительное влияние на обмен и усвоение питательных веществ, состояние процессов пищеварения, морфологический и биохимический состав крови, а также на хозяйственно-экономические показатели: влияние на продуктивность, интенсивность роста и оплату корма.

Детализированные нормы кормления реализуются в практику животноводства через оптимизированные рационы. При этом возрастает роль контролируемых факторов, очень важным является не только обеспечение животных всеми жизненными элементами питания, но и правильное соотношение с учетом взаимодействия их друг с другом и влияния на организм животного.

Оптимизировать рационы и сбалансировать их в соответствии с детализированными нормами кормления возможно только за счет применения адресных кормовых добавок и премиксов, а в отдельных случаях - лечебных премиксов, адаптированных к конкретным условиям хозяйств.

Прочная кормовая база в хозяйстве создается при условии подбора наиболее ценных сортов и гибридов и выращивания по прогрессивным технологиям с целью получения максимально высоких урожаев во всех звеньях кормопроизводства – зерновом, зеленом, силосном и травяном конвейерах при заготовке кормовых культур и культур пищевого назначения. Показатели молочной и мясной продуктивности находятся в жестокой зависимости от объема заготавливаемых кормов и их качества.

В современных условиях необходимо нормированное кормление сельскохозяйственных животных по широкому комплексу незаменимых факторов питания, что обеспечит эффективное использование кормов, повысит продуктивность животных до максимального уровня биологического потенциала.

Как отмечают специалисты, товарные характеристики сельскохозяйственных животных (выход мяса, средние удои, качество шкур и т.д.) примерно на 25-35% зависят от генетических характеристик (т.е. от породы) и на 10-20% от условий содержания. Всё остальное напрямую определяет качество кормов и режим питания. Отсюда следует простой вывод, что для ведения эффективного животноводческого бизнеса необходимо создать прочную кормовую базу, которая обеспечила бы бесперебойное снабжение фермы качественными кормами.

При составлении рациона кормления животных обязательным условием является изучение химического состава и питательности кормов.

ФГБУ «ЦАС «Омский» занимается исследованиями кормов уже на протяжении практически 60 лет, здесь на постоянной основе исследуются не только корма, комбикорма, комбикормовое сырье и продукция растительного происхождения, производимые хозяйствами Омской области, комбикормовыми заводами, птицефабриками, но и товаропроизводителями из соседних регионов России и стран ближнего зарубежья.

Испытательный центр ФГБУ «ЦАС «Омский», куда входит и лаборатория анализов кормов, аккредитован на техническую компетентность и независимость Росаккредитацией России и зарегистрирован в реестре Таможенного союза. Аналитические испытания проводятся согласно требованиям нормативной документации и утвержденной области аккредитации. Работы ведутся по единым ГОСТированным методикам, используется более 100 государственных стандартов.

ФГБУ «ЦАС «Омский» проводит испытания показателей качества, питательной ценности и безопасности (микотоксинов, пестицидов, радионуклидов и пр.) в следующих видах кормов:

- растительного происхождения (корма зеленые, корнеклубнеплоды, мука травяная, сено, сенаж, силос, силаж);
- зерно злаковых, бобовых и масличных культур на кормовые цели;
- кормовые продукты перерабатывающих предприятий (отруби, жмыхи, шроты, жом, глютен, барда, дробина, меласса);
- животного происхождения (мука мясокостная, рыбная и пр.);
- комбикорма, белково-витаминно-минеральные концентраты.

Перечень и количество выполняемых анализов с каждым годом растет по мере востребованности. В центре приобретается новое высокоточное оборудование, что наряду с применением классических и современных методов исследований позволяет оперативно и на высоком уровне выполнить обширный спектр работ по определению безопасности и качества кормов.

К сожалению, качество кормов в Омской области на протяжении многих лет оставляет желать лучшего. В целом по области было проверено на качество и питательную ценность 1133,3 тысячи тонн объемистых кормов урожая 2021 года, что составляет 77% от заготовленных.

По данным лабораторий агрохимического центра «Омский» и агрохимической станции «Тарская», качество сена урожая 2021 года в целом по области было на уровне предыдущего 2020 года. Доля неклассного сена снизилась на 6,5% и составила 28,5%. Большая часть исследованного сена (более 70%), как и в прошлые годы, отнесена к третьему классу и неклассному. В основном сено не соответствует требованиям ГОСТ по содержанию сырого протеина, что свидетельствует, главным образом, о несоблюдении оптимальных сроков заготовки.

Для приготовления сена высокого качества необходимо иметь хороший травостой, правильно определить время первого укоса, исходя из типа сенокоса и вида трав, установить оптимальную высоту скашивания травостоя, использовать рациональные способы сушки, своевременно и правильно укладывать сено на хранение, стремиться к минимизации потерь при его уборке и хранении, а также применять прогрессивные технологии заготовки.

Оптимальным сроком уборки трав на сено является для злаковых – фаза колошения, но не позднее начала цветения, для бобовых – фаза бутонизации, но не позднее полного цветения. При заготовке сена в более поздние сроки содержание протеина уменьшается, а клетчатки – увеличивается, в связи с чем ухудшается переваримость корма.

Качество сенажа, по сравнению с предыдущим годом, несколько улучшилось. Доля неклассного сенажа уменьшилась на 0,5% и составила 19,5%, доля сенажа первого и второго класса увеличилась на 3,2% и составила 51,2%. В основном сенаж не соответствует требованиям НД по содержанию влаги, сырого протеина и масляной кислоты.

Общая питательность сенажа зависит прежде всего от влажности и фазы развития растений. Для приготовления высококачественного сенажа используют сеяные многолетние бобовые травы, скошенные в фазе бутонизации, но не позднее начала цветения, злаковые – в конце фазы выхода в трубку до начала колошения. Однолетние бобовые растения, бобово-злаковые смеси скашивают не ранее образования бобов в двух-трех нижних ярусах.

Качество силоса в области, по сравнению с 2020 годом, улучшилось. Доля силоса первого класса осталась на уровне прошлого года и составила 64,0%, доля неклассного силоса уменьшилась на 1,8% и составила 4,2%. Основная доля исследованного силоса (более 80%) по-прежнему отнесена к первому и второму классу.

Качество заготовки силоса во многом зависит от фазы вегетации растений во время закладки в хранилища. Так, кукуруза должна быть скошена в фазе молочно-восковой и восковой спелости зерна, подсолнечник – в начале цветения, многолетние бобовые травы – в фазе бутонизации, но не позднее начала цветения, многолетние злаковые – в конце фазы выхода в трубку – начало колошения.

Питательная ценность корма находится в прямой зависимости от содержания влаги. Влажность силосуемой зеленой массы должны составлять 60-75%. При влажности более 75% происходит большая утечка сока с питательными веществами, соответственно, качество корма снижается.

В большинстве хозяйств, применяющих при силосовании биологические препараты с соблюдением всех технологических требований, корма заготавливаются высокого качества. При нарушении хотя бы одного из звеньев технологического процесса, применение консервантов не эффективно.

С целью корректировки технологических процессов заготовки, информация о качестве закладываемых на хранение кормов регулярно передавалась в МСХиП области и размещалась на официальном сайте учреждения. На протяжении многих лет специалистами Центра агрохимической службы «Омский» изучаются преимущества и недостатки различных по происхождению консервантов. В рамках изучаемой тематики выполнено в общей сложности более 30 тысяч анализов. Целью данной работы является оказание методической и практической помощи специалистам хозяйств в эффективном использовании тех или иных консервантов при силосовании сочных кормов.

На основании многолетних наблюдений за эффективностью применения консервантов, при условии обязательного соблюдения технологических приемов заготовки, предпочтение необходимо все-таки отдавать биологическим препаратам.

Химические консерванты повышают качество силоса и обеспечивают в нем высокую сохранность протеина и сахара. При этом увеличивается выход корма на 10-12%. Химическое консервирование растительных кормов, по сравнению с обычным силосованием, в 2-3 раза снижает потери питательных веществ, предотвращает разогревание силосуемой массы, позволяет сохранить 90-95% питательных веществ.

По результатам исследований объемистых кормов, заготовленных в хозяйствах области, по-прежнему не сбалансированы по переваримому протеину и фосфору. На протяжении многих лет в области прослеживается низкая обеспеченность переваримым протеином и фосфором (дефицит около 15% и 26% соответственно). Данные многолетних исследований свидетельствуют, что максимальное содержание переваримого протеина и фосфора приходятся на годы со значительным внесением удобрений.

Многолетние травы - самые распространенные сельскохозяйственные культуры, возделываемые на культурных кормовых угодьях и на пашне. Основная особенность многолетних трав - это способность отрастать после перезимовки или скашивания за счет запаса пластических веществ и почек, закладываемых в зоне возобновления. Вегетируя с ранней весны до поздней осени, многолетние травы характеризуются повышенным потреблением элементов питания.

Азотное питание в значительной мере зависит от доли участия в травостое бобового компонента. Люцерна, клевер и другие бобовые травы принадлежат к числу лучших азотофиксаторов, накапливающих симбиотически фиксированный азот. В смешанных посевах злаковые травы могут быть удовлетворительно обеспечены азотом за счет бобовых, если доля последних не ниже 30-40%.

На культурных кормовых угодьях и в севооборотах с многолетними травами применяются полные дозы извести. Это способствует повышению доли бобовых и ценных злаковых трав в составе травостоев, росту урожаев и обогащению продукции протеином и кальцием. Известь вносят под покровную травам культуру.

Целесообразность применения органических удобрений определяется составом травостоя и направлением его хозяйственного использования. Непосредственно под эти культуры навоз оправданно вносить при создании долголетних культурных лугов и пастбищ и перед закладкой семенников злаковых трав. Кроме того, в хозяйствах, накапливающих большое количество жидкого навоза и навозной жижи, последние могут использоваться и для подкормки трав. Значительно чаще система удобрения трав базируется на использовании последействия ранее внесенных органических удобрений.

Применение минеральных удобрений требует также дифференцированных подходов. Под одновидовые посевы бобовых трав вносят только фосфорно-калийные удобрения. Использование азотных туков сопровождается снижением симбиотической азотфиксации.

В полевых и прифермских севооборотах, где срок хозяйственного использования посевов бобовых ограничивается 1-2 годами, фосфорные и калийные удобрения вносятся под покровную культуру. Их дозы устанавливают с учетом почвенных условий и планируемой урожайности. Отличающиеся долголетием люцерна и козлятник восточный нередко выращиваются в выводных полях в течение 4-5 лет и более. В таких случаях необходимы подкормки калийными и фосфорными удобрениями, начиная со второго или третьего года пользования.

Хорошая организация работ в некоторых хозяйствах области позволяет заготовить корма высокого качества. По итогам года в числе лучших хозяйств по качеству заготовленных кормов, которые были исследованы в лаборатории агрохимического центра «Омский» и агрохимической станции «Тарская», можно выделить ряд хозяйств, а именно: АО «Богодуховское» Павлоградского района, ООО «Лидер» Большереченского района, АО «Им. Кирова» Крутинского района, АО «Звонарево-кутское» Азовского района, ИП глава КФХ Конев А.М. Черлакского района, СПК «Большевик» Полтавского района.

Стоит отметить, что хозяйства, в которых оплата заготовителей поставлена в прямую зависимость от качества кормов, имеют высокие показатели в животноводстве.

По итогам 2021 года ряд хозяйств области смог преодолеть уровень по надоям молока в 8 тысяч килограммов.

Данные показатели были достигнуты благодаря высокому качеству заготовленных кормов, сбалансированному рациону кормления с использованием различных кормовых добавок, хорошим генетическим потенциалом и комфортными условиями содержания животных.

Стоит особо отметить, что для балансирования рационов сельскохозяйственных животных недостающими элементами питания во многих хозяйствах области используют кормовые добавки разного происхождения. Согласно результатам исследований, в 2021 году 2/3 исследованных образцов не соответствовали требованиям нормативных документов (ГОСТ, ТУ, качественному удостоверению, рецептуре и др.). Чаще всего выбраковываются жмыхи, шроты, комбикорма и прочее, большая часть которых была завезена из других регионов Российской Федерации.

В рамках изучения зональных особенностей динамики качественных параметров травостоя по фазам вегетации и с целью установления сроков оптимальной уборки трав специалистами агрохимслужбы на протяжении многих лет ведутся наблюдения и готовятся рекомендательные письма для специалистов хозяйств области. По результатам многолетних исследований при перестаивании трав всего лишь на 10 дней после достижения ими оптимальной спелости содержание протеина в растениях снижается в среднем на 15%, через 30 дней – почти на 30%, количество сырой клетчатки при этом увеличивается. Заготовка кормов в большинстве хозяйств области начинается далеко не в оптимальной фазе вегетации, что, безусловно, приводит к потере питательных веществ и, как следствие, к получению некачественных кормов.

Для достижения цели по увеличению производства продукции животноводства региона необходимо решение определенных концепций приоритетных направлений развития кормопроизводства, а именно:

- оптимизация структуры посевных площадей на основе расширения посевов бобовых и энергоёмких культур и доли участия в севообороте многолетних трав и прежде всего бобовых до оптимальных агротехнических параметров;

- адаптация кормовой базы к почвенно-климатическим условиям региона, дифференциация по районам с учетом их организационных форм, степени развития животноводства и его направления, состояния материально–технической базы;

- разработка и освоение ресурсосберегающих технологий кормопроизводства на основе земледелия, в которой ключевым моментом является максимальная мобилизация и использование биологических ресурсов растений и почвы, расширение травостоев многолетних бобовых и бобово-злаковых смесей трав наименее затратных, переход на поверхностные обработки почвы;

- создание сети специализированных семеноводческих хозяйств в целях удовлетворения возрастающих потребностей в элитных и репродуктивных семенах однолетних и многолетних кормовых культур;

- разработка оптимальных рецептур комбикормов протеиновыми добавками на основе высокобелкового и масличного сырья собственного производства;

- создание в благоприятных по погодным условиям годы переходящих запасов кормов за счет промежуточных посевов;

- использование современного кормозаготовительного оборудования, позволяющего в оптимальные сроки выполнять весь технологический процесс;

- применение заквасок, биодобавок и консервантов при хранении объемистых кормов;

- повышение качества концентрированных кормов за счет включения в них современных премиксов;

- использования новейшего кормосмесительного оборудования и оборудование для брикетирования и гранулирования травяной муки;

- хранение кормов в полиэтиленовых контейнерах с целью сохранения их качества и увеличения сроков хранения;

- улучшение существующих и введение в эксплуатацию новых складов и хранилищ для всех видов кормов.

Владимир КРАСНИЦКИЙ,
директор.
Александр ШМИДТ,
начальник отдела мониторинга и агрохимического обследования почв.
Игорь ПОДОЛЕЦ,
главный агрохимик.

ФГБУ «Центр агрохимической службы «Омский»
644012, г. Омск, проспект Королева, 34
тел./факс 8 (3812) 77-53-75
e-mail: krasnitsky@omsknet.ru
agrohimcentr–omsk.ru

Секрет большого успеха заключается в том, чтобы больше учиться и за счет этого знать и уметь больше, чем требуется

Тракторы YTO - помощь в сложные времена

С началом 2022 года компания «Агро-Мастер» пополнила ассортимент предлагаемой продукции, став официальным дилером китайской компании YTO Group Corporation. И сделано это было с главной целью – не оставить аграриев «безоружными» в битве за урожай и эффективность сельскохозяйственного производства в целом, поскольку многие западные заводы приостановили отгрузку своих агромашин в Россию, что вызвало резкий дефицит из-за недопоставки обещанной техники. Как надежный и проверенный партнер «Агро-Мастер» нашел один из лучших тракторных заводов, которому можно доверять и не бояться «лихорадки» в сфере сельхозмашиностроения и дефицита техники.

Компания YTO Group Corporation производит широкий ассортимент колесных тракторов с мощностью от 18 до 250 л.с. Основные их преимущества - запас мощности 15% от номинальной, запас тяговитости - 26% по сравнению с аналогами тех же мощностей. Это достигается за счет удачного подбора развесовки трактора и трансмиссионных характеристик, которые минимизируют пробуксовку.

Двигатель Ricardo стандарта Евро-3 с большим крутящим моментом устойчив к перегрузкам и перегреву. Потребление топлива снижено на 25-30% по сравнению с аналогами.

Тракторы оснащены механическим валом отбора мощности с шестеренчатым приводом, тремя парами гидравлических выходов с муфтами Faster (Италия) и одной парой гидравлики с плавающим регулированием, а также, надёжным сцеплением двойного действия LUK (Германия).

Другой важной характеристикой этих тракторов является комфорт условий для механизатора. Ведь успех современного сельского хозяйства в немалой степени зависит от настроя и «боевого» духа тружеников, а потому с каждым годом модернизируются рабочие места в кабинах агромашин. В базовой комплектации тракторов YTO установлены сиденья с амортизацией и поддержкой спины, панорамное остекление кабины, кондиционер, отопитель, регулировка руля в трех плоскостях. Герметичная кабина позволяет без рисков для здоровья механизатора использовать трактор при работе с химическими препаратами.

Сегодня на сибирских агропредприятиях работают колесные тракторы YTO X1304 и YTO X904. Это агрегаты средней мощности, которые сельхозтоваропроизводители используют и в растениеводстве, и животноводстве. **YTO X904** оснащен 4-цилиндровым атмосферным дизельным двигателем объемом 5,2 л., мощностью 90 л.с. Эта агромашина аналогична всем известному МТЗ-82. У трактора **YTO X1304** - 6-цилиндровый турбированный дизельный двигатель объемом 6,5 л., мощность - 130 л.с. По своим функциональным характеристикам агрегат схож с МТЗ-1221.

Продажи трех новых моделей тракторов YTO - **ELG1604, ELG1754** и **LX2404** – стартуют в августе текущего года.

ELG1604 по тяговому классу аналогичен трактору ХТЗ, используется во всех видах сельхозработ, мощность – 160 л.с.

наш канал на YouTube

ООО "АГРО-МАСТЕР"
официальный дилер YTO в РФ
WWW.AGRO-MASTER.RU
+7 (800) 600 35 25

YTO ELG1754 и LX2404 – более мощные, 200 и 250 лошадиных сил соответственно. Их основная задача – обеспечить эффективность растениеводства. Эти модели имеют повышенное тяговое усилие и минимальную пробуксовку благодаря мощному двигателю и трансмиссии. Двигатель устойчив к перегрузкам, обладает мощным крутящим моментом и при этом на 25-30% экономичнее отечественных аналогов по потреблению топлива. Благодаря использованию новейших технологий, облегчающих запуск двигателя, тракторы YTO безотказно работают в любых климатических условиях. Кроме того, данные агромашины отличаются максимальной эффективностью работы и низким уровнем энергопотребления.

Серия LX2404 производится со сдвоенными задними колесами. Устройство бесступенчатого регулирования колеи задних колес трактора позволяет широко применять трактор для возделывания сельскохозяйственных культур с различными междурядьями. Трактор оборудован электрогидравлической системой управления, благодаря которой можно быстро и легко присоединить прицеп к трактору; двухскоростным независимым валом отбора мощности с электрогидравлическим управлением; оснащен компрессором с пневмоприводом тормозов прицепа, поэтому его можно использовать с прицепами-перегрузчиками зерна или другими прицепами большой вместительности. Передний ведущий мост трактора производства CARRARO в сочетании с трансмиссией FIAT дает легкое и удобное управление, установленный синхронизатор коробки переключения передач 12F+4R обеспечивает бесшумное и плавное переключение передач. Надежная и прочная трансмиссия FIAT, произведенная по итальянской технологии, характеризуется форсированным охлаждением, автоматической смазкой и повышенной нагрузочной способностью.

Специалисты компании «Агро-Мастер» рекомендуют аграриям обратить внимание на модельный ряд тракторов YTO и забронировать новинки. Современные реалии требуют от бизнесменов действовать на опережение, принимать оперативные решения по пополнению и обновлению рабочих инструментов, наращиванию ресурсов. Проверенный дилер сельскохозяйственной техники гарантированно обеспечит сопровождение и профессиональный сервис, чтобы урожайность культур и продуктивность животных в сибирских хозяйствах демонстрировали динамичный рост.

ПРОВЕРЕНО НА ПРАКТИКЕ

Евгений КУЗНЕЦОВ,
ООО «Агрофирма «Урожай» Алтайского края:

- В нашем хозяйстве работает несколько тракторов компании YTO.

Так, LX2204 качественно и в срок выполняет все заданные нормы выработки и прописанные зимой-весной планы работ. Однако в первую очередь все же хочу отметить не только надежность агромашины, но и удобство и комфорт для механизатора. Кондиционер, герметичная кабина, в которую не попадает пыль, позволяют сельскому труженику чувствовать себя современным человеком.

Модель X804, приобретенная ранее, работает в животноводстве в режиме 24/7, свои функции выполняет без поломок - работники довольны.

К слову, если не справляемся основными агрегатами на посеве, цепляем к трактору YTO прицепное оборудование и выполняем поставленные задачи по формированию будущего урожая. Прикатывающие катки Guttler и Торгтехмаша, прицепной опрыскиватель Amazone, сеялка СЗП 5.4, тяжелая зубовая борона ЗБТ 15 прекрасно агрегатируются с тракторами YTO, без которых теперь сложно представить наш производственный процесс.

И самое главное: они работают уже 5-ый сезон без передышки. Количество моточасов на них - свыше 8 тысяч.

Омск
Бульвар Архитекторов, 50
8 (800) 600 35 25
omsk@agro-master.ru

Новосибирск
п.Красный Восток, ул. Советская, 48А/1
8 (800) 600 35 25
omsk@agro-master.ru

Алтайский Край
Барнаул, ул.Павловский Тракт 331А
Бийск, ул.Яминская, 10Д
8 (800) 600 35 25
omsk@agro-master.ru

Кемерово
ул. Воскресенская 5/3
8 (800) 600 35 25
omsk@agro-master.ru

Красноярск
ул. Дальняя, 8
8 (800) 600 35 25
omsk@agro-master.ru

Амурская область
Благовещенский р-н, 11-и км а/д Благовещенск- Раичихинск
8 (800) 600 35 25
omsk@agro-master.ru

АГРО-МАСТЕР
ТЕХНИКА. СЕРВИС. ЗАПЧАСТИ
YTO GROUP CORPORATION

на правах рекламы

Секрет удачной розничной торговли состоит в том, чтобы дать вашим покупателям то, что они хотят

Образцовый год

В мае эксперты Ассоциации дилеров сельскохозяйственной техники (АСХОД) проанализировали данные финансовой отчетности более 500 российских дилерских компаний за 2021 год, составили рейтинг крупнейших дилеров по собственному капиталу и выручке, обсудили перспективы 2022-ого.

Александр Алтынов, председатель правления Ассоциации дилеров сельскохозяйственной техники (АСХОД), считает ушедший 2021 год образцовым как для российских дилеров сельхозтехники в целом, так и для членов АСХОДа:

- Если бы все годы были такими, то, наверное, стояли бы большие очереди из людей, желающих стать дилерами сельхозтехники.

Руководитель ассоциации считает свою отрасль довольно консолидированной, костяк которой на протяжении нескольких лет из 500 имеющихся составляют порядка 100 компаний и которые «дают» основные показатели дилерской работы. В отрасли работает почти 20 тысяч сотрудников, однако более половины заняты на 45 предприятиях. Подавляющая часть дилерских компаний (около 70%) - это бизнес с выручкой до 500 млн рублей. Это 334 компании, суммарно дают выручку примерно 10%. Далее следует средний и малый сегмент рынка с выручкой до 1 млрд рублей, а системообразующие предприятия с выручкой около 4-5 млрд - очень небольшая группа по своей численности.

Все бизнесы растут, идет постепенное укрупнение компаний. И если раньше не было сегмента с выручкой 12 млрд рублей, то в прошлом году они появились. На долю трех дилеров, которые расположились на вершине составленного ассоциацией рейтинга (АСТ, Технодом, Агротрак) по итогам 2021 года, приходится 11% всех продаж техники - это больше, чем у 300 мелких дилеров вместе взятых.

- В 2021 году все всё продали, но, тем не менее, запасы есть, - подчеркивает Александр Алтынов. *- Хорошо продавали, хорошо заработали, рассчитались по кредитам. Стремительный рост продаж у системных игроков всегда сопровождается ростом вовлеченных ресурсов – об этом нужно думать.*

Десятка лидеров в 2021 году не поменялась, подавляющая часть - это дилеры компаний Джон Дир и Ростсельмаш.

29 самых крупных компаний - это 6% от общего числа, 48% капитала отрасли. Три самых крупных дилера имеют 40% собственных инвестиций. Крупный бизнес дает 45% выручки. Около 60% компаний отрасли в прошлом году росли быстрее рынка, а 12% компаний увеличили выручку, но снизили показатели чистой прибыли.

Совокупная выручка российских дилеров по итогам 2021 года достигла почти 500 млрд рублей. Совокупная чистая прибыль - почти 24,5 млрд рублей, что в два раза больше, чем за год до этого.

Отрасль в целом не испытывает проблем с реализацией. Есть вопрос роста и прироста затрат, отмечает эксперт.

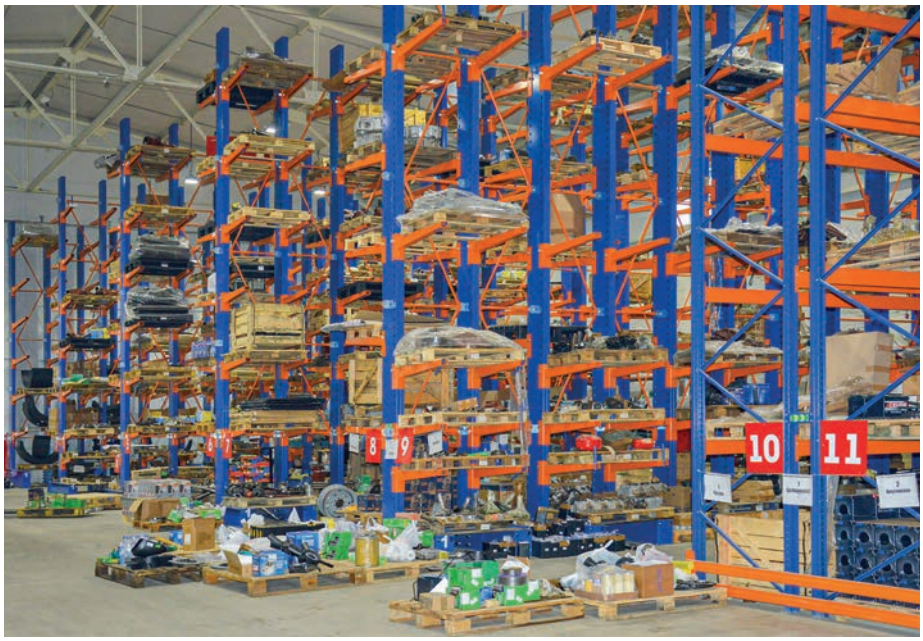
- Есть компании, которые потеряли в выручке, но это в основном мелкий бизнес. Порядка 60 компаний, которые вроде бы и неплохо продавали, но при этом ничего не заработали, это 12% компаний, - констатирует Александр Алтынов.

Сегмент самых крупных дилеров продолжает быть самым маржинальным. Однако в среднем по отрасли на протяжении ряда лет, независимо от курса валют, маржинальность держится на уровне 15%.

- Валовую прибыль и всю экономику дилера тащит выручка – то есть компании больше продают. Маржинальность никакого влияния на сам бизнес не оказывает, вся гонка в том, чтобы больше продавать. В 2022 году нам особо нечего будет продавать. И как мы будем выходить из этой ситуации? Видимо, нужно не столько больше продавать, сколько дороже, - считает глава АСХОДа.

Говоря о таком показателе, как затраты, эксперт отмечает, что если в 2019 году они росли разумными темпами, в 2021 году каждый третий дилер имел прирост затрат более 40% и 20% компаний имели менее 40%, но это затухающие компании.

Вырос и размер кредитов. Под занавес года брали для того, чтобы платить аванс в ожидании, что 2022 год будет таким же хорошим, как и 2021 год. Однако каждая третья компания обходится без кредитов. Каждая четвертая-пятая компания из среднего бизнеса тоже на конец года либо не привлекала кредиты, либо полностью смогла рассчитаться. Это в основном дилеры Ростсельмаша.



Половина валовой прибыли остается на пути к чистой прибыли. В 2022 году крупные компании потеряют половину продаж и пропорционально потеряют половину валовой прибыли. Вывод очень простой: они могут оставить затраты, которые были в прошлом году.

В 2019 году каждая четвертая компания была операционно убыточной, сейчас это пошло на спад, хоть и 2021 год прекрасный, тем не менее, такие компании остались, в основном это мелкий бизнес. Средний бизнес постепенно уходит из зоны риска и чувствует себя более благополучно, а мелкие как чувствовали себя плохо, так это и осталось.

29 компаний имеют половину чистой прибыли всей отрасли. Самый большой дилер заработал столько же прибыли, сколько 334 мелкие компании. Убыточных компаний - 9%, в 2021 году вся убыточность переехала в совсем маленькие компании.

- 2021 год по сути идеальный год. Затраты у нас бешеные: проблема в том, что мы не умеем экономить, сколько бы мы ни зарабатывали, у нас практически нет собственного капитала.

Проблемная зона 2022 года - товаропоток, и здесь у нас не будет выручки, а будет большой темп по затратам. Заемный капитал растет, и процент мы все еще платим миллиардный, и большое количество компаний не может без него обойтись. Но мы уже многое пережили, и опыт и адаптивность есть. Рачительность - это то, чему нам предстоит обучиться. Предыдущие два года позволили накопить запас прочности, товарные запасы какие-то были и с капиталами дела поправились, и кредиты кто-то успел выплатить. А главное – клиентоориентированность: дилеры всегда все разговаривают по-разному со своими потребителями. Потому хороший вопрос - с кем клиенты останутся, выйдя из этого времени, - резюмирует Александр Алтынов.

По мнению руководителя АСХОДа, из мелких дилеров может уйти 20-25% - нет смысла продолжать бизнес в том виде, в каком они его делают: это самозанятые, с большими рисками. Крупных дилеров могут только банки обанкротить, компании с запасом капитала точно 2022 год пройдут.

Евгений Зеленов, член правления Ассоциации дилеров сельхозтехники «АСХОД», считает, что российский рынок дилеров сельхозтехники определяют мировые лидеры: John Deere, CLAAS, New Holland, AGCO. Все остальные играют вторичные роли.

- Мы полностью зависим от позиции, которые займут эти четыре игрока насчет российского рынка, - уверен Евгений Зеленов. *- Все ждут дальнейшего развития событий, китайской продукцией сейчас довольно сложно заместить наш рынок. И если эти четыре компании уйдут - все глобально поменяется, и это не апокалипсический прогноз, это мое видение.*

Понимания бизнеса, по его словам, на уровне власти нет вообще. Люди не могут понять, что агрегаты и многие специфические детали производят для определенного бренда и их нельзя ничем заменить. И если власти хотят видеть полноценный рынок дилеров, надо как-то искать пути решения данной проблемы, чтобы мировые лидеры были на российском рынке. Попытки заместить иными брендами, по мнению эксперта, будут небыстрыми: надо отработать логистику, обучить людей. Возможно, сейчас начнут появляться производители, которые вообще никогда на российском рынке не присутствовали и тут нечаянно обнаружили себя.

- 2022 год, я считаю, крупные и средние дилеры проведут неплохо: были сформированы какие-то запасы, даже несмотря на то, что говорят, что все было продано. И запасы запчастей в целом имеются. Я предсказываю, что год в целом будет неплохой, у крупных дилеров произойдет примерное падение выручки от 30 до 40% при росте маржинальности. Мы можем увидеть уникальную ситуацию: при падении выручки на 20-30%, чистая прибыль вырастет, - делится прогнозами Евгений Зеленов.

Владимир Шестак, член правления Ассоциации «АСХОД», учредитель ООО «Агро суппорт», считает, что сейчас российская промышленность чуда не сотворит. И не получится быстро завезти технику из Китая: только в следующем году пойдут тракторы за 330-340 лошадиных сил, самые самоходные опрыскиватели, овощная техника.

- Да, нам говорят, завозите, но ведь есть еще российские требования, поэтому нам надо сейчас затягивать пояса и ждать урегулирования ситуации. Рынок после восстановления в 2024 году уже все равно не будет таким, каким был в 2021 году. Прошлый год сломал всю динамику импортозамещения: с 2017 по 2020 год доля импортной техники у нас на рынке падала, а отечественной – росла. В 2020 году аграрии резко заработали денег и поняли, что могут себе позволить зарубежную технику. Как итог - в 2021 году 75% сельхозтехники у дилеров было импортной, поэтому невозможно при таких цифрах говорить об импортозамещении, никакого оперативного перестраивания не будет. Хотя следует признать, что наши хозяйства уже потихоньку интересуются китайской техникой. Конечно, мы в тяжелом периоде сейчас находимся, но я думаю, это не критично, мы можем подстроиться и бизнес свой научимся вести в текущих реалиях. Я оптимистично смотрю в будущее, - озвучивает свою позицию Владимир Шестак.

Павел Репников, президент Ассоциации дилеров сельхозтехники «АСХОД», отмечает изменение психологии клиентов: сельхозтоваропроизводителей все устраивает в работе с дилерами, но появилась явная боязнь, что если и станет хорошо, то это явно будет ненадолго. Потому аграрии серьезно начали смотреть по сторонам, в том числе и на китайский рынок, и внутренняя лояльность клиентов надломилась, а это очень опасно.

- Сейчас испытательное время: кто же выстоит и докажет делом те миссии и ценности, которые были озвучены ранее, - уверен **Михаил Дмитраков**, генеральный директор «Юпитер-9». *– Мы должны искать какие-то альтернативные направления в бизнесе – рассмотреть, например, оросительное оборудование, в том числе и отечественного производства, посмотреть на предложения китайских партнеров. Однако в первую очередь нам надо сохранить свои коллективы, которые формировались долгие годы, и вернуться к обычному стандартному режиму работы.*

Антонина ДАНИЛОВА

ООО «ОМСКТЕХМАШ»

Эксклюзивный дистрибьютор
ФГБУ «Омский экспериментальный завод»

Культиватор "Степняк" с внесением удобрений КВУ-8.8 и КВУ-12.0

Культиваторы семейства «Степняк» предназначены для предпосевной обработки почвы, культивации паровых полей, основной обработки почвы, выравнивания поверхности поля, уничтожения сорняков, прикатывания почвы.

Рыхлитель навесной РН-4,0 и РН-5,0

Посевной комплекс модульного типа Sower 3,6M

Производство почвообрабатывающей, посевной техники и оборудования для селекции и семеноводства

Омск, пр. Королева, 32, тел.: (3812) 77-53-30, 8-913-962-70-30, 8-800-300-80-89
e-mail: dir@omsktechmash.ru, www.omsktechmash.ru

на правах рекламы

Ростсельмаш представил новую технику в Омской области

31 мая 2022 года официальный дилер компании Ростсельмаш в Омской области - Семиреченская база снабжения - представил новый в регионе посевной комплекс SH в работе с надежным и производительным трактором RSM 2400. Демонстрационный показ прошел на базе филиала ВНИИМК Сибирская опытная станция, экспериментальные поля которой локализованы в Исилькульском районе Омской области.

В посевную - 2022 на полях Сибирской опытной станции тандему агромашин Ростсельмаш – **трактору RSM 2400 и посевному комплексу SH** была поставлена особо важная задача: помимо посева зерновых культур, максимально точно и бережно посеять мелкосемянные масличные культуры, набор которых очень велик в составе возделываемых площадей.

- Наша опытная станция уже 62 года занимается первичным семеноводством и селекцией масличных культур: подсолнечника, рапса, сурепицы, рыжика, горчицы, льна масличного. Землепользование составляет почти 5 000 га. Структура посевных площадей примерно 60% зерновых — это ячмень и пшеница, остальное все масличные культуры. Работаем по традиционной технологии с применением черных паров, - рассказал о деятельности научного института директор филиала ФГБНУ ФНЦ ВНИИМК Сибирская опытная станция Иван Лошкомойников.

Решать поставленные задачи Иван Анатольевич поручил новому **посевному комплексу SH-10200** гибридного типа:

- Культиваторная лапа одновременно будет подрезать сорняки и класть удобрения, боронка - разравнивать после культивации все мелкие комочки, каточек прикатает, выровняет поле, диск посеет на заданную глубину, потом индивидуальное прикатывание маленьким каточком — это как раз то, что нужно для наших мелкосемянных культур.

Семиреченская база снабжения в рамках демонстрационного показа в реальных полевых условиях продемонстрировала омским агробизнесменам, представителям власти и СМИ работу и уже имеющиеся результаты.

Посевные работы в полях Сибирской опытной станции начались 12 мая. За пару недель уже можно начинать оценивать результаты работы агромашины.

За что можно отдать свой выбор в пользу посевного комплекса SH?

Комплексный подход

Вместительный бункер – гарант высокой производительности без дозагрузок. Три секции бункера общим объемом составляют 11 100 литров. При этом в один из отсеков можно загружать удобрения, а два других наполнять посевным материалом, что очень удобно для припосевного внесения азотосодержащих препаратов или химических средств защиты. Кроме того, один отсек возможно использовать одновременно с основной культурой для дополнительной культуры на подсев.

Грамотно распределенная нагрузка обеспечит длительную работу в поле. Так, например, С-образные стойки усилены пружинами, которые способны выдержать воздействие до 250 кг. А высокий просвет в 68 см и расположение стоек в 5 рядов в шахматном порядке дают возможность работать даже на засоренных полях, исключая забивания рабочих органов.

Двухдисковые сошники, оснащенные эластокинетической подвеской, гарантируют стабильный непрерывный ход техники. Достаточно простая система адаптации сошников с помощью сжатия амортизаторов и дозагрузки на 25-50 кг позволяет легко настроить технику под условия работы. При этом смещение дисков относительно друг друга и специальные чистики обеспечивают своевременную очистку кромок и препятствуют забиванию рабочих органов.

Экономия времени

Выполняя одновременно несколько этапов работ: рыхление, подрезание сорняков, высев семян и внесение удобрений, – посевные комплексы позволяют экономить время, ресурсы и сокращать количество проходов тяжелой техники по полю.

Стрельчатые лапы одним движением разрезают почвенный пласт и создают ровное и плотное семяложе. При необходимости одновременно с высевом вносятся удобрения с помощью специальных адаптеров.

Пружинные бороны, которые идут в посевных комплексах после стрельчатых лап, производят рыхление и крошение комьев земли. Качество их работы регулируется пружинным механизмом. Он позволяет дозировать нагрузку на каждый рабочий орган и изменять угол наклона зубьев. Таким образом, семена попадают в подготовленный грунт и закрываются рыхлым слоем земли, который способствует активному прорастанию всходов.

Прикатывающие планчатые катки используются для финального выравнивания поверхности почвы после культивации и внесения семян. Разбивая комки, катки прикатывают почву в зоне заделки семян, способствуя уменьшению испарения. В междурядьях почва остается неуплотненной. Поэтому семена получают необходимую влагу, а развитие сорняков задерживается.

Точный посев без формул

Достаточно глубокое внесение посевного материала комплексами Ростсельмаш на 50-100 мм способствует стабильным всходам.

Благодаря индивидуальным регулировкам удается поддерживать одну и ту же глубину посева, независимо от степени деформации шин или прогрузания колес.

Функция «Умный монитор» помогает настроить высев в три шага, не прибегая к математическим формулам: механизатор вносит рекомендуемые нормы высева той или иной культуры через монитор, затем производит контрольное взвешивание и полученные данные также заносит через цифровой экран. Компьютер анализирует информацию и корректирует параметры сева. Информация от остальных датчиков: об уровне семян в бункере, о включении/отключении пневматического высевающего аппарата, о возможных неисправностях и т.д., – поступает в терминал управления.

Отслеживая все параметры, даже начинающий механизатор посевного комплекса SH, может самостоятельно корректировать работу техники и своевременно отреагировать на любые изменения.

Партнерские отношения с агромашинами Ростсельмаш в хозяйстве на протяжении более шести десятков лет.

- Тракторы RSM 2400 очень надежно зарекомендовали себя в нашей организации. У нас это не первый трактор - их уже шесть в парке, - подчеркнул Иван Анатольевич. - *Технические характеристики и их надежность оптимальны. Справляются с теми задачами, которые ставятся перед ними.*

Тракторы серии RSM 2000 – одни из наиболее популярных агромашин на полях Омской области, сочетают в себе как технические качества, так и комфорт для работы. Отличаются своей экономичностью и простотой в обслуживании. Спаренные колеса уменьшают нагрузку на почву, тем самым предотвращая ее чрезмерное уплотнение и сохраняя ее плодородность.

Удобная кабина с комфортным креслом, системой климат-контроля, низким уровнем шума и продуманной эргономикой позволяет работать механизатору, не утомляясь по 10-12 часов в смену. Все это благодаря настраиваемой рулевой колонке, пневматическому сиденью с большим количеством настроек и регулировок, круиз-контролю и кондиционеру.

Все эти достоинства тракторов серии RSM 2000 оценили сельхозтоваропроизводители омского региона на демонстрационный показе в Исилькульском районе на примере модели RSM 2400.

На демопоказе была представлена оборудованная машина бригады сервисной службы с новым дизайном, исполненная словно с парящими над землей крыльями, олицетворяющая скорость исполнения заявки.

- С дилерским центром компании Ростсельмаш в Омске - Семиреченской базой снабжения - у нас существует уже давние деловые отношения. По первому звонку приезжает сервисная служба и не уезжает до тех пор, пока не настроит ту или иную технику, - отмечает Иван Лошкомойников.

Рискуйте грамотно!

В прошлом году страхование рисков растениеводства стало самым крупным направлением аграрного страхования России. Как сообщается в Национальном союзе агростраховщиков, почти все договоры сельхозстрахования в стране заключаются в рамках единой системы агрострахования на условиях государственной поддержки. Не стал исключением и сравнительно новый вид страхования – на случай наступления чрезвычайной ситуации природного характера.

- Страхование от ЧС расширило возможности программы страхования урожая с господдержкой. С этого года новый продукт действует наравне с уже знакомым многим аграриям мультирисковым страхованием. Страховой полис на случай ЧС возмещает прямые затраты сельхозтоваропроизводителей в размере от 35 до 50%. Мультирисковый договор покрывает практически все риски (27 природно-погодных событий на выбор клиента), и в нем страхуются как затраты, так и упущенная выгода — недобор урожая, который выплачивается с учетом всех условий при наступлении страхового события. Аграрий при этом может рассчитывать на возмещение от 70 до 100% страховой стоимости урожая, - поясняет директор Омского филиала АО СК «РСХБ-Страхование» **Анна Ромина**.

Анна Борисовна подчеркивает, что чрезвычайная ситуация в области объявляется в случае ее наступления в двух и более муниципальных районах. В договорах страхования на случай ЧС подтверждением страхового случая является объявление режима ЧС и наличие поврежденных посевов.

- Если район попал под объявление ЧС, то собирается комиссия с участием представителей страховой компании. Комиссия осматривает поля, отмечает, какая на сегодняшний момент урожайность, затем составляется акт. Если страховая компания с ним согласна, производится выплата. Важно, что компенсация выплачивается сразу, тогда как по мультирисковому договору выплату можно ждать только после сбора всех документов и окончания полевого сезона – этот период, соответственно, может занять довольно длительное время, – уточнила Анна Ромина.

Важно, что в момент страхования аграрий может выбрать как отдельно мультирисковую программу страхования или на случай наступления ЧС, так и оформить два полиса одновременно. Застраховать можно культуры открытого грунта, тепличные растения, многолетние насаждения. Главное, чтобы были соблюдены сроки заключения договора.

- Максимальный срок – не позднее 15 дней после окончания сева. Но я бы хотела сделать акцент – страховать желательно сразу же, как только определились с планом посевных площадей, при этом договор страхования вступает в силу после его оплаты и начала посевной, и если в области будет объявлен режим ЧС, то аграрий получит выплаты. А если застраховать урожай, например, в период уже объявленной ЧС в регионе, то убыток не будет урегулирован. Так что я рекомендую начинать заниматься вопросом страхования до начала посевной кампании, - настаивает Анна Ромина.

Если же изменения в посевных площадях у застрахованного лица произошли уже после заключения договора, то нужно вновь обратиться в свою страховую компанию, где будет заключено дополнительное соглашение. В этом случае аграрию либо возвращается часть страховой премии, либо он производит какую-то доплату, но она будет мизерной.

Среди пока нерешенных проблем, с которыми могут столкнуться сельхозтоваропроизводители при сборе документов, – это отсутствие в некоторых районах метеорологических станций, и как следствие – невозможность получить справку о наступлении неблагоприятного метеоусловия, повлекшего страховой случай.

- Отсутствуют метеостанции, например, в Азовском, Нововаршавском районах. То есть при наступлении неблагоприятного погодного явления сельхозтоваропроизводитель не сможет предоставить справку о нем и, соответственно, не получит возмещение понесенных убытков. В законе есть такой момент: справка о наступлении такого погодного явления в соседнем близлежащем районе будет действительна и в районе, где нет своей метеостанции. К слову, аграрии этих районов все равно заключают страховые договоры - в прошлом году в Азовском районе, где нет метеостанции, было заключено несколько договоров страхования и один человек получил возмещение понесенных убытков в результате наступления страхового случая, – уточнила Анна Ромина.

Если аграрий мультирисковый договор заключил и видит, что может наступить страховой случай, нужно сразу же связаться со своей страховой компанией. Кроме того, за 10 дней до уборки урожая нужно сообщить страховщику об этом, чтобы на поле выехал эксперт. Эксперты все независимые, только из аккредитованных в Национальном союзе агростраховщиков компаний. После уборки урожая сельхозтоваропроизводитель сдает отчет об урожае и предоставляет в страховую запрашиваемые документы, по которым проверяется недобор и рассчитывается выплата.

Среди рисков, от которых сибирские аграрии могут застраховать свой урожай – воздушная засуха, почвенная засуха, дождь, град, выпадение раннего снежного покрова, ледяная корка. Клиент может выбрать любую группу риска. Страховщики советуют – нужно брать все свойственные региону риски, это не тот случай, на котором нужно экономить.

Оба вида страхования – и мультирисковый, и на случай наступления ЧС – поддерживаются государственными субсидиями. Так, при заключении договора на случай наступления ЧС сельхозтоваропроизводитель выплачивает порядка 20% страховой премии, до 80% платит государство. Если же речь идет о мультирисковом договоре, то здесь половину страховой премии вносит сельхозтоваропроизводитель, а половину – государство. Кроме того, можно учитывать особенности заключения льготных страховых договоров или франшизы. В мультирисковом договоре франшизы могут быть от 10 до 50% – на выбор агрария: он сам оценивает свои риски и понимает, на каком этапе может понести убытки. В договоре страхования от ЧС – франшиза от 10 до 20%.

Полис на случай наступления ЧС или мультирисковый договор страхования позволяют фермерам чувствовать себя защищенными при любой ситуации, что очень важно, учитывая сибирский непростой климат. При этом, отмечает директор Омского филиала АО СК «РСХБ-Страхование» Анна Ромина, в последние три года цены на страхование находятся на одном уровне, нет никаких резких скачков.

- В 2021 году только наша компания, АО СК «РСХБ-Страхование», выплатила по России более 1,8 млрд рублей на возмещение убытков растениеводов, в том числе 2,4 млн – в Омской области. А общие выплаты по полисам страхования урожая по стране составили более 3,5 миллиарда рублей, львиная доля из которых была выплачена по договорам с государственной поддержкой, - приводит данные Анна Борисовна.

Страхование сельскохозяйственных животных в Омской области в основном выбирают только крупные свиноводческие и птицеводческие предприятия.

Ирина Константинова

За 20 лет – более 550 масштабных ЧС

Президент Национального союза агростраховщиков Корней Биждов заявил, что в России за период 2000-2020 годов было объявлено более 550 случаев масштабных ЧС, в среднем оцениваемый ущерб аграриев – около 30 млрд рублей в год.

- Введение в систему отечественного агрострахования с господдержкой новой программы страховой защиты посевов на случай чрезвычайной ситуации стало ответом на отмеченное в последние десятилетия значительное нарастание частоты и интенсивности агроклиматических рисков, – подчеркнул президент Национального союза агростраховщиков **Корней Биждов**, выступая на XXIII Международной научно-практической конференции «Страхование, образование и наука».

Организованная ВСС совместно с Санкт-Петербургским госуниверситетом конференция была посвящена актуальным проблемам страховой науки и практики в Российской Федерации.

Корней Биждов отметил, что НСА в своей деятельности по развитию агрострахования активно взаимодействует с научным сообществом как в рамках исследовательских проектов. В числе партнеров НСА – Всероссийский научно-исследовательский институт сельскохозяйственной метеорологии (ВНИИСХМ), Научно-исследовательский финансовый институт Минфина России (НИФИ), Институт космических исследований Российской академии наук (ИКИ РАН), Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ), МГУ, Финансовый Университет при Правительстве РФ, Южный федеральный университет, Кубанский государственный аграрный университет (КубГАУ) и др.

В сотрудничестве с ведущими институтами союзом осуществлен ряд научно-исследовательских работ в области актуализации системы региональных критериев опасных природных явлений, актуарной экспертизы, исследования возможности применения программ страхования по индексу урожайности в России. Кроме того, НСА совместно НИУ ВШЭ и ВНИИСХМ разработана цифровая платформа «Рисковое районирование территории России», аккумулирующая всероссийские массивы данных, необходимых для оценки вероятности наступления рисков и создания новых страховых программ и продуктов.

По словам президента НСА Корнея Биждова, агроклиматическая нестабильность – главная угроза продовольственной безопасности в мире. Опубликованные в марте 2021 года данные

Всемирной продовольственной организации ООН (FAO) показывают, что за 30 лет количество опасных климатических событий выросло в 4 раза, а гидрологических – в 6 раз. Если в 1970-е годы в мире произошло 40 климатических и 30 гидрологических стихийных бедствий макроуровня, то во втором десятилетии нынешнего века их насчитывалось уже 150 и 180 соответственно.

По данным НСА, в России за период 2000-2020 годов было объявлено более 550 случаев масштабных ЧС. В среднем за год площадь утраты посевов по причине стихийных бедствий природного характера составляла 2,6 млн га, а оцениваемый ущерб аграриев от утраты урожая – около 30 млрд рублей в год. В 2021 году, по опубликованной оценке Минсельхоза, ущерб аграрной отрасли от объявленных в результате паводков, засухи и природных пожаров ЧС в 16 регионах России составил 7,87 млрд рублей – что, по оценке НСА, соответствует минимальному уровню утраты продукции только в регионах с объявленным режимом ЧС на уровне 16-20 млрд рублей. При этом агростраховщики в 2021 г. возместили хозяйствам застрахованные убытки от утраты сельхозкультур и поголовья на общую сумму 5,7 млрд рублей, но география страховых выплат была более широкой – выплаты были совершены в 58 регионах РФ, включая и те, где режим ЧС не был объявлен.

- В перечне основных направлений дальнейшего развития агрострахования в России, которые необходимо развивать в связи с возможностью опасных изменений климатических условий, НСА выделяет разработку дополнительных страховых программ, совершенствование методик оценки убытков, дальнейшее развитие цифровых инструментов оценки и мониторинга агроклиматических рисков, – указал президент НСА Корней Биждов в своем выступлении.

Согласно Федеральному закону N 260-ФЗ «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования», в России в рамках централизованной системы осуществляется государственная поддержка страхования рисков растениеводства, животноводства и товарной аквакультуры. С 1 января 2016 года на рынке сельхозстрахования с господдержкой действует единое общероссийское объединение - Национальный союз агростраховщиков. Заключать договоры страхования с государственной поддержкой имеют право только страховые компании-члены союза, страхование осуществляется на основе единых стандартных правил для каждой страховой программы.

ГРУППА КОМПАНИЙ
Агропром

СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ И СЕМЯН

ГЕРБИЦИДЫ, ФУНГИЦИДЫ,
ПРОТРАВИТЕЛИ СЕМЯН,
ИНСЕКТИЦИДЫ,
АГРОХИМИКАТЫ

ДОСТАВКА И ХРАНЕНИЕ
БЕСПЛАТНО*

* Подробности по тел. ООО «Агропром-Трейд». На правах рекламы

УДОБРЕНИЯ
ГУМИНОВЫЕ,
МИНЕРАЛЬНЫЕ,
КОМПЛЕКСНЫЕ,
ЖИДКИЕ

ФОРСУНКИ
И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ
ДЛЯ ПОЛЕВЫХ
ОПРЫСКИВАТЕЛЕЙ

СЕМЕНА
СЕЛЬСКО-
ХОЗЯЙСТВЕННЫХ
КУЛЬТУР

ПРЕДПОСЕВНОЕ ПРОТРАВЛИВА-НИЕ СЕМЯН

г. Омск, ул. Мельничная, 130, оф. 1
ootdagroprom@mail.ru
тел. 33-10-56

г. Тюмень,
8 (912) 077-95-00,
8 (919) 939-42-82

г. Курган,
ул. Омская, 171 В,
8 (929) 225-92-75,
8 (913) 973-12-99

Алтайский край,
г. Камень-на-Оби,
8 (905) 083-16-75

Химлаборатория готовится к полувековому юбилею

В Омском референтном центре Россельхознадзора, а именно в Лаборатории качества и безопасности продукции животного и растительного происхождения, кормов и объектов окружающей среды трудится более 20 специалистов-химиков. Это токсикологи, радиологи, агрохимики, а также инженеры и агрономы, в чьи ежедневные обязанности входят исследования, помогающие сельхозтоваропроизводителям региона следить за качеством выпускаемой продукции.

В нынешнем году химическая лаборатория Омского референтного центра Россельхознадзора отмечает свой полувековой юбилей. 26 июня 1972 года Министерством сельского хозяйства РСФСР было поручено Омской областной станции защиты растений обеспечить организацию, размещение и укомплектование зональной контрольно-токсикологической лаборатории. Ее задачей было проводить исследования для всего Западно-Сибирского района. В него входили Омская, Новосибирская, Томская, Тюменская, Кемеровская области и Алтайский край. Основными функциями КТЛ являлись:

- организация обеспечения контроля за содержанием остаточных количеств пестицидов в сельхозпродукции;
- проведение анализов на содержание действующего вещества в средствах защиты, используемых в сельском хозяйстве с выдачей заключений о возможности дальнейшего использования препаратов;
- контроль за соблюдением применения пестицидов методом проверки соблюдения норм расхода с помощью анализов проб, сроков применения, сроков последних обработок и сроков ожидания до реализации урожая.

Создание зональной контрольно-токсикологической лаборатории

Лаборатория начала функционировать 17 июля 1972 года и располагалась по адресу: ул. Ленина, д. 20. В ней тогда работало 8 сотрудников. В период с августа 1972 по январь 1973 года было проанализировано всего 174 образца. Все методики и методы анализа осваивались специалистами в процессе работы, что в результате привело к увеличению объемов работ более чем в два раза. Стоит отметить, что в 70-е годы ассортимент пестицидов, применяемых в народном хозяйстве, также значительно вырос. Лаборатория занималась определением качества протравливания семян, пестицидных препаратов, проверяла качество приготовления рабочих растворов, определяла остаточное количество пестицидов в продукции растениеводства, изучала динамику разложения пестицидов.

В 1976 году зональная контрольно-токсикологическая лаборатория переехала на новое место – в здание по ул. 10 лет Октября, 197. Увеличился штат до 9 человек, соответственно, возросло количество проанализированных образцов до 1810.

В 80-е годы лаборатория совершенствовалась, осваивались новые методики и методы анализа, увеличивался объем проанализированных образцов. В 1991 году КТЛ вновь переехала, на этот раз в только что построенное пятиэтажное здание Омской областной станции защиты растений. Новое просторное помещение позволило начать подготовку к аттестации лаборатории.

Контрольно-токсикологическая лаборатория одной из первых среди лабораторий Омской области была аккредитована в системе сертификации ГОСТ в качестве компетентного и независимого Испытательного центра. Произошло это в 1993 году. Аккредитация позволила проводить испытания пищевой продукции и продовольственного сырья для целей сертификации. Для лаборатории было приобретено новое оборудование, проведена большая работа по созданию фонда нормативных документов на испытываемую продукцию и методы испытаний по показателям безопасности и физико-химическим показателям. Увеличились объемы работ в определении ОКП (остаточное количество пестицидов), солей тяжелых металлов, микотоксинов, радионуклидов и физико-химических показателей.

Область аккредитации была расширена в 1995 году, когда КТЛ аккредитовалась как испытательная лаборатория химических средств защиты растений, и в 1996 году – как радиологический отдел Омской областной станции защиты растений.

С сентября 1997 года лабораторию возглавлял Павел Глебович Жигалов. В дальнейшем он стал начальником отдела химических испытаний и на протяжении 16 лет вносил посильный вклад в развитие лаборатории.

За свои 36 лет работы в лаборатории огромный вклад в ее развитие внесла Анна Ивановна Костышина. С 2013 по 2018 год она была заведующей химико-токсикологической лабораторией. Отдельных слов благодарности заслуживает и Наталья Валентиновна Абрамова, которая вот уже 40 лет занимается химическими исследованиями и передает свой опыт молодым сотрудникам.

Самый большой объем исследований в Омском референтном центре

На сегодняшний день Лаборатория качества и безопасности продукции животного и растительного происхождения, кормов и объектов окружающей среды насчитывает 21 специалиста и проводит самый большой объем исследований в Омском референтном центре по следующим направлениям:

- испытания зерновых, зернобобовых и масличных культур, кормов, пищевой продукции и сырья на показатели качества и безопасности;
- определение агрохимических и эколого-токсикологических показателей почв;
- определение показателей качества минеральных и органических удобрений, а также химических средств защиты растений;
- определение посевных качеств семян и посадочного материала сельскохозяйственных культур.

В 2020 году лабораторией было проведено 48421 исследование, в 2021 году – 94305.

Регулярно лаборатория в составе Испытательного центра проходит процедуру подтверждения компетентности и расширения области аккредитации. Для этого внедряются необходимые методики, закупается соответствующее оборудование и реактивы. В целях повышения качества оказываемых услуг сотрудники проходят повышение квалификации и участвуют в межлабораторных сравнительных испытаниях.

КАЗАХСТАНСКИЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ АГРАРНЫЕ ВЫСТАВКИ

KAZ AGRO KAZ FARM

KazAgro&KazFarm

KAZAKHSTAN INTERNATIONAL AGRARIAN EXHIBITIONS

12-14 октября 2022

Казахстан, Нур-Султан

Международный выставочный центр «EXPO»

ОРГАНИЗАТОР:

Expo Group

International exhibition company

+7 (701) 216-22-91

+7 (701) 958-29-72

project@expogroup

manager@expogroup.kz

kazfarm.kz

kazagroexpo.kz

expogroupkaz

0+

Илья Баринов: Формируется новое видение агрорынка

Очередная наша встреча с генеральным директором ООО «Сибирский комбинат хлебопродуктов», президентом Ассоциации предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности Омской области Ильей Бариновым вновь посвящена ситуации на зерновом рынке и перспективам зерноперерабатывающей отрасли. И главному вопросу, насколько геополитика повлияла на региональную экономику.

- Илья Игоревич, как для Сибирского КХП начался 2022 год?

- Год всегда должен начинаться хорошо. Январь для нашего бизнеса - это такой период времени, когда люди возвращаются из глубокой «зимней спячки», на что уходит половина рабочего месяца. Рынок замирает в ожидании каких-то изменений, это более-менее стабильный месяц без особых колебаний. Тем не менее, в нынешнем январе продолжался рост цен на сырье.

- Как февральская ситуация в стране и мире повлияла на бизнес?

- На рынке был создан искусственный ажиотаж, как и в первые месяцы пандемии: произошел резкий рывок спроса, люди начали запасаться чем надо и не надо. После этого, когда пришло осознание, что продуктами мы обеспечены полностью, началась тишина, «буря» закончилась в конце марта - начале апреля. Продолжилось движение товаров по территории ЕАЭС, рынок начал стабилизироваться. Стало формироваться новое видение ситуации, что будет с урожаем-2022 и какие категории цен при этом будут. Мировые цены на этой истории шли только вверх, и сейчас, мне кажется, они не закончили свой рост.

- Мощности хлебокомбината в этот период были загружены? Закуп зерна производился?

- Да, закуп зерна производился стабильно. У нас есть долгосрочные контракты, которые мы исполняем несмотря ни на что. Во время ажиотажного спроса на продукты зернопереработки мы дополняли рабочие смены. В майские праздники спрос несколько снизился, у нас были накоплены запасы продукции. Ближе к лету обычно идет просадка по некоторым группам товаров, спрос падает. Также летом на предприятиях проводятся ремонтные работы. Есть запросы из азиатских стран, но экономически в связи с изменяющимся курсом валют им тяжело покупать нашу продукцию по нашим ценам.

- Что касается разнообразия зерна закупаемых культур – есть у вас новые позиции? Какие крупы сейчас производите?

- Мы планируем работать по всем культурам. Это и зерновые, и бобовые, и масличные. Стремимся предоставить возможность сельхозтоваропроизводителям завозить как можно более крупными партиями, чтобы выиграть на логистике, поставке культур дальше. Как экспортный рынок будет складываться - посмотрим. Масличные культуры, думаю, будут направлены больше на Китай, Европу, потому что Европа при всех своих санкциях готова покупать наше продовольствие и наши удобрения.

А производим ячневую, перловую, пшеничную, гороховую, овсяную, манную крупы. В этом году новые позиции не добавятся, а в следующем году будем рассматривать варианты насчет гречневой.

- Какие культуры вы бы порекомендовали аграриям включить себе в севооборот, чтобы потом у них был гарантированный сбыт, в том числе и на ваше предприятие?

- Планировать севооборот необходимо на 5 лет вперед – аграрии об этом знают. Сейчас, например, мы видим, что под пошлины не попадают горох и овес - соответственно, в них я вижу больший потенциал при экспорте. И надо обратить внимание на экспорт гороха в Китай, потому что в настоящее время подписывается согласование туда поставок гороха, и я надеюсь, что в ближайшее время у нас будет возможность таких отгрузок, что, в свою очередь, стабилизирует цены на данную культуру. Причем горох сейчас активно используется для получения белка растительного происхождения. В этой культуре я вижу большие перспективы для развития. Используя горох в севообороте, мы получаем полупар и этим самым можем минимизировать использование минеральных удобрений.

Также рекомендую обратить внимание на озимые и рожь, которой не хватает в Омской области - эти культуры стабилизируют севооборот.

- Вы всегда лоббировали экспорт продуктов зернопереработки. Как сейчас с этим обстоит дело, ведь объявляются все новые санкции и для России закрывается экспорт?

- Идея в том, что мы должны лоббировать экспорт готовой продукции, то есть экспорт продукции с добавленной стоимостью, а не сырья. И именно сейчас сложилась такая ситуация, когда продукция с добавленной стоимостью имеет преференции в отличие от экспорта сырья. Это очень выгодно именно для переработчиков и сельхозтоваропроизводителей нашего региона. К сожалению, у нас есть проблемы с транзитным тарифом по Казахстану, но надеемся, что когда-то они решатся и тогда рынок Узбекистана, Таджикистана, Афганистана станет для нас более привлекательным. Также это стабилизирует цены в Омской области за счет того, что именно омские переработчики будут продавать переработанную продукцию. К слову, экспортные цены и внутри страны практически одинаковые.

- Сотрудничество с Казахстаном продолжится?

- Наше зерно нужно и интересно казахстанским партнерам. Вряд ли соседи будут потреблять нашу муку, но ее реэкспортом они занимаются. Повторюсь, для нас открываются новые рынки по муке – по сравнению с прошлым годом сейчас отмечается повышение экспорта в четыре раза год к году.

- Вы являетесь участником практически всех тематических конференций по рынку зерна и муки. Расскажите, например, о чем говорили аналитики в апреле в Новосибирске, на зерновом круглом столе. Какие прогнозы давали на текущий сезон?

- В основном прогнозы связаны с тем, что уменьшается мировое производство зерна и выбывает Украина со своими объемами. Ранее Россия с Украиной вместе составляли до 25% от общего объема поставок на мировые рынки зерновых.

Есть проблема логистики, и как мы будем ее решать - это главное, потому что для нас, повторюсь, рынки Центральной Азии очень интересны.

На цены сейчас влияет геополитика. При этом радует, что наше Правительство в мае заявило о зерновых интервенциях – значит, государство дает стабильное видение рынка и готово поддержать сельхозтоваропроизводителей, обеспечить определенную устойчивость.

- Судя по вашим словам, картина будущего вырисовывается положительная, несмотря ни на что. Как руководитель Ассоциации предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности Омской области что скажете о настроении ваших коллег? Они столь же оптимистичны?

- Настроение рабочее, производственные процессы не останавливаются. Если у кого-то есть проблемы с запчастями иностранными, мы стараемся решать эту проблему, заменяя аналогами - китайскими или российскими.

Все также понимают, что на восстановление логистических цепочек, конечно, потребуется время. Тем не менее, процесс перестройки идёт. Мы, например, на комбинате подготовили контейнерный терминал и готовы к отправкам продукции поездами в любом направлении. Можем отправлять грузы других компаний, формируя контейнерную логистику, получая тем самым экономию на ней.

И уж точно наша страна и регион не останутся без продовольствия. В этом я уверен.

- Спасибо за беседу! Пусть сбудутся все положительные прогнозы!

Маргарита СЕМЕНОВА

Рынок ЕАЭС важен для российских компаний

В 2021 году более 14,5% объема российских экспортных поставок продукции АПК пришлось на государства-члены Евразийского экономического союза (ЕАЭС). За год в Казахстан, Беларусь, Киргизию и Армению экспортировано из России в совокупности более 10 млн тонн продовольствия на сумму 5,4 млрд долл. По сравнению с 2020 годом объем отгрузок в физическом выражении увеличился на 15%, в стоимостном – на 31%.

В том числе российский агроэкспорт в Казахстан в 2021 году вырос на 33% до 2,8 млрд долл. Примерно половина этого объема приходилась на продукцию пищевой и перерабатывающей промышленности (1,4 млрд долл., +30%). Продажи продукции масложировой отрасли увеличились на 30% до 274 млн долл., зерновых культур – в 2,3 раза до 244 млн долл., мясной и молочной продукции – на 18% до 229 млн долл.

Экспорт продукции АПК в Беларусь увеличился на 28% до 1,8 млрд долл., в том числе продукции пищевой и перерабатывающей промышленности – на 16% до 620 млн долл., масложировой продукции – на 62% до 278 млн долл., мясной и молочной продукции – на 43% до 155 млн долл., рыбы и морепродуктов – на 7,9% до 99 млн долл.

Отгрузки в Киргизию продемонстрировали рост на 48% до 430 млн долл. Так, поставки продукции пищевой и перерабатывающей промышленности из России в Республику выросли на 40% до 196 млн долл., масложировой – на 28% до 60 млн долл., а зерна – в 2 раза до 59 млн долл.

Российский агроэкспорт в Армению в 2021 году увеличился на 15% до 340 млн долл. В частности, продукции пищевой и перерабатывающей промышленности – на 20% до 140 млн долл., масложировой продукции – на 42% до 66 млн долл. В то же время поставки зерна в государство Закавказья сократились на 17% до 62 млн долл.

Договор о Евразийском экономическом союзе, членами которого в настоящее время являются пять стран, подписан в 2014 году. В соответствии с ним на территории ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики. С мая 2018 года страной-наблюдателем союза является Молдова, а с декабря 2020 года – Узбекистан и Куба. На территории ЕАЭС проживает 184 млн человек, а совокупный ВВП превышает 1,7 трлн долл.

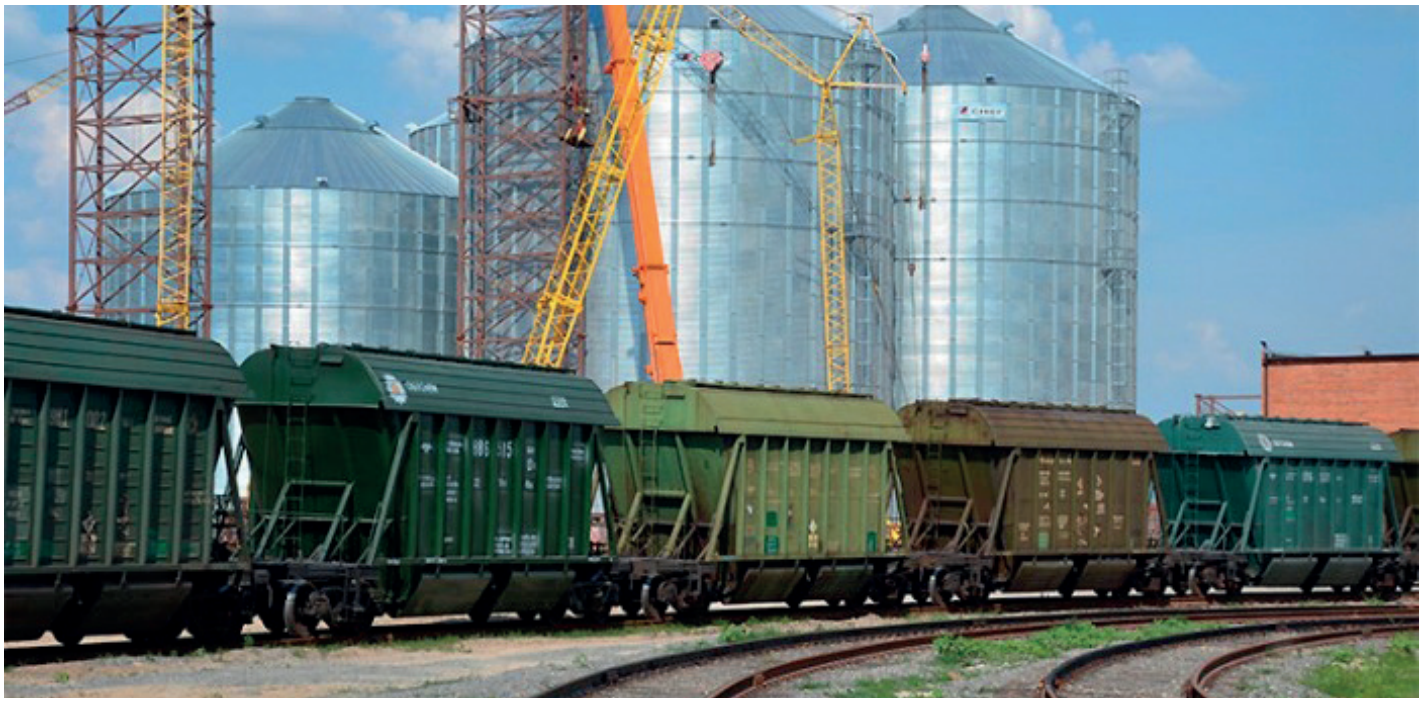
В 2020 году объем розничных продаж продуктов питания в государствах союза приблизился к 255 млрд долл., увеличившись за предыдущие четыре года на 13%. При этом страны-участницы существенно различаются как по численности населения, уровню благосостояния и обеспеченности продовольственными товарами, так и по структуре спроса на пищевую продукцию. Так, если потребление молочной продукции в России и Беларуси в 2020 году составляло в среднем 271 кг/чел. в год, то в Киргизии – 84 кг/чел., а в Армении – лишь 18 кг/чел.

Россия является ключевым поставщиком продовольствия в страны ЕАЭС: за 2017-2020 годы доля России в структуре импорта союза выросла с 39% до 46%. Это является следствием повышения уровня интеграции стран в последние годы, отсутствием торговых пошлин, а также исторической схожестью потребительских предпочтений, рассказал «Агроэкспорту» директор центра компетенций в АПК АО «КПМГ» **Илья Строкин**.

- За счет схожести предпочтений и унифицированных требований экспортеры фактически имеют возможность поставлять на рынки стран ЕАЭС ту же продукцию, что и на внутренний рынок. При этом по документарному оформлению поставки в ЕАЭС ненамного сложнее отгрузок на российский внутренний рынок, а регуляторные требования практически идентичны внутрироссийским, что делает выход на рынки этих стран доступным практически для всех желающих компаний, – обращает внимание Строкин.

Потенциал российского экспорта продукции АПК в страны ЕАЭС превышает 6 млрд долл. Федеральным центром «Агроэкспорт» совместно с КПМГ и «Ринкон Менеджмент» разработана Концепция развития экспорта российской продукции АПК на рынки ЕАЭС, в которой исследованы перспективы российских продуктов и сформирован перечень из пяти наиболее приоритетных видов для продвижения на рынке каждой из стран.

Так, для развития поставок в Казахстан наибольшим потенциалом обладают сыры и творог, шоколадные кондитерские изделия, колбасы, мясо птицы и подсолнечное масло; в Беларусь – мучные изделия, подсолнечное масло, макаронные изделия, свинина, готовые продукты из зерновых; в Киргизию – мучные изделия, мясо птицы, крупы, макаронные изделия, подсолнечное масло; в Армению – подсолнечное масло, макаронные изделия, мясо птицы, шоколадные кондитерские изделия и сливочное масло. Общий потенциал российского экспорта только указанных перспективных категорий на рынки стран ЕАЭС к 2030 году оценивается в 1,1 млрд долл. или +59% к показателю 2020 года.



В частности, потенциал связан с расширением ассортимента продукции, уже поставляемой российскими производителями на рынок ЕАЭС. Как показало исследование, на внутреннем рынке российские производители реализуют гораздо более широкий перечень SKU, чем в странах-партнерах по союзу. Например, если на внутреннем рынке российские производители мучных изделий реализуют в среднем 70-110 наименований продукции, то в Казахстан и Киргизию отправляется в среднем 20-40 SKU, а в Беларусь и Армению – только 15-30 SKU.

- На сегодняшний день российские компании, как правило, экспортируют в страны ЕАЭС свои наиболее ходовые виды продукции, и возможности заключаются в расширении поставок за счет новинок, в том числе с уникальными вкусами и рецептурами, товаров сезонного, праздничного и промо-ассортимента, которые продаются на российском рынке. Интенсификация представленности и расширение полочного пространства позволит повысить востребованность российской продукции и лояльность к ней, – подчеркивает исполнительный директор «Ринкон Менеджмент» **Константин Корнеев.**

Кроме того, потенциал может быть реализован за счет омологации продукции под запросы конкретного рынка. «Российские бренды востребованы и узнаваемы на рынках стран ЕАЭС, поэтому разработка отдельных брендов для этих рынков не является обязательной. Тем не менее возможно создание в рамках бренда отдельных продуктовых линеек, использование «восточного» дизайна на рынках Казахстана и Киргизии, разработка новых форматов упаковки», – перечисляет Строкин. Так, в большинстве стран ЕАЭС пользуется спросом упаковка увеличенных размеров, так называемая «family pack», и усиленная групповая упаковка типа SRP.

Значительные возможности наращивания экспорта связаны с рыбной продукцией. В сравнении с Россией уровень потребления рыбы в других странах ЕАЭС существенно ниже, что связано с традиционными предпочтениями мясных блюд и невысокой осведомленностью о пользе рыбы. Сближение привычек потребления с развитыми рынками может позволить российской продукции занять новые ниши на рынках стран ЕАЭС. Однако для реализации потенциала необходимы существенные инвестиции в маркетинговое продвижение рыбной продукции в качестве натурального и полезного вида белка, разработка рекламных кампаний, продвижение в местных СМИ и социальных сетях.

Еще одной нишей с точки зрения расширения экспорта для российских компаний может стать выход в новые каналы продаж, такие как HoReCa и собственные торговые марки (СТМ) розничных сетей. Наряду с Россией данные сегменты развиты в первую очередь в Казахстане и Беларуси, отмечает Корнеев.

- Рынки розничной торговли Казахстана и Беларуси характеризуются значительным проникновением сетевого ритейла, и продукция СТМ начинает активно конкурировать с традиционными брендами. Таким образом, поставки под СТМ позволят российским компаниям, уже работающим в этих странах, диверсифицировать предложение и расширить присутствие на полках, – поясняет Корнеев.

Помимо базовых категорий российские производители могут экспортировать уникальную продукцию, в том числе для сегмента HoReCa. В период 2021-2025 годов ожидается ежегодный рост фуд-сервиса в Казахстане на 7,3%, в Беларуси – 6,1%.

- С развитием сервиса общественного питания рестораны в Казахстане и Беларуси все больше стараются привлекать потребителя посредством разработки уникального меню, авторских блюд, предложения редких и экзотичных продуктов, – обращает внимание Корнеев. Расширение объемов может быть достигнуто и благодаря новым подкатегориям, таким как альтернативная продукция, органика, продукты здорового питания.

«Агроэкспортом» совместно с компаниями и экспертами разработана практико-ориентированная дорожная карта для экспортеров по выводу продукции на рынки государств ЕАЭС. Среди представленных мер – регуляторные, административные, торгово-логистические и маркетинговые мероприятия.

- В отсутствие барьеров отечественным компаниям стоит относиться к странам ЕАЭС так же внимательно, как к домашнему рынку, и проводить на них всю ту работу, которая осуществляется внутри России, – уверен Корнеев. *- Кроме того, рынок ЕАЭС важен для российских компаний и с точки зрения оценки своей конкурентоспособности. Например, Казахстан открыт для импорта продукции из дальнего зарубежья и, таким образом, российские производители конкурируют на казахстанском рынке как с продукцией местного производства, так и с товарами, поставляемыми из дальнего зарубежья. Тем самым производители получают знания и опыт, что повышает конкурентоспособность российской продукции в целом.*

АГРОРУСЬ
ПЕРЕЗАГРУЗКА

31 АВГУСТА - 3 СЕНТЯБРЯ 2022

ВЫСТАВКА

ufi Approved Event

0+

ВЫСТАВКА-ПРОДАЖА АГРОПИЩЕВОЙ ПРОДУКЦИИ | ЭКСПОЗИЦИИ РЕГИОНОВ | БИРЖА ДЕЛОВЫХ КОНТАКТОВ | ДЕЛОВАЯ, ФЕСТИВАЛЬНАЯ И КОНКУРСНАЯ ПРОГРАММА

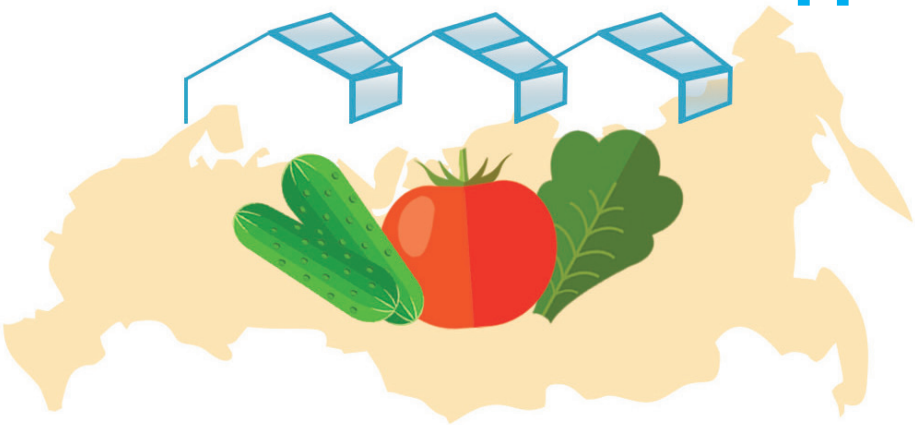
КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
ЭКСПОФОРУМ
ПЕТЕРБУРГСКОЕ ШОССЕ, 64/1

AGRORUS.EXPOFORUM.RU
AGRORUS@EXPOFORUM.RU

ТЕЛ.: +7 (812) 240-40-40
ДОБ. 2235, 2980

0+

23 июня 2022 года



ТЕПЛИЧНАЯ ОТРАСЛЬ

III СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ФОРУМ

По вопросам выступления:
+7 988 248 47 17

e-mail: events@agbz.ru

По вопросам участия:
+7 909 450 36 10

г. Москва, ул. Верхняя Красносельская 11а, стр. 4

За 30 лет европейская часть России может зарасти борщевиком

Учёные из Сколтеха спрогнозировали расширение ареала обитания борщевика к 2040–60 годам на фоне глобального потепления и выяснили, что под риском заражения этим агрессивным ядовитым сорняком — почти вся европейская часть России. Опубликованное в журнале Scientific Reports исследование привлекает внимание к необходимости мониторинга этого опасного инвазивного вида и противодействия его распространению.

Борщевик Сосновского — сорное растение с крупными листьями, трубчатыми стеблями и характерными белыми зонтиками. Оно было описано в 1940-х годах и тогда же целенаправленно завезено с Кавказа в центральную часть России в качестве экспериментальной кормовой культуры. Довольно быстро выяснилось, что борщевик токсичен и вызывает ожоги, и от него отказались.

Но неприхотливое растение стало успешно распространяться в диком виде. Оно не боится жары, холода, засухи, тени, растёт на любой почве и успешно вытесняет другие виды. При ухудшении условий борщевик может годами задерживать цветение, а потом всё-таки выдать свои в среднем 20 тыс. семян «с куста».

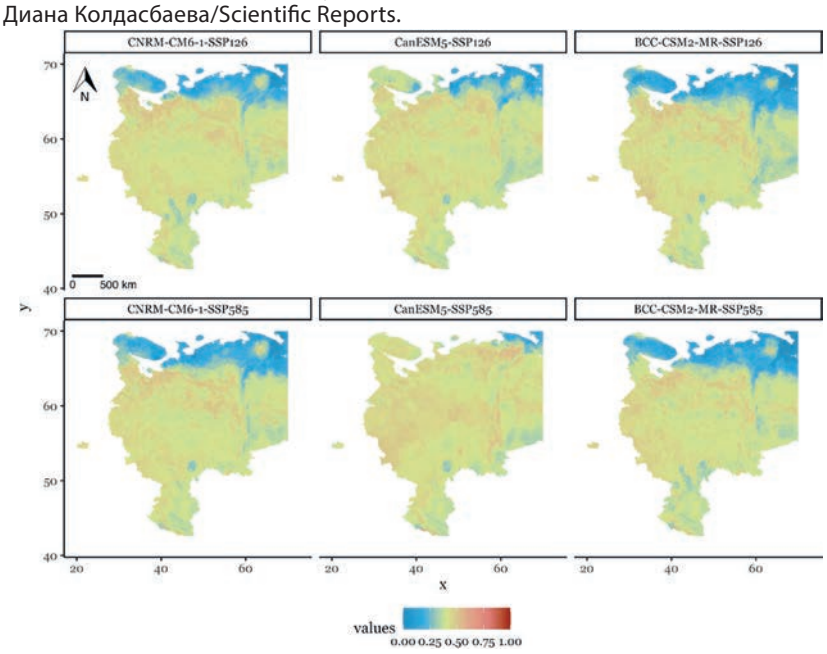
- *С борщевиком борются перепахиванием, скашиванием, химикатами и замещением культурными растениями, но это трудный и долгий процесс, потому что сорняк очень живуч и плодовит*, - рассказывает первый автор работы, выпускница магистратуры Сколтеха **Диана Колдасбаева**. - *Мы в своём исследовании показываем, что если пустить процесс на самотёк, то ситуация с распространением борщевика в ближайшие десятилетия, по всей видимости, усугубится.*

Алгоритм машинного обучения предсказывает вероятный ареал обитания борщевика по восьми климатическим и почвенным характеристикам: содержанию песка и органики в почве, средней температуре и количеству осадков за самый влажный месяц года и проч. Предсказание для сегодняшнего дня сходится с тем, что известно о текущем распространении борщевика. Прогноз к 2040–60 годам говорит о значительном риске заражения новых территорий, вплоть до северных.

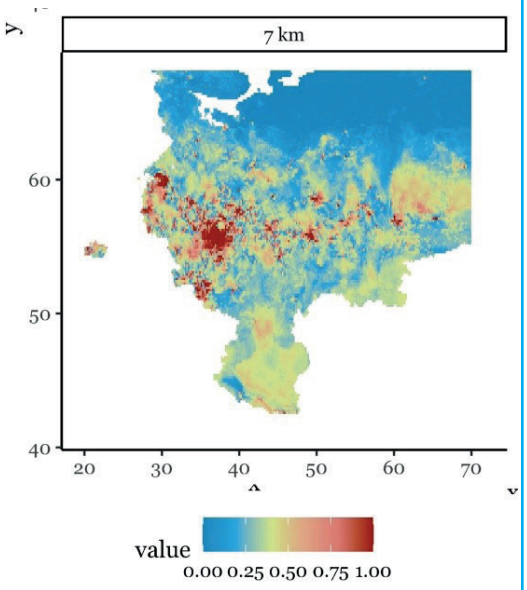
- *Чтобы сделать прогноз, мы рассмотрели шесть вариантов изменения климатических параметров в будущем - они соответствуют трём популярным моделям глобального потепления, каждая из которых рассматривается отдельно для пессимистичного и оптимистичного сценария сокращения выбросов углекислого газа. Вывод такой, что в любом случае почти вся европейская Россия, кроме севера, окажется под риском распространения борщевика*, - прокомментировал результаты исследования его соавтор, аспирант Сколтеха **Михаил Гасанов** из Исследовательского центра в сфере искусственного интеллекта по направлению оптимизации управленческих решений в целях снижения углеродного следа.

Чтобы изжить борщевик с зараженной территории, нужно последовательно обрабатывать её на протяжении нескольких лет. Учёные считают необходимым уже сейчас обратить более пристальное внимание на это растение и последовательно бороться с его распространением.

Карта возможного распространения борщевика в 2040–60 гг. на основе модели учёных из Сколтеха. В верхнем и нижнем ряду — оптимистичный и пессимистичный сценарий сокращения атмосферных выбросов. В разных столбцах — три модели глобального потепления, которые отличаются в первую очередь чувствительностью климата к концентрации углекислого газа в атмосфере. Зелёный цвет соответствует существенному риску заражения территории борщевиком, голубой — низкому. Видно, что расширение ареала обитания сорняка прогнозируется при любом развитии событий. Источник: Диана Колдасбаева/Scientific Reports.



Распространение борщевика в текущих условиях согласно модели научной группы из Сколтеха. Синий цвет соответствует низкой вероятности встретить борщевик, а зелёный и красный — разному, но в обоих случаях значимому риску заражения территории. Картина соответствует имеющимся данным полевых наблюдений, что позволяет полагаться на прогноз модели на период 2040–60 гг. Источник: Диана Колдасбаева/Scientific Reports.



0+

СИБИРСКАЯ АГРАРНАЯ НЕДЕЛЯ

Международная агропромышленная выставка

09-11 НОЯБРЯ 2022

РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

- Сельхозтехника / Запчасти / Расходные материалы
- Оборудование и материалы для животноводства
- Агрохимия / Удобрения / Семена
- Оборудование и материалы для переработки агропромышленной продукции

ВЕДУЩЕЕ ОТРАСЛЕВОЕ СОБЫТИЕ СИБИРИ И ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА

sibagroweek.ru

@sibagroweek @sibagroweek sibagroweek +7 (383) 304-83-88

info@sibagroweek.ru Новосибирск, ул.Станционная, 104

НОВОСИБИРСК ЭКСПОЦЕНТР

СИБИРСКАЯ ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ

0+

КормВет 2022 экспо

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА КОРМОВ, КОРМОВЫХ ДОБАВОК, ВЕТЕРИНАРИИ И ОБОРУДОВАНИЯ

МОСКВА, КРОКУС ЭКСПО, ПАВИЛЬОН 2

25 - 27 ОКТЯБРЯ 2022 ГОДА

Почему России нужна органика

Это статья вводная, ее можно и не читать. Вместо нее, если вы в сомнениях, лучше и полезнее прочесть Первое послание к Коринфянам святого апостола Павла, гл.15. А если вы в сомнениях про российское органическое сельское хозяйство, то тогда, наверное, можно все же прочесть и то и другое.

В периоды войн и революций, чтобы не потеряться и не потерять себя, крайне важно задавать себе вопрос – какое будущее мы хотим? Что является для нас маяком и внутренним светом, ради которого сейчас стоит жить и работать? Но задать вопрос, в принципе, несложно, куда сложнее найти на него ответ.

Мы занимаемся органическим сельским хозяйством. В нашем мировоззрении философия доброго и ответственного отношения не только к людям и животным, но и в целом к окружающей нас среде является основополагающей. Мы, в большинстве своем, беспредельно мирные люди, надо это признать.

Сейчас, когда страна ведет военные действия, когда вопрос стоит о жизни и смерти людей нас окружающих, важно ли думать – будут ли в продуктах пестициды, умрут ли пчелы и что там с плодородием почв, главное, чтобы люди были живы и не умирали от голода. И мы регулярно слышим теперь вопрос, а зачем в новых условиях вообще органика, тем более российская органика. А если она все же будет, то какой же она будет?

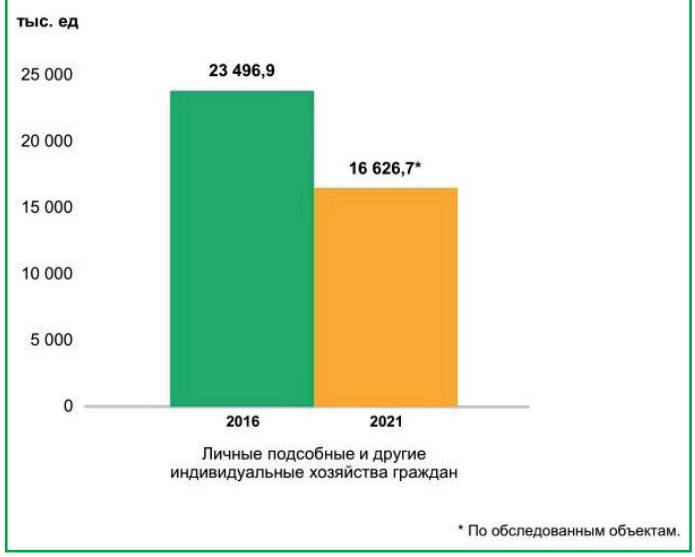
Задумаемся и посмотрим в целом на сельскохозяйственную сферу. Очевидно, что нам теперь позарез нужно самообеспечение продуктами питания. У нас есть колоссальное богатые природные ресурсы - 38% мировых запасов чернозема, 20% пресной воды, агроклиматическое разнообразие, огромные лесные массивы с дикоросами. Признаем, что сейчас мы распоряжаемся ими далеко не лучшим образом. И дело не только в импортозависимости и необходимости наращивания объемов сельхозпроизводства. Речь об ежегодном катастрофическом ухудшении состояния почвы, уменьшении численности сельского населения, снижении количества мелких и средних фермеров и личных подсобных хозяйств, снижении разнообразия, свежести и натуральности сельхозпродукции, росте количества заболеваний людей, связанных с питанием.

Если мы считаем российскую землю и природу своей, живем на ней, кормимся от нее, нам нужно хорошо ухаживать за ней и заботиться о ее состоянии. Для русского человека земля – это не просто ресурс. Мы генетически и исторически связаны со своей землей, здесь наши корни, здесь лежат наши предки. Что удерживает нас вместе на нашей земле сегодня и в перспективе, создает нам достойные и благоприятные условия для жизни?

Точно не массовое химическое производство продуктов, суть которого в понимании нашей земли только как средства производства, которое негативно влияет на здоровье людей и окружающую среду, постепенно лишает нас сельхозугодий как важнейшего стратегического государственного ресурса, вымывая людей в города. Быстрее, больше, дешевле. Главная цель – прибыль отдельных компаний, да не всегда и российских. Это не может быть парадигмой развития России и мотивирующей целью.

Число крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей в Российской Федерации

Число личных подсобных и других индивидуальных хозяйств граждан Российской Федерации



Хотим ли мы жить и смотреть на промышленные курятники, где птицы сидят всю жизнь в тесных клетках и не видят солнечного света, их печень разрывается от гормонов роста? Или на поля с монокультурами, территории рядом с которыми не пригодны для жизни? Где вместе с вредителями и болезнями вытравливается вся жизнь и земля становится мертвым субстратом? Работать на гигантских производствах, где растет заболеваемость онкологией, аллергиями, астмой и другими заболеваниями, на которые влияет качество окружающей среды. Основной задачей крупных производителей становится удешевление продукции и добавление дешевого химического сырья при переработке, минимизация ручного труда. Какое может быть будущее и перспективы уже не такой страны, а такой территории? Не это ли будущее хотели и хотят для нас те, кого мы теперь называем своими врагами? Что же мы сами, своими руками построим его себе, им на радость?

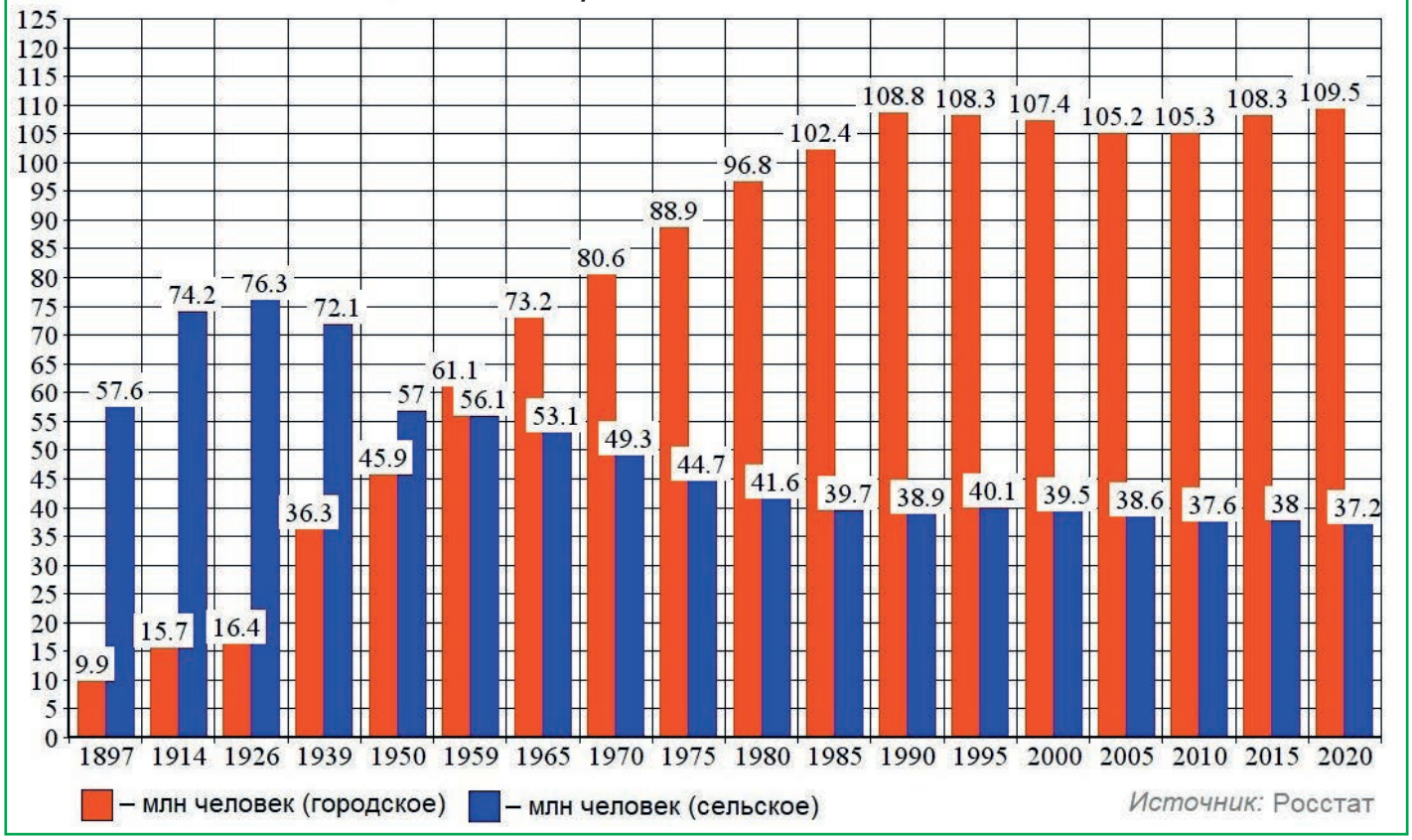
Здоровое и независимое будущее на нашей земле, с точки зрения сельского хозяйства и самообеспечения продуктами питания, можно построить только с помощью сотен тысяч мелких и средних фермеров, настоящих крестьян, которые перейдут на органическое сельское хозяйство, будут ответственно и заботливо производить широкий ассортимент натуральной, свежей и сезонной продукции.

Вспомните, после Второй мировой войны европейцы, несмотря на давление США, несмотря на дешевый импорт из Южной Америки, поставили себе задачу сохранить своих крестьян. Все. Даже побежденные немцы. Потому, что понимали, что без этих людей у них нет будущего. И суть не в продуктах. Суть в том, кто, как и где их производит. Из этого выросла целая система местных, региональных и семейных брендов, особенных вкусов и продуктов территорий, которые бережно сохраняются и передаются из поколения в поколение.

В истории после великих потрясений и войн человечество выбиралось из экономических и психологических ям через возделывание земли, производство местных натуральных продуктов. Эти периоды стали расцветом мелких и средних сельхозпроизводителей. Два старта развития органического сельского хозяйства в Европе в 20-е и в 40-е годы, сразу после тяжелейших войн. Время требовало нейтральных и в то же время высоких идей, за которыми бы потянулись люди.

У нас начинали также в 90-х, помните тех людей? Это вина государства, они не нашли тогда поддержку и опору и немногие выжили. Да, сейчас наша задача сложнее, но тут, может быть, будущие проблемы могут помочь с решением.

Численность городского и сельского населения России



Если прямо сейчас создать условия, тысячи семей переедут из городов работать на землю, и это станет нашим спасением. В христианстве есть такой термин «катехон», что в переводе означает «удерживающий». Имеется в виду благодать Святого Духа, и пока она есть на земле и в людях, человечество получает отсрочку от конца мира. Мы видим мелких фермеров, крестьян, занимающихся органическим земледелием, как сельскохозяйственный катехон России. Потому, что только в органическом сельском хозяйстве есть ответственность производителя за землю, она поддерживается и сохраняется как возобновляемы ресурс, за здоровье людей, которые кушают продукты с чистой почвы без химикатов, за восстановление природного баланса окружающей среды, биоразнообразие, за формирование банка собственных местных адаптированных семян, гибридов, пород, за развитие отечественной биозащиты и питания растений, снижения количества мусора.

Органический производитель – настоящий хозяин своей земли. Таким делом можно гордиться и передать его детям.

И да, возможно, российская органика слегка изменится, мы будем меньше смотреть на Запад с его стандартами, что они нам теперь, но отношение к тому, что мы делаем и любовь своей земле – вот что будет определяющим.

Через призму ответственных отношений «человек-история-земля», самообеспечение натуральными здоровыми органическими продуктами и устойчивое развитие сельских территорий может стать новой национальной идеей, обеспечивающей здоровое и независимое будущее России.

Мы могли бы вводить в рацион большее разнообразие сезонных продуктов, не только высокомаржинальных, старых национальных и новых современных, подходящих к нашим климатическим условиям. Возрождать и создавать рецепты, сохранять историю и традиции тех мест, где расположено сельхозпроизводство, создавать частные музеи, развивать внутренний сельский туризм.

Естественные природные циклы – смена дня и ночи, времен года, помогают проживать кризисы. Новые семена дают всходы и жизнь возрождается. За зимой наступает весна. Естественный свет, свежий воздух, многообразие и неповторимость, тишина и звуки природы наполняют душевный мир человека.

Природа созидательна и многообразна сама по себе и когда человек встраивается в концепцию ее силы воспроизведения и баланса, умеет получать урожаи устойчивым способом, он становится органичной частью биосферы, растет и его моральное здоровье. В органическом производстве переплетаются природные и социальные свойства человека.

Работа на земле возвращает простые человеческие радости, вкус жизни, естественность, Физическая активность на свежем воздухе формирует крепкий иммунитет и здоровье. Появляется возможность большого личного пространства, где можно воплощать мечты и строить планы, где достаточно места для детей и гостей.

У каждого органического сельхозпроизводителя будет свой, неповторимый проект с собственной историей и со своим лицом, интересным для покупателей. Среда для жизни, производство и продукция будут полностью экологичными. Это не побег из города и не дауншифтинг. Органическое земледелие практикуется в 187 странах мира, и оно полностью аполитично. Такое развитие сельских территорий не уводит в эзотерику и сложные социальные конструкции родовых поселений. Органик – от слова «органичный», близкий к природе. Простая и понятная идеология выстроена на здоровье почв, экосистем и людей, сельхозпроизводство функционирует как бизнес. Это возможность жить и работать на земле осознанно и добросовестно, получать достойный доход, это новый тренд последних пяти лет в России.

В этом есть глубокая историческая ценность для нас как для нации. Мы будем сыты, здоровы и ответственны перед следующими поколениями за ту землю и природу, которую передадим им. И это будет нашим стержнем, большой и красивой идеей.

Союз органического земледелия

0+

агро волга 2022

МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

Казань 6 - 8 Июля

Международный выставочный центр «Казань Экспо»

agrovolga.org

КОМПАНИЯ
Реклама Онлайн
агентство полного цикла

Все виды рекламы.
Все регионы РФ и СНГ.

Печатные СМИ

Метро

Телевидение

Радио

BTL/Промо

Транспорт

Интернет

Наружка

(812) 401-64-64,
(495) 737-54-64, (383) 227-64-64

www.reklama-online.ru

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104. ОГРН 1105476018361

ФОНД
«БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫЙ ФОНД АДРЕСНОЙ ПОМОЩИ»

Требуется помощь!

Благотворительный Фонд Адресной Помощи – некоммерческая, благотворительная организация, созданная с целью оказания адресной помощи детям и взрослым. Сейчас в ней нуждается Белянин Дима, 4 года. Диагноз – спинальная мышечная атрофия (СМА) 2 типа.

Дима родился здоровым малышом и развивался как положено. Но к 2 годам перестал ходить. Родители обратились в больницу, где диагнозы посыпались один за другим: сначала ставили парез, потом ДЦП. После полугода исследований сделали ДНК. И вот под конец декабря 2019 года семья Беляниных услышала страшный диагноз – СМА 2 типа. Это стало самым ужасным и незабываемым «подарком» на Новый год.

Горевать и впадать в депрессию было некогда. Родители сразу ринулись в бой за жизнь своего ребёнка. Было сложно, пришлось многое преодолеть и где-то переступить через себя. После череды судов и обращений родителей в Следственный комитет для Димы был закуплен препарат «Спинраза».

2 июля 2020 года Диме ввели 1 инъекцию. К тому моменту мальчик совсем ослаб, ему было сложно передвигаться на четвереньках, ручки подворачивались, он постоянно падал. Но уже после первого укола был невероятный результат. Ребёнок буквально ожил: он «бегал» на четвереньках как сумасшедший и очень окреп. Следующие инъекции «Спинразы» тоже дали результаты: после второй Дима начал вставать на коленки и на ножки, пытался идти возле опоры, а после третьей он уже стоял без тремора и мог что-то делать рукой. Четвёртую дозу получили в сентябре и… прогрессирование болезни остановлено! Дима активничает и пытается вновь овладеть навыками, которые утратил.

Сейчас ему 4 года. Очаровательный мальчишка с большими голубыми глазами. Он очень любит старшего брата и машинки. Разбирает их и смотрит, как они устроены. Дима знает про Бога, на ночь обязательно читает молитву «Отче наш». Он знает её наизусть.

Дима – один из двух детей в Омской области с диагнозом СМА. Первый ребёнок, Арина Самарская, уже проходит реабилитацию за счёт средств, собранными нашим Фондом.

Заболевание носит прогрессирующий характер, поэтому ребёнок нуждается в регулярной реабилитации. Финансовые ресурсы семьи закончились, ждать поддержки не откуда. У Димы есть все шансы, давайте вместе поможем ему! Только с вашей помощью мальчик получит необходимую помощь специалистов. **Для этого необходимо собрать 83000 рублей.**

Надеемся на ваше понимание, участие и милосердие. Заранее благодарим вас за чуткость!

Помочь Диме и перечислить благотворительное пожертвование вы можете на расчетный счет Фонда с обязательной пометкой «Дима». Реквизиты для перевода:

ИНН 5506053260 КПП 550501001 БИК 045209673
р/с 40703810545000001628 в Омском отделении № 8634 ПАО Сбербанк
к/с 30101810900000000673

Для оплаты по QR-коду зайдите в мобильное приложение банка и отсканируйте QR-код.

С деятельностью Фонда «ФАП» вы можете ознакомиться в наших социальных сетях:
www.fondfap55.ru www.instagram.com/fondfap55 www.vk.com/fondfap55

P. S. Фонд гарантирует 100% целевое использование денежных средств, поступивших от благотворителей.

Елена ЗУБКОВА, директор Фонда «ФАП»

официальная поддержка:

GREEN DAY
JAŃA DALA
Казахстанский День Поля

13-14 ИЮЛЯ, 2022

«КАЗАХСТАНСКИЙ ДЕНЬ ПОЛЯ «JAŃA DALA/GREENDAY 2022»

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ДЕМОНСТРАЦИЯ

ЛУЧШИЕ АГРАРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

0+

на демонстрационных полях ТОО «Енбек»
Аккольского района, Акмолинской области

28-29 ИЮЛЯ, 2022

на демонстрационных полях ТОО «Қазақ тұлпары»
Костанайского района, Костанайской области

организатор:

+7 701 588 54 97,
expotime.kz@gmail.com
+7 776 916 44 99,
expotime.direction@gmail.com
+7 778 562 67 36,
baskakova_l.l@mail.ru
+ 7 701 239 29 99,
boossly1426@gmail.com

expotime

Председатель колхоза на собрании:

- А теперь, товарищи колхозники, приглашенный к нам синоптик из центра расскажет о погоде на завтра!

Синоптик:

- В условиях наступившего сезона изменение погоды на завтра обусловлено общей перестройкой барических полей в верхней атмосфере. В результате интенсивного переноса воздушных масс с запада на восток сформируется обширная по протяженности, резко градиентная фронтальная зона с формированием на стыке холодного и теплого секторов фронта окклюзии, под влиянием которого окажется и ваш район. В тылу циклонического вихря...

Голос из зала:

- Ты скажи - мороз ночью стукнет?

- Нет!

- Пошли, ребята!

***

Судя по погоде, чучело Масленицы выжило и начало мстить.

***

Судя по погоде, майские жуки прилетят в пуховиках.

***

Шлемензон давно должен Рабиновичу деньги и не отдает. А Рабинович стесняется напомнить и начинает издалека:

- Как вам эта погода? Холодно, не правда ли?

- Да, просто мороз.

- А помните, какая была жара, когда я вам одолжил деньги?

***

- Пользоваться сотовым телефоном в грозу очень опасно.

- Именно этим вызваны мои частые звонки теще в грозовую погоду.

***

Пристрастие русских к алкоголю объясняется суровым климатом их страны. Любая погода в месте пребывания русских считается суровым климатом. Так и сегодня - погода прекрасная, а климат суровый.

***

- Коллега, а как вы относитесь к определению погоды по животным?

- Положительно. Вот, например, ураган по хомячкам. Выходишь на улицу - нет хомячков, значит, был ураган!

***

- А какая погода на первое число?

- Дождь.

- А на второе?

- А на второе - плов.

***

Однажды в детстве я услышал, что если кошка лежит, свернувшись калачиком, это к плохой погоде.

- Ага, - решил я, - так вот кто, оказывается, виноват! И разворачивал спящих кошек. К хорошей погоде...

***

Прогноз погоды:

- На всей территории России ожидается Санкт-Петербург.

***

Две блондинки болтают:

- Ты не слышала прогноз погоды на сегодня?

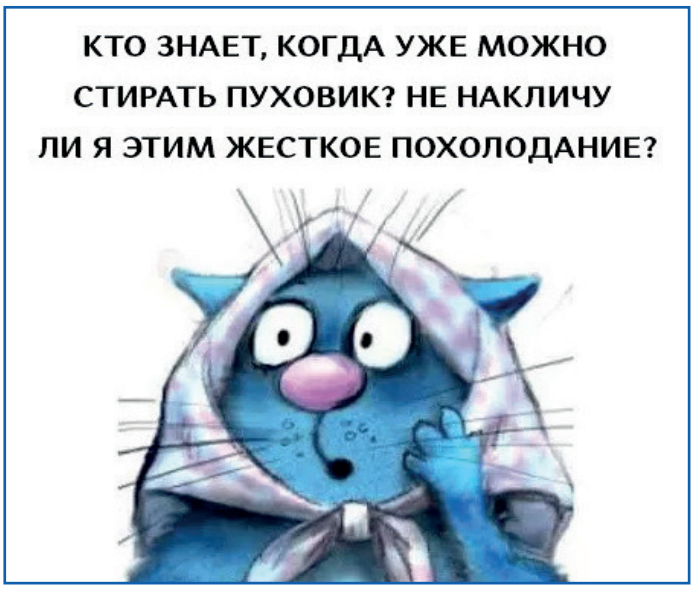
- Кажется, после обеда обещают дождь.

- Ой, а я не взяла зонтик.

- Так не обедай.

***

Погода стоит чудесная! Легкий майский ветерок ласково треплет за окном арматуру.



ООО ТПК
МЕЛЬКАРТ

чистое нетравмированное зерно

Разработка и производство решет УВР

tpk-melkart.ru

ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ 2019

644046, Омская область,
г.Омск, ул. Ипподромная, д.2,
офис 305

(3812) 58-08-72
+7-908-318-22-00
+7-913-628-16-68

на правах рекламы

ПЛЕМЗАВОД
КФХ «НАУКА»

**самый крупный в сибирском регионе,
неоднократный победитель краевых выставок и конкурсов**

РЕАЛИЗУЕТ БЫЧКОВ И НЕТЕЛЕЙ
высокопродуктивной герефордской породы
класса элита-рекорд

Лучшая порода для высокого дохода!

- ✓ превосходный генетический потенциал
- ✓ отличная акклиматизация и выносливость
- ✓ быстрый набор мышечной массы высокого качества
- ✓ легкость отела

658287, АЛТАЙСКИЙ КРАЙ,
ЕГОРЬЕВСКИЙ РАЙОН,
С.СРОСТЫ, УЛ.СОВЕТСКАЯ, 197

8(38560)2-85-40,
2-85-14,
8-906-967-08-74

NAUKA92@MAIL.RU

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ