

агротайм[®]

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ

Аналитический научно-производственный журнал | №10 (96) октябрь 2021 | <http://agrotime.info>



ООО «Пегас-Агро»
443528, Самарская обл., Волжский р-он,
п. Стройкерамика, Промзона

Тел./Факс: +7(846) 977-77-37
E-mail: info@pegas-agro.ru



СИБИРСКАЯ АГРАРНАЯ НЕДЕЛЯ

Международная агропромышленная выставка

10-12 НОЯБРЯ 2021

Ведущее отраслевое событие
Сибири и Дальнего Востока



Международная выставка
«AgroExpo Siberia» с национальным
павильоном Германии

Успейте
забронировать
стенд на выставке!

sibagroweek.ru



МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ОНЛАЙН-ПЛОЩАДКА СИБИРИ



online.sibagroweek.ru

Международная агропромышленная
онлайн-площадка Сибири – проект выставок
«Сибирская аграрная неделя» и AgroExpo Siberia.



@sibagroweek



@sibagroweek



sibagroweek



СИБИРСКАЯ
ВЫСТАВОЧНАЯ
КОМПАНИЯ



info@sibagroweek.ru



+7 (383) 304-83-88



НОВОСИБИРСК
ЭКСПО ЦЕНТР

Спонсор зоны регистрации



ХимАгро

Спонсор пакетов посетителей



Защита сельского хозяйства от ЧС

Глобальное изменение климата приводит к увеличению частоты катастрофических бедствий, приносящих многомиллиардные убытки сельскому хозяйству. По данным Росгидромета, в последние шесть-семь лет ежегодно фиксируется в 2,5-3 раза больше опасных явлений, чем в предыдущие десятилетия. Так, если в 1980-1990 годах наблюдалось примерно по 100-150 опасных природных явлений в год, которые оказывали влияние на отрасль, то сейчас - 450-500, и их число будет расти. Все это приводит к значительным потерям урожая.

Действующая система страхования с государственной поддержкой доказала свою эффективность. Вместе с тем она развивается. Так, в 2019 году в Федеральный закон от 25 июля 2011 г № 260-ФЗ «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования и о внесении изменений в Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства» (далее – Закон) были внесены поправки, которые позволили страховать урожай от монорисков. В 2021 году Минсельхозом России, отраслевыми союзами и страховым сообществом была продолжена работа по улучшению и модернизации действующей системы страхования. В июле 2021 года в закон были внесены очередные изменения, которые рынок очень давно ждал, благодаря им сельские товаропроизводители смогут заключать договоры страхования урожая с государственной поддержкой на принципиально новых условиях, страхуя урожай или сельскохозяйственные культуры на случай потери в результате возникновения чрезвычайных ситуаций.

Новая программа страхования имеет несколько преимуществ для аграриев. Если обычно государство компенсирует сельхозтоваропроизводителям 50% от премии по договору страхования, то в первый год действия программы страхования от чрезвычайных ситуаций размер компенсации составляет 80% от премии по договору.

Страховая сумма установлена в размере не менее 35% и не более 50% процентов страховой стоимости. Это изменение позволит снизить цену полиса страхования от ЧС в несколько раз по сравнению с действующей системой, что будет особенно важно для малых фермерских хозяйств.

Максимально упрощена процедура урегулирования убытков. Для получения страховой выплаты хозяйству не потребуется в ходе сельхозсезона совместно со страховой компанией фиксировать все опасные события и их влияние на посевы, а затем определять снижение урожая. Основоположающим документом по установлению страхового случая станет факт введения ЧС на территории страхования и при-



знания страхователя пострадавшим, в дальнейшем страховщик только уточняет площадь гибели при необходимости и производит страховую выплату в соответствии с условиями страхования.

Новый вид страхования дополнит уже действующую систему страхования рисков растениеводства в России. Эти виды страхования возможно будет комбинировать, выстраивая гибкую страховую защиту. Например, если на территории отдельного хозяйства случилась засуха, ЧС объявлена не будет, а значит, выплаты по такому полису не будут предусмотрены. Но в этом случае классический полис страхования урожая будет гарантировать выплаты.

Если вы также хотите застраховать свой урожай или у вас есть вопросы по страхованию урожая, позвоните по телефону 8-800-700-45-60. Звонок по России бесплатный. Вас проконсультируют опытные специалисты АО СК «РСХБ-Страхование». Они помогут подобрать программу страхования, оптимальную для вас, и оформить все необходимые документы.



10 ЛЕТ
С Вами и для Вас!

АО СК «РСХБ-Страхование» 119034, г. Москва, Гагаринский пер., д. 3 Тел.: +7 (495) 213 09 15

Лицензии Центрального банка Российской Федерации (Банка России) СИ № 2947 от 23.10.2017, СЛ № 2947 от 23.10.2017, ПС № 2947 от 23.10.2017, ОС № 2947-02 от 25.12.2019, ОС № 2947-04 от 23.10.2017, ОС № 2947-05 от 23.10.2017

Расходы ни на миг не остановишь...

Цены на зерновом рынке в нынешнем году вели себя непредсказуемо. Впрочем, как обычно: прогнозы аналитиков редко приближаются к реалиям. Тем не менее, общемировые тенденции способны подсказать аграриям вектор развития. Сегодня мы решили обсудить сложившуюся в агропроме ситуацию с генеральным директором ООО «Сибирский комбинат хлебопродуктов», президентом Ассоциации предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности Омской области Ильей Бариновым.

- Илья Игоревич, насколько сбылись прошлогодние прогнозы зерновых цен на нынешнее лето и осень?

- Как известно, все нюансы спрогнозировать нельзя. Рынок зерна неразрывно связан с другими. Не секрет, что все сырьевые рынки выросли более чем на 30%, а некоторые в разы – например, газ подорожал в 3 раза. Никто не ожидал и колоссального роста цен на удобрения. Увеличивается стоимость средств защиты растений, ГСМ, техники. Как правило, цены на эти позиции назад не отыгрываются, себестоимость аграрного производства продолжит расти.

Весной-летом пшеница 3 класса торговалась по 15-16 тыс. руб./тн. Ожидания у игроков рынка были, что поступит зерно нового урожая и цена «присядет» до 12000-14000 руб./тн. Сегодня тонна пшеницы 3 класса стоит 16500-17000 рублей.

В начале сезона зерновой рынок рассматривали с точки зрения экспортного потенциала, затем запустился механизм плавающей пошлины, однако он стабилизировал цены в основном южной и центральной части России. В Сибири рынок рос опережающими темпами и почти не отреагировал на демпфер, т.к. на нашего покупателя - Казахстан - экспортная пошлина не распространяется, фактически казахстанские трейдеры на ней заработали себе премию. Фактор Казахстана и Центральной Азии оказывает достаточно высокое влияние на рынок Сибири. Если Казахстан введет пошлину, то возможна просадка омского зерна на 1000-1500 рублей.

Сейчас наступает время стабилизации, это уже заметно на российском рынке. Пострадавшие от неурожая области, которые хотели повысить свои



резервы в начале сезона и покупали все, что только могли купить, сегодня сформировали 3-4-месячный запас. Хороший урожай получен в Новосибирской области и Алтайском крае, что также останавливает рост рынка. Соответственно, теперь зерновые цены будут вести себя более сдержанно.

- В нынешнем году небывалым спросом пользовался лен. Как думаете, в будущем сезоне сельхозпроизводители вновь отдадут ему свое предпочтение, снизив посевы рапса?

- Высокие цены на лен связаны в большей степени с неурожаем этой культуры в Канаде и Казахстане – основных, наряду с Россией, поставщиках льносемян на мировой рынок. Из-за роста цен на нефть подорожали растительные масла – все это спровоцировало рост цен на все масличные. Именно на них ставку сделали омские аграрии. Скорее всего, дальнейшее перераспределение посевных площадей

в пользу высокомаржинальных культур произойдет и в следующем году. В связи с чем вызывают опасение цены на социально значимые продукты, если правительство не введет какие-нибудь сдерживающие механизмы.

- Но без хлеба омичи все же не останутся? К тому же новостные порталы изобилуют заголовками, что качественное зерно уходит на экспорт, а россиянам пекут булки из фуражного...

- Что касается качества зерна, то ни один мукомол или хлебопек не пожертвует им ради снижения себестоимости. Тем более, надо помнить, что показатели качества разные: например, сорное зерно можно очистить. Так что новости про фураж – для привлечения внимания читателей.

Омская область всегда производит зерна с профицитом, так что голод нам не грозит. Другое дело, хотелось бы все-таки создания интервенционного или стабилизационного фонда, чтобы в дальнейшем не было скачков цен.

- Какими темпами нынче идет закуп сырья возглавляемым вами Сибирским КХП? Активно ли аграрии поставляют сырье или придерживают урожай в ожидании более высоких цен?

- Поставки зерна сельхозтоваро-производителями ведутся сдержанно, осторожно, т.к. им необходимо создавать резервы для будущего урожая. Ну и в целом, считаю, аграриям следует нивелировать свои риски и вести плавные продажи в течение всего сезона.

Мы же перед собой ставим задачи диверсифицировать производство, модернизировать инфраструктуру, переходить на маршрутные отправки продукции, формировать однородные партии сырья, т.к. логистика становится все дороже.

- Перерабатывающие мощности в регионе по-прежнему не загружены на 100%?

- Отечественная мукомольная отрасль, к сожалению, стагнирует, испытывает дефицит оборотных средств. Загрузка перерабатывающих (мукомольных, крупяных) мощностей по Сибири составляет 51-52%, в Омской области – 48%. Вместе с тем, давайте посмотрим на это не как на проблему, а как на резервы. Да, потребление внутри страны не станет больше. Значит, следует развиваться за счет зарубежных поставок, причем готовой продукции. Считаю, Омская область должна производить у себя сырье перерабатывать и продавать с добавленной стоимостью, внедрять глубокую переработку, свои торговые марки - согласитесь, приятно видеть свой труд на полках. Все это приведет и к социальному эффекту: новые рабочие места, увеличение налогов, развитие территорий – добавленная стоимость останется для развития инфраструктуры.

Продвижение на другие рынки идет тяжело - нас никто нигде не ждет. Да еще и заградительными тарифами нас отгораживают. Необходима поддержка государства - субсидирование первой пробной партии, чтобы заграничный покупатель оценил наш продукт. И в дальнейшем, возможно, контрагент будет его приобретать. И не важно, куда эта первая экспортная партия направится. Наш регион в итоге будет в выигрыше, и власти это понимают. Сейчас работа в данном направлении ведется. В том числе совместно с Ассоциацией предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности.

- Кстати, когда Ассоциация создана и какие еще вопросы сегодня решает?

- Ассоциация создана в 1995 году и объединяет более 20 крупнейших предприятий региона, я возглавил ее в апреле текущего года. Сегодня, помимо отстаивания интересов отрасли, мы работаем над кадровым потенциалом. Наша задача – показать населению, что можно жить и успешно работать в регионе.

Для реализации поставленных целей взаимодействуем с органами власти, с другими сообществами из соседних регионов, с сельхозтоваропроизводителями.

- Какую поддержку переработчики хотят получить от государства?

- Чем больше общаюсь с коллегами, тем сильнее приходит понимание, что лучшая помощь - невмешательство. Хотя позитивные подвижки есть. Льготные кредиты реально помогают, есть программы РЭЦ по субсидированию экспорта, хотя зачастую не хватает денег или поступают с опозданием.

К сожалению, субсидия на перевозку практически не меняется, стабильна, но растут тарифы за пользование вагонами, собственники определяют стоимость этой услуги на свое усмотрение. Ответ один – рыночная ситуация. При этом пошлина есть только на сельхозпродукцию, на другие виды сырья таких ограничений нет. Даже удобрения вывозятся беспошлинно – хотя мощности заводов ограничены, заявки принимают, но реально не отгружают.

Одним словом, есть и проблемы, и хорошие изменения в отрасли. Об этом мы должны говорить, ставить новые цели, менять ситуацию не только на региональном уровне, отстаивать интересы российского агропромышленного комплекса в целом.

- Спасибо за беседу! Удачи в делах!
Маргарита СЕМЕНОВА



Казахстан в ТОП-5 покупателей российского продовольствия

За 8 месяцев 2021 года Россия поставила в Казахстан 4,2 млн тонн продукции АПК стоимостью более 1,6 млрд долл. В физическом выражении объем экспорта вырос на 12%, в денежном – на 22%. Таким образом, Казахстан уверенно сохраняет свои позиции в топ-5 покупателей российского продовольствия с долей 7,4%.

Казахстан является крупнейшим покупателем российских кондитерских изделий. В январе-августе в эту страну поставлено 120 тыс. тонн сладостей (+17% к аналогичному периоду 2020 года) стоимостью 238 млн долл. (+25%). Около 45% стоимостного объема пришлось на мучные кондитерские изделия, 42% – шоколадные, остальное – сахаристые.

Рост произошел несмотря на все сложности, наблюдающиеся во внешней торговле, в том числе логистические проблемы, акцентирует исполнительный директор Ассоциации предприятий кондитерской промышленности «Асконд» **Вячеслав Лашманкин**.

– Казахстан исторически является одним из самых крупных рынков для российских кондитерских изделий. Потребители хорошо знают нашу продукцию, а российские производители предлагают широчайшую линейку на любой вкус и кошелек, – рассказал «Агроэкспорту» Лашманкин. – Несмотря на то, что конкуренция со стороны казахстанских производителей становится все более ощутимой, российские кондитеры чувствуют себя довольно уверенно на рынке. В стране работают два крупных современных предприятия, однако в России сегодня более тысячи кондитерских компаний. Таким образом, у российских производителей намного шире ассортиментная линейка, которую они могут предложить казахстанскому потребителю, в связи с чем наша продукция остается популярной.

Также Казахстан возглавляет список ведущих импортеров напитков из России. Их поставки с начала года по август увеличились к аналогичному прошлогоднему периоду на 52% до 151 млн долл. В том числе экспорт сладких газированных напитков из России в Казахстан превысил 131 млн литров (+69%) стоимостью 86 млн долл. (+90%), пива – 58 млн литров (+23%) на сумму 24 млн долл. (+25%), экстрактов кофе и чая – 4,5 тыс. тонн (+11%) на 18 млн долл. (+9,6%).

– Рост экспорта безалкогольных напитков в Казахстан вызван региональной конъюнктурой в период продолжающейся пандемии, – полагает президент «Союзнапитки» **Максим Новиков**. – В ситуации колебания курса валют и изменения логистических схем российская индустрия смогла нарастить поставки безалкогольных напитков и удовлетворить спрос на казахстанском рынке.

Российский экспорт табачной продукции в соседнюю страну снизился на 4,8% до 12 тыс. тонн в физическом выражении и на 3,5% до 133 млн долл. в стоимостном. Более трети всего объема российского экспорта табачной продукции приходится на Казахстан.

Экспорт продуктов переработки фруктов и овощей в Казахстан в январе-августе вырос на 17% до 75 тыс. тонн стоимостью 117 млн долл. (+16%). В том числе отгружено 11 тыс. тонн картофельных чипсов и хлопьев (+32%) на сумму 26 млн долл. (+23%), фруктовых соков – 22 тыс. тонн (+17%) стоимостью 13 млн долл. (+26%), джемов и мармеладов – 7,3 тыс. тонн (+23%) стоимостью 12 млн долл. (+27%).



Поставки сахара в Казахстан в текущем году составили 169 тыс. тонн, что на 32% меньше января-августа 2020. Стоимостной объем экспорта сахара снизился на 4,3% до 90 млн долл.

Кроме того, в текущем году Казахстан значительно увеличил закупки в России пшеницы (на 54% до 75 млн долл.), колбасных изделий (на 36% до 70 млн долл.), соевых бобов (7,9 раза до 21 млн долл.), ячменя (в 2,4 раза до 13 млн долл.), спирта (в 2,2 раза до 11 млн долл.) и других товаров.

Республика Казахстан – аграрная страна, обеспечивающая не только внутренние потребности, но и являющаяся значимым игроком мирового рынка по ряду категорий продукции АПК. В структуре агроэкспорта страны лидирующие позиции занимают пшеница и пшеничная мука, семена льна, ячмень, подсолнечное масло.

По данным ФАО, Республика входит в топ-15 стран-производителей пшеницы, ячменя и семян подсолнечника, а также является крупнейшим в мире производителем масличного льна. По итогам 2020 года валовой сбор зерновых культур в Республике увеличился по сравнению с 2019 годом на 15% до 20,1 млн тонн, овощей открытого и закрытого грунта – на 5,4% до 4,6 млн тонн, в то время как урожай масличных культур сократился на 1,1% до 2,6 млн тонн.

В 2021 году, по прогнозу Минсельхоза РК, из-за неблагоприятных погодных условий производство зерновых и зернобобовых культур сократится до 16 млн тонн, в результате чего экспорт зерна и муки в сезоне 2021/22 составит 6-6,5 млн тонн. USDA прогнозирует, что казахстанский экспорт пшеницы в текущем сезоне снизится на 11% до 7,2 млн тонн, ячменя – на 24% до 800 тыс. тонн.

В 2020 году Казахстан экспортировал продукции АПК на сумму 3,3 млрд долл. Тем не менее, несмотря на экспортную ориентированность по ряду категорий, в прошлом году Республика вновь стала нетто-импортером продовольственных товаров: согласно статистике ITC Trade Map, совокупный импорт превысил 4 млрд долл. В структуре агроимпорта основной объем приходился на свекловичный сахар, шоколадные кондитерские изделия, мучные кондитерские изделия и мясные птицы. Основным экспортером продукции АПК в эту страну является Россия с долей 51% в 2020 году.

По оценке Федерального центра «Агроэкспорт», основные товарные позиции, обладающие экспортным потенциалом на казахстанском рынке, – кондитерские изделия, продукция масложировой отрасли (маргарин, подсолнечное масло), мясо птицы, готовые изделия из мяса, молочная продукция, готовые соусы и другая продукция АПК.

Омский референтный центр: исследования, которым доверяют

В Управлении Россельхознадзора по Омской области в последнее время отмечают резкое увеличение случаев недостоверного декларирования зерна. Все больше прекращают или приостанавливают действие деклараций из-за отсутствия необходимых показателей при испытаниях продукции. В частности – остаточного содержания пестицидов и наличие/отсутствие генетически модифицированных организмов (ГМО).

Действующее законодательство Российской Федерации запрещает выращивание растений, генетическая программа которых изменена с использованием методов генной инженерии. Необходимость исследований по обнаружению ГМО обусловлена требованиями технических регламентов Таможенного союза ТР ТС 015/2011 «О безопасности зерна», ТР ТС 021/2011 «О безопасности пищевой продукции». Согласно требованиям этих нормативных документов, вся продукция должна сопровождаться документами, содержащими информацию о наличии либо отсутствии генетически модифицированных (трансгенных) организмов.

При выборе испытательных лабораторий для проведения исследований продукции необходимо обращать внимание на область аккредитации и полноту проводимых исследований. Омский референтный центр Россельхознадзора аккредитован Федеральной службой по аккредитации на проведение испытаний по методикам выявления ГМО и остаточного количества пестицидов.



Специалисты центра прошли необходимое обучение, закуплено новое современное оборудование. Так, в распоряжении Испытательного центра имеется жидкостный хроматограф (ВЭЖХ-МС), оснащенный трехкврупольным масс-спектрометрическим детектором и позволяющий определять не просто наличие, а содержание остаточных количеств пестицидов в продукции.

Омский референтный центр ежегодно расширяет свои возможности, приобретает новое оборудование, осваиваются новые методики исследования. В 2021 году Омский референтный центр в очередной раз успешно прошел процедуру расширения области аккредитации на целый ряд показателей, в том числе на ГМО образцов пищевой продукции, продовольственного сырья, кормов, семян на наличие/отсутствие неразрешенных в РФ линий (ГМ-сои линий MON87708, MON87769, DAS-44406-6, линии DP305423, DP356043), определение пестицидов и инсектоакарицидов в меде и продукции животного происхождения методом газовой хроматографии (ГХ-МС).



ФГБУ «ОМСКИЙ РЕФЕРЕНТНЫЙ ЦЕНТР РОССЕЛЬХОЗНАДЗОРА»

осуществляет свою деятельность по следующим направлениям:

ИССЛЕДОВАНИЯ ПО ПОКАЗАТЕЛЯМ КАЧЕСТВА И БЕЗОПАСНОСТИ

продукция растительного
и животного происхождения

АГРОХИМИЯ

определение показателей плодородия почв, действующего
вещества минеральных удобрений, качества воды для полива и др.

КАРАНТИН РАСТЕНИЙ

карантинные экспертизы, систематические
обследования полей, складов и т.д.

СЕМЕНОВОДСТВО И ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

апробация, анализ посевных качеств семян,
анализ на зараженность вредителями и болезнями,
обследование посевов

СЕРТИФИКАЦИЯ

добровольное подтверждение соответствия на различные виды
продукции, помощь в оформлении декларации соответствия

ПРОИЗВОДСТВО БИОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕПАРАТОВ

для защиты растений от болезней, улучшения их
минерального питания и стимуляции роста





ЮГАГРО

28-я Международная выставка

сельскохозяйственной техники,
оборудования и материалов
для производства и переработки
растениеводческой
сельхозпродукции

23-26 ноября 2021

Краснодар,
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»



СЕЛЬСКО-
ХОЗЯЙСТВЕННАЯ
ТЕХНИКА
И ЗАПЧАСТИ



ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ ПОЛИВА
И ТЕПЛИЦ



АГРО-
ХИМИЧЕСКАЯ
ПРОДУКЦИЯ
И СЕМЕНА



ХРАНЕНИЕ
И ПЕРЕРАБОТКА
СЕЛЬХОЗ-
ПРОДУКЦИИ

Бесплатный билет
YUGAGRO.ORG

0+

Генеральный партнер **РОСТСЕЛЬМАШ**
Агротехника Профессионалов

Стратегический спонсор **CLAAS**

Генеральный спонсор **РОСАГРОТРЕЙД**
RAGT GROUP

Официальный партнер **ШЕЛКОВО АГРОХИМ**

Официальный спонсор **LG**

Спонсор деловой программы **Агро-Эксперт Групп**

Спонсор информационных стоек **BDA**
CAPITAL, LLC



Спонсоры выставки **syngenta®**

ШАНС
группа компаний

Zemlyakoff
CROP PROTECTION



КОММУНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА РОСТСЕЛЬМАШ

CHEEGE 184

Косилка дорожная краевая
ширина захвата 1,8 м
угол поворота
в вертикальной плоскости 135°



*Техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш

на правах рекламы



FENIX 800

Погрузчик фронтальный универсальный
Грузоподъемность до 800 кг
Полный комплекс сменных адаптеров



OKC-250

Отвал коммунальный снегоуборочный
Ширина рабочей зоны 2,5 м
Угол поворота до 35°



БШ-230

Бур шнековый
Диаметр шнека 230 мм
Длина шнека 760 мм

**ОАО «Семиреченская база снабжения» –
официальный дилер в Омской области
г. Омск, ул. Семиреченская, 102
тел. (3812) 55-05-93**

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

Группа компаний «СибАгроЦентр»

Хорошие семена – высокие урожаи!

Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр» основана в 2000 году. Основной вид деятельности – производство и реализация семян сельскохозяйственных культур. Семеноводческая работа ведется с 2002 года по классической методике ВНИИМК, признанной лучшей в мире.

Уникальность компании «СибАгроЦентр» заключается в том, что здесь не только создают гибриды и сорта подсолнечника, наилучшим образом адаптированные к условиям российских полей, но и реализуют семена иностранных компаний, понимая, что аграрии должны иметь выбор из самых лучших предложений на рынке как отечественной, так и зарубежной селекции.

«СибАгроЦентр» – лицензиат Всероссийского научно-исследовательского института масличных культур им. В. С. Пустовойта и Федерального Алтайского научного центра агробиотехнологий. Официальный представитель компаний «RAGT SEMENCES» (Франция), «FLORIMOND DESPRES» (Франция), «ADVANTA SEEDS», «РОСАГРОТРЕЙД».

Компания работает в постоянном взаимодействии с ведущими научными учреждениями России: МСХА им. К. А. Тимирязева, Всероссийским НИИ масличных культур им. В. С. Пустовойта, Сибирским федеральным научным центром агробиотехнологий Российской академии наук, Федеральным исследовательским центром института цитологии и генетики Сибирского отделения РАН, Федеральным Алтайским научным центром агробиотехнологий и другими.

В 2011 году для селекции новых сортов и гибридов подсолнечника, с целью обеспечения аграриев России и стран содружества качественными семенами, на базе ООО «СибАгроЦентр» было основано научно-производственное объединение «Алтай».

В рамках государственной программы импортозамещения были созданы новые высокопродуктивные сорта подсолнечника Алтай (крупноплодный, кондитерский) и Алей (скороспелый, масличный), высокоурожайные гибриды подсолнечника Синтез, Союз, Атом и Юнион. Эти гибриды в конкурсных испытаниях превосходили многих импортных и отечественных конкурентов в урожайности и отличились более короткими сроками вегетации.



Площадь производственных и складских помещений ООО «СибАгроЦентр» более 5000 кв.м.



Ежегодно компания «СибАгроЦентр» проводит научно-практические мероприятия для аграриев с участием ведущих ученых сельскохозяйственной отрасли. Сотрудники компании проходят профильное обучение и курсы повышения квалификации.



Работают две линии очистки семян с использованием оптических сортировщиков, которые позволяют получать чистоту семян 99,9%.



По просьбам наших партнеров для импортирования семян подсолнечника за рубеж информация на мешках теперь дублируется на английском языке.



Качество семян на всех этапах производства контролирует собственная лаборатория.

С 2004 года «СибАгроЦентр» производит и реализует семена силосного сорта подсолнечника Белоснежный, который уже более 15 лет используется как незаменимая страховая кормовая культура. Белоснежный способен выдерживать поздние весенние и ранние осенние заморозки, засуху и даже в самые неблагоприятные годы давать хороший урожай зеленой массы. Силос из Белоснежного хорошо поедается скотом, повышает молочную продуктивность КРС (жирность, молочный белок, суточные удои).

Элитные и репродукционные семена сортов и гибридов подсолнечника выращиваются на благодатных землях Алтайского края, с обязательной пространственной изоляцией, проведением сортовых и фитопатологических прочисток и соблюдением всех требований семеноводства.

Семена кукурузы выращиваются для «СибАгроЦентра» в Краснодарском крае компанией, входящей в «Национальную ассоциацию производителей семян кукурузы и подсолнечника».

Уже сейчас компания «СибАгроЦентр» принимает заявки на семена гибридов подсолнечника российской селекции НПО «Алтай»: Синтез, Союз, Атом, Юнион, гибридов французской селекции RAGT Semences, а также крупноплодного кондитерского сорта подсолнечника Алтай, скороспелых масличных сортов подсолнечника Алей, Енисей, Кулундинский 1.



Селекционная работа по созданию новых гибридов подсолнечника ведется под научным руководством доктора сельскохозяйственных наук Анатолия Дмитриевича Бочковского.



Селекцию сортов подсолнечника курирует доктор сельскохозяйственных наук, профессор Сергей Георгиевич Бородин. Селекционер, автор 48 сортов подсолнечника: масличного, кондитерского и силосного направлений.



Рабочая площадка ООО «СибАгроЦентр» ежегодно располагается в КФХ «Наука» Алтайского края. Здесь ведется селекционная работа и исследования, а также закладываются опыты и размещаются питомники оценки по потомству, конкурсные сортоиспытания подсолнечника и кукурузы.



Введена в эксплуатацию линия по инкрустации и фасовке семян в посевные единицы «евростандарт», с новейшим оборудованием от ведущих производителей.

НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!

Узнайте больше о нашей компании, посетив сайт SIBAGROCENTR.RU Для быстрого перехода используйте QR-код



«АЛТАЙ»
НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ
СЕЛЕКЦИЯ ИННОВАЦИИ ИССЛЕДОВАНИЯ

Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д
8 (385-57) 4-07-17, 8-906-965-93-26, 8-960-964-89-86
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru



ГИБРИДЫ И СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА · КУКУРУЗА · ЛЁН · РАПС · ТРАВЫ

ПОКУПАЙТЕ
СОЗДАВАЙТЕ
ПОЛУЧАЙТЕ

ХОРОШИЕ

СЕМЕНА
УСЛОВИЯ
УРОЖАИ

ПОКУПАЙТЕ ХОРОШИЕ СЕМЕНА! СОЗДАВАЙТЕ ХОРОШИЕ УСЛОВИЯ! ПОЛУЧАЙТЕ ХОРОШИЕ УРОЖАИ!

Как подготовить почву на следующий сезон

Подготовка почвы – это одно из самых важных мероприятий в приготовлении поля на следующий сезон под посев культур. От правильной подготовки будут зависеть всходы и урожайность. Руководитель агрономической службы ГК «Шанс» Илья Добренко рассказал, как правильно подготовить почву и какую технологию обработки почвы выбрать в зависимости от сложившихся климатических условий в регионе и ситуации в хозяйстве.

На сегодняшний день существует 4 типа технологии обработки почвы: no-till, strip-till, mini-till и классическая обработка. Первые две относятся к одной общей технологии.

Классическая технология обработки почвы

Классическая обработка почвы начинается с дискования стерни предшественника. Стерня дискуется, измельчается и частично заделывается в почву. Основная обработка подразумевает вспашку с оборотом пласта, когда идет заделка вредных объектов на глубину до 27 см, а также перемещение с поверхности почвы на эту самую глубину семян сорных растений. Классическая технология не терпит засушливого периода. Поэтому ее проводят ближе к осени при снижении температуры. Таким образом, происходит снижение испарения продуктивной влаги с поверхности почвы. В период начала морозов зяблевая вспашка способствует накоплению влаги в почве на следующий год. Если же вспашку проводить летом, то это приведет к иссушению почвы и снижению продуктивной влаги в пахотном горизонте. Закрытие влаги проводится весной при достижении физической спелости почвы, когда сельхозтехника может зайти в поле. Осуществляется закрытие влаги с помощью дисковых орудий или культиваторов со стреловидными лапами или с применением зубчатых борон – методом боронования. Боронование измельчает крупные агрегаты и снижает испаряемость влаги с поверхности почвы. Если вовремя не осуществить боронование, то комки, которые были произведены в результате вспашки, быстро иссушаются на солнце и ветру и превращаются в труднообрабатываемые агрегаты почвы, которые препятствуют ее дальнейшей обработке и осуществлению качественного посева сельхозкультур. Поэтому при классической обработке так важно вовремя осуществить закрытие влаги сельскохозяйственными агрегатами. Классическая обработка почвы зависит от почвенно-климатических условий. Преимущественно актуальна для лесных зон с умеренным климатом.

Технология обработки почвы no-till

При технологии no-till в зависимости от того, как дисковый высевательный орган осуществил посев семечка, оно может попасть частично в стерню, частично – в ложе. При использовании no-till часто отмечается дефицит элементов питания, вызванный бурной деятельностью почвенной микрофлоры, которая разлагает стерню, выводя из оборота ряд элементов. Поэтому no-till предполагает повышенное внесение азотных удобрений и других элементов питания. Технология не предполагает никакой обработки почвы. Уже в весенний период перед посевом применяются гербицидные обработки для предотвращения прорастания семян или осуществлением борьбы с уже возшедшими сорняками. Для этих целей используются гербициды сплошного действия или почвенные гербициды в зависимости от культуры. И уже после обработки осуществляется посев самой культуры.

Технология обработки почвы strip-till

Strip-till – это более интегрированная почвозащитная технология. При технологии strip-till применяются специализированные высевательные комплексы с анкерными сошниками, которые частично обрабатывают почву, подготавливают семенное ложе с параллельным производством посева сельхозкультур. Поэтому у семечки не возникает конкуренции с разложением стерни почвенной микрофлоры. Кроме того, технология позволяет одновременно вносить минеральные удобрения в подготовленное ложе специальными агрегатами.

Strip-till подразумевает накопление на поверхности поля пожнивных остатков. Обработка почвы осуществляется на глубину 7-8 см, посевное ложе освобождается от пожнивных остатков наряду с высеванием семян сельхозкультур. Технология используется в весенний период при посеве культуры.

No-till и strip-till технологии актуальны для засушливых зон с рискованным земледелием, где климат отличается резкой континентальностью. Как правило, весна в таких регионах занимает короткий диапазон времени – порядка недели. Также данные технологии могут применяться в южных степных зонах, где летом отмечается дефицит влаги.

Технология обработки почвы mini-till

Mini-till технология заключается в осенней обработке пожнивных остатков методом дискования. После уборки культуры остается стерня предшественника и она частично измельчается дисковыми лушпильниками и частично заделывается в почву. Технология заключается в уничтожении сорной растительности на поверхности почвы с частичным взрыхлением почвы, после чего идет посев основной культуры. Использование mini-till в весенний период подразумевает частичную механическую борьбу с сорняками, то есть проведение культивации или гербицидную обработку.

Mini-till – это переходная технология между no-till и классической технологией. Актуальна как для лесных зон, так и для лесостепных.





АНКЕРНЫЕ ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

- Отлично работает на каменистых и тяжелых почвах.
- Отличительной особенностью долотообразного анкерного сошника является формирование широкого (на ширину анкера) семенного ложа.
- Усиленный каток обеспечивает необходимую глубину заделки семян, прикрывает семена и удобрения рыхлым слоем почвы.
- Обеспечивает равномерность всходов и созревания растений.
- Инновационная стойка сошника из пружинного материала и кронштейн с двойной пружиной обеспечивают великолепное копирование рельефа, не ломается при наезде на препятствие.
- Высокая производительность, увеличенная ширина захвата.
- Простая и надежная конструкция, минимум затрат при эксплуатации.
- Универсальный бункер для семян и удобрений.
- Агрегатируется с отечественными и зарубежными тракторами.



AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

РФ, Республика Татарстан, с.Муслюмово, ул.Тукая, д. 33 а
тел.: 8(85556)2-39-08, сот.:89393968344, e-mail: agromaster@mail.ru



Осень. Хочу John Deere
успей купить
кормоуборочный комбайн
к следующему сезону



*более подробную информацию
уточняйте у менеджеров компании
ООО «ЭкоНиваСибирь»

ЭКОНИВА
СИБИРЬ

Омская обл.,
п. Новоомский, ул. Шоссейная, 1А

omsk@ekoniva.com
+7 (3812) 97-20-82

К чему ведет логика покупателей

Построение эффективной работы с продуктовыми сетями обсудили эксперты отрасли на одноименной конференции, организованной сообществом профессионалов пищевой индустрии Foodovik.

В мероприятии приняли участие производители продуктов питания, эксперты ритейла, представители компаний-дистрибьютеров, логистических предприятий, e-commerce и агропромышленного комплекса.

Мероприятие открыл основатель сообщества Foodovik **Заур Дзахмишев**, он отметил актуальность предлагаемой к обсуждению темы в условиях серьезно изменившейся рыночной ситуации и пожелал всем участникам продуктивной работы. Далее перед собравшимися выступил ряд отраслевых экспертов.

Шамиль Магомедов, заместитель исполнительного директора Ассоциации экспертов рынка ритейла, поднял тему изменений, которые произошли в отрасли, и повлияли на бизнес-процессы всех ее участников. По его словам, сегодня основные сложности для производителей продуктов питания в разработке новых предложений заключаются в том, что участвовавшие скачки цен и ужесточившееся госрегулирование усложнили прогнозирование, просевшая покупательская способность восстанавливается медленно, а новые привычки покупателей привели к изменению логики места выбора покупки. Из возможностей, которые сегодня представляются региональным производителям в сложившейся ситуации: увеличение региональной квоты в федеральных сетях до 40 %, сильные переговорные позиции в категории FRESH, тренд сетей на развитие пула поставщиков и взаимовыгодное сотрудничество в формате «win-win», шансы для поставщиков продемонстрировать эффективность и уникальность в условиях преобладания и дальнейшего увеличения количества магазинов формата «эконом».

Широко обсуждались тренды, которые производителям следует учитывать, чтобы предлагать рынку актуальную и востребованную продукцию. Набирает обороты тенденция потребления продуктов категории ЗОЖ. В этом направлении уже активно работают как транснациональные корпорации, так и небольшие локальные компании. Популярность набирает и

курс на вариативность упаковок, что позволяет купить порцию продукта на пробу или не переплачивать за невостребованный большой объем. Из ожидаемых изменений в сфере розничной торговли в ближайшее время спикер назвал снижение спроса за счет падения реальных доходов населения, рост онлайн-каналов, реструктуризацию офлайн-ритейла и сокращение традиционной торговли, перебои в цепях поставок и усиление локальных игроков, тенденцию питаться дома и уделять больше внимания здоровью и безопасности, рост расходов на товары FMCG-сектора.

Нутрициолог **Дарья Бакушина** в своем выступлении затронула различные аспекты развития ЗОЖ и функционального питания в РФ. Среди названных проблем, сдерживающих масштабное распространение товаров этой категории: малый объем продаж, неготовность потенциального потребителя платить за такой продукт больше, производство органических продуктов требует высоких расходов.

Виктор Шиков, представитель ООО «Тримас Групп», рассказал об анализе товарных потоков ассортимента. К самым распространенным ошибкам прогнозирования он отнес попытку разработать и использовать для всего ассортимента сложную модель, а также прогнозирование с использованием статистики товародвижения, выгруженной из учетной системы. Спикер подробно разобрал различные методы анализа, обратил внимание на достоинства и недостатки каждого метода и ситуации, в которых их применение наиболее эффективно.

Дмитрий Леонов из компании «Леонов консалтинг» выступил с презентацией «Как удержаться на гребне волны e-commerce?». По оценке выступающего, в настоящее время сектор e-grocery занимает 5% продуктового рынка в России. Спикер проследил путь развития различных торговых точек от рыночных точек до интернет-магазинов и маркетплейсов. Обсуждали также устройство маркетплейсов, развитие экосистем и феномен модели Social commerce.

На встрече состоялся продуктивный обмен экспертными мнениями, каждая тема выступления вызвала неподдельный интерес и спровоцировала живое обсуждение. Участники отметили успешность данного формата конференций, которые уже 8 год подряд ежемесячно проводит сообщество профессионалов пищевой индустрии Foodovik.



Анатолий Шулаков: предоставляем выбор, оказываем помощь

Омская компания ООО «СИБАГРОКОМПЛЕКС-БИО» реализует сельхозтоваропроизводителям племенной материал, оказывает консультационную помощь хозяйствам по селекционно-племенной работе и практическую по организации воспроизводства стада. Сегодня руководитель ООО «СИБАГРОКОМПЛЕКС-БИО» Анатолий Шулаков объясняет свой выбор поставщиков семени.

- Сегодня мы поставляем генетический материал быков всех пород в традиционной для внутреннего американского рынка расфасовке объемом 0,5 см³. Основное различие между пайетой объемом 0,25 см³ и стандартной пайетой объемом 0,5 см³ – это диаметр. Главное преимущество пайеты объемом 0,5 см³ в том, что благодаря этому объему биопродукция менее восприимчива к перепадам температур после оттаивания, что значительно повышает оплодотворяемость. В связи с договоренностью с нашим американским партнером мы имеем возможность поставлять в хозяйства именно тот материал, который используется в США, что сказывается на результатах работы хозяйств, в которые мы поставляем семя.

Сейчас на рынке огромное количество генетического материала и селекционерам действительно сложно провести качественный подбор производителя для своего стада. Селекционер определяет будущее животное. Для реализации поставленных целей он должен иметь выбор, ему нужно обрабатывать огромный массив информации.



С этой целью мы производим достоверный подбор с помощью современных компьютерных программ по заданным генетическим параметрам от селекционеров с исключением или минимальным процентом инбридинга. После такого подбора у селекционера появляется выбор подходящих быков, которых он может безопасно и результативно использовать на своем стаде.

Воздействие совокупности данных факторов дает возможность увеличить генетический потенциал и улучшить экономические показатели предприятия.

ПАЙЕТА 0,25 см³ ИЛИ 0,5 см³ ПРЕИМУЩЕСТВО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПАЙЕТ 0,5 см³

World Wide Sires по всему миру генетический материал быков всех пород в традиционной для внутреннего американского рынка расфасовке объемом 0,5 см³. Основное различие между пайетой объемом 0,25 см³ и стандартной пайетой объемом 0,5 см³ – это диаметр. Главное преимущество пайеты объемом 0,5 см³ в том, что меньшее отношение площади поверхности пайеты к ее объему меньше влияет на

заморозку, и тем лучше, по результатам исследований, спермии восстанавливаются после оттаивания. Эта особенность делает пайеты объемом 0,5 см³ менее восприимчивыми к перепадам температур после оттаивания. По этой же причине контроль температуры при работе с пайетами объемом 0,5 см³ не так важен для сохранения оптимального уровня оплодотворяемости.

Наименование показателя	WWS	Остальные	Разница
Подвижность спермиев сразу после разморозки, в среднем	75%	40%	+35%
Объем дозы	0,5 см ³	0,25 см ³	+0,25 см ³
Подвижность спермиев через 3 часа при 35° С, в среднем	40%	5%	+35%
Количество спермиев с интактной акросомой, %, в среднем	80%	60%	+20%
Концентрация спермиев в дозе, в среднем	22 млн	15 млн	+7 млн
Общее количество непатогенных микробных тел в дозе, не более	250 шт	500 шт	-250 шт

Данные таблицы говорят о фактически двукратном превышении качественных характеристик спермы, произведенной в компании World Wide Sires, по сравнению с другими поставщиками, что при прочих равных характеристиках быков становится залогом получения большего количества стельностей и экономической эффективности производства молока.

БРЕНД ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА И ОТЛИЧНОГО СЕРВИСА!

На протяжении многих десятилетий компания «Сибирская база» является основным поставщиком сельскохозяйственной техники, запасных частей и удобрений аграриям Омской области. Компания является дилером многих известных заводов-производителей техники и оборудования, таких как ОАО «Гомсельмаш», ОАО «Минский тракторный завод», ОАО «Пегас-Агро», ОАО «Башагромаш», ОАО «Амкодор», АО «Брянсксельмаш», ОАО «Сальсксельмаш», ОАО «Бобруйскагромаш», ОАО «Гомельский завод литья и нормалей», ОАО «Минский моторный завод», ОАО «ЯМЗ» и др.

В 2020 году компания ООО «Сибирская база» провела ребрендинг, получив новое имя - ООО Холдинг «ВелКом». Со сменой имени произошли и глобальные перемены в структуре работы и географии поставок техники и запасных частей.

Являясь дилером вышеперечисленных заводов, компания большое внимание уделяет постоянному наличию запасных частей. Сегодня Холдинг с уверенностью закрывает все потребности в запасных частях аграриев не только Омской области, но и соседних регионов (Новосибирская и Тюменская области). Предоставляется бесплатная доставка запасных частей до хозяйства.

Развитие и усовершенствование сервисного центра является приоритетной задачей компании. Сервисный центр имеет шесть выездных бригад, оснащенных всем необходимым оборудованием для оперативного гарантийного и постгарантийного ремонта техники. Все специалисты проходят обучение на заводах-изготовителях. Сервисный центр производит ремонт узлов и агрегатов (ТНВД, ДВС, КПП, ГСТ, стартеры, генераторы и многое другое), устанавливает навесное оборудование, кондиционеры. С прошлого года специалисты сервисного центра устанавливают автоматическую систему смазки на любую сельскохозяйственную технику.

холдинг ВелКом



г. Омск, ул. Семиреченская, 93

+7 (3812) 55-02-11

+7 (3812) 55-16-70

velcom-holding.ru

info@velcom-holding.ru

ПОЗДРАВЛЯЕМ С ПРИОБРЕТЕНИЕМ!



Сергей Крафт: Родина моя здесь!

В ноябре крестьянско-фермерскому хозяйству Сергея Крафта (Саргатский район Омской области) исполняется десять лет. Казалось бы, срок не такой уж и большой, но если оглянуться назад и представить себе полуразрушенные животноводческие помещения бывшего совхоза и увидеть нынешние коровники, то поневоле признаешь: две пятилетки были наполнены ежедневным трудом, результатом которого стали современное производство, высокопродуктивное молочное стадо и сплоченный коллектив, где крылатое выражение «один за всех и все за одного» стало девизом.



Фермера Сергея Крафта мне только однажды удалось видеть хмурым и озабоченным. Обычно это человек-праздник. С доброй улыбкой на лице, смеющимися глазами и удивительным оптимизмом, которым поневоле заражаются все, кто рядом. Наверное, эти качества и помогли ему десять лет назад не впасть в уныние при виде разбитых ферм, принадлежащих некогда знаменитому на всю страну племенному совхозу Нижне-Иртышский. Буренкам-«барыням», так их называли, специальные корма, говорят, доставляли по разнарядке из самой столицы. Ферма считалась одной из лучших в России. Но перемены, пришедшие с перестройкой, не пощадили и это хозяйство. Появились инвесторы, которым приглянулась плодородная здешняя пашня, а племенное животноводство в круг их интересов не входило. Знаменитые буренки закончили свое существование на бойне. А ма-

стера машинного доения вздыхали о былом подле своих домашних коров, в родословной которых были предки знаменитого дойного стада.

На своем подворье Сергей Крафт тоже держал коров. Эти четыре буренки и стали первыми жителями отстроенного за лето помещения. Поначалу разбитые корпуса были у фермера в аренде. На свой страх и риск вкладывал в обустройство свои и заемные средства. И только спустя несколько лет удалось все выкупить. Сегодня в хозяйстве Сергея Крафта 220 дойных коров. В прошлом году от каждой получили по 4300 килограммов молока. Нынче, говорит, будет больше. Вся прибыль у него от молока. Вот почему в текущем году, в конце сентября, я увидела фермера хмурым и озабоченным. И было отчего. Часть кормов и пшеница, самые урожайные 180 гектаров, еще в поле. Завершить жатву не дает погода. Что ни день - то дождь. Хотя и небольшой, а

работу приостановит. Зерно и так идет с повышенной влажностью, до 20 процентов.

У фермера в собственности и в аренде тысяча гектаров пашни. Сеет в основном кормовые культуры, поскольку общее поголовье более пятисот голов крупного рогатого скота. Сена и сенажа нынче, говорит, заготовили в достатке. До новой травки хватит. А вот 180 гектаров под пшеничкой были посеяны первой культурой после картофеля. Такого урожая никак не ожидал. Убранные валки издали смотрятся как спаренные. Визуально урожай тянул на 35-40 центнеров на круг. Сергей ходил и радовался: продаж пшеничку - куплю новый зерновой комбайн. В кои-то веки повезло: цена хорошая на зерно, 17 тысяч за тонну дают. Всего-то четыре погожих дня и нужно, чтобы убрать поле в 180 гектаров. Но погода не дает. С обеда опять стал накрапывать дождь. Поневоле будешь хмурым.



Поднять настроение удалось просьбой показать нам детскую площадку. Глава Нижнеиртышского сельского поселения Лариса Шундеева признается, что благодаря участию в программе «Комфортная городская среда» удалось получить средства на обустройство площадки. Часть ее отдана малышам с качелями, а рядом - спортивные тренажеры. Баскетбольное кольцо тоже для ребят постарше. В селе около трехсот детей и такой игровой и спортивный островок очень был нужен. Сергей Крафт в обустройстве села тоже принимает участие. Помог детскому саду заменить прежние окна на пластиковые. Привести в порядок двор. До сих пор в районе вспоминают, какие у нижнеиртышских ребят были зимние каникулы. Из Саргатки даже люди приезжали повеселиться. Фермер на поляну возле

села с осени привез огромную елку. Она прижилась. Под новый год ее нарядили, построили для ребят две горки: маленькую и большую. А местные умельцы из снега вылепили скульптуры. Самой красивой был огромный бык - символ года.

Сегодня в хозяйстве Сергея Крафта трудится 27 человек. Это вместе с сезонными рабочими, занятыми на жатве. В постоянном штате с нынешнего лета у фермера Иван Веревкин. Он вместе с женой и тремя детьми приехал из Евгачино, это Большереченский район. Там работы нет, а здесь ему выделили новенький трактор и зачислили в бригаду по заготовке кормов. А зимой обещали найти работу на ферме.

Трудолюбивых парней Сергей уважает потому, что сам такой. Никогда без дела не сидел. Даже не помнит, когда

удавалось нынешним летом просто выходной себе сделать. Не было такого. Десятую годовщину образования своего фермерского хозяйства планирует все-таки отметить в родном коллективе. А вот точной даты пока не знает. Надо скот на зимовку поставить. Зябь подготовить. Сеновал в порядок привести да часть зерна выгодно продать, чтобы обновить технику, если средств хватит. А потом и юбилей можно отмечать: как-никак две пятилетки, самые трудные, позади.

Катя ДРУЖИНИНА

P.S. Журналистский десант побывал в КФХ «Крафт С.А.» 14 сентября. Спустя парудней Сергей Александрович первым в районе завершил уборочную страду.



Сладких снов!

16 октября на пасеке Дмитрия Коротких в Азовском районе Омской области состоялось мероприятие, посвященное подведению итогов сбора «урожая» меда и «проводам» пчел на зимнюю спячку. У пчеловода в сезон работают 500 пчелосемей, до весны решено оставить треста.

Встреча организована совместно с Благотворительным фондом «Мир», который выиграл конкурс проекта «Родные города» (спецпроект Газпромнефти) по созданию «Экошколы». По словам руководителя Фонда **Наталии Талисман**, еженедельно проводятся дегустационные выезды на производственные площадки пчеловодов с целью возрождения культуры потребления меда.

- Прошлогоднее исследование показало, что у нас в стране утрачивается культура потребления меда. В Германии, например, каждый житель потребляет 12 кг меда в год, в России – только четыре. К продуктам пчеловодства граждане обращаются только в случае заболевания, причем это люди 45+. Молодежь до 30 лет вообще не используют мед в каждодневном питании, - подчеркивает Наталия Павловна. - Поэтому у нас возникла идея пропагандировать продукцию



наших пасек и создать проект «Медовый сомелье» на базе омских пчеловодов и тиражировать опыт по всей России, распространить технологию презентации продуктов пчеловодства, показать, как можно эффективно вести этот сладкий бизнес.

На пасеке **Дмитрия Коротких** собралось более 30 омичей с детьми. Гостей угощали разными видами меда, чаем из самовара на дровах, пловом и шурпой. Дмитрий Сергеевич рассказал о преимуществах пчелопродуктов собственного производства:

- Мед добываем в таежных районах, углубляясь до 50 км внутрь тайги по

бездорожью, откачиваем мед на современном оборудовании, сохраняя весь спектр витаминов, ферментов и микроэлементов. Таким образом, получаем наиболее качественный и лечебный продукт.

В ассортименте магазина Дмитрия Коротких, расположенного в Омске, - мед подсолнечниковый, донниковый, липовый, из разнотравья; а также пыльца, перга, маточное молочко, воск и другие полезные пчелопродукты. Продавцы-консультанты информируют покупателей о лечебных свойствах каждой категории товара, предоставляют возможность оценить мед на вкус.





Рынок движется в сторону сортового разнообразия

22 октября 2021 года в Краснодаре состоялся третий ежегодный форум «Плоды и овощи России-2021». Производители плодоовощной продукции, представители торговых сетей, производители и дистрибьюторы техники и оборудования, агрохимики и многие другие смогли встретиться для общения, обмена опытом и обсуждения проблем отрасли.

Кроме этого, участие в форуме приняли делегации от торговых сетей, логистических компаний, национальных союзов и ассоциаций, инвестиционных компаний, банков, а также представители органов власти. Всего на мероприятии собралось 100 человек – максимум от разрешенного Роспотребнадзора количества гостей на деловых мероприятиях.

Организатором форума выступил «Журнал Агробизнес» при поддержке Ассоциации «Теплицы России», спонсор мероприятия - ГК Ozonbox.



Валерий Кочергин, директор «Журнала Агробизнес», в своем приветственном слове отметил важность личного общения между участниками рынка для эффективного обмена опытом и проведения переговоров, которое онлайн-мероприятия не могут заменить на 100%.



Сергей Куренев, управляющий консультант по запуску тепличных комплексов, проектированию, выстраиванию системы учета и автоматизации, HR-процессов на предприятии открыл первую сессию форума. Он рассказал в своем докладе

о вызовах нынешнего времени и перспективах роста тепличного овощеводства. Спикер обратил внимание, что в отраслевой статистике имеются спорные моменты. Также он отметил проблемы, которые влияют на развитие отрасли:

- увеличивающаяся конкуренция на потребительском рынке;
- кадровый голод из-за сокращения рынка рабочей силы;
- рост цен на материальные ресурсы при сохранении уровня цен на готовую продукцию;
- проблемы с погашением и обслуживанием долгов по известкредитам у многих производителей;
- снижение реального дохода населения и изменение пищевого потребления.

По мнению Сергея Куренева, в ближайшем будущем активное развитие тепличной отрасли будет происходить на Дальнем Востоке, где на сегодняшний день имеется большой дефицит тепличных площадей, как минимум 120 га. Также рынок будет развиваться в сторону сортового разнообразия, потребителям будут интересны новинки и не только в сегменте премиум. Также в силу многих причин производители тепличных овощей имеют сейчас большой потенциал для реализации своего экспортного потенциала. Причем не только в направлении Европы, но и Китая.



С презентацией «Выращивание салатных культур в России. Опыт компании «Белая дача»» выступила **Виктория Михина**, руководитель направления управления и развития поставщиков компании «Белая дача».

АО «Агрохолдинг Белая Дача» - лидер по производству свеженарезанных салатов на российском рынке. Пока что салат не является традиционной культурой для российского АПК. Популярность этого продукта в России намного меньше, чем в Европе. В среднем один россиянин потребляет в год всего 1 кг, в то время как медицинская норма составляет 4.9 кг на человека в год. В России производство салата составляет около 45 тыс. тонн в год. 750 га полей для выращивания кочанных салатов (2 000 тонн в год) и 2,4 га теплиц для выращивания бейби-салатов (100 тонн в год) расположены в Ярославской области. В Кировоградской области компания производит в роботизированных теплицах деликатные салаты серии Botanicum. Виктория Михина поделилась практическими наработками компании в этом секторе, подробно рассказав о нюансах производства салатов в открытом и закрытом грунте, их переработке, упаковке и логистике.



Елена Алекперова, генеральный директор ООО «Агростат», в своем докладе рассказала об исследованиях отношения овощеводов к выбору минеральных удобрений в секторе открытого грунта.

В 2022 году будет выделено дополнительно 5 млрд руб. на дополнительные меры в рамках госпрограммы АПК по направлению овощеводства и картофелеводства. По планам Минсельхоза производство овощей открытого грунта до 2025 года должно вырасти с 5,4 млн до 5,9 млн тонн в год. Спикер рассказала о результатах исследования, которое «Агростат» провел в 2021 году среди 100 предприятий, занимающихся выращиванием овощей в открытом грунте: о распространенных типах используемых удобрений; количестве и комбинациях используемых в хозяйствах удобрений; лидирующих на рынке компаниях-производителях и, самое главное, о факторах, влияющих на выбор удобрения.



Анастасия Уколова, руководитель направления специальных культур компании ADAMA, выступила с докладом о современных тенденциях и решениях в сфере биологизации сельхозпроизводства.

Восстановление плодородия почвы и сокращение использования химических СЗР являются сегодня основными направлениями биологизации. Объем российского рынка биостимуляторов в 2020 году оценивается примерно в 1 млн долл. США (около 100-150 тонн). Спикер выделила основные проблемы рынка:

- отсутствие четких требований и стандартов к данному типу продуктов;
- нестабильность состава и недостоверность информации на этикетке;
- низкая осведомленность о механизмах действия биостимуляторов на биохимические процессы растений и пользе их применения;
- отсутствие представлений у потребителей о своевременном окне применения препарата, что существенным образом сказывается на его эффективности.

Анастасия Уколова привела основные типы и преимущества биостимуляторов и представила современный биостимулятор на основе экстракта бурых водорослей ЭкселГроу от ADAMA.



Завершила первую сессию **Наталья Кулакова**, мл. научный сотрудник отдела синтеза и применения феромонов ФГБУ «Всероссийский центр карантина растений».

Ее доклад был посвящен эффективности борьбы с томатной молью методом дезориентации при различной численности лета вредителя в условиях закрытого грунта на томате. Суть методики заключается в том, чтобы заглушить призывные сигналы полов томатной моли. Такой эффект достигается за счет высокой концентрации полового феромона в воздухе. Спикер рассказала о результатах одного из опытов, где количество поврежденных гусеницами томатной моли плодов в теплице №1 с 20 диспенсерами в виде резиновых колец составило всего 2,1%, в опытной теплице №2 с 20 диспенсерами в виде резиновых пробок составило 1,4% от общего объема произведенной продукции, по сравнению с 4,2% в контроле. Исследование проводилось в Кабардино-Балкарии в трех пленочных теплицах одинаковой конструкции на культуре томата сорт «Пинк Хит».



Вторую сессию форума, посвященную перспективам развития садоводства, открыл **Геннадий Бабенко**, заместитель начальника отдела контроля и надзора в области карантина растений Южного межрегионального управления Россельхознадзора.

Он рассказал о главных вредителях на единой таможенной территории Евразийского экономического сообщества и, в частности, Краснодарского края, Республики Адыгеи и Республики Крым, таких как восточная плодовая муха, американская белая бабочка и коричневый мраморный клоп и другие. Спикер отметил, что за последние годы коричневый мраморный клоп значительно расширил свой ареал, захватив весь Краснодарский край и Адыгею. Распространение средиземноморской плодовой мухи на сегодня удалось остановить общими усилиями с сельхозпроизводителями. Распространение этого вредителя происходило из портовых городов Краснодарского края, куда поступало много цитрусовых из-за границы. Кроме этого, зафиксировано появление азиатской ягодной дрозифилы, которая наносит вред плодовым плодам в отличие от обыкновенной мушки. В завершение доклада Геннадий Бабенко призвал производителей плодоовощной продукции регулярно проводить обследования садов и соответствующие защитные мероприятия.



Доклад «Особенности рынка плодов в Краснодарском крае в 2021 году» участникам форума представил **Максим Кануников**, представитель Союза «Садоводы Кубани».

По мнению спикера, одна из главных проблем российских садоводов - импорт плодово-ягодной продукции. В 2021 году прогноз сбора урожая плодово-ягодных культур по Краснодарскому краю составляет около 410 тыс. тонн, что на 14% больше среднегодового показателя. При этом параллельно со сбором отечественного урожая из-за границы поступают аналогичные фрукты. Речь идет о землянике, черешне, сливе, яблоке и других. Импортные плоды в 2021 году поступают на российский рынок по демпинговым ценам, в то время как российская продукция оказалась менее востребована по сравнению с 2019-2020 гг. Закупочная цена на качественные (менее «захимиченные») отечественные плоды формируется сейчас значительно ниже уровня прошлых годов. По мнению спикера, для того чтобы отрасль садоводства продолжила развитие и выполнение программы импортозамещения, необходимо государственное участие. Необходимо увеличить процент компенсации понесенных затрат на строительство фруктохранилищ с 20% до 50%, увеличить предельные значения затрат на 1 тонну хранения на уровне 100 тыс. руб. А также следует ограничить ввоз импортных плодов яблони и сливы на территорию РФ в период массового сбора и реализации отечественной продукции.



Продолжил тему актуальных проблем современного садоводства России **Андрей Медведев**, владелец садовой компании УК «Мост-Агро».

В своем выступлении он рассказал, что сегодня не существует полноценной целевой программы господдержки для сельхозпроизводителей, занимающихся садоводством. Основную часть финансирования от государства садоводы сегодня получают в рамках программы мелиоративного освоения земель. При этом существуют проблемы с банковским кредитованием садовых предприятий, поскольку многолетние насаждения не оцениваются как капитальные сооруже-

ния. А также он согласился с предыдущим спикером в том, что бесконтрольный импорт негативно сказывается на состоянии отечественного плодоводства. По мнению спикера, сегодня для дальнейшего развития отрасли остро нуждается в разработке мер господдержки. В конце выступления Андрей Медведев призвал сельхозпроизводителей объединяться в ассоциации, чтобы активнее отстаивать свои права и мнение.



Леман Джемилев, к.м.н., КФХ «Таир» (Республика Крым), рассказал об особенностях схемы посадки суперинтенсивных бесшпалерных яблоневых садов на слаборослом подвое М9 и преимуществах выращивания сорта груши Киргизская зимняя в шестой помологической зоне.



«Промышленное садоводство: опыт и перспективы Смоленской области» - тема презентации **Мурада Расулова**, заместителя руководителя представительства администрации Смоленской области при Правительстве РФ.

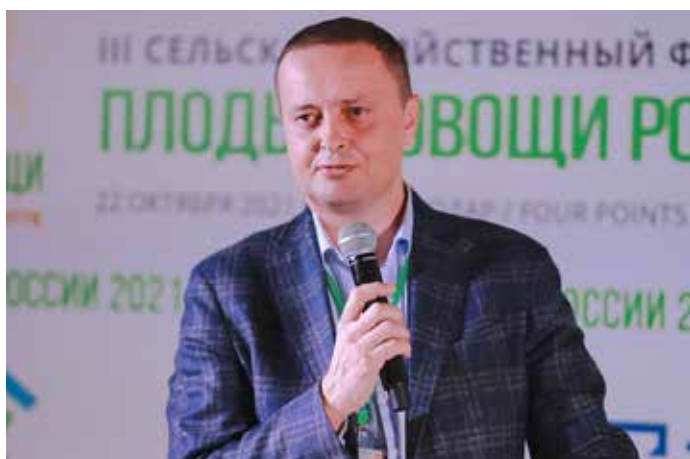
Спикер рассказал, что Смоленск является важнейшим транспортным и коммуникационным узлом между крупными рынками сбыта: Москва, Санкт-Петербург, экспорт в Европу. Это большое преимущество для развития промышленного садоводства в регионе. В Смоленской области в настоящее время реализуются многие инвестпроекты по АПК: строительство картофелехранилища мощностью 2,3 тыс. тонн и отгрузочного модуля («Козинский тепличный комбинат»), создание предприятия по выращиванию голубики в промышленных масштабах («Беррико»), закладка промышленного яблоневое сада по интенсивной технологии и открытие производства по переработке яблок и иного плодово-ягодного сырья («Городнянские сады»). Валовой сбор картофеля и овощей составляет 103,6 тыс. тонн и 31 тыс. тонн соответственно. Одним из перспективных направлений развития АПК региона является овощеводство закрытого грунта, для чего предусмотрены соответствующие виды господдержки. Администрация Смоленской области готова развивать сотрудничество с сельхозпроизводителями в этих направлениях и приглашает заинтересованных лиц к диалогу.



Технологиям хранения фруктов и овощей была посвящена третья сессия форума «Плоды и овощи России-2021». Ее открыл генеральный директор ГК Ozonbox **Рустам Саитгалин**, рассказавший о собственной запатентованной разработке компании - озонаторах, вырабатывающих озон из атмосферного воздуха устройствах.

Озонаторы обеспечивают уничтожение возбудителей инфекционных заболеваний и разрушение токсинов на объектах внешней среды, производя обеззараживание и санацию воздуха в помещении. С их помощью проводится обработка продуктов питания для увеличения сроков хранения, устранения пестицидов и тому подобное; при этом устройства не оставляют токсичных загрязнений. Озонаторы ГК Ozonbox получили серебряную медаль на XXIII Всероссийской выставке «Золотая осень» за инновационную разработку в области хранения зерна, овощей и фруктов.

Спикер привел конкретные примеры применения оборудования Ozonbox и, говоря об экономической эффективности озонаторов, озвучил следующие цифры. Стоимость 1 единицы оборудования составляет около 150 тыс. руб., при этом одно устройство покрывает 4200 куб. м (данный объем считается по высоте хранения плодов). Расход электроэнергии составляет всего 4,8 кВт.ч на 4000 куб. м в неделю. Срок окупаемости составляет 1 месяц сезона хранения, а срок службы оборудования — 10 лет.



Опытом выращивания картофеля в Сибири и практикой регенеративного сельского хозяйства поделился директор по закупкам Агро отдела компании PepsiCo в России **Юрий Марченко**.

Компания является одним из крупнейших производителей продуктов питания и напитков в России, с чистой выручкой в 2020 году в 3 млрд долл. PepsiCo является приверженцем принципов устойчивого земледелия. Компания стремится закупать 100% сельскохозяйственного сырья из ответственных

источников и внедряет практики устойчивого земледелия на площади около 1 млн га. Для российских аграриев компанией запущена программа «Лидеры агроиндустрии», которая включает в себя собственную локализованную семенную программу полного цикла, авансирование полевых работ и материалов, долгосрочную аренду техники с последующим переходом права собственности к хозяйствам, консультации и внедрение передового опыта, а также строительство современных овощехранилищ. Участие в программе может принять любое сельхозпредприятие, отвечающее определенным требованиям. Сейчас PepsiCo продолжает увеличивать производство в России, заканчивается строительство нового завода снежков в Новосибирске, чья потребность в картофеле будет составлять до 160 тыс. тонн ежегодно. Для хранения сырья будет построен собственный склад контейнерного типа на 50 тыс. тонн.



Форум завершил **Иван Бабухадзе**, директор Союза независимых сетей России, пригласивший сельхозпроизводителей к сотрудничеству.

Союз независимых сетей России (Союз НСР) - эффективно действующее объединение региональных розничных компаний, куда входят более 36 торговых сетей (более 3000 магазинов) из 30 регионов РФ. Общее число магазинов участников Союза НСР превышает 3000. Сети Союза ежедневно обслуживают свыше 3,5 млн покупателей. Суммарный торговый оборот участников Союза НСР по итогам 2019 года превысил 370 млрд рублей. На сегодня целью союза является развитие региональных розничных сетей, взаимодействие с сельхозпроизводителями и их ассоциациями.

После окончания деловой программы все участники смогли принять участие в розыгрыше призов, предоставленных партнерами форума: компанией «Яра» и «Озонбокс».



New Holland в лидерах кормоуборочных комбайнов

New Holland в течение всего лета представлял аграриям новый для нашей страны кормоуборочный комбайн FR650. 16 хозяйств из разных регионов России практически убедились в эффективности современных технологий при заготовке зеленой массы на сенаж и кукурузы на силос.

«Агромарафон» проводится компанией CNH Industrial в России уже второй год подряд, и в этом сезоне получил говорящее название — «Сила с полей». С июня по сентябрь 16 хозяйств — от Ставрополя до Кировской области, и от Пермского края до Воронежской области — приняли New Holland FR650. Сельхозпроизводители на собственноручно выращенных кормах смогут убедиться в скорости и эффективности их заготовки. Демопроказы проходили на уборке многолетних и однолетних трав на сенаж и кукурузы на силос.

Комбайн New Holland FR650 оснащен 16-литровым двигателем FPT Cursor мощностью 650 л.с. уровня Tier 2. Он развивает производительность до 480 кВт в диапазоне 1800–2000 об/мин и создает крутящий момент до 2696 Нм при 1700 об/мин. Для предельной оптимальной загрузки двигателя на культурах с различной урожайностью используется система Power Cruise. Топливный бак объемом 1300 литров и низкий средний расход топлива дают возможность максимально использовать машину для работы. Ширина питающих валцов и режущего механизма у техники считается одной из самых больших на рынке — 86 см, а вес режущего барабана с полным комплектом ножей составляет 670 кг.

Комбайн снабжен датчиками влажности и урожайности, а также может оснащаться NIR-сенсором, позволяющим производить химический анализ убираемой массы по параметрам, необходимым для животноводческих предприятий. По этим данным агроном может сразу определить, на какой стадии находится масса, что нужно изменить в процессе заготовки для сохранения питательных веществ. Специальная система

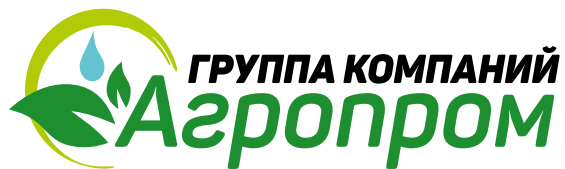
Active LOC помогает изменять длину нарезки в автоматическом режиме в зависимости от изменения влажности, что важно во время силосования, а соответствующие адаптеры дают возможность приспособить комбайн под любой вид уборки или заготовки зеленой массы.

Самые высокие результаты по производительности на первом этапе «Агромарафона» — заготовке трав на сенаж — были продемонстрированы в племзаводе «Октябрьский» (Куменский район Кировской области). Работая по валкам зернобобовой смеси горох-овес, сформированным с 20 метров, New Holland FR650 показал средний результат производительности в 100 тонн/час. При этом влажность растительной массы составляла 73%. Оптимальное качество измельчения обеспечила система ActiveLOC™, которая отслеживает влажность зеленой массы и регулирует длину резки, что дает необходимую плотность трамбовки и лучшее качество сенажа.

Высокие результаты по заготовке кукурузного силоса были показаны во второй части «Агромарафона». Так, 19 августа в течение 10-часовой смены на полях Агрофирмы «Село имени Г.В. Кайшева» (Ставропольский край) New Holland FR650 заготовил 1291,5 тонны кукурузного силоса. Влажность массы составляла 71%, и машина получила отличную оценку качества дробления зерна — 99,9% зерен были раздроблены. В сравнении с комбайном аналогичного класса, параллельно работавшим в данном хозяйстве, комбайн New Holland FR650 с 7,5-метровой жаткой 750 SF оказался эффективнее конкурента на 40,45%. Расход топлива на тонну заготовленного силоса составил всего 0,58 л/т.

«Агромарафон» ставил перед собой цель не только представить новый образец техники, но и повысить профессиональный уровень сотрудников, занимающихся кормозаготовкой, независимо от того, владеют ли они данным комбайном. Полевые инженеры на практике показали коллегам из сельхозпредприятий, каким образом цифровизация повышает качество кормов и экономическую эффективность парка кормоуборочной техники.





**ДОСТАВКА И ХРАНЕНИЕ
БЕСПЛАТНО***

СРЕДСТВА

ЗАЩИТЫ

РАСТЕНИЙ

И СЕМЯН



✓ **СЕМЕНА**
✓ **УДОБРЕНИЯ**



Химическая
обработка посевов

Предпосевное
протравливание семян

Форсунки
и комплектующие
для полевых
опрыскивателей

г. Омск, ул. Мельничная, 130, оф. 1
oootdagroprom@mail.ru

тел. 33-10-56

г. Тюмень,
8 (912) 077-95-00,
8 (919) 939-42-82

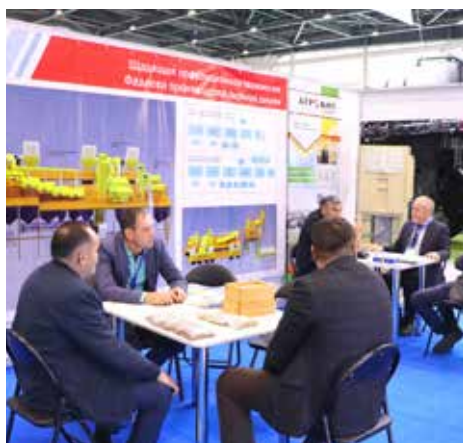
г. Курган,
ул. Омская, 171 В,
8 (929) 225-92-75,
8 (913) 973-12-99

Алтайский край,
г. Камень-на-Оби,
8 (905) 083-16-75

* Подробности по тел. ООО «Агропром-Трейд». На правах рекламы

KazAgro/KazFarm-2021: фотоотчет





АГРАРНЫЙ ФОРУМ РОССИИ

VI ежегодный проект

17 НОЯБРЯ 2021, МОСКВА
«МАРРИОТТ ГРАНД ОТЕЛЬ»

Реклама

16+

Руководитель проекта
Дарья Шаповалова
d.shapovalova@vedomosti.ru

Реклама и спонсорство
Татьяна Шатова
t.shatova@vedomosti.ru

Участие в проекте
Дарья Качан
d.kachan@vedomosti.ru

www.events.vedomosti.ru
+7 495 956-25-36
+7 495 956-34-58

**Форум и выставка по глубокой переработке зерна
и промышленной биотехнологии «Грэйнтек»**

Грэйнтек
Форум и экспо по глубокой переработке зерна и биоэкономике

+7 (495) 585-5167 | info@graintek.ru | www.graintek.ru

**Форум является уникальным специализированным
событием отрасли в России и СНГ и пройдет
17-18 ноября 2021 года в отеле Холидей Инн Лесная Москва**

В фокусе Форума – практические аспекты глубокой переработки зерна как для производства продуктов питания и кормов, так и биотехнологических продуктов с высокой добавленной стоимостью.

Темы Форума: производство и рынок нативных и модифицированных крахмалов, клейковины, сиропов, органических кислот, аминокислот (лизин, треонин, триптофан и тд), сахарозаменителей (сорбит, ксилит, маннит) и других химических веществ.

19 ноября 2021 года пройдет семинар **«ГрэйнЭксперт»**, посвященный практическим вопросам запуска и эксплуатации завода глубокой переработки зерна. Семинар проводится для технических специалистов, которые отвечают за производственный процесс и высокое качество конечной продукции.

12+

Идем на взлёт!

Агропромышленный комплекс ежегодно пополняется различными инновациями. И сегодня сложно сказать, какая научная мысль будет реализована следующей. Еще недавно нельзя было и мечтать о беспилотных летательных аппаратах, а сегодня они уже применяются в отрасли. Насколько успешно – об этом нам рассказал Антон Ларсен, директор отдела промышленных решений компании Skytес.

- Для каких работ применяются БПЛА в агропромышленном секторе?

- Система беспилотных летательных аппаратов в большинстве случаев привлекается для мониторинга и инспекции больших участков посевных площадей. После данные, которые предоставляют дроны, используются для анализа вегетативной массы выращиваемых культур, прогнозирования потенциальной урожайности, оценки рельефа обследуемых площадей, тем самым обнаруживая в поле области, которые получают недостаточное или избыточное количество влаги. Также беспилотники выявляют зоны неоднородностей биомассы растений, исходя из которых агрономы планируют, какое количество минеральных удобрений и пестицидов необходимо внести на данном участке земли.

Заметим, что использование дронов зависит и от назначения, например, БПЛА способен поднимать в воздух разные грузы. Особенно актуальным становится вопрос использования техники в качестве доставки продукции вместо курьеров. Как правило, все сельскохозяйственные беспилотники имеют специальные баки для распыления пестицидов, удобрений или посадки семян. Уже новые дроны обладают инновационным плунжерным насосом и форсунками, которые обеспечивают улучшенную ширину, скорость, равномерность распределение и эффективность распыления препаратов.

- Какие регионы являются лидерами по использованию беспилотников?

- Использование дронов в агропромышленном комплексе сейчас активно развивается в России. Посевных площадей становится все больше, традиционные технологии отходят на задний план и на их место приходят беспилотники. Они чаще всего используются в Сибири, Приволжье, Кубани, а также в Ставропольском и Краснодарском крае, где выращивают порядка 57% пшеницы, более 50% подсолнечника, треть ячменя и других агрокультур.

- Всем ли аграриям доступны БПЛА?

- Безусловно, это зависит от вашего бюджета и целей, для которых вы собираетесь использовать беспилотник. Существует множество агропромышленных дронов, стоимость которых варьируется от нескольких сотен до нескольких миллионов рублей.

Давайте рассмотрим более подробно экономическую выгоду, стоимость одного среднестатистического дрона, пригодного для мониторинга путей. Он обойдется компании в 315 тыс. руб. Такой беспилотник сможет за одну рабочую смену выполнить работу трех специалистов с фотоаппаратами. За 30 минут дрон обследует участок в 10 км, за восьмичасовой рабочий день может исследовать 160 км, независимо от сложности рельефа и доступности мест. Агроному, чтобы обойти все поля, фиксируя все повреждения растений придется пройти в среднем около 8 часов пешком.

Если взять как пример стоимость облета всех полей на вертолете, то это сумма будет варьироваться от 40 тыс. руб. и только за полчаса мониторинга с воздуха. Учитывая среднюю стоимость дрона, вложенные деньги в технику смогут оку-



питься за восемь полетов. Сделаем также акцент на том, что дрон станет помощником в ускорении процесса обнаружения проблемных зон, очагов распространения вредителей, болезней и других отклонений от нормы. Чем чаще агрономы проводят инспекции с воздуха, тем лучше становится посев зерновых культур, что в свою очередь, снижает общие расходы.

- Есть ли услуги аренды или выполнения работ с помощью БПЛА вашей компании?

- Мы понимаем, что не у каждого агрария есть возможность выкупить беспилотник за один раз, поэтому наша компания предлагает взять любой из производственных дронов в долгосрочную аренду с дальнейшим выкупом.

- В каких случаях БПЛА незаменимы?

- Есть огромное количество ситуаций, при которых беспилотники являются незаменимой технологией. Например, обработка растений пестицидами и удобрениями. Самолет или вертолет не может спуститься достаточно близко к посевам, из-за чего пестициды и удобрения развеиваются, что существенно влияет на качество обрабатываемых площадей. Также при контакте с химикатами человек может получить сильнейшее отравление, поэтому в данном случае без дрона здесь никуда.

- Нужны ли специальные знания по применению данного инструмента?

- Конечно. Это же тяжелая техника, которую запускаешь в небо. При использовании беспилотника важно учитывать ряд особенностей: вес, технические характеристики, погодные условия. Без обучения в любом случае не получится правильно его запустить.

Если перейти к подробностям, то внешний пилот беспилотника должен разбираться в системах автоматизированного проектирования в программном обеспечении для обработки полученной информации с борта БВС. Разбираться в основах фотограмметрии и компьютерного моделирования при составлении трехмерных карт и 3D-моделей объектов. Особенно важно понимать и знать российские законы по воздушной технике.

- Спасибо за конструктивный разговор!

Маргарита СЕМЕНОВА

К мировому лидерству — без ценового шторма

Российское сельхозмашиностроение в последние годы показывает динамичный рост. Производство сельхозтехники в нынешнем сезоне превысило показатель 2020 года на 23%, прогнозируется дальнейшее увеличение на 40% до 2025 года. Между тем, в отрасли еще немало проблем, пути решения которых традиционно обсуждались на Агротехническом форуме в Москве.

Константин Бабкин, президент Ассоциации «Росспецмаш», говоря о впечатляющих 23% роста производства и увеличении экспорта на 7%, отмечает, что при этом доля российской сельхозтехники на рынке даже уменьшилась — с 58% до 52%.

— Согласно «Стратегии развития сельскохозяйственного машиностроения», нам надо увеличивать производство еще на 40% до 2025 года. И экспорт должен подрасти, и долю наших агромашин на российском рынке мы должны увеличить до 80%. Поэтому впереди много работы, — подчеркивает Константин Анатольевич. — Мы трудимся не только ради увеличения количества железа, не только ради получения прибыли. Мы улучшаем жизнь в городах и селах, в нашей стране. Сумма уплаченных производителями сельхозтехники налогов выросла за последние семь лет в 2,2 раза, увеличилась численность сотрудников на 81%. Выросла значительно и средняя зарплата.

Развитие сельхозмашиностроения стимулировало приток инвестиций в отрасль. И сегодня практически каждое предприятие занимается модернизацией, закупает оборудование, многие строят цеха или даже новые заводы. Количество серьезных, впечатляющих проектов модернизации исчисляется десятками,

отмечает Константин Бабкин. Вкладываются деньги в НИОКР, появляются все новые машины на рынке. Постепенно заполняются ниши, ранее не занятые российской продукцией. Внедряются современные технологии, в частности новые электронные системы. Увеличиваются экспортные поставки — на сегодняшний день российская техника реализуется в 56 стран мира. В нынешнем году добавились четыре новых рынка: Арабские Эмираты, Эфиопия, Дания, Австралия.

Однако по-прежнему наличие техники в России отстает от потребности, значительна доля агромашин старше 10 лет: по разным видам — 60%, 43%, 46%. Необходимо обновлять машинно-тракторный парк хозяйств и увеличивать процент отечественной техники.

Чтобы сельхозмашиностроение продолжало активно развиваться и поставлять агропрому качественные машины и оборудование, требуется поддержка государства. Пожелания отраслевого сообщества в адрес Правительства были озвучены на форуме президентом Ассоциации «Росспецмаш»:

1. Мы просим предусмотреть в федеральном бюджете финансирование «Программы 1432» не менее чем на 16 млрд рублей. Самая эффективная, самая успешная программа, которая действует около шести лет, которая финан-

сировалась последние годы в полном объеме. Хотя постоянно возникал вопрос, будет ли она дофинансирована в текущем году или нет, но каждый год это дофинансирование происходило. В нынешнем году этого не произошло: выделено 10 млрд рублей на эту субсидию, не хватает 6 млрд.

2. Осуществлять господдержку приобретения сельхозтехники в соответствии с требованиями постановления №719, то есть локализованной в России.

3. В рамках реализации постановления №496 необходимо увеличить лимит субсидий до 15% общей стоимости техники, поданной в одной заявке.

4. Ввести механизм предоставления из федерального бюджета грантов на организацию производства компонентов специализированной техники.

5. Включить НИОКР на высокотехнологические компоненты продукции машиностроения в перечень НИОКР, предусмотренный постановлением №988, то есть включить затраты на НИОКР в состав прочих расходов в размере фактических затрат с коэффициентом 1,5.

6. Перевести производство сельхозтехники и комплектующих из XI и XXVIII классов в IX класс профессионального риска. Наша отрасль почему-то отнесена по критериям риска для сотрудников в ту же категорию, что и шахтеры, циркачи — то есть к профессиям, которые реально подвержены риску.

7. Просим увеличить размер амортизационной премии с 30% до 50%, то есть изменить Налоговый кодекс — быстрее амортизировать новое оборудование.



Также Константин Бабкин отметил необходимость изменения налоговой политики - с сугубо фискальных на стимулирующие функции. Важно пересмотреть налогообложение энергоносителей, транспорта и сырьевых товаров с целью снижения их стоимости внутри страны: заморозить тарифы на электроэнергию для предприятий; обеспечить внутреннюю стоимость ключевого ресурса машиностроения металла - на уровне не выше 80% от среднемировой цены; законодательно установить ответственность Банка России за рост производства и создания рабочих мест в экономике: нужны дешевые кредиты для крестьян, для предприятий, чтобы развивалась вся экономика страны.

«Рубцовский завод запасных частей» может служить ярким примером того, как отечественная отрасль сельхозмашиностроения набирает темпы развития. Генеральный директор компании **Станислав Кедик** отмечает:

- За последние три года мы достаточно серьезно претерпели модернизацию как производственной площади, так и непосредственно самого оборудования. На сегодняшний день вектор - на развитие автоматизации, роботизации, энергосбережение.

Ну а самое главное - мы на сегодняш-

ний день строим новые производства. Если говорить о рубцовской площадке, которая входит в Объединение компаний «Алмаз», в прошлом году мы ввели в эксплуатацию новый литейный завод; на барнаульской площадке - новый производственный корпус по производству сельхозмашин. Сейчас в городе Рубцовске реализуется первый в Алтайском крае проект по строительству промышленного технопарка. Он будет направлен на производство комплектующих и машин как раз для сельхозмашиностроения.

Серьезным импульсом для развития завода стало участие в 2015 году в программе 1432. Появилась возможность для развития, инвестирования в технологии, в качество продукции. В нынешнем году предприятие в реализации постановления не участвует:

- Не работаем по одной простой причине, что мы не можем, наверное, оформить, или доказать, или опубликовать прайс-лист, который бы отвечал сегодняшней рыночной конъюнктуре. Понимаем, что по некоторым позициям металлопроката мы фиксировали увеличение цены - втрое. Понятно, что никакой коэффициент-дефлятор в 4-5% не сможет отразить реального положения вещей. Соответственно, цена на сельскохозяйственные маши-

ны, произведенные в России - особенно на прицепную почвообрабатывающую технику, где в структуре металл составляет порядка 70-80% себестоимости, - выросла до 47%.

Благо, что в текущем году «Росагролизинг» нам очень серьезно пошел навстречу - мы смогли, в принципе, решить все наши вопросы и по оформлению прайс-листов, и по формированию актуальной рыночной цены. И на сегодняшний день - я не скажу, что мы компенсировали тот объем, который мы потеряли на 1432, но достаточно серьезно нарастили свои продажи, свой пакет в «Росагролизинге».

Если «правила игры» сохранятся и в 2022 году, то завод не сможет участвовать в программе 1432.

- Как бы хорошо мы ни говорили о том, что мы растем, но на сегодняшний день теряем долю рынка по отношению к импорту. И я считаю, что именно регулирование или дополнительное регулирование тех стимулирующих программ, которые есть, сможет нам помочь. Мы готовы расти, готовы замещать, готовы отвоевывать потерянные позиции, но при этом, я считаю, все-таки нужно создать определенные условия, - уверен Станислав Кедик.

Благодаря реализации Постановления № 1432 в 2021 году в сельхозмашиностроении продолжается работа по созданию современных цехов и производственных площадок и модернизации действующих

НОВЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ



ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД
(РОСТСЕЛЬМАШ)
Мощность - 5 000 ед. в год
Инвестиции - 6,0 млрд руб.
Площадь - 62 000 кв. м.
Запуск - ноябрь 2022 года



НОВАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ
ПЛОЩАДКА (ПЕГАС-АГРО)
Мощность - 2 500 ед. в год
Инвестиции - 4,5 млрд руб.
Площадь - 20 000 кв. м.
Запуск - I полугодие 2022 г.



ПРОИЗВОДСТВО КПП
(РОСТСЕЛЬМАШ)
Мощность - 5 тыс. КПП и 9 тыс. мостов
Инвестиции - 4,0 млрд руб.
Площадь - 15 000 кв. м.
Запуск - II полугодие 2022 г.



НОВАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ
ПЛОЩАДКА (ЕВРОТЕХНИКА)
Мощность - 1 000 ед. в год
Инвестиции - 0,9 млрд руб.
Площадь - 12 000 кв. м.
Запуск - I полугодие 2022 г.

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА

НОВЫЙ ЦЕХ
(ВОРОНЕЖСЕЛЬМАШ)
Инвестиции - 0,7 млрд руб.
Площадь - 10 000 кв. м.



НОВЫЙ ЦЕХ
(ПРОМЗАПЧАСТЬ)
Инвестиции - 0,25 млрд руб.
Площадь - 7 000 кв. м.



РЕКОНСТРУКЦИЯ ЦЕХА
(РАДИОЗАВОД)
Инвестиции - 0,2 млрд руб.
Площадь - 4 181 кв. м.



ЛИТЕЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО
(РЗЗЧ)
Инвестиции - 0,1 млрд руб.
Площадь - 2 700 кв. м.



Источник: данные предприятий

Вместе с сельхозмашиностроением в последние годы достаточно активно развивается и растет АО «Росагролизинг». По словам генерального директора **Павла Косова**, в юбилейный для компании 2021 год (20 лет на рынке) РАЛ переступил черту инвестиций в агропромышленный комплекс в 360 млрд рублей. Именно в этом году была закуплена 110-тысячная единица техники, число клиентов превысило 15 тыс. контрагентов.

- Прошлый год для нас был достаточно прорывным, несмотря на все пандемические и экономические трудности. Мы смогли приобрести технику на 38,5 млрд рублей и, соответственно, передать ее в лизинг. В нынешнем году у нас план – 43 млрд. И я думаю, что мы с ним уверенно справимся. Сейчас у нас на различных стадиях поставки техники уже на 50 млрд рублей. Наш традиционный топ поставщиков: «Ростсельмаш», CLAAS, ПТЗ, «Тонар», «Евротехника» и многие другие. Естественно, мы благодарны нашим партнерам, которые всегда с удовольствием участвуют в наших программах.

Мы, безусловно, считаем себя надежными партнерами наших машиностроителей, уверенно ежегодно обеспечиваем стабильный спрос на продукцию, которая год к году становится все луч-

ше, современнее и абсолютно отвечает всем мировым тенденциям. Надеемся, что мы тоже вносим свой посильный вклад в тот рост производства, который показывают наши машиностроители, наши гиганты.

Безусловно, в своей работе мы пользуемся всеми мерами поддержки, которые государство в лице различных ФОИВов оказывает и машиностроителям, и аграриям. Наши программы очень хорошо действуют вкупе с такой мерой поддержки, как «1432», давая дополнительную скидку нашим конечным потребителям, нашим аграриям на приобретаемую технику, - подчеркивает Павел Косов.

Павел Николаевич признает, что Росагролизинг занимается поставками и импортной техники, но обращает внимание на один очень важный момент: не тратится ни одного бюджетного российского рубля на приобретение зарубежной техники. На ее приобретение идут деньги, полученные компанией на рынке за счет выпуска облигаций или при привлечении кредитов в банках.

Руководитель приглашает партнеров подключаться в реализацию актуальных программ Росагролизинга:

- Мы запустили ранее бронирование на две месяца раньше, чем в прошлом году. В нем принимают участие

все поставщики. Естественно, вся номенклатура общества вошла в эту историю. Мы увеличили сроки по технике до восьми лет, дали отсрочку по оплате основного долга в рамках лизинговых договоров до сентября 2022 года. Нам нужно только обслуживать проценты, а проценты, как вы помните, у нас невысокие – от 3,5% ставка. Есть возможность приобрести технику с нулевым авансом. За две недели работы программы мы уже получили спрос на свыше тысячи единиц техники на почти семь миллиардов рублей. Это говорит о том, что она востребована, что к ней есть большой интерес.

Напомню, что смысл ее в том, что цена на технику фиксируется, а доставка может производиться в следующем году к сезону полевых работ. Есть дополнительные меры поддержки. Мы в нынешнем году были аккредитованы в программах Фонда развития промышленности. Теперь мы аккредитованная компания при ФРП. Соответственно, можно обращаться туда. ФРП будет направлять заем на первоначальный взнос, а мы будем финансировать проект по крайне низким ставкам. То самое финансирование от ФРП, по-моему, под 1% сейчас производится. Просим пользоваться. С этого года эта программа тоже открыта.

В 2021 году российские производители продолжают реализацию НИОКР по созданию новых моделей сельскохозяйственной техники и компонентов к ней



ООО «КЗ«Ростсельмаш»
(Ростовская область)
зерноуборочный комбайн 9-10 класса с мощностью двигателя 550-650 л.с.



АО «АЗСМ»
(Алтайский край)
комбинированный чизельно-дисковый агрегат с автоматизированной системой регулировки и контроля глубины обработки



АО «Клевер»
(Ростовская область)
линейка аппликаторов-растениепитателей с шириной захвата 9,6 м



ООО «Брянский тракторный завод» (Брянская область)
трактор интегральной компоновки III тягового класса с двумя управляемыми мостами



ООО «МИГ«КТЗ»
(Чувашская Республика)
СПИК по локализации производства тракторов малой мощности (80-115 л.с.) в индустриальном партнерстве с итальянским машиностроительным концерном SAME Deutz-Fahr



АО «КЭМЗ»
(Владимирская область)
СПИК по локализации производства чешских тракторов ANT 4135F с мощностью двигателя 130 л.с.



ООО «КЗ«Ростсельмаш»
(Ростовская область)
Трактор RSM 1370 с мощностью двигателя 370 л.с.



АО «КЭМЗ»
(Владимирская область)
трансмиссия для трактора 2-го тягового класса с мощностью двигателя от 120 до 150 л/с.

Источник: данные предприятий

Следующий проект, который будет действовать со следующего года. Постановление уже вступило в силу. Это новое постановление Минсельхоза направлено на поддержку предприятий, которые осуществляют экспорт на территории других государств. Смысл очень прост. При инвестиции в приобретение технологического оборудования для переработки, подработки или всего, что связано с сельским хозяйством, Минсельхоз будет субсидировать от 25% до 45% от стоимости того оборудования, которое будет приобретаться. В случае импортного оборудования – 25%. В случае отечественного оборудования – 45%. Номенклатура огромная: от портовых элеваторов до цистерн. Если у экспортеров, у ваших клиентов есть какой-то интерес на модернизацию своего оборудования или на строительство чего-то нового экспортноориентированного, то, пожалуйста. Мы будем очень серьезными операторами этой программы. Бюджет на нее есть. Он рассчитан до 2024-го года.

Мы, естественно, будем масштабировать поставки, стараться с вашей помощью расширять номенклатуру. Естественно, сделаем акцент на развитии наших цифровых сервисов.

Директор «Петербургского тракторного завода» **Сергей Серебряков** считает, что агропромышленный комплекс, сельхозмашиностроение должны ори-

ентироваться на мировые тенденции. Согласно докладу ООН, на планете голодают 880 миллионов человек, 2,7 миллиарда человек испытывают проблемы с доступом к продуктам питания.

- Зерно является главным эквивалентом, который отражает вопросы, связанные с потреблением белка и животных жиров, потому что 70% продуктов растениеводства потребляет животноводство и птицеводство на планете. Объемы производства и потребления зерна увеличиваются уверенно на протяжении последних десятилетий. Объемы мировых запасов зерна стабилизировались и не растут. Эта разница между объемами производства и потребления и мировыми запасами зерна точно соответствует изменениям мировых цен на зерно. Мы знаем из опыта и теории, что сельское хозяйство развивается в основном двумя концептуальными направлениями – экстенсивным и интенсивным.

По экстенсивному развитию возможность увеличения посевных площадей сегодня на планете в основных странах мира, производителей сельхозпродукции, конечно же, исчерпана за исключением Африки и Российской Федерации. На майском совещании премьер-министр нашей страны ставил задачу о вводе дополнительных земель в сельхозоборот. Цифра звучала на уровне 13 миллионов гектаров, на что выделялось около 530 миллиардов рублей.

Это означает, что на правительственном уровне понимают важность сельского хозяйства в России и ее роль в геополитике с вопросами выполнения задач продовольственной безопасности не только Российской Федерации, но и влияния на продовольственную ситуацию в мире. Исходя из этого, мы должны сделать вывод о том, какие стоят задачи и у сельского хозяйства, и у сельхозмашиностроения, в частности, на территории Российской Федерации, – говорит директор ПТЗ.

По его словам, надо углублять технологическую кооперацию внутри России. Это крайне важная задача как в области переработки зерна, так и строительства инфраструктуры, с этим связанной. Нужно углублять технологическую кооперацию и технологическую компетенцию промышленности непосредственно в России. Это касается всех направлений, которые обеспечивают сельхозмашиностроение узлами, агрегатами и компонентами. Это и двигатели, и гидравлика, и электрооборудование, и системы приборов, и станкостроение, и инструментальное производство, подшипниковое производство и так далее. Нужны комплексные программы развития промышленности и в первую очередь компонентные базы. Необходима согласованность федеральных и региональных мер субсидирования сельхозтехники.

На российских комбайнах, тракторах и прицепной технике внедряются современные технологии и системы телеметрии, обеспечивающие их конкурентоспособность и технологичность



РСМ Агротроник пилот 2.0
(компания Ростсельмаш)

- Автоматическое управление траекторией движения с точностью до 2,5 см;
- Распознавание препятствий машинным зрением;
- Осуществление разворотов в автоматическом режиме



Кировец Онлайн
(Петербургский тракторный завод)

- Контроль 28 технических параметров работы трактора (скорость, пробег, режимы работы ДВС и др.)



Мультиинжектор
(Perac-Agro)

- Внесение удобрений при мульчировании и прямом посеве и доставка питательных веществ напрямую к корням растений;
- Введение в почву удобрений на требуемую глубину



Новые системы телеметрии
(компания Ростсельмаш)

- Системы определения препятствия за стеблестоем;
- Системы автоматической навески жатки;
- Системы автоматической сцепки с тележкой;
- Системы определения глубины посева и обработки почвы;
- Метеостанция (атмосфера+почва);
- Системы определения NPK в почве



Система ночного видения,
(компания Ростсельмаш)

- Обнаружение объектов в ночное время суток, которые не видны механизатору;
- Определение препятствий на расстоянии 1 500 метров



Новые системы телеметрии
(Евротехника)

- Отслеживание нормы внесения материала, уровня материала в бункере или баке, фактически обработанной площади, объема внесенного материала и др.;
- Анализ реального времени заправок, времени работы, простоев, перемещения между полями

Источник: данные предприятий

- Главная мера государственной поддержки – это хороший климат у сельхозтоваропроизводителя, который складывается из цен на зерно и издержек в сельском хозяйстве, - уверен Сергей Серебряков. - Что касается издержек, то мы видим это безобразие, которое творится на протяжении последнего года. Данный вопрос съедает платежеспособность села и делает это необоснованно. Я здесь предлагаю все-таки посмотреть в область налоговых режимов и говорить о прогрессивных шкалах налога на прибыль у сырьевых компаний, которые занимаются производством основных видов сырья и являются системообразующими в области ценообразования на дальнейшую межотраслевую цепочку. Вторая проблема – это сбыт зерна. Я имею в виду в первую очередь экспорт. В текущем году правила по продаже зерна на экспорт менялись несколько раз, что добавляет тумана в экономику. Не самым лучшим образом складывается прогнозирование своей экономики конкретными предприятиями и их инвестиционной деятельности. На это тоже надо обратить внимание.

Серебряков поддерживает главу Ассоциации «Росспецмаш» в том, что надо

отходить от субсидиарной поддержки, а смотреть в область налогового стимулирования, развития компонентного производства и развития финансовых инструментов, которые покрывают кассовые разрывы у сельхозтоваропроизводителей. Директор ПТЗ предлагает усовершенствовать механизмы защиты внутреннего рынка и кардинальным образом изменить утилизационный сбор, желательно в разы. Это защитит российского промышленника от ситуации на экспорте.

- Саму программу 1432, на мой взгляд, надо потихоньку модернизировать в сторону того, чтобы она не приводила к ценовым штормам внутри годов, как это в нынешнем году произошло. Надо обратить внимание на то, чтобы программа стала более гибкой по практике ее применения в области изменения цен на продукцию машиностроителей с учетом реального инфляционного процесса, который внутри года имеет место быть. Я предлагаю сделать ее двухкомпонентной, то есть на почвообрабатывающую технику и другую технику, которая недорога за единицу в цене, сделать субсидию в 10-15% в зависимости от региона. Может быть, даже больше. На сложную и до-

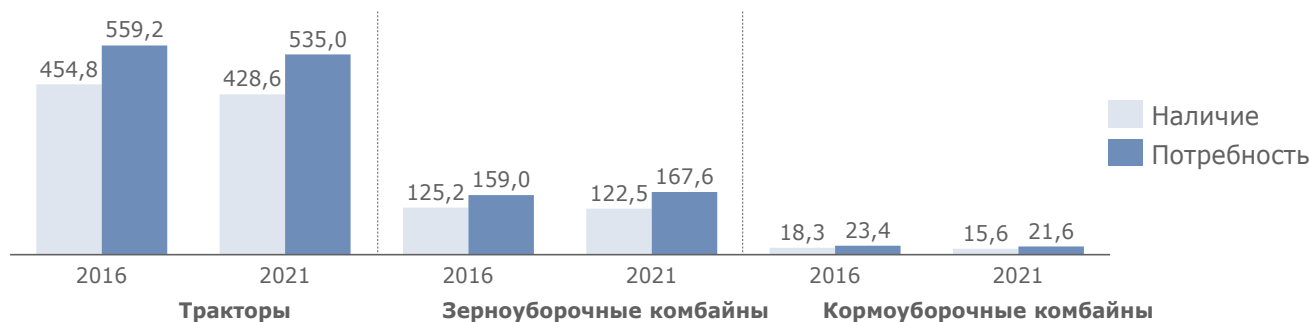
рогостоящую технику, как тракторы, комбайны и ряд другой самодвижущейся техники, сделать 5%.

Таким образом, если деньги будут заканчиваться, – на мой взгляд, глобально рынок сельхозтехники будет только расти – то не будет ценового шторма ни у почвообрабатывающей техники, ни у самоходной техники. Мы можем гибко влиять на это внутри года. Если это будет сделано совместно с мерами по изменению утилизационного сбора, то это поддержит отечественный рынок. Всемерно, всесильно укреплять меры финансовых инструментов по продажам сельхозтехники. Я имею в виду льготные инвесткредиты, лизинг, в том числе «Росагролизинг», чтобы решать проблемы кассовых разрывов в условиях бурного роста. Любой директор или руководитель предприятия знает, что бурный рост сопрягается с проблемами оборотного капитала.

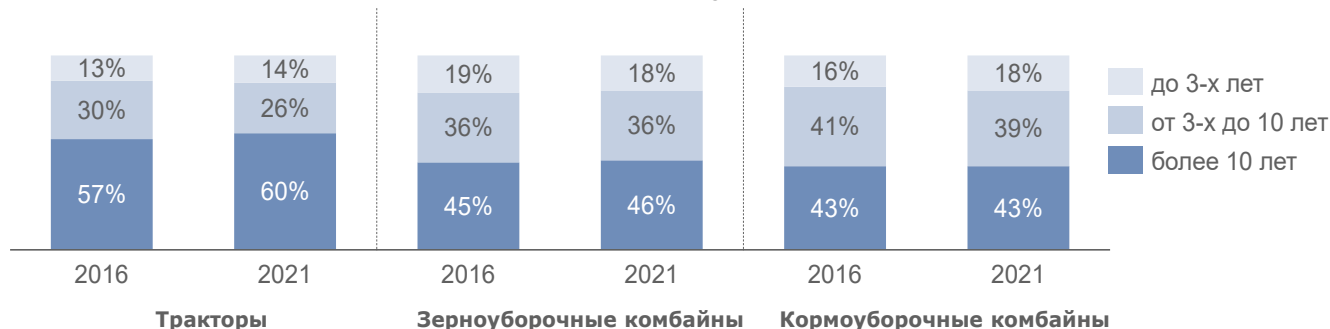
Таким образом мы бы могли комплексно, системно решить вопросы, связанные с развитием нашей отрасли и других отраслей, и воспользоваться положительной динамикой на мировых рынках. Развить нашу страну на новый качественный уровень, - резюмирует Сергей Серебряков.

В настоящее время в отечественном сельском хозяйстве отмечается недостаточная обеспеченность сельхозтехникой и значительный износ имеющегося парка техники

НАЛИЧИЕ И ПОТРЕБНОСТЬ В СЕЛЬХОЗТЕХНИКЕ В РФ В 2016 Г. И 2021 Г., ТЫС. ШТ.



ВОЗРАСТНАЯ СТРУКТУРА ПАРКА ОСНОВНЫХ ВИДОВ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА 1 ЯНВАРЯ 2021 Г.



Источник: Минсельхоз России

Текущий 2021-й год был самым успешным с точки зрения объема производства и с точки зрения финансов для «Джон Дир Русь». Директор компании **Дмитрий Новгородов** отмечает, что сегодня предприятие развивается в сторону локализации по тем моделям, которые популярны на российском рынке:

- Компания John Deere в России присутствует с 2005-го года. Первый завод, сборочное производство в Оренбурге возникло. На сегодняшний момент осталась одна производственная площадка. Сборочное производство тракторов и комбайнов, которое было в Домодедово, на сегодняшний день перевезено в Оренбург, где мы его в нынешнем году первый раз делали на своей площадке. Мы достаточно сильно выросли. У нас на сегодняшний день порядка 30 тысяч квадратных метров цеховых площадей. Двенадцать гектаров – общая площадь завода. Мы участвуем в программе 1432 по тем моделям, которые у нас локализованы. С 2016-го года мы в ней участвуем. Прошли разные этапы взаимодействия с Минпромторгом. Отрадно, что то, что мы видим на сегодняшний день – это нормальный, рабочий, профессиональный этап как во взаимодействии с

Минпромторгом, так и с коллегами из «НАМИ». Мы также имеем подписанный договор с «Росагролизинг». К сожалению, объемы продаж через «Росагролизинг» оставляют желать лучшего. Во многом это объясняется тем, что у компании есть свой финансовый институт, свой финансовый инструмент внутри России – John Deere Financial.

Собираем мы тракторы и комбайны, как я уже сказал. Полный цикл производства по почвообрабатывающей технике и по посевной технике. На самых локализованных моделях процент локализации достигает 50%. Однако локализация не является номером один в списке наших приоритетов. Главное – урегулирование глобальной цепочки поставок.

При этом Дмитрий Новгородов не отрицает, что уровень локализации планируется увеличить. Также компания будет работать над расширением портфолио.

Насколько Правительство готово идти навстречу сельхозмашиностроителям, рассказала **Мария Елкина**, директор Департамента сельскохозяйственного, пищевого и строительного машиностроения Министерства промышленности и торговли Российской Федерации:

- К сожалению, опыт работы по №1432 показывает, что наши успехи нам же и ставят в своего рода упрек, говорят о том, что вы и так выросли на 40%, у вас показатели все выше, чем по другим отраслям машиностроения, в разы, у вас экспорт растет на 30%, в отрасли всё не так и плохо.

Могу сказать, что здесь, конечно, играют роль и меры поддержки, и увеличение финансирования на эти меры поддержки мы всячески пробуем отстаивать, но хорошие показатели – палка о двух концах. С одной стороны, у нас всё хорошо благодаря мерам поддержки, с другой стороны, очень многие сторонники экономии средств федерального бюджета говорят о том, что, если у вас и так рост, зачем вам и деньги в вашу отрасль.

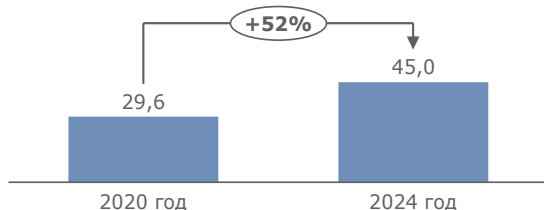
Однако из 10 миллиардов рублей мы уже заплатили компаниям 8,9 в этом году и, я хочу отметить, что ряд компаний действительно выпали из программы господдержки в связи с тем, что они повысили цены, и отказались в общей сложности на 400 миллионов рублей. Сейчас будет дополнительный отбор у нас, мы всех участников приглашаем, хотя бы эти остатки разыграем, 400 миллионов у нас будет на дополнительный отбор, последний в этом году.

В России есть потенциал увеличения производства зерновых до 300 млн тонн в год

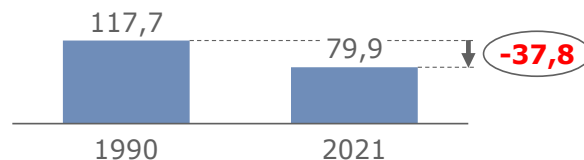
ТОВАРООБОРОТ РОССИИ С ЗАРУБЕЖНЫМИ СТРАНАМИ ПО СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ И ПРОДОВОЛЬСТВУ, МЛРД ДОЛЛ. США

Год	Экспорт	Импорт	Сальдо
2019	25,6	29,9	-4,3
2020	30,7	29,8	+0,9

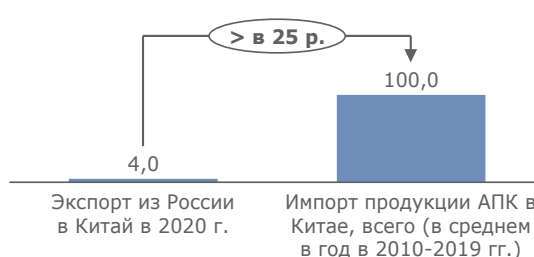
ЗАДАЧИ ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ЭКСПОРТА ПРОДУКЦИИ АПК, МЛРД ДОЛЛ. США



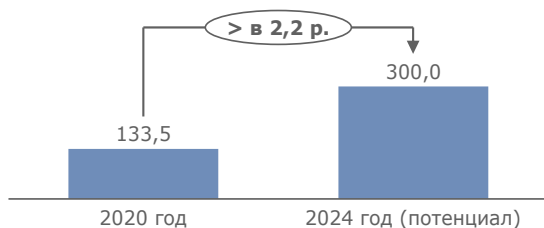
ПОСЕВНАЯ ПЛОЩАДЬ В РФ, МЛН ГА



ПОТЕНЦИАЛ УВЕЛИЧЕНИЯ ЭКСПОРТА ПРОДУКЦИИ АПК В КИТАЙ, МЛРД ДОЛЛ. США



ПОТЕНЦИАЛ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА, МЛН ТОНН



ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПОТРЕБНОСТЬ В ТЕХНИКЕ ДЛЯ ВОЗВРАТА В ОБОРОТ 37,8 МЛН ГА ЗЕМЕЛЬ И УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕНА

Вид техники	Кол-во, тыс. шт.	Кол-во в год, тыс. шт.
Всего	141,4	14,1
Зерноуборочные комбайны	47,1	4,7
Энергонасыщенные тракторы	18,9	1,9
Прицепная, навесная техника	75,4	7,5

Источник: Росстат, Национальный доклад о ходе и результатах реализации Государственной программы развития сельского хозяйства (2019 г., 2020 г.)

На следующей год предусмотрено 10 миллиардов рублей, пока прогнозируется, что все условия меры господдержки будут точно такие же, как и в этом году. Следующей немаловажной темой являются инвестиции в НИОКР. В 2020 году предприятия вложили в НИОКР порядка полутора процентов от выручки, задача – к 2030 году увеличить этот процент до трех-четырех процентов от объема выручки, как делают все мировые производители, чтобы действительно оставлять постоянно в тренде на рынке и выпускать ту технику, которая соответствует всем общемировым тенденциям.

- Со стороны государства мы готовы оказывать поддержку на реализацию инвестиционных проектов, в частности - по реализации НИОКР в сельхозмашиностроении на разработку новых видов техники. Минпромторг России действительно помогает компаниям. Я всех приглашаю поучаствовать, идет компенсация до 70% затрат на НИОКР, можно посмотреть, какие виды техники можно с государственной поддержкой разработать.

Еще я бы хотела анонсировать такую меру поддержки, которая будет со следующего года у нас реализована, специально для сельхозмашиностроителей по поводу разработок новых видов техники. Сейчас разрабатывается подпрограмма сельскохозяйственной техники и оборудования ФНТП – это федеральная научно-техническая программа развития сельского хозяйства.

Мы говорим про разработку тех видов техники, которые в России и традиционно не производились, и до сих пор не производятся, но которые имеют очень большой спрос сейчас на рынке. Это садо-

вая техника, техника для виноградарства, для уборки овощей. Здесь мы будем сконцентрированы именно на тех видах техники, которые не производятся и аналоги которых в российской итерации не выпускаются. Мы планируем финансировать до 60% затрат на реализацию проектов, включая лизинговые платежи на приобретение оборудования.

Также Мария Елкина считает немаловажным инструментом СПИК, позволяющий компаниям получить налоговые льготы, участвовать в мерах поддержки. Эта технология в России не освоена, компания берет на себя обязательство по освоению этой технологии, по выпуску продукции, которая не производится в Российской Федерации, и государство в свою очередь дает льготы и преференции при условии ежегодного выполнения компанией своих обязательств.

Что касается углубления локализации и организации производства комплектующих, то, по словам Елкиной, планируется до конца года опубликовать требования ко всей прицепной и навесной сельскохозяйственной технике. Мера по поддержке производства комплектующих будет реализована через Фонд развития промышленности. Предприятие, которое хочет организовать выпуск комплектующих, может прийти в Фонд развития промышленности и получить заем под один процент годовых. Условием является то, что компания должна еще продавать эти комплектующие на сторону, не менее двух не аффилированных покупателей этих комплектующих должно быть у компании. При выполнении определенных параметров проекта, по объему выручки от реализации уже готовой продукции,

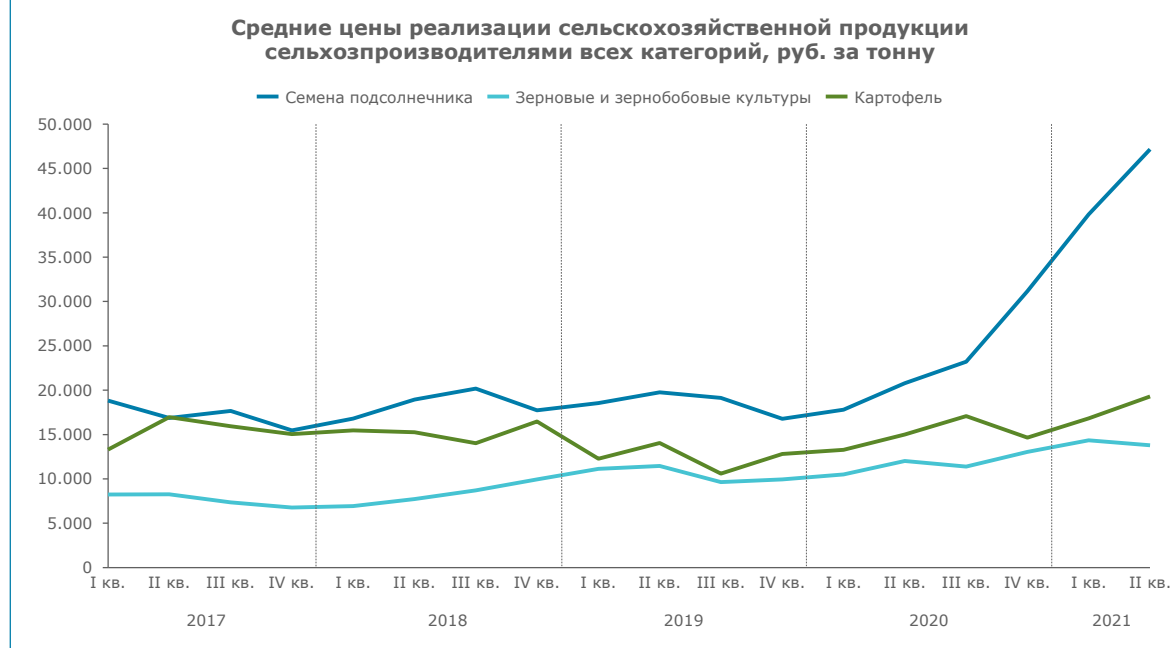
предприятие может прийти в Минпром и получить субсидию на компенсацию этого займа, тем самым конвертируется заем в грант. Эта мера позволит как увеличить добавленную стоимость, так и выполнить требования по локализации, и, возможно, привлечь тем самым иностранных поставщиков компонентов, которым на входе тяжело поднимать дорогостоящие инвестиционные проекты.

Вопрос изменения утильсбора, по данным Елкиной, сейчас находится на рассмотрении в Правительстве. Пока никакого решения не принято.

Таким образом, при всех растущих количественных и качественных показателях российского сельхозмашиностроения остается еще немало проблем, решение которых должно способствовать динамичному развитию отрасли и дальнейшему активному обновлению машинно-тракторного парка отечественных хозяйств.

Приятным моментом Агротехнического форума стало вручение наград Минпромторга. Почетное звание «Почетный машиностроитель» присвоено генеральному директору АО «Кузнецовский ремонтно-механический завод» Ханафию Хамитовичу Каримову. Почетными грамотами Министерства промышленности и торговли награждены директор ФГБУ «Омский экспериментальный завод» Дмитрий Александрович Голованов, заместитель директора ассоциации «Росспецмаш» Денис Андреевич Максимкин, технический директор ООО «БДМ-Агро» Андрей Александрович Самсонкин, генеральный директор АО «Алтайский завод сельскохозяйственного машиностроения» Татьяна Викторовна Филидова.

В 2021 г. отмечается рост цен реализации основных видов продукции растениеводства



Источник: Росстат



ООО «ОМСКТЕХМАШ»

Эксклюзивный дистрибьютор
ФГБУ «Омский экспериментальный завод»



на правах рекламы

Культиватор "Степняк"
с внесением удобрений
КВУ-8.8 и КВУ-12.0



Культиваторы семейства «Степняк»
предназначены для предпосевной
обработки почвы, культивации паровых
полей, основной обработки почвы,
выравнивания поверхности поля,
уничтожения сорняков, прикатывания
почвы.

Рыхлитель навесной
РН-4,0 и РН-5,0



Посевной комплекс
модульного типа
Sower 3,6M



**Производство почвообрабатывающей, посевной техники
и оборудования для селекции и семеноводства**

Омск, пр. Королева, 32, тел.: (3812) 77-53-30, 8-913-962-70-30, 8-800-300-80-89
e-mail: dir@omsktechmash.ru, www.omsktechmash.ru

ООО «НИВА» извещает о проведении торгов

Организатор торгов - конкурсный управляющий ООО «Нива», признано несостоятельным (банкротом) решением Арбитражного суда Омской области от 17.09.2019 по делу А46-1609/2019 (646780, ОБЛАСТЬ ОМСКАЯ, РАЙОН РУССКО-ПОЛЯНСКИЙ, РАБОЧИЙ ПОСЕЛОК РУССКАЯ ПОЛЯНА, ПЕРЕУЛОК ДЗЕРЖИНСКОГО, 34, ОГРН 1025501957304, ИНН 5531006426), Вайсберг Александр Петрович, член АСОАУ «Меркурий», сообщает о проведении электронных торгов по продаже имущества должника ООО «Нива» в форме аукциона.

Дата и время начала подачи заявок: 11.10.2021.

Дата и время окончания подачи заявок: 15.11.2021 22:00

Дата и время торгов: 16.11.2021 09:00

Начальная продажная цена предприятия в соответствии с отчетом об оценке рыночной стоимости составляет: 284,8 млн руб., в том числе залоговое имущество Банка на сумму 70,1 млн руб.

Имущественный комплекс предприятия включает в себя:

- земельные участки, с/х назначения, принадлежащие на праве собственности, общей площадью 739,15 га в с/п Добровольское Русско-Полянское района Омской области;

- сельскохозяйственное оборудование: сеялки: Maxim II, 39 12,2 м/бункер 7240, Morris 7240, Concert 2000, Condor 15001, УПС 8, Bourgault 5925-42/6280;

- посевные комплексы: «Русский вепрь 2000, М 12,2/25», КСКП 2,1*5 Омич, Condor15001, косилки: Macdon M155/150, жатки: Дон Мар 181/156,2/58/121/140, Tucano/Lexion 750 м, зерноочистительный комплекс: 5/03, измельчители Вектор, культиваторы: Salford 580-4050, опрыскиватели: UX5200 Amatron 3, глубокорыхлители Great Plain, протравливатели семян – 25MP-1-Ч, сепараторы PBC-60/40, зернометатели ЗС-90;

- тракторы: Case IH: Magnum MX 310, Steiger 450/450HD/STX 385, Buhler Versatile 2425, Foton TG 1254, K-701/700A, MT3-80/80.1/80Л/82/82.1, T-150K/25A3/25A/70С;

- транспортные средства: Камазы 45143 L4/45144 L4/65115 L4, ЗИЛы ММЗ 554, ГАЗ СА3, Нефаз 5633/8560/8560-02/94642/, УАЗ, прицепы ОЗТП 8572;

- комбайны ЗУ: Вектор PCM-101, PCM-101Acros-530/550, Claas Tucano 430, New Holland модели CSX7080.



- объекты недвижимости: в р.п. Русская Поляна, в т.ч. с земельным участком под ними, жилое здание/помещение, в с. Добровольск – здание конторы, склад, в д. Лощиновка – баня, столовая.

Реализация имущества будет осуществляться путем проведения электронных торгов с открытой формой представления предложений о цене. Торги состоятся на электронной площадке ООО «Аукционный тендерный центр» в сети Интернет, по адресу: www.atctrade.ru.

В случае заинтересованности в приобретении имущества и для получения дополнительной информации просим обращаться к сотруднику отдела по работе с проблемными активами Красильниковой Марине Александровне по тел.: 8 (3812) 21-22-06, 8-951-408-22-27 или по электронной почте: office@omsk.rshb.ru, KrasilnikovaMA@omsk.rshb.ru.

agroworld
UZBEKISTAN

16 | 17 | 18 МАРТА 2022

Узэкспоцентр,
Ташкент,
Узбекистан

17-я Международная выставка



**СЕЛЬСКОЕ
ХОЗЯЙСТВО**

КОМПАНИЯ
**Реклама
Онлайн**
агентство полного цикла

**Все виды рекламы.
Все регионы РФ и СНГ.**



Печатные СМИ



Метро



Телевидение



Радио



ВТЛ/Промо



Транспорт



Интернет



Наружка

**(812) 401-64-64,
(495) 737-54-64, (383) 227-64-64**
www.reklama-online.ru

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104. ОГРН 1105476018361

ООО «Агрофирма Омская» извещает о результатах торгов

Организатор торгов - конкурсный управляющий
ООО «Агрофирма Омская» (ИНН 5512200379, ОГРН 1125543028709, юр. адрес: 644034, г. Омск, ул. 28-я Северная, д. 2А) Павлов Павел Владимирович (afomsk@outlook.com, тел. 89656009465, ИНН 165506937976, 119530, г. Москва, а/я № 13), член Ассоциации «РСОПАУ» (ИНН 7701317591, ОГРН 1027701018730, адрес: 119121, г. Москва, пер. Неопалимовский 2-й, д.7, п.1), утвержденный Определением Арбитражного суда Омской области от 19.08.2020г. (рез. часть) по делу №А46-6544/2019 (процедура, применяемая в деле о банкротстве – конкурсное производство, дата следующего заседания – 28.02.2022), **извещает о результатах открытых в форме аукциона с открытой формой представления предложений о цене имущества должника.**

На торги выставлялось: Предприятие должника, ООО «Агрофирма Омская» (ИНН 5512200379, ОГРН 1125543028709, юр. адрес: 644034, г. Омск, ул. 28-я Северная, д. 2А), единым лотом, включающее в себя нежилые здания, земельные участки, самоходную технику, транспортные средства, права требования (дебиторская задолженность), движимое имущество, права аренды земельных участков (состав имущества в ЕФРСБ № 7105823 от 04.08.2021, на сайте ЭТП ООО «Центр реализации» по адресу: <http://www.CenterR.ru/>, а также в отчетах об оценке, размещенных в ЕФРСБ: сообщения №6353058 от 18.03.2021, №5642766 от 22.10.2020, №5198709 от 13.07.2020.

Начальная цена 119 350 541,00 руб. Торги признаны состоявшимися по причине отсутствия заявок. Последующая публикация сообщений о проведении торгов по продаже данного имущества будет осуществляться в Газете «Омский Вестник».

на правах рекламы

16+



УРОЖАЙ-2021

АГРОПРОДЭКСПО

11-14 НОЯБРЯ

- ТЕХНИКА, ОБОРУДОВАНИЕ, СРЕДСТВА МЕХАНИЗАЦИИ, ЗАПЧАСТИ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
- ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ, НАПИТКИ,
- УПАКОВКА, ТАРА
- ПОСЕВНОЙ, ПОСАДОЧНЫЙ МАТЕРИАЛ

- СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ, УДОБРЕНИЯ
- ОБОРУДОВАНИЕ, МАТЕРИАЛЫ, ДЛЯ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ
- СЫРЬЕ И ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ПИЩЕВЫХ И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРОИЗВОДСТВ
- МЁД И ПРОДУКТЫ ПЧЕЛОВОДСТВА



8 (951) 232 30 44

ЧЕЛЯБИНСК
ЛА «ТРАКТОР»

ВРЕМЯ РАБОТЫ
10:00-19:00

XVII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН



AgriTek FarmTek

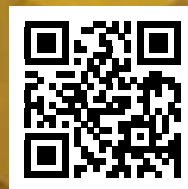
ASTANA'2022



16-18
МАРТА

НУР-СУЛТАН
КАЗАХСТАН

2022



ОРГАНИЗАТОР:

TNT
EXPO, LLC

+7 (727) 344 00 63
agri@tntexpo.com
www.agriastana.kz

12+



Дарья Беккер, 4 года. Диагноз – детский церебральный паралич (ДЦП)

Даша родилась на 30 неделе с весом 1560 граммов и сразу попала в реанимацию на две недели. В год и месяц малышке поставили диагноз ДЦП, спастический тетрапарез, двухсторонний подвывих бедер, плоско-вальгусная стопа. Сейчас Дарье 4 года. Для восстановления ее здоровья применялось разное лечение: массаж, адаптивная физкультура, гросс, иглоукалывание, кинезотерапия, нетрадиционная медицина. В 2019 году первый раз поставили «диспорт», после укола тонус у ребенка снизился. Даша начала ползать на четвереньках.

«Для нас была большая радость, что процедура прошла не зря», – вспоминает мама. Там же делали гипсования.

Прошли курс реабилитации в Тобольске. Пока была финансовая возможность, мама постоянно водила Дашу в бассейн, к дефектологу и логопеду. Это дало большой толчок в развитии малышки как в физическом, так и в умственном плане.

Сейчас семья находится в тяжелом финансовом положении. Папа остался без работы, а мама 24/7 находится рядом с дочерью. Помощи ждать неоткуда. Чтобы не потерять приобретенные навыки, Даше нужно своевременно пройти комплексную реабилитацию в специализированном Центре.

НЕОБХОДИМАЯ СУММА СБОРА – 166 000 РУБЛЕЙ



Арина Самарская, 2.5 года. Диагноз – спинальная мышечная атрофия (СМА) 1 типа

Арина родилась здоровым ребенком. В месяц мама заметила, что малышка слишком спокойна, не держит голову, а ножки не шевелятся. Врачи уверяли, что все хорошо, беспокоиться не нужно. Диагноз поставили лишь в 4 месяца. И словно приговор – спинально-мышечная атрофия (СМА) 1 типа.

Арина нуждается в постоянной медицинской помощи. Ей нужно было лекарство, которое не зарегистрировано в РФ. Производитель препарата организовал программу для 41 российского ребенка с таким диагнозом, бесплатно обеспечив препаратом Нусинерсен (Спинраза). Совместными усилиями Арину удалось включить в эту программу!

Малышка получает терапию этим препаратом 1 раз в 4 месяца. На этом фоне удалось добиться успехов: девочка самостоятельно может садиться, стоять у опоры и немного ползать. Дышит и кушает тоже сама! Это невероятно для детей с таким диагнозом.

Для поддержания имеющихся и приобретения новых навыков Арине нужна пожизненная реабилитация и медикаментозная терапия. Мама одна воспитывает троих дочек и не имеет возможности работать, так как Арина нуждается в постоянном внимании и уходе.

НЕОБХОДИМАЯ СУММА СБОРА – 219 800 РУБЛЕЙ



Матвей Черноиванов, 8 лет. Диагноз – ДЦП (двойная гемиплегия)

Матвей родился на 29 неделе, гипоксия мозга (кислородное голодание) и как результат – мальчик умер при родах. Врачи вернули его к жизни, но последствия оказались тяжелыми.

Сначала Матвей не мог сам дышать, ел через зонд. Лишь к 6 месяцам начал удерживать голову. При этом врачи говорили, что он все наверстает. В 8 месяцев Матвею вынесли приговор – угроза ДЦП. А к году получил статус инвалида. Тогда и началась борьба за будущее мальчика и за его возможность быть самостоятельным. Матвей не может сидеть, ходит только с посторонней помощью, но зато умеет ползать и играет с любимыми игрушками.

В его словарном запасе уже более 100 слов. Занятия с дефектологом дают положительные результаты, и сейчас Матвей стал все больше повторять слова за взрослыми, что постепенно двигает его к успеху.

С первого года жизни мальчик получает лечение и каждые 3 месяца находится в стационаре ОДКБ. Сейчас Матвею нужен очередной курс реабилитации. Мама обращается за помощью ко всем неравнодушным людям, потому что одна воспитывает сына и сумма сбора для неё неподъемна.

НЕОБХОДИМАЯ СУММА СБОРА – 84 200 РУБЛЕЙ



София Орлова, 14 лет. Диагноз – ДЦП, опухоль ствола среднего мозга и зрительного бугра справа

Сонечка – маленькая радость семьи Орловых, росла тихой и нежной девочкой. Ей было 4 года, когда она стала слабеть, мало говорить и двигаться. Дальше у малышки совсем перестали работать левая ножка и ручка. После обследования врачи поставили диагноз – опухоль ствола среднего мозга и зрительного бугра справа.

Пройдя через ряд операций, курсов химиотерапии и лечения, удалось добиться положительных результатов. И сейчас опухоль в голове у Софии минимальных размеров и остается в стабильном состоянии. Врачи не отмечают возможности дальнейшего её роста.

Соня была парализована на левую сторону, правая сторона лица тоже была парализована. Сейчас она самостоятельно ходит, хорошо видит и слышит, минимально, но зато сама обслуживает себя. Не говорит ни слова, но удивляет своей памятью и желанием к изучению окружающего мира. Посещает развивающий центр, бассейн, дельфинотерапию и активно «общается» с гаджетами.

Сонечка нуждается в курсе реабилитации, чтобы не потерять то, чему научилась за все эти годы. Папа, мама и брат очень надеются на вашу материальную поддержку.

НЕОБХОДИМАЯ СУММА СБОРА – 96 700 РУБЛЕЙ

ПОМОЩЬ ДЕТЯМ И ВНЕСТИ ПОЖЕРТВОВАНИЕ ВЫ МОЖЕТЕ ОДНИМ ИЗ СПОСОБОВ:

- 1 Перечислить средства на расчётный счёт:
ИНН 5506053260,
КПП 550501001,
р/с 40703810545000001628 в Омском отделении №8634 ПАО Сбербанк,
к/с 30101810900000000673,
БИК 045209673,
- 2 Осуществить online-перевод с банковской карты через систему «ВсеПлатежи.ру», перейдя по ссылке vp.ru/providers/addresshelp или по QR-коду,
- 3 Также вы всегда можете завезти наличные в кассу нашего Фонда по адресу: улица Красный Путь, 20, подъезд 3.



«ЕСЛИ КАЖДЫЙ БУДЕТ ДЕЛАТЬ ДОБРО В ПРЕДЕЛАХ СВОИХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ, ТО ВОЗМОЖНОСТИ ДОБРА СТАНУТ БЕЗГРАНИЧНЫМИ»

Агро ТЕПЛИЧНЫЕ КОМПЛЕКСЫ РОССИИ И СНГ

ИНВЕСТИЦИИ, ИННОВАЦИИ И ОБУСТРОЙСТВО

1-3 декабря 2021, Москва

Докладчики и почетные гости:



Сергей Сидоров

Генеральный директор,
Агрокомбинат Московский



Дмитрий Авельцов

Руководитель,
Центр агроаналитики Министерства
сельского хозяйства РФ



Павел Дьяков

Председатель совета директоров,
Родина



Евгений Дашевский

Директор завода,
Аграрные технологии будущего



Шарип Шарипов

Первый заместитель министра,
Министерство сельского хозяйства и
продовольствия Республики Дагестан



Тимур Гаджиев

Коммерческий директор,
Агро менеджмент



Мы в Telegram!



Партнеры
технических
визитов:



При
поддержке:



Министерство
сельского
хозяйства РФ

Профильный
партнер:



Серебряные
спонсоры:



Бронзовые
спонсоры:



Ключевые моменты:

- 500+ руководителей крупнейших тепличных комплексов и агрохолдингов из России и стран СНГ** – Казахстана, Узбекистана, Армении, Беларуси, Азербайджана, а также инвесторов, представителей правительства, главных агрономов, руководители торговых сетей и сервисных компаний
- Тепличные инвестиционные проекты по модернизации и строительству** со сроком реализации 2022-2025 гг. из всех регионов России и стран СНГ
- Дебаты лидеров:** Министерство сельского хозяйства РФ, агрохолдинги, инвесторы, инициаторы. Что происходит в тепличной отрасли после пандемии?
- НОВОЕ! ГИДРОПОНИКА И ВЕРТИКАЛЬНЫЕ ТЕПЛИЦЫ.** В чем отличие от традиционных методов промышленного выращивания. Перспективы развития технологий
- Специализированная выставка современного оборудования и технологий** для тепличных комплексов от ведущих компаний из Голландии, Израиля, Германии, Италии, Испании и других стран
- ВЕЧЕРНИЙ КОКТЕЙЛЬ**

VOSTOCK CAPITAL

По условиям
участия обращайтесь:

Виктория Пензова

Программный продюсер

+7 495 109 9 509

VPenzova@vostockcapital.com

GREENHOUSESFORUM.COM

В деревне.

- Иван, а что это у вас пшеница не растет?
- Дык, не сажаем ведь!
- А что не сажаете?
- Дык, не растет!

Круговорот спирта в природе. Из пшеницы делают спирт, из спирта делают водку, водку выпивает пахарь, пахарь сажает пшеницу, из пшеницы делают спирт...

Василий Иванович делает операцию.

- Халат!
- Перчатки!
- Скальпель!
- Зажим!
- Тампон!
- Еще зажим!
- Спирт!
- Спирт!
- Огурец! Ланцет! Шинкуй!
- Еще спирт!
- Шашку!
- Йода!
- Йода, научи меня, как стать джедаем!..

В аптеке:

- Мне пол-литра спирта.
- А рецепт у вас есть?
- Есть. Кило сахара, полкило свеклы и сто граммов дрожжей.

Специалисты утверждают, что зарплата у населения растет. А население говорит, что нет. Но ведь они же не специалисты...

Пришел к Молле сосед и сказал:

- Если тебе не трудно, одолжи мне на час веревку. Мне она очень нужна.

Молла, зная, что этот человек не любит возвращать чужие вещи, ответил:

- Ты прости меня, сосед, жена повесила на веревку пшеницу, и ее сейчас трогать нельзя.

Сосед с удивлением спросил:

- Молла, разве на веревку вешают пшеницу?
- Если не хотят дать, то вешают и пшено.

Решил как-то мужик совместное предприятие с медведем организовать.

- Что делать будем? - спрашивает медведь.
- В этом году - пшеницу выращивать, - отвечает мужик.
- А делить как?
- Известно, как: мои вершки, твои корешки.
- Идет, - согласился медведь.

Вырастили они пшеницу, мужик все вершки себе забрал, продал, сидит - радуется, деньги считает... А тут пришел медведь и корешков своих привел...

Реалии российской экономики: директору предприятия подарили курочку, которая несёт золотые яйца. Через месяц курочка стала убыточной.

- С каких пор вы работаете на своем предприятии?
- С тех пор, как пригрозили, что уволят.

На крупном предприятии - производителе соков студенты проходят практику. Главный технолог рассказывает им особенности производства:

- Итак... Для того чтобы получить 1 литр сока, нам понадобится примерно два с половиной килограмма отборных, красивых яблок. Сидоров, ты яблоки купил?



Сидоров:

- Купил!

Главный технолог:

- Молодец. Теперь их помой и нарежь кусочками.

Сидоров:

- И мы будем из них делать сок?

Главный технолог:

- Нет, мы ими будем закусывать коньяк!

Все:

- А как же сок?

Главный технолог:

- А вот для сока в этой бочке есть дешевый китайский концентрат, который нужно правильно развести с водой!

- А здесь целая палата с производственными травмами, и все с одного предприятия.

- Так у них же белая горячка.

- Так и завод ликероводочный.

Две блондинки отправились отдохнуть на выходные в загородный пансионат. Было лето, на улице стояла прекрасная погода, и они решили прогуляться и осмотреть окрестности. Гуляли, гуляли и дошли до огромного пшеничного поля, которое колосилось на ветру, создавая иллюзию, будто это огромное море.

Вдруг подружки заметили, что посреди этого «моря» в буквальном смысле плывёт другая блондинка. Она разгребала руками пшеницу и так работала ногами, упиравшись в землю, словно преодолевала волны. Девушка делала это так неуклюже и смотрелась посреди поля так убого, что одна из подружек возмущённо сказала:

- Ты посмотри, что делает эта идиотка! Из-за таких, как она, нас, блондинок, считают глупыми и сочиняют всякие дебильные анекдоты!

- И не говори, - отозвалась вторая подружка. - Жаль, что я не умею плавать, а то бы я быстро доплыла до этой дуры и потопила её!



Предлагаем широкий спектр
полиграфических услуг и услуг дизайна



8 983 115 67 23

89831156723@mail.ru

poligrafia_2020

vk.com/poligrafia2020



визитка instagram



группа вконтакте

- ФОТО НА ДОКУМЕНТЫ • ИЗГОТОВЛЕНИЕ ВИЗИТОК И ЛИСТОВОК •
- ФОТОПЕЧАТЬ • РАСПЕЧАТКА ЦВЕТНАЯ И Ч/Б •
- ДИЗАЙНЕРСКИЕ УСЛУГИ • ШИРОКОФОРМАТНАЯ ПЕЧАТЬ •

агротайм

Аналитический научно-производственный журнал «Агротайм»

Учредитель

ООО «Агротайм»,
РФ, Омская область, г.Омск

Главный редактор

О.Г. Гречишникова

Распространение: подписка через редакцию, адресная рассылка на территории России и Казахстана руководителям сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, НИИ, фермерам, региональным министерствам и управлениям сельского хозяйства, а также на отраслевых выставках

После выхода журнала в свет материалы размещаются на сайте <http://agrotime.info/>

Редакция не несет ответственности за рекламные материалы

Редакция может не разделять точку зрения автора

Периодичность выхода - 12 выпусков в год

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ №ФС77-58972 от 11 августа 2014 г

Адрес редакции, издателя:

644042, РФ, Омская область, г.Омск,
Карла Маркса проспект, 39, оф. 118
Тел. 8 (3812) 59-37-69, 8-913-645-49-26
agrotime2013@mail.ru

Для коммерческих предложений:

agrotime-om@mail.ru
8-951-422-41-50, 8-951-416-92-43
agrotime-reklama@mail.ru
8-908-311-53-34

№10(96) октябрь 2021 г.

Отпечатано:

Типография «Золотой тираж» (ООО «Омскбланкиздат»),
644007, Омская область, г. Омск, ул. Орджоникидзе, 34.
Заказ № 337112
Дата выхода номера в свет - 2 ноября 2021 года

Тираж 2000 экземпляров

Цена свободная



AGROSALON

4-7 ОКТЯБРЯ 2022



WWW.AGROSALON.RU

LOVOL

AGRICULTURE



LOVOL 1304

**Надежные тракторы LOVOL в Омске
от официального дилера**

→ **ООО «ЛОВОЛ АГРО»**

📍 г. Омск, ул. Учебная, д. 79, оф. 305

✉ lovol-1@yandex.ru

🌐 www.lovolagro.ru

☎ +7(3812) 901-800

☎ +7(913) 949-34-00