

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ

Аналитический научно-производственный журнал

№10 (60) октябрь 2018

<http://agrotime.info>

Проверено временем!

СЕЯЛКА скп-2,1 и ее модификации



ООО «ОМСЕЛЬМАШ»

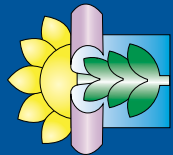
Производство сельхозтехники и запасных частей

Посевные комплексы • Грабли ГПГ-8С, ГПГ-12С • Катки ККШ • Бороны

г. Омск, ул. 22 Партсъезда, 98 А
Тел.: 8(3812) 903-440; 903-540

www.omselmash.ru
omselmash@mail.ru

на правах рекламы



Федеральное государственное бюджетное научное учреждение
«СИБИРСКАЯ ОПЫТНАЯ СТАНЦИЯ
ВСЕРОССИЙСКОГО НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬНОГО
ИНСТИТУТА МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР
ИМЕНИ В.С. ПУСТОВОЙТА»

Омская область, г. Искилькуль, ул. Строителей, 2 т/ф (38173)21413, 21441

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ БОГАТЫЙ ВЫБОР СОРТОВ МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР НАШЕЙ СЕЛЕКЦИИ

НАШИ СОРТА – ВАШ УСПЕХ!

Сибирская опытная станция образована в 1960 году по инициативе ученых ВНИИМК в южной лесостепной зоне Омской области, в городе Искилькуле.

Основная задача опытной станции – создание для суровых условий Сибири высокоурожайных, с коротким периодом вегетации сортов масличных культур и разработка научно обоснованных технологий их возделывания.

Лаборатория селекции и первичного семеноводства льна масличного

1. Основные направления селекции льна:
 - высокая урожайность и масличность семян;
 - скороспелость;
 - устойчивость к фузариозу, осыпанию и полеганию;
 - измененный жирно-кислотный состав масла.
2. Первичное семеноводство перспективных и районированных сортов.
3. В лаборатории созданы сорта: Искилькульский, Легур, Северный, Август, Сокол.



Лаборатория селекции, семеноводства и агротехники подсолнечника

1. Селекционная работа ведется по четырем направлениям:
 - создание сортов масличного типа;
 - создание крупноплодных сортов кондитерского типа;
 - создание сортов с улучшенным жирно-кислотным составом масла в семенах (высокоолеиновые);
 - создание константных самоопыляемых линий.
2. Первичное семеноводство районированных сортов ведется по улучшающей схеме.
3. Изучаются элементы сортовой агротехники.
4. В лаборатории созданы сорта: Сибирский-91, Сибирский-97, Баловень, Вектор, Сибирский-12, Варяг, Иртыш.



Лаборатория селекции, семеноводства и агротехники капустных культур

1. Основные направления селекции рапса и сурепицы:
 - создание высокопродуктивных сортов типов «00» и «000»;
 - улучшение жирно-кислотного состава масла;
 - снижение глюкозинолатов в семенах;
 - создание линейных сортов рапса ярового.
2. Производство семян рапса, сурепицы и рыжика высших репродукций.
3. Совершенствование элементов сортовой технологии возделывания капустных культур.
4. В лаборатории созданы сорта сурепицы: Искра, Новинка, Лучистая. Сорта рапса: Юбилейный, Радикал, Русич, Старт, Купол. Сорта рыжика: Искилькулец, Омич.



КУЛЬТУРА	СОРТ
Подсолнечник	Иртыш
Подсолнечник	Баловень
Подсолнечник	Вектор
Подсолнечник	Сибирский-12
Подсолнечник	Варяг
Рапс яровой	Юбилейный
Рапс яровой	Старт
Рапс яровой	Купол
Сурепица яровая	Лучистая
Рыжик яровой	Омич
Лен масличный	Северный
Лен масличный	Август
Пшеница	Мелодия
Пшеница	Катюша
Пшеница	Сигма-2
Ячмень	Саша
Соя	СибНИИК-315

Директор, д. с.-х. н. Лошкомойников Иван Анатольевич,
☎ 8-913-973-68-84

Зам. директора по науке, к. с.-х. н. Пузиков Александр Николаевич,
☎ 8-913-615-27-47

Главный агроном Рабканов Сергей Викторович,
☎ 8-913-969-44-53

Главный бухгалтер Боргуль Надежда Андреевна,
☎ 8-913-969-44-03

✉ sosvniimk@inbox.ru

на правах рекламы

РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

химических средств защиты
растений для всего цикла
сельскохозяйственного
производства с момента
обработки семян
до сбора урожая.

ТОРГОВАЯ СЕТЬ В
РЕГИОНАХ 50

15 ЛЕТ
УСПЕШНОЙ
РАБОТЫ

ЗАЩИТА ОТ БОЛЕЕ
ВРЕДНЫХ ОБЪЕКТОВ 400

8 ЭТАПОВ КОНТРОЛЯ
В СИСТЕМЕ КАЧЕСТВА

9 СИСТЕМ ЗАЩИТЫ
РАСТЕНИЙ



Омская
область
omsk@kccc.ru
+7-922-900-74-73



Центральный
офис
td@kccc.ru
8 (83361) 5-20-67
5-40-60, 9-28-73



ТОРГОВЫЙ ДОМ
Кирово-Чепецкая
Химическая Компания
www.kccc.ru



СЛОВО РЕДАКТОРА

Здравствуй, уважаемый читатель!
Ты держишь в руках юбилейный выпуск журнала «Агротайм».

Пять лет назад, 14 ноября 2013 года, наш глянце-вый первенец был доставлен из типографии. Тогда он представлял собой 36 страниц, из которых толь-ко восемь, помимо обложки, были полноцветными. Контент для первого выпуска оказался востребо-ван, что позволило впоследствии сделать следую-щий шаг.

А своим появлением на свет «Агротайм» обязан горячему желанию главного редактора (то есть меня) сделать свое издание и играть по своим пра-вилам и двум компаниям, поддержавшим эту затею рублем, - ООО «АгроСфера» и ООО «ТПК Евросиба-гро». Огромное спасибо руководителям этих пред-приятий Андрею Решетняку и Леониду Клаузеру, а также всем тем, кто присоединился к ним в после-дующие годы! Благодаря вам, уважаемые наши ре-кламодатели, «Агротайм» растет, прибавляет в весе, становится ярче и насыщеннее и осмеливается по-казаться на выставках, в т.ч. и за пределами России. Коллектив редакции заверяет вас, что мы не снизим темпов, а постараемся грамотно реализовывать наши и ваши идеи на страницах журнала.

Низкий поклон тебе, дорогой читатель! Ведь без тебя, твоего выбора в пользу «Агротайма» наша ра-бота не имела бы смысла. Твой интерес к происходя-щему в агропромышленном комплексе, стремление изучить рынок сельхозпродукции и сопутствующих производств, желание поделиться своим мнением заставляет редакцию всегда быть там, где рождаю-тся агроновости, быть в гуще событий отрасли.

Спасибо за интерес и поддержку! Надеюсь, наш первый юбилей станет маленькой вехой большого успешного пути.

Ольга КАДУШКИНА



Уважаемая Ольга Геннадьевна!

**Примите искренние
поздравления с пятилетним
юбилеем со дня основания
журнала «Агротайм»!**

На протяжении 5 лет работы журнал «Агро-тайм» публикует актуальную информацию о сельском хозяйстве, информирует о новых техно-логиях, технике и оборудовании, семенах, удобре-ниях и средствах защиты растений; публикует репортажи с выставок, семинаров, конференций; рассказывает о международном опыте.

Несмотря на свой молодой возраст, Ваш журнал завоевал прочное место на российском информаци-онном рынке агропромышленного комплекса, став авторитетным, высокопрофессиональным, акту-альным изданием, всегда стремящимся оставить-ся на позициях независимости и объективности. В немалой степени этому способствует сохранение тесной связи редакции с Министерством сельского хозяйства и продовольствия Омской области, что позволяет получать достоверную информацию и узнавать о процессах и тенденциях в отраслях агропромышленного комплекса региона.

Желаю Вам и Вашему изданию дальнейшего про-цветания, новых творческих успехов, реализации намеченных планов и начинаний, многочисленного роста тиражей, расширения и умножения чита-тельской аудитории!

Максим ЧЕКУСОВ,
министр сельского хозяйства
и продовольствия Омской области



Уважаемые труженики сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

Примите самые искренние и теплые поздравления с профессиональным праздником! Пусть над вами всегда будет мирное небо и ласковое солнце, пусть природа всегда благоволит вашему благородному труду! Пусть ваша забота о земле возвращается к вам ароматным караваем, высокими производственными и финансовыми показателя-ми!

От коллектива Агрохимцентра и от себя лично желаю вам здоровья, счастья, долголетия, семейного благополучия и достатка! Успехов и удачи во всех делах!

Владимир КРАСНИЦКИЙ,
директор ФГБУ «Центр агрохимической службы «Омский»



ФГБУ «Центр агрохимической службы «Омский»

**Надежный партнер в получении высококачественной
сельскохозяйственной продукции**

Агрохимцентр «Омский» (совместно с ФГБУ «САС «Тарская») -
единственное в Омской области учреждение, осуществляющее длительный мониторинг состояния земель
сельскохозяйственного назначения, соблюдения регламентов по применению агрохимикатов и органических удобрений,
выполняющее комплексные агрохимические, токсикологические и радиологические изыскания

644012, г.Омск, проспект Королева, 34 | тел./факс: 8(3812) 77-53-75 | e-mail: krasnitsky@omsknet.ru

www.agrohimcentr-omsk.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ



АО «БАЗА АГРОКОМПЛЕКТ»

Stara
Постоянное Развитие



САМОХОДНЫЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ IMPERADOR 3100

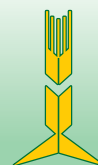
Уважаемые коллеги!

Примите наши искренние поздравления с профессиональным праздником - Днем работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

В этот день мы чествуем всех, кто посвятил себя нелегкому труду - развитию агропромыш-ленного комплекса. Сложно переоценить значе-ние вашего труда в повседневной жизни. Ваш труд всегда был и остается самым почетным и уважаемым в обществе. Несмотря на сложные условия, в которых находится современный агропромышленный комплекс, вы сохраняете преданность своему делу и любовь к родной земле.

Желаем всем плодотворной работы, крепкого здоровья, достатка, благоприятной погоды, развития и успехов во всех начинаниях!

Тамара БАЛАНДИНА,
генеральный директор
АО «База Агрокомплект»



644016, г.Омск, ул.Семиреченская, 89
bazaagrokomplekt@mail.ru

8(3812) 55-16-63
www.baza-agro.ru

С Днем работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!



Уважаемые работники агропромышленного комплекса, ветераны отрасли!

Всё меняется в этом мире, а сельский труд по-прежнему необходим всем и каждому. Скромный кормилец и великий труженик, крестьянин был и остаётся главной надеждой и опорой России.

Нам есть чем гордиться. Аграрии Омской области ведут свою работу достойно. Несмотря на сложные погодные условия в нынешнем сельскохозяйственном году, а также на непростую финансовую ситуацию, нам удалось собрать более 3 млн тонн зерна при урожайности 17,3 ц/га. В текущем году мы значительно приросли по масличным культурам, увеличив площадь на 120 тыс. га. Все успехи и неудачи в отрасли растениеводства напрямую влияют на состояние дел в животноводстве. В сложных условиях дождливой и холодной весны и аномальной осенней погоды нам удалось выполнить план по заготовке кормов высокого качества на 115%. Значит, зимовка скота будет благополучной и есть все основания для развития животноводческой отрасли в будущем году.

Планомерно в регионе развивается птицеводство и свиноводство. Модернизируются и строятся новые современные животноводческие комплексы, повышается продуктивность коров.

Наш регион, как и прежде, занимает лидирующие позиции по экспорту зерна. Так, за 8 месяцев текущего года объем экспорта зерна и продуктов его перера-

ботки составил 305 тыс. тонн, что на 60 % больше, чем за весь 2017 год. В текущем году начались поставки ячменя в Иран, чечевицы - в Алжир.

При поддержке, которую оказывает федеральное и региональное Правительство, модернизируются сельскохозяйственные объекты, обновляется парк техники, развивается инфраструктура.

Потенциал сельскохозяйственной отрасли в регионе не исчерпан, нам есть куда двигаться и развиваться. Общими усилиями сегодня мы идем к цели - снизить зависимость от импорта, укрепить собственную продовольственную безопасность и повысить конкурентоспособность нашей сельхозпродукции. Нам необходимо наращивать выпуск качественной, экологически чистой продукции, развивать глубокую переработку, укреплять позиции на отечественном и мировом рынках.

Несмотря на сложные условия, в которых вам приходится работать, вы остаётесь примером верности и преданности своему делу, особенно низкий поклон ветеранам, передовикам производства за самоотверженный труд.

Желаю вам крепкого здоровья, высоких результатов в производстве и уверенности в завтрашнем дне! Пусть ваш нелёгкий труд окупится новыми достижениями и признанием благодарных земляков, а семья и близкие уважают и поддерживают все ваши самые смелые замыслы.

Сердечно поздравляю вас с Днём работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

Максим ЧЕКУСОВ,

министр сельского хозяйства и продовольствия Омской области

Уважаемые коллеги!

От всего коллектива Омского ГАУ поздравляю вас с Днем работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности! Это профессиональный праздник тех, кто трудится на благо целой страны и каждой отдельно взятой семьи, кто, преодолевая трудности, добивается успеха и верит в перспективы развития села и сельского хозяйства, кто готовит для него квалифицированные кадры будущего, прививая им любовь к выбранной профессии - к сельскому труду!

Желаем всем крепкого здоровья, счастья и благополучия! Дарите счастье другим и будьте счастливы сами!

Оксана ШУМАКОВА,
ректор Омского ГАУ



ГРУППА КОМПАНИЙ
Агропром



На правах рекламы

© ООО «Агропром-Трейд»

ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ И СЕМЯН



Средства
защиты
растений



Химическая
обработка
посевов



Предпосевное
протравливание
семян



УДОБРЕНИЯ



СЕМЕНА



Доставка и хранение
БЕСПЛАТНО

г. Омск, ул. Мельничная, 130, оф. 1
e-mail: oootdagroprom@mail.ru

☎ (3812) 33-10-56

ГП ОО «Ветсанутильзавод «Кормиловский»



Уважаемые коллеги, труженики агропромышленного комплекса!
Поздравляю вас с профессиональным праздником - Днем работника
сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

Желаю крепкого здоровья, безграничного счастья, нескончаемого везения, благополучия и достатка!

Ваш труд заслуживает самых высоких слов признания и уважения. Так пусть же они звучат в ваш адрес чаще, а не только в праздники. Пусть ваша работа достойно вознаграждается. Пусть крепнет уверенность в завтрашнем дне!

Успехов и удачи!

Александр ЕЛИСЕЕВ,

директор ГП ОО «Ветсанутильзавод «Кормиловский»

в соответствии с природоохранными и ветеринарно-санитарными требованиями

**ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ ПО СБОРУ,
ТРАНСПОРТИРОВКЕ И УТИЛИЗАЦИИ**

- * биологических отходов
- * непищевых отходов при переработке сельхозпродукции

ПРОИЗВОДИТ И РЕАЛИЗУЕТ

- * кормовую смесь "Кормиловская" - высококачественную пищевую добавку для скота и птицы
- * технический жир - незаменимый элемент при производстве косметики, мыла, биодобавок, при разработке смазок для технических средств и др.



За вашу безопасность и чистоту природы!

**646970, Омская область,
Кормиловский район,
р.п. Кормиловка,
ул.Первомайская, 33**

8(38170) 2-28-08, 2-28-12
vsuz-korm@mail.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

Республика Казахстан, 111200,
Костанайская обл., г.Лисаковск,
Вторая промзона 6/1
parts1@donmar.kz

Российская Федерация, г.Омск,
ул.Семиреченская, 97А
+7 950 787 60 16
omsk-donmar@mail.ru



ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ 7-16м

На все типы комбайнов, универсальные и прямого комбайнирования. Система среза Schumacher.



ЖАТКИ ПРИЦЕПНЫЕ 9м

Валковые прицепные жатки с центральным выбросным окном. Система среза Schumacher.



ДВОЙНОЙ ВАЛОК 9+9м

В два раза меньше проходов при подборе.



ОПРЫСКИВАТЕЛИ ПРИЦЕПНЫЕ

Форсунки фирмы Teejet. Высокопроизводительный насос. Ширина 26-40 м



БОРОНЫ ЦЕПНЫЕ РОТАЦИОННЫЕ

Применяется для закрытия влаги. Цепи повышенной прочности, закаленные зубья.



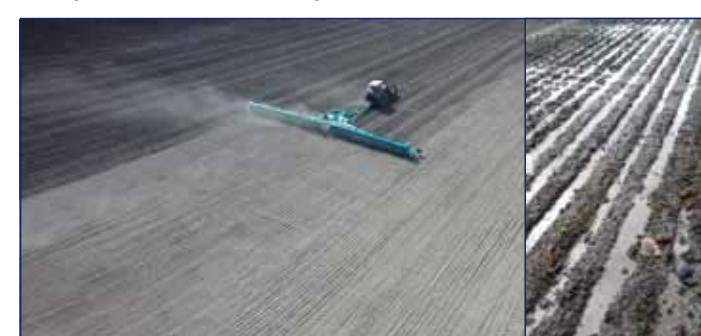
ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС 13м

Технология Precision Air Drill, независимое крепление анкерного сошника. Регулируемая глубина заделки семян.



БОРОНЫ ДИСКОВЫЕ ПРИЦЕПНЫЕ

Изменяемый угол атаки дисков синхронно в каждом ряду. Оптимальное расстояние между дисками. Обработка почвы до 15 см. Два катка, следующие за дисками - трубчатый, пластинчатый. Рама из трех секций, позволяющая точнее копировать рельеф.



КАТОК ПРИКАТЫВАЮЩИЙ 18,7м

Уплотнение и выравнивание обрабатываемой поверхности до или после посева, измельчение комьев. Для увеличения давления на почву заливается водой.

8(71433)3-09-99, 2-01-59

www.donmar.kz

НЕДЕЛЯ ВЫСОКОЙ АГРОМОДЫ

С 8 по 13 октября 2018 года в Москве почти одновременно проходили выставки достижений сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, сельхозмашиностроения. Это своеобразная неделя «высокой агромоды», которая задает тон развитию отрасли АПК, демонстрирует новинки и передовые технологии, именно здесь обсуждаются накопившиеся проблемы и предлагаются пути их решения, приобретаются новые деловые знакомства, происходит обмен опытом и идей.



АГРОПРОДМАШ

С 8 по 12 октября прошла 23-я международная выставка «Агропродмаш-2018», на которой традиционно были представлены оборудование, машины и ингредиенты для пищевой и перерабатывающей промышленности. По данным организаторов, нынче выставку посетили свыше 24000 специалистов, 310 ведущих экспертов, приняли участие 870 компаний из 37 стран, в течение пяти дней в рамках деловой программы состоялось 52 мероприятия.

По словам Сергея Резуненко, генерального директора ООО «Кизельманн Рус Юг», возглавляемая им компания в выставке «Агропродмаш» участвует уже в течение девяти лет.

— Для нашей молодой и очень активной команды все выставки и мероприятия, в которых мы принимаем участие, всегда результативны и успешны. Не обходимо стороной и «Золотую осень». К сожалению, эти выставки проходят практически в одно и то же время, что для нас как экспонентов «Агропродмаша» не очень удобно, т.к. наша целевая аудитория посещает оба мероприятия. «Агросалон» тоже замечательная выставка, но это совершенно не наша тема, поскольку мы являемся производителями оборудования для пищевой, молочной, пивной и винодельческой отраслей. Соответственно, основными потребителями нашей продукции являются переработчики молока, производители пива и все те, кто связан с переработкой сельхозпродукции и у кого есть жидкости на любом этапе производства, те, кому необходимо иметь на производстве оборудование из нержавеющей стали.



АГРОСАЛОН

С 9 по 12 октября состоялась крупнейшая в России международная выставка сельскохозяйственной техники и оборудования АГРОСАЛОН. Главным принципом этого года стала инновационность во всем. На протяжении четырех дней на 70000 кв. м. крупнейшие производители из 28 стран продемонстрировали новейшие технические решения в области сельскохозяйственного машиностроения, биоэнергетики, систем управления агробизнесом. Компании особым образом подошли к формированию экспозиции и привезли преимущественно свои самые последние модели.

Юбилейная выставка поразила своим размахом — на АГРОСАЛОНе было представлено более 4 тысяч экспонатов, в том числе 694 крупногабаритных образцов машин и оборудования.

Посетители АГРОСАЛОНа смогли оценить эффективные ноу-хау и интересные экспонаты, подробно изучить необычные хай-тек-решения, принять участие в тест-драйвах — словом, полностью погрузиться в захватывающее будущее мирового агропромышленного комплекса.

Традиционно АГРОСАЛОН отличился не только экспозиционной частью, но и содержательной деловой составляющей, которая включала 43 профильных конференций, семинаров, мастер-классов, круглых столов и презентаций, направленных на повышение профессионального уровня посетителей и участников выставки.

В программе приняли участие руководители регионов, федеральных министерств и ведомств, крупнейших компаний сельхозмашиностроения, агрохолдингов и фермерских хозяйств, иностранных делегаций, делегаций из субъектов страны, экспертов отрасли и ведущих СМИ.

Техника АГРОСАЛОНА 2018 была по-прежнему завораживающей и для обывателя, и для хозяина земли. Она год от года становится все эффективней, а значит, бережет для владельца бизнеса, фермера, любого сельхозтоваропроизводителя деньги и время, но главное — землю.



ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ

С 10 по 13 октября на территории ВДНХ в уже двадцатый раз Российская агро-промышленная выставка «Золотая осень», организатором которой выступает Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, собрала более 1800 экспонентов.

На торжественной церемонии открытия главного аграрного форума страны присутствовали председатель Правительства Российской Федерации Дмитрий Медведев, заместитель председателя Правительства РФ Алексей Гордеев и министр сельского хозяйства страны Дмитрий Патрушев. Также на выставку приехали главы 33 регионов России и 60 руководителей региональных органов АПК. За четыре дня работы выставку посетили более 140 тысяч человек.

Экспозиция «Золотой осени-2018» общей площадью 30 000 кв. м разместилась в двух павильонах (№№69 и 75) и на открытых площадках ВДНХ. Свои достижения продемонстрировали предприятия из 60 регионов России и 15 зарубежных стран.

Основные разделы экспозиции: «Регионы России. Зарубежные страны», «Животноводство и племенное дело», «Сельскохозяйственная техника и оборудование для АПК».

Юбилейная выставка собрала насыщенную деловую программу, в которой более 60 мероприятий, охватывающих все форматы дискуссий и тематические направления. Всего в мероприятиях «Золотой осени-2018» приняли участие около 10 тысяч человек.

Также здесь состоялось подведение итогов и торжественные церемонии награждения победителей 13 отраслевых конкурсов. А главными событиями гастрономической программы вновь стали профессиональное гастрономическое шоу «Россия - истинный вкус натурального» (Discover Russian Cuisine) и «Фестиваль национальных культур».

По материалам
организаторов выставок



ООО «Техно-Профи».

Трактор 8335R от John Deere - В СТРЕМЛЕНИИ К БОЛЬШЕМУ

Ровно 100 лет назад, в 1918 году, приобретение Waterloo Gasoline Engine Company (первого в мире производителя тракторов, работающих на бензине) положило начало эпохи John Deere. За 100 лет было выпущено огромное количество техники, связанной с обработкой почвы, вспашкой и возделыванием культур, начиная с первого в мире трактора с дизельным двигателем и заканчивая абсолютным чемпионом - машиной мощностью 670 л.с. Сто лет компания John Deere работает на полном ходу, ежегодно предлагая первоклассные решения сельхозтоваропроизводителям по всему миру.

В последние несколько лет растениеводы омского региона испытали на своих полях тракторы John Deere серии 8R. Для фермеров, которые ценят свое время, это идеальный выбор. Универсальность и управляемость, комфорт и надежность, высокая производительность и низкие эксплуатационные расходы - все это качественные характеристики, которым новый трактор отвечает в полной мере.

- Трактор 8335R имеет максимальную мощность 369 л.с. и может использоваться для выполнения всех пропашных работ, - рассказал об этой сельхозмашине **Сергей Башков**, директор Омского филиала компании «Техно-Профи», реализующей технику John Deere. - Он укомплектован простым в эксплуатации 9-литровым двигателем с системой точного впрыска CommonRail, турбонагнетателем и системой промежуточного охлаждения. Это обеспечивает увеличение интервалов ТО и экономичный расход топлива, что позволяет снизить издержки на обслуживание техники. Современная рулевая система оснащена автоматикой, предоставляя

возможность управлять трактором так же легко, как и обычным авто. Кабина водителя имеет отличный круговой обзор и укомплектована цветным дисплеем, на который передаются данные с центрального компьютера. Она отличается улучшенной эргономикой, снижающей уровень усталости водителя, что позволяет ему более продуктивно работать.

Высокая производительность, оптимальный уровень комфорта, низкие эксплуатационные расходы и максимальное время бесперебойной работы. Это то, что воплощено в тракторах John Deere серии 8R. А компания «Техно-Профи», благодаря отлично налаженной работе сервисной службы, обеспечивает омским хозяйствам не только своевременные поставки техники и оборудования, но и работу без простоев.

- У нас в хозяйстве трактор 8335R работает с 2012 года, - делится **Владимир Луговик**, руководитель одного из хозяйств Саргатского района Омской области. - Выходит в поля он с самого начала сезона. Первая его задача - тянуть посевной комплекс, потом сразу на пары с дисковой бороной, потом поднимает зябь. В общем, работает, как говорится, не покладая рук. И при этом, поломок практически не бывает, иногда электроника, конечно, подводит, но специалисты «Техно-Профи», во главе с руководителем Сергеем Башковым, реагируют

на ситуации моментально. Думаю, что простоев не бывает именно по этой причине. Хороший производитель, хороший поставщик, хорошая техника.

ООО «Техно-Профи» с 2012 года предлагает сибирским аграриям новейшие решения и технологии на рынке поставок сельскохозяйственной техники. Сегодня «Техно-Профи» включает в себя головной офис в Барнауле и пять дилерских центров - в Бийске, Кулунде, Пospelихе и Омске. Такая сеть позволяет оперативно производить сервисное обслуживание, осуществлять доставку запчастей и комплектующих. Сервисные центры проводят полную предпродажную подготовку и послепродажное обслуживание техники, обеспечивая таким образом эксплуатацию без поломок и простоев. Как на центральном складе запасных частей, так и в филиалах имеется огромный постоянно возобновляемый запас всего необходимого - от смазочных и расходных материалов до сложных узлов и агрегатов. Кроме того, грамотно организованная система поставок позволяет получить недостающие запчасти максимально быстро - от 24 до 36 часов.

- Серьезная мощность, широкие возможности и повышенный уровень комфорта трактора John Deere 8335R позволяет получить максимальную отдачу от каждого часа в поле, днем и ночью, - оценил работу агрегата генеральный директор ООО АСП «Краснодарское» **Николай Дурченко**. - Начинает работать в поле он у нас с самой ранней весны. Решает огромное количество задач - от обработки почвы и посева до подъема зяби. Я даже могу сказать, что у этого трактора столько различных возможностей, что мы не все их можем обеспечить работой. И отдельно хочу отметить сервис, который предоставляет компания поставщик. Он, конечно, на высочайшем уровне. Хотя по стоимости он один из самых дорогих, но это того стоит, затраты полностью себя окупают.

ООО «Техно-Профи»
г.Омск, 3-я Молодежная, 79
(3812) 404-580
head.o1@tecprofi.ru
www.tecprofi.ru
на правах рекламы





ПЛЕМЗАВОД КФХ «НАУКА»

**самый крупный в сибирском регионе,
неоднократный победитель краевых выставок и конкурсов**

**РЕАЛИЗУЕТ БЫЧКОВ И НЕТЕЛЕЙ
высокопродуктивной герефордской породы
класса элита-рекорд**

Лучшая порода для высокого дохода!

- ✓ превосходный генетический потенциал
- ✓ отличная акклиматизация и выносливость
- ✓ быстрый набор мышечной массы высокого качества
- ✓ легкость отела



658287, АЛТАЙСКИЙ КРАЙ,
ЕГОРЬЕВСКИЙ РАЙОН,
С.СРОСТЫ, УЛ.СОВЕТСКАЯ, 197



8(38560)2-85-40,
2-85-14,
8-906-967-08-74

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ



NAUKA92@MAIL.RU



**ООО «Рубцовский
металлургический завод»**

ЧЕСТНЫЕ ЦЕНЫ, ЧЕСТНОЕ КАЧЕСТВО

Рубцовский металлургический завод более 15 лет производит запасные части для сельскохозяйственных и трелевочных тракторов, бронзовые втулки, опорные катки, ведущие колеса, балансиры, рычаги подвески, детали для Т-4, ТТ-4, ДТ 75, МТЗ, К-700. Всего в ассортименте производимой продукции – 182 позиции. Возможности предприятия позволяют изготавливать металлоизделия согласно ТУ заказчика.

В производстве используются как традиционные технологии литья, такие как литье в ПГС (песчано-глинистые смеси) и ХТС (холодно-твердеющие смеси), так и относительно передовые технологии литья по ЛГМ (по газифицируемым моделям из пенопласта). Средняя производительность завода по металлу – 150 тонн в месяц.

Основные производственные площадки находятся в городе Рубцовске Алтайского края. Через офис и склад, расположенные в Барнауле, продукция завода отправляется потребителям в 25 регионов России и СНГ.



**Рубцовский Металлургический Завод –
это современные технологии,
построенные на традиционном качестве**



Алтайский край,
658208, г.Рубцовск, улица Рихарда Зорге, 110
656067, г. Барнаул, Власихинская, 131 - 2а офис; 2 этаж

+79059862327

Email: rmz-rub@mail.ru

www.rmz-rub.ru

Элитно-семеноводческое хозяйство

Колхоз имени XX съезда КПСС

**производит и реализует
семена высших репродукций лучших сибирских сортов**

- ★ Пшеница яровая НОВОСИБИРСКАЯ-15 (ОС супер-элиты). Раннеспелый сорт, вегетационный период - 67-74 дня. Относится к сильным сортам, содержание белка - до 18 %, клейковины - до 39 %. Районирован (7, 9, 10, 11) с 2003 г.
- ★ Пшеница яровая ПОЛЮШКО (ЭС элита). Раннеспелый сорт, вегетационный период - 66-73 дня. Относится к сильным сортам, клейковина - до 42 %, урожайность на 4,3 ц/га превышает стандарт (Н-15). Районирован (10) с 2008 г.
- ★ Пшеница яровая ПАМЯТИ ВАВЕНКОВА (ЭС элита). Раннеспелый сорт, вегетационный период - 68-76 дней. Формирует зерно на уровне ценной пшеницы, содержание белка - до 17 %, клейковины 32%. Превосходит стандарт (Н-15) на 1,4 ц/га. Районирован (10, 11) с 2008 г.
- ★ Пшеница яровая НОВОСИБИРСКАЯ-31 (ОС супер-элиты). Среднеранний сорт, вегетационный период - 72-80 дней. Высокая устойчивость к листовым инфекциям. Районирован (10, 11) с 2010 г. Хорошие хлебопекарные качества - относится к ценным сортам.
- ★ Пшеница яровая НОВОСИБИРСКАЯ-44 (ОС супер-элиты). Среднеспелый сорт, вегетационный период - 76-82 дня. Хлебопекарные качества хорошие (ценная). Устойчив к листовым инфекциям. Районирован (10) с 2009 г.
- ★ Пшеница яровая НОВОСИБИРСКАЯ-18 (ЭС элита). Среднеспелый сорт, вегетационный период - 76-82 дня. По устойчивости к полеганию уступает стандарту Н-44, но превышает стандарт по засухоустойчивости и урожайнее на 2-2,5 ц/га. Хлебопекарные качества на уровне хорошего филлера. Районирован (10, 11) с 2012 г.
- ★ **НОВИНКА!** Пшеница яровая ОБСКАЯ-2 (ЭС элита) Среднеспелый сорт, вегетационный период 80-86 дней. Устойчив к полеганию, мучнистой росе, септориозу и к бурой ржавчине.
- ★ **НОВИНКА!** Ячмень ТАНАЙ (ОС супер-элиты). Районирован (10, 11) с 2014г. Среднеранний 67-82 дня, крупнозерный 35-51г., выше Биом, что облегчает уборку в сухие года.
- ★ Ячмень БИОМ (ЭС элита). Районирован (10, 11) с 2007г. Крупнозерный 46-55г, среднеранний 65-80 дней, устойчив к полеганию.
- ★ Овес РОВЕСНИК (ОС супер-элиты). Среднеранний, вегетационный период - 68-70 дней. Зернофуражного направления. Районирован (10, 11) с 1995 г.
- ★ Овес СИГ (ЭС элита). Среднеспелый, вегетационный период - 75-80 дня, крупнозерный (масса 1000 зерен - 36-40 г), низкая плёчатость, отличается высокой облиственностью. Районирован (10, 11, 12) с 2008 г.
- ★ Горох ХОЛИК (ОС ПР-3) листочковый, кормового направления. Районирован с 2009г.(10) Среднеспелый 72-87дней, на зелёную массу 37-59 дней. Высота 72-120 см. Средняя урожайность СВ 42 ц/га, зерна 20 ц/га.
- ★ **НОВИНКА!** Соя СибНИИК-9 (ЭС элита). Районирован с 2017г.(7, 9,10,11). Очень ранний 86-107 дней. Превосходит стандарт на 2,2 ц/га, максимальная урожайность 36,8 ц/га. Содержание белка 36-40%, жира 18-20%.
- ★ Вика яровая ПРИОБСКАЯ-25 (РС-2). Скороспелая, масса 1000 зерен - 68 г. Вегетационный период на корм - 45-56 дней, на зерно - 81-84 дня. Урожайность на сортоиспытании - 27,4 ц/га (15,8 % белка), семян - 12,1 ц/га (на уровне стандарта). Районирована (10) с 1995 г.
- ★ Рапс НАДЕЖНЫЙ-92 (элита). 00 типа, высокая урожайность зеленой массы и семян. Среднеспелый, вегетационный период - 100-110 дней. Районирован (11) с 1996 г.
- ★ Рапс СибНИИК-21 (элита). Зернового направления, 00 типа, период созревания семян - 85-100 дней. Районирован (10) с 1999 г.
- ★ **НОВИНКА!** Рапс СИБИРСКИЙ (элита). Зернового направления, 00 типа, скороспелый, период созревания семян - 80-95 дней. Районирован (10, 11) с 2017 г.
- ★ Пшеница озимая НОВОСИБИРСКАЯ-40 (ОС супер-элиты). Высокая зимостойкость, устойчивость к полеганию, максимальная урожайность - 62 ц/га, слабо поражается мучнистой росой и септориозом. Хлебопекарные качества высокие клейковина в 2018г. 27%. Районирован (10, 11) с 2010 г.
- ★ Пшеница озимая СКИПЕТР (ЭС элита). Имеет высокую зимостойкость, устойчивость к ржавчине, септориозу, восприимчив к снежной плесени. Высокая устойчивость к полеганию (короткая соломина). Хлебопекарные качества удовлетворительные, клейковина - 22%. Районирован (2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11) с 2009 г., по Западной Сибири (10) с 2011 г.
- ★ Пшеница озимая НОВОСИБИРСКАЯ-3 (ОС супер-элиты). Самая высокая зимостойкость, устойчивость к полеганию, снежной плесени и листовым болезням. Хлебопекарные качества удовлетворительные, клейковина 20%. Районирован (10, 11) с 2014 г.
- ★ Пшеница озимая НОВОСИБИРСКАЯ-2 (ЭС элита). Высокие хлебопекарные качества, клейковина в 2018г. 30%. Устойчива к полеганию. Районирован (10, 11) с 2015 г.
- ★ **НОВИНКА!** Пшеница озимая ОБСКАЯ ОЗИМАЯ (ЭС элита). Районирован (10) с 2018 года.

Сертификат соответствия РСЦ 054 054 Е9 0265-14

Сотрудничаем с СибНИИРС с 1990 г., СибНИИК с 2006 г., ИЦиГ СО РАН с 2009 г.

**633445, Новосибирская область, Тогучинский район, с. Владимировка
Тел. (383) 403-96-24, факс 403-96-36, e-mail: 20kpss.tog@mail.ru**

**Председатель колхоза - Каменев Александр Витальевич,
8-905-952-45-28, 8-923-129-22-17
Главный агроном - Каменев Виталий Александрович,
8-923-254-01-57**

на правах рекламы

ОМСК ДИЗЕЛЬ
ТЕХНИКА • ЗАПЧАСТИ • СЕРВИС

Уважаемые работники сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, поздравляем Вас с профессиональным праздником!

Работа в агропромышленном комплексе требует особого трудолюбия, терпения, способности ориентироваться на отсроченный результат, а также сохранять настойчивость и целеустремленность.

Агроарии собственным примером доказывают, что истинная любовь к земле, стойкость и преданность делу позволяют справиться с любыми задачами, преодолеть любые трудности.

Желаем Вам крепкого здоровья, неиссякаемой жизненной энергии, добра и оптимизма.

Пусть в Вашем доме царит тепло, уют и простое человеческое счастье. Пусть земля неизменно вознаграждает Вас за неустанный и добросовестный труд.

Коллектив компании «Омскдизель»



на правах рекламы



Экспорт как драйвер модернизации АПК

Увеличение экспорта российской сельскохозяйственной продукции более чем в два раза в ближайшие шесть лет - о такой основной задаче Российской Федерации объявил министр сельского хозяйства страны Дмитрий Патрушев на агробизнесфоруме «АПК 2.0: экспорт как драйвер модернизации», прошедшем в рамках юбилейной Российской агропромышленной выставки «Золотая осень».

Ирина МАЙНГАРДТ

- По сути дела, экспорт будет являться драйвером модернизации всего российского агропромышленного комплекса. На сегодняшний день экспорт составляет порядка 21,6 млрд долларов. Можно сказать, что он обеспечен в таком объеме за счет того рекордного урожая, который был у нас в прошлом году, - отметил министр. - Но надо четко понимать, что без наращивания товарной массы мы работать не сможем. И очень важно сейчас оказать поддержку именно наращиванию товарной массы, которую мы в конечном счете будем экспортировать.

Глава МСХ России рассказал о том, что на Совете при президенте России по стратегическому развитию был рассмотрен паспорт нового национального проекта по развитию агропромышленного комплекса. В нем предусмотрено 4 основных направления. В частности, речь шла об увеличении производства и переработки сельскохозяйственной продукции, определении наиболее востребованных продуктов у зарубежных потребителей, построении эффективной транспортной системы для экспорта, внедрении национальных программ по борьбе с болезнями животных, а также введении единой отраслевой системы брендинга и защиты отечественных продуктов. Подробно остановившись на

каждом из направлений, Дмитрий Патрушев особо подчеркнул, что производство экспортноориентированной продукции будет поддерживаться в основном через механизм льготного кредитования организаций агропромышленного комплекса. При этом он отметил, что субсидии агронаправления больше не будут облагаться налогами. Последнее заявление было встречено овациями.

Говоря о том, что работа будет вестись не только в федеральном центре, но и в субъектах Федерации, Дмитрий Патрушев отметил, что в настоящее время в Министерство сельского хозяйства России уже поступило более 400 заявок по различным сельхозпроектам. Их реали-

зация позволит к 2024 году обеспечить прирост экспорта продукции АПК на 17,5 млрд долларов.

Важное направление в новом проекте развития агропромышленного комплекса страны - построение экспортноориентированной агрологистической инфраструктуры.

- Для российского производителя логистические затраты существенно выше, чем для экспортеров зарубежных стран. Фактически мы вынуждены признать, что нынешнее состояние транспортной инфраструктуры является существенным фактором сдерживания развития нашего сырьевого экспорта, - посетовал министр. - В рамках проекта



предусмотрено строительство новых распределительных центров, наращивание перевалочных мощностей, развитие центровых технологий, сервисных решений в логистике.

Он напомнил, что еще в прошлом году для повышения доступности транспортно-логистических услуг принято постановление правительства, предусматривающее субсидии на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции.

Также в рамках нового проекта обозначены основные рынки сбыта сельскохозяйственной продукции РФ. Это - Япония, Юго-Восточная Азия, Африка, страны Персидского залива и Индия. Эти основные направления были определены совместно с представителями агробизнеса нашей страны. В связи с этим, третьим направлением проекта станет снятие тарифных и нетарифных, в том числе ветеринарных и фитосанитарных ограничений.

- На реализацию перечисленных программ направлен специализированный комплекс мер господдержки, включающий субсидирование сертификации сельскохозяйственной и продовольственной продукции. Мы надеемся, что все эти усилия приведут к признанию России страной, свободной от заразных болезней животных. Это будет способствовать повышению доверия к продукции нашей страны со стороны стран-импортеров и открытию доступа на зарубежные рынки, - уверен Патрушев.

В рамках создания системы продвижения продукции российского АПК на внешние рынки планируется реализовать комплекс маркетинговых мероприятий, которые позволят повысить узнаваемость российской продукции, увеличат ее добавленную стоимость и создадут дополнительные ценности, отвечающие трендам потребительского поведения в ключевых странах сбыта российской продукции.

Среди стран-партнеров, выход на рынки которых рассматривается в первую очередь, Патрушев отметил Японию и Турцию. В свою очередь аграрные министры этих стран заверили со-бравшихся в готовности к конструктивному сотрудничеству. А

министр сельского, лесного и рыбного хозяйства Японии **Така-мори Ёсикава** отметил, что в настоящее время между нашими странами реализуется около 17-ти проектов сельскохозяйственной направленности. В частности, он рассказал о работе тепличного производства в Хабаровске и Якутии, где, благодаря японским технологиям, круглый год выращиваются свежие томаты и огурцы, и отметил, что подобное производство также в скором времени планируется создать в Подмосковье.

В планах развития агропромышленного комплекса страны на первый план выходит развитие сельских территорий в регионах. Об этом в своем выступлении говорил заместитель председателя правительства Российской Федерации **Алексей Гордеев**. Он отметил, что в планах Правительства на ближайшие 6 лет, помимо двукратного увеличения экспорта, - разработка собственной научной базы для внедрения новых технологий в АПК, развитие агроэкологии и определение стандартов жизни в российских населенных пунктах 21 века. Алексей Гордеев подчеркнул, что важно заинтересовать молодежь в работе в агропродовольственном секторе, сделать так, чтобы малые города и села создавали свой социум, свое пространственное развитие, тем самым поддерживая развитие всей территории нашей страны. В связи с этим было принято решение продолжить действие программы по развитию малых городов и сел и существенно ее расширить.

Выставка «Золотая осень-2018» собрала делегации из более чем 20-ти государств. Агробизнесфорум с их участием стал центральным событием выставки, а его главной темой - экспорт российского АПК. В последующие несколько лет именно экспорту агропромышленного комплекса отводится роль драйвера российской экономики, что, безусловно, накладывает немалую ответственность на российские территории и в то же время открывает широчайшие возможности для дальнейшего развития сельского хозяйства.

The effective technology
and complex services

Farmet

Специалист по переработке масличных семян, растительных масел и экструзии комбикормов

- Прессование холодным способом
- Прессование горячим способом
- Прессование с экструзией
- Экструзия комбикормов
- Фильтрация растительных масел
- Рафинирование растительных масел



АО «Фармет»
Ииржинкова 276, 552 03 Ческа Скалице
Чешская Республика
Тел.: +420 491 450 166
E-mail: oft@farmet.cz
http://www.farmet.ru

ООО «Юмз - импорт»
652050, Кемеровская обл., г. Юрга, ул. Шоссейная, 17
Тел.: +7 (384-51) 4-98-08, +7-913-287-9990
WhatsApp: +7-913-287-9990, +7-905-077-76-77
E-mail: yumz.import@mail.ru
http://www.maslopressa.ru



БУДЕТ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНЫЙ СПРОС - КАЧЕСТВЕННАЯ ТЕХНИКА

В преддверии юбилейной выставки «АГРОСАЛОН» в Москве состоялся агротехнический форум, собравший сельхозмашиностроителей со всей страны, представителей отраслевых министерств, аграриев. На пленарном заседании форума на обсуждение был вынесен вопрос, как развивать отрасль в условиях меняющейся экономики и нестабильного спроса.

Открыл и вел встречу президент Ассоциации «Росспецмаш» **Константин Бабкин**. Он отметил, что в последние годы, начиная с 2014-ого, в отрасли сельхозмашиностроения наблюдается серьезный рост:

- Мы практически удвоили производство за эти годы. Однако в текущем году оценка состояния рынка и производства у нас не такая однозначная. В первое полугодие был спад, который обусловлен, во-первых, тем, что цены на зерно и другие виды продовольствия были снижены после прошлогоднего рекордного урожая. Во-вторых, Минсельхоз в прошлом декабре объявил о том, что будут выдаваться льготные кредиты крестьянам на приобретение техники. В декабре объявил, а фактически эта программа была запущена в конце мая. В итоге первые полгода был спад. Но пару месяцев назад ведомство приняло решение увеличить субсидию, размер финансируемой скидки, с 15% до 25% по Программе 1432. Из-за этого, а также из-за того, что цены на зерно и на другие виды продовольствия пошли вверх, во втором полугодии на многих предприятиях ощущается рост. И, таким образом, прогноз следующий: мы надеемся, что к Новому году ситуация выправится, и по всем показателям мы увидим положительную динамику по отношению к прошлому году.

Константин Анатольевич также подчеркнул, что годы активного развития отрасли сказались на увеличении заработных плат и занятости людей, технологическом росте - предприятия за четыре года на 70% обновили

модельный ряд выпускаемой техники, повысили ее конкурентоспособность. Между тем, предстоит еще много работы. И глава «Росспецмаша» считает, что осуществляться она должна по трем основным направлениям:

- Первое - расширение ассортимента выпускаемой в России техники. По комбайнам, по крупным тракторам, по почвообрабатывающей технике и отчасти по машинам для заготовки кормов ситуация выглядит довольно прилично. Более половины машин, продаваемых в России, производится в нашей стране. Но по многим другим видам техники ситуация у нас не так благополучна. И это значит, что для предприятий очень много возможностей проявить себя, разрабатывать и выводить на рынок новые модели техники, проявить инженерные таланты, создать рабочие места и начать зарабатывать деньги дополнительно.

Второе направление - это интеллектуализация наших машин и в целом интеллектуализация сельского хозяйства. Мы должны и дальше работать над тем, чтобы наши машины становились все более умными, простыми в использовании, чтобы были все более интегрированными между собой и с требованиями агрономических условий, необходима интеграция с дилерской сетью.

Третье направление развития нашей отрасли связано с углублением локализации, с углублением производства комплектующих в нашей стране. Это необходимое условие для того, чтобы российское сельхозма-

шиностроение вышло на лидирующие позиции в мире. Без производства комплектующих в России это будет сделать невозможно. Сейчас политика Правительства, в частности политика Минпромторга, нацелена на то, чтобы создавать условия для углубления этой локализации.

Константин Бабкин также обозначил ряд вопросов, вызывающих у представителей отрасли тревогу. В их числе - увеличение НДС, удорожание бензина из-за государственных решений, повышение ключевой ставки ЦБ и налогов на имущество. Все это не в пользу сельхозмашиностроителей. К тому же со следующего года на Программу 1432 из бюджета Правительством решено выделить 2 млрд рублей вместо 15 млрд, как в текущем году, и 10 млрд в прошлом году. По мнению Бабкина, это может привести к резкому спаду в российском сельхозмашиностроении и промышленникам придется думать не о развитии, не об искусственном интеллекте, а о сокращении и оптимизации предприятий.

Директор Департамента растениеводства, химизации и защиты растений Минсельхоза Российской Федерации **Петр Чекарчев**, признал важную роль сельхозмашиностроителей в работе сельского хозяйства в целом, озвучил направления, на которые следует обратить внимание:

- Как и какой техникой вы обеспечите сельхозпроизводителей, так они и будут работать. В нынешнем году очень сложные погодно-климатические условия, а в этих условиях всегда требуется очень большое количе-

ство техники, когда нужно быстро посеять, быстро убрать, все работы выполнить. Значительный объем и ассортимент продукции сельского хозяйства требует широкого ассортимента сельхозмашин. Практически для каждого набора культур нужна своя линейка техники.

Так, Петр Александрович рекомендовал обратить внимание на садоводов. По его словам, они с одного гектара фруктов имеют выход продукции на 1,3 млн рублей (для сравнения: с пшеницы аграрии получают 50-70-100 тыс. руб.). При этом технику приобретают польского или итальянского производства, российских аналогов для садоводства нет.

Привел Петр Чекарчев и неутешительную динамику снижения техники в хозяйствах: за год тракторов стало меньше более чем на 5 тыс., комбайнов - на 346 единиц. Помимо выбытия машин настораживает и их возраст: сегодня работает 59% тракторов старше 10 лет, комбайнов - 45. Средний возраст трактора в нашей стране - 19 лет.

- Как минимум ежегодно нам нужно покупать сельскохозяйственной техники на 282 млрд руб., это огромный рынок для сельхозмашиностроителей. Перед аграрным сектором поставлена задача произвести 135 млн тонн зерна, 35 млн тонн подсолнечника, довести экспорт до 45 млрд долларов. Конечно, без нас мы никуда, поэтому все успехи сельского хозяйства, уважаемые коллеги, у вас в руках, - подчеркнул представитель Минсельхоза. По поводу снижения в будущем году поддержки в рамках Программы 1432 Чекарчев сказал, что сельхозмашиностроителям следует ускорить темпы освоения средств нынешнего года, а в будущем, возможно, планы будут скорректированы - МСХ совсем не против дотаций производителям сельхозтехники.

Генеральный директор «Петербургского тракторного завода» **Сергей Се-**



ребряков считает, что субсидиарная политика государства не приводит из года в год к успеху.

- Не поменяв фундаментально экономического уклада в сельском хозяйстве, мы вопросы технологического перевооружения села в полной мере не решим, потому что нам нужен стабильный платежеспособный потребитель, который готов потреблять хорошие технологии, который готов потреблять их на долгосрочную перспективу. Поэтому, с моей точки зрения, мы должны пересмотреть основные коренные проблемы, связанные с экономическим укладом сельского хозяйства. На мой взгляд, их несколько: нестабильность цен на зерно; несовершенный механизм сертификации продуктов и технологий, с помощью которых мы выращиваем сельхозпродукцию; финансовый климат развития (Росагролизинг, Россельхозбанк должны в большей степени оставаться механизмами развития сельского хозяйства и быть направлены на передовые вопросы, связанные с технологическим перевооружением села). В целом надо говорить в Прави-

тельстве, с Министерством финансов, Министерством экономического развития, с премьер-министром страны о коренном пересмотре всего экономического уклада в сельском хозяйстве. Я сейчас в частности говорю про сельское хозяйство. Чтобы оно было стабильным, мощным, прогнозируемым, хорошим потребителем сельхозтехники. А мы уже на конкурентных условиях сможем дать эту технику сильному, хорошему, платежеспособному крестьянину.

Аркадий Свердлов, генеральный директор компании «Плодородие», выразил мнение потребителей техники:

- Мы эксплуатируем технику. Компания у нас называется «Плодородие», мы относимся к крупному холдингу «Акрон» по производству минеральных удобрений - это 8,5 млн тонн продукции в год. А в свое время купили 100 тыс. га земли, и в разной степени ее эксплуатируем. Передо мной как руководителем постоянно встает вопрос, какую технику выбрать для нашего производства. Мы ведем хозяйственную деятельность от Краснодара до Нижнего Новгорода, то есть в шести регионах страны, и техника нужна разнообразная. Но мы поставили задачу перед своими службами провести анализ импортной и нашей техники. И что у нас получилось? Мы ведем контроль, и в течение трех лет, например, по комбайнам Torum и John Deere, провели анализ в нашем передовом хозяйстве «Кубанский рис», и получилась интересная ситуация, что John Deere стоит гораздо дороже, на полугусеничном ходу на 12 млн, получаем мы результаты примерно одни и те же по затратам ГСМ, по обмолоту, по потерям. Разница ±3%.

По запчастям. Первые два года у комбайнов идут мелкие поломки. Но в то же время, исходя из цены запчастей импортных и наших, примерно на одну и ту же цену мы выходим, по



временным показателям, по ремонту тоже. А вот после двух лет запчастей на импортную технику на порядок выше. И при условии, что имеется колоссальная разница в цене, мы считаем, что наши комбайны гораздо лучше. Поэтому мы только в текущем году приобрели техники где-то на 1 млрд руб., в т.ч. ростсельмашевские тракторы Versatile, комбайны разной модификации (Torum, Acros и прочие) - на 0,5 млрд. Приобретаем также технику Кировского завода - порядка 30 тракторов в нынешнем году. Сейчас поставлена задача провести сравнительный анализ ростсельмашевского трактора и кировского. Там есть тоже очень много нюансов, и если вы меня пригласите на следующее заседание, я вам доложу результаты.

Руководитель хозяйства высказался и о поддержке государства, благодаря которой, к примеру, «буквально за один месяц осени купили 11 комбайнов ростсельмашевских, попали под скидку 25%, и выиграли легко и непринужденно 28 млн».

Анатолий Шундеев, председатель СПК «Коелгинское» Челябинской области, за последний год приобрел на 70 млн рублей техники, львиная доля которой - отечественного производства. Но выбор в ее пользу, по словам



председателя, сделан не из большого патриотизма, а из-за обвала рубля:

- Если бы была возможность, мы бы брали импортную технику. Российские производители проигрывают по качеству и функциональности машин, отсутствию реакции снизу от заводов.

На что сельхозмашиностроители ответили: если будет нормальная государственная политика, нормальные условия, платежеспособный спрос, то расширим ассортимент, поднимем технический уровень.

На форуме обсуждалось еще немало наболевших вопросов, в том числе и общий для большинства отраслей экономики - кадры. Присутствующие

делились опытом, как привлекают на производства молодежь, какие создают условия для роста и развития специалистов. И все же кадровый дефицит не сдает позиций. Дабы поднять имидж профессии и обратить внимание на сельхозмашиностроение, в рамках форума была организована выставка картин художников Суриковского института, которые побывали на заводе Ростсельмаш.

- Мы инициировали это движение для того, чтобы художники опять начали видеть пульс жизни не в каких-то абстракциях, не в разврате и низменных инстинктах, а именно в созидании, - обозначил цель мини-выставки Константин Бабкин.

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ГИДРАВЛИКА ДЛЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

Осуществляем поставки и ремонт гидромоторов и гидронасосов производства **Bosch RexRoth, Poclain, Eaton, Sauer-Danfoss, Ростсельмаш** и др., установленных на ваших тракторах, комбайнах и опрыскивателях любого производства.

Мы располагаем самой современной ремонтной базой гидравлики в РФ, собственной лабораторией по проверке качества масел и самым большим складом запчастей гидравлики в Европе.

Все ремонтные работы сертифицированы в соответствии с ISO9001 и Гост Р.



многоканальный
8 800 200 3334



СЕМЕНА СОИ

Семеноводческое хозяйство ИП ГКФХ Буданов А.В.
РЕАЛИЗУЕТ СЕМЕНА СОИ, ПШЕНИЦЫ

СОЯ, СОРТА:
ЗОЛОТИСТАЯ, СИБИРЯЧКА,
ЧЕРЕМШАНКА, МИЛЯУША

ПШЕНИЦА, СОРТА:
СИГМА, УРАЛОСИБИРСКАЯ,
ОМСКАЯ 38, ОМСКАЯ 41, ОМСКАЯ 42

646976, Омская область, Кормиловский район, д. Немировка, ул. Советская, 10
8-913-988-15-45 alb_1984@mail.ru

Аналитический научно-производственный журнал

агротайм

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ
Analytical industrial magazine «Agrotime» - is agriculture in real time nowadays

<http://agrotime.info>

ПОДПИСКА НА
ЖУРНАЛ «АГРОТАЙМ»
С ЛЮБОГО МЕСЯЦА!
ЛУЧШИЕ РЕКЛАМНЫЕ
МЕСТА ДЛЯ ЛУЧШИХ
КОМПАНИЙ!

644007, г.Омск,
ул.Булатова, 101,
оф. 203

8(3812)92-51-56
8-908-311-53-34
8-951-422-41-50
8-913-645-49-26

agrotime2013@mail.ru,
agrotime-om@mail.ru,
agrotime-reklama@mail.ru



ФОРМИРОВАНИЕ СПЕЦИАЛИСТА. ЗДЕСЬ И СЕЙЧАС

В 2016 году учащиеся старших классов нескольких сельских школ Омской области объединились в движение, призванное глубже и более внимательно взглянуть на сельскохозяйственные профессии, попробовать свои силы в этой отрасли. Назвали себя ребята – АГРОКЛАССНИКИ, поддержку получили сразу от двух региональных министерств – образования и сельского хозяйства, курировать новое молодежное сообщество взялся региональный отраслевой вуз. Порядка 150 преподавателей университета активно участвуют в движении, встречаются с ребятами, рассказывают о профессиях, разрабатывают и организуют для них различные образовательные мероприятия. Сегодня в области открыто уже 45 агроклассов в 12-ти районах. К их работе с удовольствием присоединяются сельскохозяйственные и перерабатывающие предприятия, поскольку понимают, что именно здесь и сейчас формируются будущие специалисты отрасли.

Движение Агрокласников за два года, без сомнения, стало связующим звеном между школой и вузом. Еще рано подводить итоги, но уже понятно, что участие в нем позволяет выпускнику общеобразовательного учреждения сделать осозанный свой дальнейший выбор профессии. Более того, как объяснила проректор по образовательной деятельности Омского ГАУ Светлана Комарова, обучение в агроклассах дает преимущество при поступлении в Омский аграрный университет – выпускники школ, успешно окончившие агроклассы, имеют преференции в виде дополнительных баллов за достижения во время обучения в школе, а также получают реальный шанс обучаться по целевому направлению.

Интерактивные площадки, представленные факультетами в фойе студенческого дворца культуры, интеллектуально-развлекательный квест, знакомство со всеми профессиями, которые можно получить в университете – всё это ждало агрокласников в нынешнем году в Омском ГАУ.

26 команд из школ области и города в самом начале слета представили свои визитные карточки на сцене студенческого Дворца культуры и вспомнили обряд посвящения в агроклассники, еще раз подчеркнув, таким образом, свою причастность к движению и представив друг другу результаты работы за год.

Приняв участие в квесте, ребята еще глубже погрузились в мир аграрных профессий. Каждая команда получила свой маршрут прохождения интеллектуального испытания, нацеленного на понимание сути аграрного образования. Чтобы школьники не потерялись на просторах университетского городка, студенты Омского ГАУ сопровождали их на площадках «Импровизация», «Агромедиа», «Минутка добра», «Клуб интернациональной дружбы», «Столыпинский рацион», «Краски Омского



ГАУ», «МегаМозг», «Единым целым», «Математическая», «Биологическая», «Технологическая», «Ветеринарная», «Шосо-ревизорро». Валютой квеста вновь стала столыпейка. Для несведущих, название это есть производное от фамилии ученого, чье имя носит омский аграрный вуз. Команда, закончившая этап раньше положенного времени, получала по 1 столыпейке за каждую сохраненную минуту. В итоге победителем стала команда, которая набрала наибольшее количество столыпеек. В нынешнем году в лидерах

команды Крутинского лицея (Диплом I степени), Золотонивской СОШ Окешниковского района (Диплом II степени) и Лузинской СОШ №2 (Диплом III степени). Все агрокласники получили дипломы по номинациям и красивые торты. Преподавателям были вручены благодарственные письма. Но главное, что останется в багаже школьников, это новые знания, полезная информация, много новых знакомств с единомышленниками и, безусловно, уже более осмысленный и уверенный взгляд на свое профессиональное будущее.

1. Разберите трактор по узлам на своем предприятии и свяжитесь с нашими специалистами

**8 913 630 32 32,
8 960 991 95 84**



2. Доставьте узлы, подлежащие ремонту, к нам на предприятие

**г. Омск,
ул. Семиреченская, 97 а,
корп 4**



3. Согласуйте комплектацию и стоимость ремонта, заключите договор



4. Оплатите и получите узлы и комплектующие



5. Соберите трактор, при необходимости свяжитесь с сотрудниками ГК «АРРС»



ГРУППА КОМПАНИЙ АРРС
**РЕМОНТ ТРАКТОРА
ЗА 5 ШАГОВ**

на правах рекламы

Токовое хозяйство в каждом КФХ - уже не роскошь, а необходимость

Несколько десятков лет назад хозяйственники нашей страны ушли от плановой экономики и с разной степенью успешности стали осваивать азы ведения бизнеса. Нельзя сказать, что этот процесс проходил легко и просто, более того, уже новое поколение аграриев с ностальгией вспоминают времена, когда растениеводы, к примеру, отвечали только за то, чтобы вырастить качественный урожай, а такие процессы, как хранение и реализация, являлись компетенцией уже совсем другой структуры. Время и условия круто изменились. Теперь руководитель любого, даже самого небольшого сельхозпредприятия, еще только выйдя весной в поле, должен думать, когда, куда, кому, какое зерно, какого качества и - самое главное - за какие деньги реализует осенью то, что вырастил. Именно эти вопросы обсуждали участники заочного круглого стола на тему: Собственное токовое хозяйство - роскошь или необходимость?



Иван ХРАМЦОВ,
главный научный сотрудник
ФГБНУ «Омский АНЦ», академик РАН:

«Банально, но государство в этом вопросе должно проявить заинтересованность и поддержать крестьянина...»

- Токовое хозяйство, даже минимальное, это комплекс. Ясно, что стоит все это недешево. Но рачительный хозяин, пусть даже самого небольшого сельхозпредприятия, рано или поздно должен задуматься над тем, чтобы обеспечить свое производство этим минимальным набором. И мотивация здесь тоже простая - элементарное чувство хозяина, финансовые подсчеты. Конъюнктура рынка складывается не в пользу массовой уборки, все это знают. Чтобы понять это, не надо быть гением. И я даже не стал бы здесь говорить о наших климатических условиях, они сегодня одни, завтра другие. Дело в том, что у нас резко поменялась структура посевных площадей. К примеру, в Омской области порядка 300000 га засеяны масличными

культурами. А особенность их такова, что прежде чем заложить на хранение, их надо просушить. И не через три дня после уборки, а моментально, иначе пойдут необратимые процессы. Скажу больше, ток сегодня - это свобода хозяйствования, возможность не зависеть от правил, которые устанавливают собственники элеваторов и предприятия, реализующие семена.

И вот тут-то у нас возникает главный вопрос: для того чтобы небольшие крестьянские хозяйства могли справиться с этой задачей, должны появиться определенные государственные программы поддержки. И если нет их пока на федеральном уровне, значит, надо подумать о том, чтобы формировать их на региональном. На самом деле уже существуют определенные федеральные программы, они, правда, направлены на создание селекционных центров, и ими уже смогли воспользоваться крупные предприятия. Но для небольших хозяйств это, конечно, недостижимый ресурс. А обеспечить субсидирование модернизации и строительство токовых хозяйств, по аналогии с модернизацией, например, животноводческих комплексов, государство сможет решить сразу две задачи: поддержать и сельхозтоваропроизводителя, и нашего отечественного машиностроителя. Пора перестать смотреть за рубежом на их машины и на их цены. У нас самих уже есть вполне достойные образцы техники, показывающие приемлемые результаты, а порой даже в чем-то превосходящие импортные образцы техники по сушке и обработке зерна. И ценообразование у нашего производителя техники более подходящее для нашего же производителя зерна.

Сегодня пришло время поддерживать именно это направление модернизации сельхозпроизводства - послеуборочная обработка и хранение зерна. Это тем более важно, что с некоторых пор государство перестало быть «арбитром» между поставщиком сырья и собственником элеватора. И правила игры не в пользу агрария. Повторюсь, время пришло принимать какие-то конструктивные решения в этом направлении. Без собственных токовых хозяйств у крестьянина не останется шансов развиваться. А он, как ни крути, основа продовольственной безопасности нашего государства.



Сергей ЗАБЕЛИН,
директор ООО «ЦАИР»:

«Модернизировать токовые хозяйства надо, но без осмысленного желания руководителя этого не случится никогда, он и поддержку не увидит...»

- Согласен с тем, что для сельхозпредприятия сегодня собственное продуманное токовое хозяйство - это предмет экономической безопасности. И руководители в большинстве своем понимают это. И финансово поддерживать их в желании модернизировать или построить с нуля токовое хозяйство государство должно, это тоже очевидно. Но... Есть ряд руководителей, которые считают, что каждый должен заниматься своим делом - элеватор должен сушить, сельхозтоваропроизводитель должен заниматься производством зерна. Однако опыт уже показал, что этот принцип в новых экономических условиях просто не работает, а если и работает, то для агрария он точно не эффективен. В нынешнем году мы поставили сибирским аграрным предприятиям, разной формы собственности и разного уровня развития, более 30 зерносушилок. И я убежден, что самая большая проблема - это не отсутствие финансовых средств, а зачастую отсутствие желания искать решения. Тот, кто анализировал, про-

гнозировал, опять же искал решение, поставил себе задачу, тот сегодня уже как минимум с сушилкой. Люди уже работают, готовят зерно к хранению и, соответственно, к выгодной продаже. Ни одного сельхозпроизводителя из тех, кто озвучил свой запрос, мы не оставили один на один с проблемой, какой бы уровень платежеспособности у него ни был, никто из тех, кто хотел, поставил вопрос, не остался без решения. Мы во всех случаях нашли общий язык, нашли какое-то компромиссное решение. Всем поставили оборудование.

Зерносушилка «Алтай», которую мы устанавливаем, проходит по программе льготного кредитования Минпромторга, и многим удалось воспользоваться такой схемой поддержки. Зная, какие проводочные случаи при получении подобных кредитов, мы в некоторых случаях ставили оборудование, что называется, на доверии, понимая, что в период уборки время дорого, особенно, если сушить надо масличные культуры. Безусловно, государство этим ресурсом уже сделало серьезный шаг навстречу производителю. Если документы собраны, то крестьянин получает «длинный» или, другими словами, долгосрочный кредит под 5% на оборудование, которое реально окупается в течение трех-четырёх недель работы в уборочную страду. Я, в частности, имею в виду то оборудование, которое мы поставляем. Зерносушилка «Алтай» стоимостью пять миллионов рублей, установленная в этом сезоне, уже окупает себя практически полностью. А дальше она уже просто будет приносить прибыль. Мы сегодня настолько отладили механизм поставок, что с момента положительного решения руководителя до момента, когда сушилка начинает работать с зерном, проходит не больше недели. Вот такой конкретный пример - ЗАО «Степное» Павлоградского района Омской области - в пятницу, мы, что называется, ударили по рукам, в воскресенье уже сушилка пришла в хозяйство, в понедельник наши инженеры ее смонтировали, вторник и среда - прошла увязка сушилок с нориями, в четверг она уже работает. Но прежде чем получить такой результат, должно, конечно, появиться желание и готовность руководителя предприятия развиваться, пойти на какие-то затраты. Мы проводим не один день в переговорах с фермерами, которые задумываются о модернизации, с их агрономами, вместе детально просчитываем экономику. Многие сельхозпредприятия, имеющие уже довольно крупные токовые хозяйства, меняют старое, энергозатратное оборудование на современное, более экономичное. Это правильно и очень дальновидно. Высвободившиеся затраты предприимчивый хозяин всегда найдёт куда направить.

В конце октября ездили по хозяйствам, где установили оборудование, получили положительную обратную

связь - нам, конечно, это очень приятно. Но, повторюсь, такой результат возможен, только если у человека есть желание и готовность развиваться. Решение найдется всегда. Тот, кто только сетует на отсутствие условий, рано или поздно останется на обочине.



Николай ДРОФА,
заместитель министра сельского хозяйства
и продовольствия Омской области:

«Те, кто уже построил свои токовые хозяйства, рано или поздно отобьют эти затраты, поддержать надо тех, кто действительно не сможет осилить такие расходы. Это мелкие, начинающие хозяйства. Если пока нет финансовой поддержки, будем искать другую форму...»

- Мы сегодня живем в рынке. И сельское хозяйство - это тоже бизнес, частный бизнес, который, как и любой другой, может существовать только в той модели, которая наиболее эффективна. А эффективна только та модель, которая мобильна, если она сможет оперативно перестраиваться, например, в структуре площадей. Мы должны производить не то, что нам удобно, а то, что требует рынок. Вот как раз современное токовое хозяйство дает возможность быстро перестраиваться, дает возможность довести свой продукт до тех кондиций, которые на рынке оцениваются более высоко. Что греха таить, сегодня очень опасно, с финансовой точки зрения, стать заложником монополиста под названием элеватор. Крупные сельхозпредприятия могут и делают все, чтобы, так сказать, быть свободными на рынке. И даже средние крестьянско-фермерские хозяйства изыскивают возможность обзавестись собственным током. Мы как отраслевое министерство стремимся вывести из этой зависимости как раз небольшие предприятия, другими словами, дать им шанс. И один из инструментов, которые мы предлагаем, - это кооперация. Начинающему фермеру, имеющему 100, 200 или 500 га земли, не под силу построить токовое хозяйство, а без него просто не выжить. Значит, надо объединиться. Однако всем понятно, что уборка начинается у всех в одно время, а это значит, что

сразу же встает вопрос разумного планирования и координации совместной деятельности всех участников кооператива. И вот в этом вопросе вполне могут сыграть свою положительную роль управления сельского хозяйства. Именно они ближе всего к сельхозпроизводителю, они видят и знают картину целиком. Такую деятельность у нас в регионе уже активно осуществляет, например, управление сельского хозяйства Калачинского муниципального района. Мы, со своей стороны, тоже постараемся им помочь, посмотрим, какой будет результат, возможно, потом этот опыт перенесем на другие районы. К слову сказать, объединение в кооперативы позволит им воспользоваться и государственной поддержкой, направленной именно на развитие кооперации.



Михаил КОСТИН,
директор ООО НПП «Сатурн-Агро»:

«Современное токовое хозяйство требует не только серьезных финансовых вложений, но и ответственной эксплуатации. Только эти две позиции в совокупности дадут ожидаемый результат...»

- Оборудование, которое мы производим, собственно, вполне может себе позволить сельхозпредприятие любого масштаба, даже самое небольшое. Его качество на должном уровне, а стоимость гораздо ниже импортных аналогов. И мы как производители также готовы идти навстречу всем тем, кто стремится оснастить свои токовые хозяйства современным оборудованием. Но есть пара проблем, с которыми мы сталкиваемся. Во-первых, это кадры. Небольшому хозяйству, а иногда и крупному предприятию, непросто найти специалиста, который будет качественно эксплуатировать современное высокотехнологичное оборудование. Неготовность или неумение специалистов соблюдать элементарные даже технологии - это бич небольших и мелких хозяйств. Это вроде бы и не наша головная боль, но исправлять ошибки приходится нам. Винить-то вроде бы руководителей хозяйств сложно - где их взять, этих специалистов высокопрофессиональных и ответственных, если их нет? Но этот вопрос надо организованно

Как правило, самый простой подход оказывается самым эффективным

решать, возможно, через отраслевой вуз, техникумы. Не может неподготовленный специалист работать на сложном оборудовании. Лучше тогда вообще не устанавливать таковое. И второй вопрос - это ответственность тех, кому мы, производители, идем навстречу. Ничто так не мотивирует, как вложенные в оборудование деньги. И наоборот. Ничто так не демотивирует, как рассрочка или оборудование, взятое в долг. У нас стало модным взять кредит и обанкротиться. Ни одного разу данная нами рассрочка не заканчивалась добровольным возвратом денег. Решение построить или переоснастить токовое хозяйство должно быть осмысленным, продуманным и просчитанным. Впрочем, как и любой бизнес. Мы с таким сельхозпроизводителем готовы работать. Никак иначе. К этому мы привели жизненный опыт, не всегда положительный.



Иван ЛОШКОМОЙНИКОВ,
генеральный директор НПКСС ООО «Сибирские масло-семена»:

«Если есть хоть малейшая возможность развиваться, надо двигаться вперед, совершенствовать бизнес. Это нужно не только мне, это нужно и тем, кто со мной вместе трудится...»

- Жизнь нас подтолкнула к тому, чтобы построить собственное токовое хозяйство - подросли объемы, появились новые культуры. Кроме того, мы производим семена, нам сушилки нужны для того, чтобы сушить зерно в семенном режиме. Элеваторы берут за эту работу много, делают не всегда то, что хотелось бы. Даже товарную продукцию выгоднее сушить у себя. Кроме того, у нас остаются все отходы, мы реализуем их как фураж, а это тоже дополнительный доход. Поэтому решение о строительстве зернотока было логичное, вполне объяснимое и обоснованное. Сначала поставили весы, потом вторые. Сначала был один ЗАВ, теперь их 4. Сушилки тоже менялись, добавлялись, модернизировались. В 2018 году решили поставить большую двухкаскадную «Алтай-65». Надо сказать, что вся эта работа дала свой результат. В этом году, несмотря на сложные погодные условия, у нас с пшеницей вообще проблем не было, но с этой задачей и наша старая «попалочка» справилась, а вот что касается масличных, рапса, то сушилка «Алтай» показала себя безупречно, думаю, что именно она позволила нам убрать урожай на хранение вовремя и без потерь. Конечно, понадобилось некоторое время, чтобы отладить какие-то процессы, но результат, честно говоря, порадовал. И мы не собираемся останавливаться на достигнутом. Есть еще огромное количество моментов, которые мы в своем токовом хозяйстве можем усовершенствовать, оптимизировать. И мы это будем делать. Мне кажется, это естественный путь развития любого предприятия. Сесть, все подсчитать, изучить и проанализировать все предложения и двигаться вперед. Кто-то может семимильными шагами, а кто-то небольшими, но двигаться в этом направлении необходимо, иначе развития не будет. А совсем уж мелкие фермеры, да, они должны думать о кооперации или примыкать к кому-то. Иначе им сегодня как бизнес-структуре просто не выжить в конкурентной борьбе.



ЗЕРНОСУШИЛКА «АЛТАЙ»

ПРОСТЫЕ, ЭФФЕКТИВНЫЕ
И БЫСТРООКУПАЕМЫЕ
РЕШЕНИЯ

на правах рекламы

Алтай 17



Алтай 27



Алтай 42



Алтай 65



656067, г. Барнаул, ул. Власихинская, 131,
т/ф (3852) 289-518
644016, г. Омск, ул. Семиреченская, 97 А, оф.22,
т/ф +7-961-992-19-45
г. Красноярск: +7-962-053-64-04
г. Тюмень: +7-962-053-65-04
ofs@cairsib.ru
cairsib.ru



20-23
НОЯБРЯ 2018

Россия | Краснодар
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»

yugagro.org

25-я
Международная
выставка

сельскохозяйственной техники,
оборудования и материалов
для производства и переработки
растениеводческой сельхозпродукции



ЮГАГРО



Организатор



Генеральный
партнер



Стратегический
спонсор



Генеральный
спонсор



Официальный
партнер



Спонсор
деловой программы



Официальный
спонсор



Спонсоры выставки



КАЧЕСТВЕННЫЙ АГРЕГАТ -



Развитие аграрной промышленности не стоит на месте, поэтому сегодня в распоряжении сельхозтоваропроизводителей находится огромное количество техники, облегчающей обработку и уход за почвой. Уровень развитости и технической обеспеченности региона и отдельно взятых хозяйств напрямую влияет на количественные показатели аграрного сектора. Сегодня экспертами признается тот факт, что производство новой сельхозтехники ежегодно набирает обороты. АО «Алтайский завод сельскохозяйственного машиностроения», выпускающий почвообрабатывающую технику VELES, - один из крупнейших сельхозмашиностроительных России. В настоящее время завод наращивает объемы производства и гордится тем, что по итогам первого полугодия 2018 года, согласно статистике ассоциации «Роспецмаш», Veles лидирует по суммарному объему экспорта и продаж в России в сегменте почвообрабатывающей техники. Данный показатель составил 483 млн рублей.



Сельхозтехника VELES работает по всей территории России, а также в Германии, Болгарии, Молдавии, Казахстане, Монголии, Киргизии. Кроме того, представители компании есть в Греции, Сербии и Румынии.

Дилерская сеть включает в себя 50 дилерских центров по России и 9 за рубежом. Чтобы купить почвообрабатывающую технику VELES, достаточно обратиться к дилеру в Вашем регионе. **В Омской области уже на протяжении 10 лет дилером является ООО «Новый Мир».** Специалисты дилерских центров готовы рассказать о продукции как в офисе, так и приехать к клиенту с презентацией.

Вся техника VELES сертифицирована и имеет срок гарантии - 12 месяцев с даты ввода в эксплуатацию.

17 моделей сертифицированы на соответствие нормам безопасности Европейского Союза.

В соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации № 1432 с 15 августа техника VELES доступна покупателям со скидкой 30% в 2018 году.

Право на покупку техники со скидкой имеют покупатели, имеющие статус сельскохозяйственного товаропроизводителя в соответствии с Федеральным законом от 29.12.2006 N 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства». Поэтому единственный документ, необходимый Вам для приобретения техники со скидкой, - справка, оформленная по Форме «6-АПК» для организаций агропромышленного комплекса, либо Справка из налоговой инспекции о том, что Покупатель является плательщиком Единого сельскохозяйственного налога.

Ассортимент компании VELES насчитывает 50 моделей агрегатов: от почвообрабатывающих орудий до посевной техники. Только за 2017 год было выпущено 8 новинок, 5 из которых уже запущены в производство и начали работу на полях России. Одной из новинок является АПУ «Агрегат прикатывающий универсальный» и агрегаты АПУ-2КШ, соответственно 10, 14 и 18 ширины захвата.

ДОСТОЙНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ



Агрегат прикатывающий универсальный АПУ-18-2КШ выпускается с шириной захвата 18 м. для агрегатирования с тракторами мощностью 300 л.с., модельный ряд включает машины с шириной захвата от 6 до 18 м. для тракторов от 80 л.с. Каток предназначен для выполнения работ:

- предпосевное прикатывание почвы с целью выравнивания поверхности поля;
- разрушение глыб;
- уплотнение осевшей, поздно обработанной почвы;
- послепосевное прикатывание с целью уплотнения верхнего слоя почвы, что способствует увеличению подъема влаги из нижних слоев к горизонту;
- прикатывание почвы в засушливых районах с целью снижения потерь влаги за счёт конвенционно-диффузного испарения.

АПУ - это быстрый и удобный перевод в транспортное и рабочее положения.

Обслуживается одним механизатором.

Нагружение каждой из секций двумя пластинчатыми рессорами обеспечивает идеальное копирование рельефа поля.

Канатная система балансировки рамы обеспечивает возможность движения задним ходом.

Стальные кольчато-шпоровые диски допускают работу на каменистых полях. Установлены в шахматном порядке для самоочистки.

- Результат применения данного агрегата - равномерные, дружные всходы, выровненное поле и сохранение почвы от перегрева и испарения влаги, - говорит **Николай Васильевич Клаус**, директор ООО «Золотая Нива» Полтавского района. - Данный агрегат мы приобрели весной 2018 года по программе №1432, у дилера ООО «Новый Мир» со скидкой 20%. Агрегат обработал более 3000 га площади без единого нарекания. Наше хозяйство давно сотрудничает с компанией «Новый Мир», устраивает сервис, грамотные специалисты, всегда посоветуют и дадут рекомендации по той или иной технике.



Участник программы
№1432 Минсельхоз РФ
предоставление
субсидированной
сельхозтехники

Официальный дилер VELES в Омске на протяжении 10 лет.
644016, г. Омск, ул. Семиреченская, 91.
Тел/факс. 8-(3812)-37-44-73, 37-44-70
+7(913)-146-3647, +7(913)-960-86-30, +7(908)-796-51-70.
newworld55@narod.ru, <http://новый-мир-55.рф>

KazAgro/KazFarm 2018 - платформа для презентации инноваций АПК



С 24 по 26 октября в выставочном центре «Корме» в столице Казахстана Астане прошли Международные выставки сельского хозяйства «KazAgro/KazFarm». «KazAgro 2018» - выставка сельского хозяйства и пищевой промышленности. «KazFarm 2018» - выставка по животноводству и мясомолочной промышленности. «KazAgro/KazFarm» - события, которые направлены на повышение конкурентоспособности товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции путем внедрения современных технологий в производство и продвижение на внутренний и внешний рынки товаров и услуг. Выставки предоставляют платформу для презентации инноваций отрасли, современных продуктов, технологий и услуг в аграрном секторе, содействуют интенсивному диалогу между производителями и потребителями АПК. Тематика выставок охватывает все направления сельского хозяйства.



КОРПОРАЦИЯ «ЕНИСЕЙ»

НОЯБРЬ 2018

Предложение действительно
с 01.11 по 30.11.2018 г.СПРАШИВАЙТЕ В МАГАЗИНАХ
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ
www.enisey-servis.ru

ВЕТРОВКА «АКВАЛОН» с подстежкой

р. 48-50, рост 170-176
р. 48-50, рост 182-188
р. 52-54, рост 170-176
р. 52-54, рост 182-188
р. 56-58, рост 170-176
р. 56-58, рост 182-188

Состав ткани:
хлопок – 67%
ПЭ – 33%,
Защитные
свойства:
Ми 3
Сорт 1

ГОСТ 12.4.280-2014

Т 550 руб.

1 400 руб.

61639, 61642, 61641, 61643, 61798, 61797

ЕКАМА

В ПРОДАЖЕ
ИМЕЕТСЯ:

ЛЕГКОВАЯ ШИПОВАННАЯ
ШИНА РАЗЛИЧНЫХ
РАЗМЕРОВ ПРОИЗВОДСТВА
ПАО «НИЖНЕКАМСКИНА»

ШИНА 175x65 R14
ШИНА 185x60 R14
ШИНА 185x65 R14
ШИНА 195x65 R15

ШИНА Кама-505
175x70 R-13 (82T)
шипованная б/к



BA3 2101-2110

2 080 руб.

АКЦИЯ! НОВИНКА!

ШИНА
240x508
P-Y-2
8,25R-20
14 слойная



УСИЛЕННАЯ ШИНА
(норма слойности = 14)
ПО ЦЕНЕ ПРОСТОЙ
(норма слойности = 10)

6 850 руб.

ГАЗ-53

*Цена на шины указана без учета стоимости диска

Выбери свою
СКИДКУ!



на правах рекламы

ЭЛЕКТРОПОДОГРЕВАТЕЛИ «ДВИЖЕНИЕ»

ДВС М 220В/1,5 кВт
«Движение» Д15

Волга, Газель, УАЗ, дв. 402

ДВС М 220В/2,0 кВт
«Движение» Д28

ГАЗ-53, 3307)
с диз. двиг. Д-245

ДВС М 220В/2,0 кВт
«Движение» Д35

ЗИЛ-Бычок

ДВС М 220В/3 кВт
«Движение»
П/П-С03

КаМАЗ

Т 470 руб.

1 397 руб.

61979, 61981, 61983

5%

Т 360 руб.

3 192 руб.

61984

УТЕПЛИТЕЛЬ
ДВИГАТЕЛЯ
ПОД КАПОТ
«ДВИЖЕНИЕ»
стеклоткань



140x90 см

720 руб.

685 руб.

56803

УТЕПЛИТЕЛЬ ДВИГАТЕЛЯ
ПОД КАПОТ «ПРЕСТИЖ»
стеклоткань



160x95 см
а/м Land Cruiser,
Mark, Mercedes
и т.п.

855 руб.

810 руб.

45759

130x80 см
а/м Lada,
Corolla и т.п.

675 руб.

640 руб.

45758

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЕЙСТВИТЕЛЬНО С 1 ПО 30 НОЯБРЯ, НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ПУБЛИЧНОЙ ОФЕРТОЙ. КОЛИЧЕСТВО ТОВАРА ОГРАНИЧЕНО.
ПОДРОБНОСТИ АКЦИИ И ИНФОРМАЦИЮ О ТОВАРАХ МОЖНО УЗНАТЬ ПО БЕСПЛАТНОМУ ТЕЛЕФОНУ: 8-800-77-50-600.

ПОЛЕ ПОЛИВАТЬ -

Нина ВОЛОШИНА

Омская область в ближайшие годы может увеличить поливные угодья на 16 тысяч гектаров. И высаживать на них планируется не только овощи и кормовые культуры, но и сою. Об этом говорилось на выездном совещании Министерства сельского хозяйства и продовольствия Омской области по мелиорации, прошедшем на базе Омского ГАУ с участием сотрудников вуза, представителей сельхозуправлений районов и руководителей КФХ, аграрных предприятий.

Совещание прошло в конструктивном русле, представители Минсельхозпрода рассказали о существующих возможностях, в том числе о субсидировании до 70 процентов затрат на реконструкцию систем орошения, и предложили аграриям принять взвешенное решение, готовы ли они развивать свои хозяйства при помощи организации полива и вкладывать в это средства. Министр сельского хозяйства **Максим Чекусов** подчеркнул, что новый федеральный нацпроект «Экспорт продукции АПК» напрямую связан с мелиорацией земель:

- Мы должны больше производить продукции на мелиорируемых землях и продавать ее за пределы государства. Мелиорация - это не только овощи, кар-



тофель и корма, но и производство сои. Нужно серьезно подойти к этому вопросу и начать заниматься соей на орошаемых землях.

Напомним, главная цель проекта «Экспорт продукции АПК» - это увеличение к 2024 году поставок российской сельскохозяйственной продукции за рубеж в два раза. Основные акценты будут сделаны на производство качественно новых продуктов, создание экспортоориентированной логистической инфраструктуры, развитие системы продвижения агропродукции на внешних рынках.

О состоянии оросительных систем Омской области, восстановлении и повышении эффективности их использования на совещании рассказал заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия **Николай Дрофа**. В частности, он отметил, что сегодня в регионе орошаемые земли занимают 1,95 процента имеющейся пашни, т.е. 78,4 тыс. га. При этом оросительные системы числятся в 12 районах - Большереченском, Тюкалинском, Саргатском, Горьковском, Нижнеомском, Любинском, Омском, Калачинском, Таврическом, Черлакском, Нововаршавском и Азовском. Самые большие поливные площади - 36,7 тыс. га, конечно, располо-

жены в Омском районе, где много сельхозтоваропроизводителей, выращивающих тепличные и грунтовые овощи, а также садоводческих товариществ.

В 2018 году в регионе полив осуществлялся на 29 тыс. 587 га, из них на долю сельхозпредприятий приходится 9271 га, а оставшиеся 20316 га - это дачные и садовые товарищества. При этом 44,3 процента предприятий осуществляют полив от насосных станций ФГБУ «Управление «Омскмелиоводхоз», а 55,7 - своими силами.

Замглавы Омского района по вопросам развития сельскохозяйственного производства и экономической политике **Денис Волужев** рассказал на совещании, что сегодня площадь поливных земель на их территории составляет 8 % от всей обрабатываемой пашни. Полив осуществляют 29 хозяйств. 53 процента орошаемых земель занимают картофель и овощи, 21 % - кормовые культуры, 2,8 % - зерновые. Он подтвердил, что на поливных землях урожайность повышается более чем в два раза.

Руководитель ФГБУ «Центр агрохимической службы «Омский» **Владимир Красницкий** с научной точки зрения объяснил, что происходит с почвами при

Влияние орошения на почвы
+ (при научно-обоснованном применении)

- Стабилизируется водно-воздушный режим
- Улучшается обеспеченность растений ЭМП
- Снижается температура приземного слоя воздуха и увеличивается его влажность
- Изменяется качественный состав гумуса: возрастает доля гуминовых и фульвокислот, снижается содержание гуминов.
- Изменяется качественный состав солей (снижается содержание хлора, сульфатов, кальция, увеличивается содержание ионов натрия и гидрокарбонатов).

Влияние орошения на почвы
-

- Чрезмерное уплотнение почв
- Нарушение газообмена в почвах
- Заболачивание территории
- Вторичное засоление орошаемых земель
- Эрозия почв
- Выбытие земель из сельскохозяйственного оборота

ПРИБЫЛЬ ПОЛУЧАТЬ



полив. Ученый отметил, что орошение может нанести земле как пользу, так и причинить вред, поэтому относиться к поливу нужно внимательно, со знанием дела.

С информацией о состоянии всех существующих в регионе оросительных систем и возможных мероприятиях по их восстановлению и использованию выступил руководитель «Омскмелиоводхоза» **Владимир Муни**. Организация в течение последних месяцев мониторит ситуацию, в результате стало понятно, что на данный момент действующими являются оросительные системы в шести районах - Калачинском, Омском, Таврическом, Черлакском, Нововаршавском и Саргатском. На 1,8 тыс. га идет полив зерновых, на 5,1 тыс. га - овощей, на 2,1 тыс. га поливных площадей выращивают кормовые культуры, а на оставшихся 270 га - прочие.

Сегодня тариф на подачу воды «Омскмелиоводхозом» составляет 5 рублей 20 копеек за один кубометр. В нынешнем году организация предоставила потребителям 2 млн кубометров, т.е. менее половины годового объема на протяжении трех последних лет. Виной всему дождливое лето. Однако такая погодная ситуация в Омской области складывается нечасто, региону характерны засушливые годы, когда без полива страдает урожай даже засухоустойчивых культур. В такие моменты для развития сельского хозяйства и надежного получения дохода с этой деятельности (особенно для выращивания овощей) необходимы работающие оросительные системы.

«Омскмелиоводхоз» по программе развития мелиорации земель сельскохозяйственного назначения (2013-2020 годы) в текущем году занимается реконструкцией трех объектов. Работы на Новоомской оросительной системе в Омском районе должны были начаться еще три года на-

зад, но долгое время не удавалось найти подрядчика.

- Стоимость строительства в программе определена по ценам 2015 года, и на 2018-й она осталась неизменной, поэтому объект, выполнение которого буквально на грани рентабельности для подрядчика, не вызывал интереса у потенциальных участников конкурса, - рассказал Владимир Муни. В 2018 году в ходе электронного аукциона все-таки была определена подрядная организация и заключен контракт на сумму 190 млн 800 тыс. рублей. Полностью завершить работы подрядчик должен до 1 ноября 2019 года. В этом году ему предстоит освоить 140,1 млн рублей.

- На Новоомской оросительной системе сегодня действуют два орошаемых участка - ООО «Агроплант» (от насосной станции «Омскмелиоводхоза») и КФХ Чучмарь В.М., производящее полив самостоятельно, - рассказал Владимир Муни. - У них общая орошаемая площадь 420 га. Завершение работ по реконструкции позволит объединить эти участки в единую систему, повысить водообеспеченность и ввести в эксплуатацию еще три орошаемых участка. Таким образом, общая площадь орошения увеличится до 950 га.

Контракт на реконструкцию Пушкинской оросительной системы (Омский район), также заключенный в текущем году, имеет общую стоимость 224,8 млн рублей. В этом году - до 1 декабря - планируется освоить 70 млн 514 тыс. рублей.

- В настоящее время на этой системе работают два хозяйства - СПК «Пушкинский» и ФГУП «Омское». Поливается порядка 1150 га. Окончание работ по реконструкции запланировано на 2020 год. Проектом предусмотрена замена электромеханического оборудования насосной станции, замена федеральных магистральных, распределительных и

поливных трубопроводов. Кроме того, насосная станция второго подъема имеет запас мощности и допускает увеличение орошаемой площади на 600 га, - рассказал глава «Омскмелиоводхоза» и добавил: - В настоящее время «Старгород Агро» ведет работы по проектированию оросительной системы на прилегающей площади с последующим подключением к существующей федеральной насосной станции.

Кроме того, «Омскмелиоводхоз» завершает противопаводковые мероприятия на реке Карбушевка Новоомской оросительной системы на сумму в 1 млн 788 тыс. рублей.

Владимир Муни дал оценку существующим сегодня оросительным системам. Так, на Таврической системе (участок, обслуживаемый насосной станцией 2.1) в 2008-2010 годах были проведены работы по ремонту федеральной насосной станции, заменена большая часть магистрального трубопровода, проложены два поливных трубопровода и установлена одна дождевальная машина «Фрегат» на участке ООО «Комплекс «Таврический». Потом работы остановились. Сегодня существует возможность их продолжения на этом и прилегающих земельных участках. Мощность насосной станции позволяет осуществлять полив на площади до 1800 га.

Иртышская оросительная система, расположенная в Горьковском и Нижнеомском районах, когда-то обеспечивала полив на землях СПК «Иртыш», СПК «Некрасовский», СПК «Береговой». «Омскмелиоводхозу» удалось сохранить там крупнейшую в области головную насосную станцию, магистральный канал, насосную станцию второго подъема, магистральный трубопровод. При восстановлении данной системы площадь орошаемых земель составит 2 тыс. га.

По мнению главы омского мелиоративного хозяйства, реконструкция неработающих оросительных систем может в ближайшие годы увеличить поливные площади более чем на 16 тыс. га, а значит, в два раза повысить урожайность на этих землях. Однако Владимир Муни заметил:

- Мы все понимаем, что насосная станция - это не лампочка, невозможно после простоя в десять и более лет включить ее одним нажатием кнопки. Поэтому нам важно понимать перспективные намерения землепользователей на этих участках, возможность и желание участвовать в программе развития мелиорации для плановой организации работ на перспективных объектах. Необходимо понимать целесообразность ежегодного расходования федеральных средств на содержание и охрану невосстановленных и не имеющих никакой перспективы мелиоративных объектов.

Интенсивности развития орошения часто способствует жестокая засуха, а последние годы были влажными и не способствовали активизации работы в этом направлении.

- Нужно смотреть в будущее: пришествие ряда засушливых лет может лишить шанса на выживание многих сельхозтоваропроизводителей, - заметил Владимир Муни. - В соседнем Казахстане площадь орошаемых земель планируется увеличить до 3,5 млн га. Доля орошаемых земель в общей посевной



площади в соседней республике увеличится с 7 процентов до 16. Они дают более 40 процентов стоимости продукции растениеводства.

Главный мелиоратор региона привел в пример Павлодарскую область, которая является лидером по темпам развития орошаемого земледелия:

- У них в Железинском районе создана колоссальная система площадью почти 9 тыс. га с километровыми дождевальными машинами. Она построена в чистом поле. Это шедевр! Все это серьезно финансируется государством, и желающих принять участие в программе хоть отбавляй. Нашим сельхозпредприятиям для повышения конкурентоспособности на внутренних и внешних рынках необходимо повышать рентабельность производства. И орошение может стать основным способствующим этому фактором.

В планах «Омскмелиоводхоза» - подготовка к реконструкции Рассветовской системы (2020 год), работа по включению в программу 2021-2025 годов Лузинской системы.

Сегодня происходит интенсивное развитие орошения, осуществляемое хозяйствами самостоятельно, поэтому «Омскмелиоводхоз» в настоящий момент не в полном объеме владеет информацией о строительстве и переустройстве внутрихозяйственных оросительных систем. В связи с этим организация в следующем году планирует обратиться к владельцам систем. В планах - проведение детального обследования оросительных систем и составление их паспортов. Максим Чекусов поручил руководителям сельхозуправлений районов к концу месяца подготовить подробную информацию о потребностях муниципальных образований в плане орошения.



Организатор:
ITE Сибирь
+7 (383) 363 00 63
agrosib@yandex.ru

агросиб
Новосибирск

7-9 НОЯБРЯ 2018
МВК «Новосибирск Экспоцентр»

www.agrosib-expo.ru

Международная выставка
техники, оборудования
и средств для производства
сельскохозяйственной
продукции



Генеральный
информационный
партнер

При поддержке
Министерства сельского хозяйства
Новосибирской области

AgriTek
SHYMKENT 2018

21-23 НОЯБРЬ 2018

VII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
В ЮЖНОМ КАЗАХСТАНЕ

www.agrishymkent.kz

Организатор: **TNT** ufi

+7 (727) 250-19-99
+7 (727) 250-55-11
agri@intexpo.com

SMART FARM

Умная Ферма

Выставка оборудования, кормов и ветеринарной продукции для животноводства и птицеводства

5-6 декабря 2018
Санкт-Петербург
МВК «ЭКСПОСФЕРУМ»

Разделы:

- Оборудование для разведения, содержания и кормления
- Доильное оборудование
- Оборудование для переработки мяса и молока
- Корма и комбикорма
- Оборудование для производства и хранения кормов
- Ветеринарные препараты, инструменты и услуги

Забронировать stand smartfarm-expo.ru

+7 (812) 381 60 04/00
smartfarm@primex.ru

КОМБИКОРМОВЫЙ ЗАВОД

ООО «Медвежинская свиноферма»

КАЧЕСТВЕННЫЙ КОМБИКОРМ В ОМСКЕ

производим и реализуем

- Полнорационные стартовые корма для цыплят, утят, гусят, индюшат, свиней, КРС
- Добавки (БВМК 20% (старт), БВМК 15% (гроуер), премиксы, ракушка, монокальцийфосфат, соль, отруби)
- Зерно

Протестируйте качество наших кормов и убедитесь в их эффективности!

646012, Омская область, Искилькульский район, с. Медвежье, ул. Ленинградская, 45

8 (913) 141-61-87
8 (950) 789 99 26

victor-pauls@yandex.ru
www.kombikorma55.ru

ООО «МЕХМАСТЕРСКАЯ»

ПРОИЗВОДИТ И РЕАЛИЗУЕТ ОБОРУДОВАНИЕ, ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ, КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К ЭЛЕВАТОРНОЙ, КОМБИКОРМОВОЙ, МУКОМОЛЬНО-КРУПЯНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

ПРОДУКЦИЯ

Цепи транспортерные ТСЦ-25, ТСЦ-50, ТСЦ-100, К-4-УТФ-200, К-4-УТФ-320, К-4-УТФ-500
Решета к зернодробильным машинам
Решета к зерноочистительным машинам
Ковши норийные
Трубы норийные
Трубы самотечные, сектора, переходы, вводы, колена и т.д.
Канал активной вентиляции зерна ТВУ-2 для склада напольного хранения
Аэратор зерновой ПБУ-001
Молотки дробильные, оси молотка
Погрузчик фронтальный навесной ПФН-08 (КУН) на трактора МТЗ-80/82, ЮМЗ, Т-40

УСЛУГИ

Изготовление металлоконструкций по чертежам заказчика
Изготовление перфорированного листа
Изготовление плиток напольной металлической
Нарезка мельничных валцов
Полимерное окрашивание
Штамповочные, металлообрабатывающие работы
Увеличение базы полуприцепов, изготовление бортов, ремонт кузовов КАМАЗ, МАЗ, ЗИЛ
Грузоперевозки

644016, Г. ОМСК, УЛ. 3-Я АВТОМОБИЛЬНАЯ, 2А
ТЕЛ. 8(3812) 55-78-16, 55-78-25, 55-78-31, 55-79-87, 55-85-91, 8-913-965-26-29
MEHMAST2012@RAMBLER.RU, ZAVODCEPI@GMAIL.COM
МЕХМАСТЕРСКАЯ.РФ, WWW.МЕХМАСТЕРСКОМ.TIU.RU

РОССИЙСКИЙ ВТОРОЙ ХЛЕБ - НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК

Накормить российской картошкой весь мир - такую амбициозную задачу поставил перед участниками конференции «Новый вызов - перепроизводство картофеля», прошедшей в рамках «Золотой осени» и организованной Картофельным союзом, директор департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений МСХ РФ Петр Чекмарев. Он отметил, что Министерством сельского хозяйства страны разработаны стратегические планы по увеличению экспорта российского картофеля до 2025 года.

Ирина БАРАУЛЯ

- В первом полугодии текущего года в Россию завезли 650 тысяч тонн картофеля, и эта цифра превышает прошлогодние показатели, в то время как на экспорт ушло всего 49 тысяч тонн, что меньше, чем в прошлом году, - посетовал Чекмарев. Он подчеркнул, что российские сорта картофеля, несомненно, одни из лучших в мире, кроме того, использование в стране только наших родных сортов позволит закрыть тему ввоза на территорию РФ карантинных объектов (вредителей), что, в свою очередь, позволит сократить расходы на химическую обработку земель и улучшит экологическую обстановку, а сам корнеплод будет более полезным.

С призывом тщательнее следить за качеством того картофеля, который ввозится в страну, чиновник обратился к заместителю начальника управления Россельхознадзора **Наталье Соловьевой**. Она рассказала, что еще в 2013 году Россия ввела ограничения на ввоз семенного картофеля из стран Евросоюза в связи с обнаружением во ввезенных партиях вредной картофельной нематоды. Однако через некоторое время ввоз в нашу страну корнеплода из стран Евросоюза был все-таки разрешен по временным схемам контроля. В нынешнем году, например, было завезено чуть более 13,5 тысячи тонн семенного картофеля из-за рубежа. Вместе с тем, Наталья Никола-



евна уверена, что ограничивать Россию от ввоза вредных объектов необходимо самым жестким образом - полностью запретив проникновение партий чужеродного картофеля в нашу страну.

- В настоящее время партии картофеля, которые ввозятся в нашу страну, находятся под двойным контролем Россельхознадзора, на это тратятся огромные средства. Кроме того, обращает на себя внимание и качество такого семенного материала. И самое страшное, что ввезенные из-за рубежа вредные объекты поражают все сорта картофеля, которые включены в реестр селекционных достижений, - рассказала замначальника управления Россельхознадзора. Кроме того, она подробно остановилась на условиях экспорта картофеля в любую страну. В частности, сообщила о том, что желательнее задолго (за год или два) информировать Россельхознадзор о том, что с той или иной страной планируется начать экспортные отношения. По утвержденной процедуре будут запрашиваться документы по всему перечню болезней и вредителей, которые распространены на нашей территории. Далее экспортное сообщество той страны, куда мы подаем заявку, делает оценку экспортного риска. Эти документальные препоны занимают достаточно длительное время, поэтому и готовиться к ним нужно заранее, призвала собравшихся Наталья Соловьева. А вообще, по ее словам, нужно в своей стране выращивать конкурентоспособный картофель, чтобы не пришлось завозить его из-за рубежа.

Представителя Россельхознадзора поддержал Петр Чекмарев, который рассказал о том, что в настоящее время в России ежегодно тратится 110 милли-

ардов рублей на защиту растений. Еще 4 года назад эта цифра колебалась на уровне 60-ти миллиардов рублей.

- С каждым годом количество вредных объектов увеличивается в стране. Нужно перекрыть их доступ на нашу территорию. Задача, поставленная сейчас перед Россельхозцентром, - мониторинг наличия всех вредных объектов, для того чтобы определиться, с чем мы боремся и на что затрачиваем наибольшее количество средств, - подробно остановился на цифрах Петр Александрович. Он также отметил, что прекрасно понимает все сложности, с которыми могут столкнуться картофелеводы. В частности, не хватает мощностей для хранения: в России нужно построить хранилищ общей мощностью около 5,5 миллиона тонн. Это позволит не обваливать цены на корнеплоды осенью, чтобы распродавать урожай, который негде хранить. Кроме того, Петр Чекмарев заявил, что несмотря на все сложности, есть в стране хозяйства, которые этого не боятся и даже организуют новые производства. Например, в Липецкой области в ближайшее время будет запущено мощное предприятие по производству замороженного картофеля. Также в ближайшее время ожидается открытие завода по производству очищенного картофеля, переработанного в различные нарезки, готовые к употреблению.

Генеральный директор агрофирмы «КРИММ» **Геннадий Рязанов** рассказал, что на строительство и запуск предприятия в Тюменской области планируется затратить более одного миллиарда рублей. Такие большие вложения связаны с тем, что многое пришлось строить «с нуля» - очистку воды, бурить скважины

для охлаждения автоклава и т.д. Остановился он и на проблемах, связанных с экспортом второго хлеба.

- В первую очередь - это документооборот. Когда поступает транспорт с партиями картофеля, у нас 2-3 дня уходит только на подачу, исправления, перевозку необходимых документов: необходимо пройти 5-6 инстанций. Россельхознадзор не очень заинтересован в том, чтобы быстро принять документы. Так работать нельзя, никакого экспорта тогда не будет, - уверен картофелевод. Он также отметил, что существует недостаток подвижного состава и обратился к властям с просьбой продумать вопрос субсидий для отправки товара не только железнодорожным, но и автомобильным транспортом. О субсидиях и существующей поддержке для картофелеводов говорил и Петр Чекмарев. Он заявил, что такая масштабная поддержка, как сейчас, не будет продолжаться долгое время, поэтому нужно спешить как можно быстрее запускаться в промышленных масштабах.

О действующей в стране федеральной программе поддержки селекции и семеноводства картофеля рассказала помощник министра Министерства науки и высшего образования РФ **Екатерина Журавлева**. Она отметила, что в настоящее время в государственном селекци-

онном реестре зарегистрировано 47% сортов российской селекции, однако топ-10 по-прежнему составляют иностранные сорта. Вместе с тем, около 70% сортов, внесенных в Госреестр в текущем году, - российской селекции. Она заявила о том, что министерство готово помогать ученым-селекционерам.

- Если не хватает компетенций, мы готовы искать их среди наших научных организаций и в вузах. Есть выбор - куда идти за такими компетенциями, а у ученых есть возможность участвовать в формировании прорывных технологий, - подчеркнула Журавлева. Так называемая «картофельная программа» будет действовать до 2025 года, рассказала Екатерина Васильевна. Хотелось бы, чтобы расширился список участников как со стороны сельхозтоваропроизводителей, так и ученых. Например, ниша производства картофельных сортов, предназначенных для переработки, еще не заполнена. В этом направлении нужно активно действовать, - уверена ученый.

Об инновациях Госсорткомиссии в испытании новых сортов картофеля рассказал врио председателя ФГБУ «Госсорткомиссия» **Денис Паспек**. Он напомнил, что сегодня на рынке картофеля 288 сортов, и только 10 - сортов-лидеров. 8 из них - иностранной селекции, 2 - российской. Это сорта - Невский и Удача.

- В последние годы активизировалась отечественная наука. Есть очень перспективные сорта. Однако предстоит повышение стоимости сортоиспытания в рамках нашей системы. Примерные расчеты сформировали, сейчас они обсуждаются. Есть предложения по оптимизации этой деятельности, - рассказал Денис Паспек. Он отметил, что неоднократно предпринимались попытки вывести научно-исследовательские институты в бесплатную зону испытаний, но закон это запрещает. В ответ на это Ирина Журавлева предложила провести по этому вопросу отдельное серьезное совещание с участием представителей Министерства финансов РФ. По словам Дениса Паспека, новая экономическая модель позволит в ближайшие 2-3 года существенно повысить материально-техническую оснащенность наших сортоучастков и проводить испытания на принципиально новой основе.

Главной идеей прошедшей конференции была мысль о том, что необходимо наращивать объемы экспорта картофеля за рубеж, чтобы в конечном итоге прийти к повсеместному импортозамещению. По мнению собравшихся, рано или поздно это произойдет, потому что картофельный бизнес научился зарабатывать.

ДЕТАЛЬ СПЕЦ ИМПОРТ
ВАШ ВЕРНЫЙ ВЫБОР

**ПОСТАВКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЗАПЧАСТЕЙ
НА СЕВЕРОАМЕРИКАНСКУЮ ТЕХНИКУ**

КАНАДА, РОССИЯ, КАЗАХСТАН

SEE US FOR ALL AFM
COMBINE AND TRACTOR PARTS

на правах рекламы

РОССИЯ, ОМСКАЯ ОБЛАСТЬ, Г. ОМСК, УЛ. 22 ДЕКАБРЯ 86 «А»
+7 962 031 11 04; +7 962 031 11 57

СТАРТ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ

После прошедшего в Москве ежегодного форума «Золотая осень» члены и партнёры Национального органического союза и зарубежные эксперты в сфере органического производства встретились за круглым столом, чтобы обсудить насущные проблемы сектора.

Олег Мироненко, исполнительный директор Национального органического союза, выступившего модератором мероприятия, открывая круглый стол, заметил, что важно обсудить те вопросы, по которым органическое сообщество еще не имеет общей точки зрения.

- Первое - это термины «био», «эко», «органик» - должны ли все три термина применяться в российском законодательстве или надо закрепить только один? - пояснил Олег Мироненко. - Второй вопрос, по которому тоже идет полемика, - разработка государственных стандартов. Что делать с частными стандартами и с теми, кто по ним сертифицировался. Третье - должны ли мы автоматически признать иностранные сертификаты на территории России и органическую иностранную продукцию, которая уже есть на наших российских полках, до взаимопризнания.

Нет также единого мнения и о том, что позволит органике наиболее активно развиваться - экспорт, и за ним пойдет внутренний рынок, или импорт, подчеркнул Олег Мироненко. И еще один важный вопрос для обсуждения - какова роль государства.

В ходе обмена мнениями участники встречи высказали разные позиции.

- Я выступаю за автоматическое признание европейского биосертификата в качестве законной сертификации и автоматического присваивания российского сертификата тем компаниям, которые уже имеют

европейский сертификат, - сказал **Илья Калеткин**, председатель совета директоров группы компаний «Аривера», представитель России в IFOAM. - А также за открытость российского рынка для европейских биопродуктов, чтобы мы признавали автоматически эти продукты на территории России.

Ольга Ратникова, президент российского представительства компании HIPR, в свою очередь заметила, что для практической реализации этого есть только один путь:

- Сертифицирующий орган, придя на такое предприятие, как наше или другое, и видя наш сертификат, выданный зарубежным органом, признает его и выдает сертификат соответствия российскому стандарту. Потому что европейский стандарт сегодня более жесткий, чем российский. И если компания сертифицирована на соответствие европейскому стандарту, то значит, она априори выполняет условия российского стандарта.

Рундгрэн Гуннар, старший консультант консалтинговой компании GroLink AB, первый президент Совета по программе аккредитации Международной федерации движений за органическое сельское хозяйство (IFOAM) 1992-1997 годов, член Всемирного совета IFOAM в 1998 году и президент IFOAM в период 2000-2005 годов, член Королевской шведской академии сельского и лесного хозяйства, заметил, что если есть желание

ИЛИ НАЧАЛО ЕЁ ГИБЕЛИ?

развивать торговлю между странами, то надо учитывать и небольшие различия между разными стандартами:

- Если европейский стандарт предусматривает какие-то нормы, которые не предусмотрены российским стандартом, могут возникнуть сложности. Но для налаживания торговли первые пять лет нужно принимать эти правила. Будет большой ошибкой, если импортная органическая продукция будет выброшена с российского рынка. Я не уверен, что многие иностранные экспортеры следуют всем правилам и платят все необходимые налоги и сборы, чтобы их продукция попала на рынок. Может быть, через пять-десять лет правила будут более строгие, но не делайте это слишком быстро.

- Мы согласны, что импортная продукция должна у нас присутствовать, но как сделать эту продукцию законной после вступления российского закона об органике в силу? - заметила Ольга Ратникова. - Органический производитель, по новому российскому закону об органике, может маркировать свою продукцию словом «органический», выполнив два условия. Первое - получив сертификат соответствия национальным стандартам, национальным межгосударственным или международным стандартам, при этом надо понимать что ни одного действующего международного стандарта на территории России сейчас нет. Второе условие - включение производителя в реестр органических производителей. Если производитель не выполнил одно из этих условий, он не имеет права маркировать свою продукцию словом «органический». Тогда как? Именоваться как-то иначе?

- Я не читал ваш закон, но нужно рассмотреть и другую точку зрения. У нас есть европейский стандарт и американский стандарт, которые известны во всем мире, - заметил **Геральд Аксель Херрманн**, директор Organic Services GmbH, исполнительный директор 03.2004-03.2005 г., член правления/вице-президент 1995-2005, президент 2005-2008 гг. Международной федерации движений за органическое сельское хозяйство (IFOAM). - Цель такова, чтобы у потребителя была органическая продукция, заслуживающая доверия. Логично, что в Европе, России, Америке разные стандарты, но они должны быть взаимосвязаны и совместимы.

Нужно учитывать и политическую ситуацию, и законодательные нормы. Что касается Европейского союза, то их законодательство применимо к продукции Европейского союза. Если вы сертифицируете продукцию из России по европейским стандартам, она подходит для европейского рынка. Но у вас нет компаний, которые будут контролировать это. Нужно создать руководящий орган для рынка органики.

- Что касается европейского стандарта, то есть три сценария, - высказался Рундгрэн Гуннар. - Первое - европейские сертифицирующие органы, которые сертифицируют продукцию в России. Но это отдельный вопрос, потому что продукция производится на собственной территории. Второе - когда компания импортирует сырье, которое не сертифицировано. Третье - когда вы уже импортируете готовую продукцию. Четвертый сценарий - это когда европейская продукция сертифицируется в других странах и континентах. Этим всем трудно управлять. В течение 20 лет Европейский союз прилагал усилия для введения законодательства по импорту. Нужно быть прагматичным и не убеждать свое правительство, что оно должно придерживаться строгой линии в этом вопросе. Реальность такова, что нет правил, нет законодательства и нет доверия к органической продукции. Прежде всего, надо получить доверие потребителя.

Однако Олег Мироненко предложил обратиться к истории развития органического рынка в Европе.

- Взаимопризнание между Европой и Америкой шло 12 лет, и шло достаточно тяжело. Все это время органическая продукция, которая приходила из Америки, не считалась органической в Европе. Такая же ситуация была и с Японией. Сегодня мы находимся в той ситуации, в которой была Европа лет 20 назад. Мы разрабатываем свое законодательство, чтобы отрегулировать внутренний рынок. Чтобы создать ситуацию, когда мы производим продукцию и знаем, что она приходит на полку сертифицированной. Поэтому, что касается российских производителей, все достаточно прозрачно относительно тех, кто работает на внутренний рынок.

Основное, считает Олег Мироненко, в переходный период надо решить, что делать с теми компаниями,

которые ранее сертифицировались по европейским стандартам, чтобы не оказалось так, что после принятия закона они вдруг стали неорганическими. Сейчас, по его словам, у России нет взаимопризнания с Европейским союзом:

- По европейской практике, мы не должны признавать автоматически ту продукцию, которая приходит на наш рынок. Тут вопрос в том, кто будет проверять, является ли органической та европейская продукция, которая приходит на наши полки. Если есть взаимопризнание, вопрос проверки включается. Иначе наш потребитель не будет защищен.

- Взаимопризнание - это долгосрочный проект, на это может уйти 5-10 лет, - считает Рундгрэн Гуннар. - Но в Америке и в Европе же продолжалась торговля. Часто в европейские страны поступало много продукции, которая не была признана органической. С 1994 по 2008 годы это была продукция из любой страны мира, с которыми не было взаимопризнания. Но принимались законодательные меры, так что нужна работа юристов. И это нужно для развития вашего собственного рынка, а не спасения европейской торговли.

Представитель Россельхознадзора **Алексей Алексеенко** высказал свою точку зрения на роль государства в развитии органического сектора.

- Когда мы говорим о любой продукции, которая пересекает границу, государства должны гарантировать безопасность. Что касается органической продукции, у нее есть определенные качества. Она может быть безопасной, а может быть опасной. И государство должно гарантировать безопасность. А когда мы говорим о качестве продукции, должна быть двойная или тройная сертификация, - заметил Алексей Николаевич. - Ветеринарный сертификат, сертификат здоровья и медико-санитарный сертификат дают дополнительную защиту органической продукции. Что касается взаимоотношений отрасли и государства, чем независимее будет сертификация, тем лучше для отрасли. Но опять-таки, здесь государство должно выполнять свою прямую роль - обеспечение безопасности. Это безопасность производства, то есть борьба с карантинными микроорганизмами, если речь идет о продуктах животного происхождения, это борьба с болезнями животных - то есть создание биоло-



гического благополучия там, где выращивается органическая продукция, чтобы она была безопасной без применения жестких мер и оставалась органической. А роль отрасли - обеспечить правильную и прозрачную сертификацию. Это такая же сертификация, как сертификация на другие особые качества. Например, сертификация на соответствие правилам производства кошерной продукции или продукции халяль. И в том, и в другом случае государство не контролирует такую сертификацию. Но в интересах самой отрасли обеспечить полное соответствие. Как может государство помочь в этом процессе? Оно может внедрить системы прослеживания. Проблема мошенничества - реальная опасность, которая может погубить зачатки рынка. Использование системы «Меркурий» - думаю, мы сможем сделать так, чтобы это было эффективно. Я думаю, что это будет реальный механизм взаимодействия между государством и сектором. Сейчас у нас есть рамочный закон. На форуме «Золотая осень» замминистра сельского хозяйства сказал, как и чем можно заполнить эти рамки. Но я как человек, который уже более 15 лет занимается системами безопасности, имеет дело с угрозами и рисками, могу точно сказать, что никто из тех, кто так или иначе причастен к этой области, не знает лучше угрозы и риски, чем те, кто непосредственно занимается этой работой. Поэтому основная работа, Союза в том числе, должна быть посвящена наполнению рамочного закона. Эта работа интересная и трудная. Потому что сейчас придется создавать реальное управление отрасли независимо от государства. То есть задача - заполнять этот рамочный закон подзаконными актами, которые обеспечат функционирование отрасли. Государство обеспечивает безопасность отрасли, а управление отрасли должно быть в ее руках. И управляться отрасль должна по принципу обратных связей. Придется придавать управлению некоторые корпоративные черты. Думаю, в дальнейшем все будет хорошо, потому что есть основное ядро - Национальный органический союз и те люди, которые объединились вокруг него.

Ольга Ратникова заметила, что государство имеет свой рычаг, чтобы обеспечить не только безопасность в сфере органики, но и чтобы продукция, поставляемая на полки, была действительно органической.

- Но кто определяет, является ли продукт органическим? Сертификатор. А кто дает право сертифицировать осуществлять эту деятельность?

Росаккредитация. Задача Росаккредитации, то есть государства, сделать так, чтобы право на эту сертифицирующую деятельность получали те компании, которые действительно имеют право на эту сертифицирующую деятельность. Росаккредитация сегодня выдает юридический документ на сертифицирующую деятельность компании только после того, как проверит ее компетенцию. Надо убедиться, что у компании есть опыт, есть профессиональный персонал. На мой взгляд, сегодня это самое важное, что может сделать государство, чтобы поддержать сферу органики.

Олег Мироненко предложил обсудить еще одну тему - использование терминов «био», «эко», «органик». Должно ли государство сразу на этом начальном этапе защищать сразу три этих термина, или лучше остановиться пока на одном, а потом защищать и другие?

- Если продукцию производят в соответствии с законодательством и вы хотите маркировать продукт, и это будет соответствовать законодательству, любой термин, «био», «эко», «органик», все будет применимо, - считает Аксель Геральд. - Если понятия «био», «эко» схожи с понятием «органик», то язык закона должен касаться всех трех понятий. Все должно быть естественно. У нас «био» и «эко» - это защищенные термины. И они касаются пищевой продукции. Если вы используете эти названия к продукции, то вы должны применять стандарты и к ним. Производители, использующие такие термины, должны тоже знать законодательство. Затем вы должны создать логотип, который используется на продукции. В конечном итоге термин должен соответствовать логотипу. Если вы включаете в защищенные термины и «эко», и «био», нужен регламент существования такой продукции.

Аксель Геральд порекомендовал Национальному органическому союзу выбрать один логотип и одно слово: «Если хотите выбрать слово «органик», оно и должно быть везде».

- Мы не можем запретить производителям использовать слова «эко» и «био». Если они получили сертификат на органическую продукцию, они могут выпускать под словами и «био», и «органик», это будет одно и то же, - высказал убеждение Сергей Лукин, директор ФГБНУ ВНИИ органических удобрений и торфа. - И второе, у нас действительно очень мало сертифицированных. У нас есть Россельхозцентр при Министерстве сельского хозяйства, который зани-

мается сертификацией в том числе. Там есть система консультативной помощи. И как показало совещание, которое было проведено в Липецке, Министерство сельского хозяйства как раз ориентирует Россельхозцентр на подготовку инспекторов для проведения сертификации по методам органического производства.

С этим утверждением не согласились участники дискуссии: по мнению экспертов, во-первых, консалтинговые компании не могут сертифицировать, а во-вторых, что гораздо важнее, подготовкой сертифицированных должны заниматься компании с опытом в данном секторе и аккредитованные. А у Россельхозцентра нет ни того, ни другого.

Олег Мироненко уверен, что сейчас стоит задача согласовать стандарт, который будет соответствовать другим, принятым во всем мире:

- Будет ли это государственная сертификация или частная, будет ли и как будет участвовать государство в надзоре за органической полкой - это уже большие внутренние вопросы. Главное, чтобы мы четко понимали две вещи. Первое - что продукция, которую мы понимаем под термином «органическая», так же воспринимается и в Европе, и во всем мире. А система ее производства не была частным изобретением России. И второе - чтобы система ее сертификации была эквивалентна международной и построена на основе международного стандарта ИСО 17065.

- Ваш закон об органике - это программа развития органической продукции или, наоборот, ограничения? - поинтересовался Аксель Геральд.

- Закон запускает механизмы, которые могут стать стартом развития отрасли, а могут стать началом ее гибели, - ответил Олег Мироненко. - Все будет зависеть от того, как представители сферы органики вместе с государством смогут выстроить эту систему. Если государство станет главным в этой системе и навяжет свои правила, то отрасль умрет. Если государство станет партнером отрасли, то мы сможем развиваться. К сожалению, государство, становясь во главе, чаще всего убивает процесс. Мы знаем, что органика развивается за счет энтузиазма снизу, а не за счет указаний сверху.

Подводя итоги дискуссии, Олег Мироненко подчеркнул, что круглый стол собрал самых опытных экспертов в сфере органики, первопроходцев этого сектора, и выразил надежду, что обсуждение было полезным для всех участников встречи.

Переработка зерновых с техникой Ростсельмаш



Субсидия 1432

Постановление Правительства РФ от 27 декабря 2012 г. №1432

Техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш



МЕТАТЕЛЬ ЗЕРНА САМОПЕРЕДВИЖНОЙ МЗС-90

производительность - до 90 т/ч
дальность метания - до 20 м
высота выгрузки - до 3,4 м



ПРОТРАВЛИВАТЕЛЬ СЕМЯН ПСМ-25

производительность - до 20 т/ч
объем бака - 120 л
переоборудование в МЗС-90



ЗЕРНОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ КОМПЛЕКС

производительность:
метание - 90 т/ч
протравливание - 20 т/ч



ЖАТКА ДЛЯ УБОРКИ КУКУРУЗЫ ARGUS

4, 6, 8, 12 рядков
70 см междурядье
ширина захвата до 8,4 м



ЖАТКА ДЛЯ УБОРКИ ПОДСОЛНЕЧНИКА FALCON

4, 6, 8, 12 рядков
70 см междурядье
ширина захвата до 8,4 м



ЖАТКА НИЗКОГО СРЕЗА FLOAT STREAM

рабочая скорость 10 км/ч
минимальная высота среза 30 мм
ширина захвата до 9 м

на правах рекламы

*список техники, участвующей в программе субсидирования, уточняйте у дилера

ОАО «Семиреченская база снабжения» — официальный дилер в Омской области
г. Омск, ул. Семиреченская 102
тел. (3812) 55-05-93
www.omsk.rostselmash.com

ROSTSELMASH



ВОТ КАК ПЛЮЩИТ!

Обменяться опытом, познакомиться с техникой для заготовки кормов, узнать что-то новое – такие возможности открылись перед участниками выездного практического семинара по заготовке энергетических кормов, который прошел в октябре в Полтавском районе Омской области на базе ООО «Ястро».

Ирина **БАРАУЛЯ**

Собравшиеся могли увидеть новую технику для заготовки кормов и на практике убедиться в ее возможностях – возле каждого агрегата специалисты не только рассказывали о нем, но и показывали технику в действии. Культиваторы, сеялки, зерноуборочные и кормоуборочные комбайны – всё, что необходимо для сельхозпроизводства. Одним из уникальных орудий, о котором рассказали представители «Центра передового земледелия» из Кемерово, стал культиватор для внесения обезвоженного аммиака. Агрегат позволяет вносить аммиак прямо в почву на глубину 18-20 см, это как раз та глубина, где необходимо основное питание. Скорость внесения – 10-11 км в час. Машина американского производ-

ства. По словам министра сельского хозяйства и продовольствия региона **Максима Чекусова**, этой осенью в Омской области будет заложено начало эксперимента: совместно с кемеровской компанией с помощью этого агрегата жидкий аммиак в качестве удобрения будет внесен в почву на площади 5 тысяч га. Это позволит создать идеальные условия для питания растений в следующем году.

Мы наблюдаем, какая будет урожайность в следующем сезоне, и в случае успеха масштабируем эту технологию в рамках всего региона, – отметил глава Минсельхозпрода. Он также напомнил, что российская техника для внесения удобрений – как органических, так и минеральных – поддерживается субсидиями. Это помогло с начала действия программы в два раза увеличить темпы теп-

реоснащения хозяйств, что сразу же отразилось на продуктивности скота. Между тем, в этом вопросе есть куда стремиться: в нынешнем году в регионе планируют выйти на показатель 4800 кг молока на фуражную корову, тогда как в среднем по стране надои приближаются к показателю 5800.

Отставание на тонну, – заключил министр. – Наша главная задача – технологическая дисциплина и контроль за качеством кормов. Когда мы начинаем кормить постоянно однотипным сбалансированным рационом наше поголовье, виден результат. Нужно уйти от сезонности, уйти от зеленого конвейера по всей области, но для этого очень много предстоит еще сделать, потому что на севере, например, нет других кормов. Важно видеть новые технологии и не бояться внедрять их у себя.



В ООО «Ястро» новых технологий не боятся. Основные производственные мощности компании расположены в Полтавском районе. Как рассказал генеральный директор ООО «Ястро» **Максим Плетюк**, здесь и животноводство, и растениеводство, и переработка молока. Основной упор в заготовке кормов компания делает на кукурузу, собирают и плющат ее по новой технологии – в рукава. В текущем году рассчитывают таким образом заготовить около 2-х тысяч тонн. Как рассказали специалисты компании, в прошлом году было около 12-ти таких рукавов, в каждом рукаве – около 100 тонн. Зерно кукурузы, собранное по данной технологии, хорошо зимует. На эту культуру здесь возлагают большие надежды: когда из кормов исчезло зерно кукурузы – в продуктивности было потеряно порядка 15 % надоев молока, и ее удалось восстановить сухим дробленным зерном. Про уникальное орудие, которое позволяет плющить зерна кукурузы, рассказала генеральный директор АО «Аймо Корттеен Конепая» **Терхи Кортте** из Финляндии.

Эти плющилки были созданы в 1969 году в Северной Финляндии. Важно убирать зерно кукурузы, когда оно имеет высокую влажность – 40-45 %. Также важно следить за тем, чтобы каждое зернышко было расплющено, за внесением точной дозы консервантов и за тем, чтобы каждая машина была правильно отрегулирована, – обозначила основные аспекты успешной заготовки кормов Терхи Кортте. – При соблюдении всех условий результат будет очень хороший. По этой технологии кукуруза убирается раньше на две-три недели, и это тоже дает свои результаты, потому что питательность такого корма выше. А кроме того, при уборке в более ранние сроки кукуруза не успевает еще накапливать микотоксины. Этой машиной легко работать: она за один раз выполняет несколько операций – это модель нового поколения с упаковщиком – она сразу и плющит, и упаковывает в рукава, а также добавляет консерванты. Такие модели с упаковщиком позволяют экономить трудозатраты и дают хороший результат. Еще одно преимущество технологии – получается корм беспыльный, поэтому нет аллергии ни у животных, ни у людей. Все зерно усваивается полностью, нет потерь.

За день уборки удастся собрать и заплющить один рукав кукурузы, добавил директор по аграрному производству ООО «Ястро» **Михаил Дорохов**.

В один рукав входит примерно 100-120 тонн зерна. Рукава прекрасно



хранятся зимой, проблем с выемкой кормов нет. Рукав набивается и растягивается по определенным требованиям. Эта технология подошла нам еще и потому, что у нас нет складов, но есть площадки, куда входит очень много сплюсненного зерна. Удобрение в сравнении с классической технологией на рукавах происходит примерно на 120 рублей на тонну, а сохранность отличная, - уточнил он.

Об опыте других российских хозяйств в использовании этой технологии рассказал генеральный директор компании «Кормовик» **Геннадий Нефёдов**. Технологию силосования зерна в стадии восковой спелости еще сто лет назад предложили англичане.

- Зерно в такой стадии спелости обладает максимальной урожайностью в пересчете на сухое вещество. А дальше оно прекращает синтезировать дополнительную энергию и начинает ее терять. 45-35% - в этой фазе оптимальная влажность, много сахара, хороший крахмал. Технология позволяет избавиться от воздуха, а значит, от плесени и дрожжей. В начале стадии мы вносим консервант - 3-3,5 литра на кг массы, потом подкисляем массу, через три недели корм



готов, РН в диапазоне - 4,5-5, - рассказал Геннадий Геннадьевич. Он отметил, что в целом по России эта технология используется уже более двух десятков лет. Немаловажно, что себестоимость этого зерна - в пересчете на сухое вещество - на 25% ниже.

Участники выездного практического семинара познакомились с новыми технологиями уборки кукурузы, и наверняка некоторые из собравшихся готовы внедрить успешный опыт в своих хозяйствах. Как отметил глава Минсельхозпрода Максим Чекусов, кукуруза - это основной корм в рационе КРС, который помогает повысить продуктивность поголовья. Он подчеркнул, что ситуация в разных хозяйствах региона абсолютно разная.

- Есть предприятия, которые доят 2 тонны, а есть - которые 9. Те, кто работает более эффективно, имеют больше возможностей для дальнейшего инвестирования в развитие, для того чтобы платить более высокую заработную плату и иметь в целом более высокую финансовую устойчивость, - уверен министр. Основания для такой уверенности есть - представители компании «Ястро», в успешности которой сомневаться не приходится, продемонстрировали собравшимся всю производственную цепочку: от сбора до заготовки кормов и дальнейшего кормления стада. Сельхозтоваропроизводителям есть с кого брать пример и куда стремиться в дальнейшем.

СЕНОКОСИЛКИ ПРОИЗВОДИМ И ПРОДАЕМ

пальцевые и беспальцевые
однобрусные: КСФ 2,1Б - 4М
двухбрусные: прицепная КПФ - 4М
полунавесная КДП - 4М
комплектующие к ним

Отличительной чертой производимых нами косилок является брус КНБ-722, который изготавливается с полным циклом термообработки.

Режущие аппараты выпускаются: пальцевые (сегментные); беспальцевые (с двумя ножами); с комплектующими фирмы «Шумахер».

ГРАБЛИ ВАЛКОВЫЕ И ПОПЕРЕЧНЫЕ



● Сенокосилка двухбрусная прицепная КПФ - 4М

● Сенокосилка однобрусная КСФ 2,1Б - 4М



ООО «Спецоборудование»

630051, г. Новосибирск, ул. Трикотажная, 52/2

тел.: (383) 209-39-45; 209-39-46; 8-913-944-93-48; 8-960-797-63-07

e-mail: spetcteh@mail.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

с 1.09.2018
по 30.12.2018

Программа
«ОКАЗАННОЕ ДОВЕРИЕ»

УСПЕЙ ПОЛУЧИТЬ

скидку

1 000 000* Р

*по 500 000 руб. с НДС на каждую единицу техники



при единовременной
покупке:

трактор RSM 2375

+

комбайн
любой модели
и комплектации

**количество машин
ограничено!**

* Полные условия программы
спрашивайте у менеджеров
дилерского центра

Предложение ограничено, не является публичной офертой

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ОАО «Семиреченская база снабжения» -
официальный дилер ООО «КЗ «Ростсельмаш»
г. Омск, ул. Семиреченская, 102
тел.: (3812) 55-05-93, 55-18-79 доб. 148

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

НЕ ВОДА И НЕ КОСТИ

Игорь **НОВОСЕЛЬСКИЙ**

По отзывам экспертов, перспективы животноводства в Ставропольском крае огромны: сказывается близость к границе и славные традиции в ряде отраслей, в первую очередь, в разведении племенных овец и КРС. И если на молочном рынке внутреннюю переработку (а соответственно, и производство сырья) можно нарастить как минимум в три раза, то производство баранины вообще имеет мощнейший экспортный потенциал без верхней «планки» объема поставок. Но для достижения успеха в обоих секторах предстоит решить ряд проблем: прежде всего, это низкая продуктивность скота и слабая технологическая база хозяйств. Почему ставропольские власти наращивают господдержку животноводства (до полутора миллиардов рублей в 2018 году) и каким образом кооперация и кластеры могут спасти отрасль, шла речь на крупнейшем аграрном форуме Северного Кавказа «АгроЮг-2018».

Как рассказал во время одной из сессий форума начальник отдела животноводства, рыболовства и племенного дела ставропольского минсельхоза **Иван Копылов**, из выделенных полутора миллиардов основная часть предназначена молочникам - 620 млн рублей. Еще 340 млн идет на гранты для фермеров и кооперативов. Овцеводы получают 293 млн рублей, и еще четверть миллиарда - остальные направления.

Почему получилась именно такая разбивка?

Молочное животноводство признано в крае приоритетной отраслью, а главная проблема в ней - крайне низкая эффективность производства, рассказывает чиновник. Сокращается и общее число поголовья, и сами объемы получаемого молока. Если в 2015 году в крае насчитывалось 142 тысяч голов КРС, которые давали 687 тысяч тонн молока, то в 2017-ом эти цифры уже таковы: 132 тысяч голов и 641 тысяча тонн соответственно. Как и во многих других регионах, лидеры по снижению - ЛПХ и мелкие фермеры, они неуклонно сбрасывают поголовье, хотя именно в этом секторе сосредоточены наибольшие ресурсы (более 72%).

Проблемы со сбытом, слабая продуктивность животных и, как следствие, низкие цены на сырье - это тройной «бич» малого молочного бизнеса хорошо известен. Поэтому сейчас основные силы брошены на то, чтобы обновить фонды, повысить уровень применяемых технологий, обновить племенное поголовье и создать нормальные бытовые сети.

- Недавно мы провели любопытное исследование, - говорит Иван Копылов. - Изучили, на каких предприятиях у нас производится молоко. Всего более-менее крупных хозяйств в крае 43 единицы. Так, вот всего пять (!) предприятий дают региону более половины молока! Соответственно, у них же

самая высокая продуктивность одной коровы - почти 8,5 тонны в год и наибольшая численность поголовья - 8,5 тысячи голов. Там применяются передовые методы кормления и содержания животных - это во всех смыслах современные хозяйства. Их рентабельность - 37%. Вторую группу составляют середняки - таких набирается с десяток. У них надои пониже, но приемлемые: 6,9 тонны, рентабельность - под 20%. Здесь нужно поработать над генетическим потенциалом животных, обновить технологии. И, наконец, большинство - 28 ферм, где надои составляют чуть более 4 тонн. Тут требуется полная смена технологии. Если в ближайшие годы этого не сделать, то, скорее всего, такие хозяйства закроются: их рентабельность - ниже 10%.

Благодаря господдержке краевые власти надеются ежегодно закупать до полутора тысяч голов племенного молодняка и обновлять по 20 ферм. К 2021 году поставлена задача выйти на производство 700 тысяч тонн молока, причем доля ЛПХ в этом «пироге» будет и дальше неуклонно снижаться. Зато примечательны другие цифры: единственный сектор, который за последние годы не только не сбрасывал поголовье, а наоборот, безостановочно его наращивал - это КФХ. Главную роль в этом сыграла, разумеется, грантовая поддержка. Если в 2012 году, до начала программы, фермеры производили 21 тысячу тонн молока, то спустя шесть лет цифра увеличилась до 42 тысяч тонн - то есть вдвое!

Гранты на кооперацию - еще одна важная тема. Без развития бытовых объединений малые хозяйства обречены владеть жалкое существование - в нынешнем положении они менее всего застрахованы от падения цен. Это отлично показал текущий год: с начала 2018-го закупочные цены на молоко упали в крае на 30% или на целых пять рублей, продолжает Иван Копылов. Началось массовое сокращение производства, и край за шесть первых месяцев недополучил 11 тысяч тонн молока. По подсчетам регионального минсельхоза, сильнее всего пострадали как раз ЛПХ - их убыток составил свыше миллиарда рублей.

- Мы стали думать, что можно сделать в этой ситуации, - говорит чиновник. - Снова обратились к цифрам и фактам. Выяснили, что на молочном рынке Ставрополя присутствует 10 основных заготовителей сырья, на которых работает около 70 перекупщиков, и еще 12 приезжают из других регионов. Стали смотреть, какие цены складываются в тех районах, где больше всего перекупщиков. И оказалось, что там закон конкуренции вообще не действует!



Крику много, а шерсти мало

На территориях, где производится больше всего молока и где много перекупщиков, цена оказывается почему-то на три рубля ниже, чем в среднем по краю. Где логика?

Кооперативы как раз должны стать легальной альтернативой перекупщикам, считает Копылов. Упор делается на них: три уже созданы, и там, где они начали работать, закупочная цена на молоко выросла на два рубля. Причем ЛПХ и фермеров призывают становиться членами кооперативов - это обеспечивает контроль качества сдаваемого на переработку молока и гарантирует, что цена в течение сезона не будет колебаться.

- Для помощи начинающим кооператорам в крае создан специальный центр компетенций, где селяне активно консультируются по любым возникающим вопросам, - резюмирует Иван Копылов. - Мы стараемся вести эти проекты от начала и до конца.

Новые производители молока будут очень востребованы - в крае наблюдается реальный дефицит сырья, считает исполнительный директор Ассоциации производителей и переработчиков молока **Николай Марченко**. По его словам, если нынешняя цена на молоко (в районе 20 рублей за литр), а также его высокое качество сохранятся, то заводы смогут нарастить прием молока как минимум втрое. Причем ни один игрок рынка не будет ущемлен: ни ЛПХ, ни КФХ, ни крупные сельхозпроизводители.

- В прошлом году цена на молоко у нас вышла на европейский уровень - под 27-28 рублей за литр, - говорит представитель ассоциации. - Потом она резко упала, но уже стабилизировалась, есть даже подвижки вверх - молзаводы заинтересованы.

Более того: как отмечает Николай Марченко, в крае создаются кооперативные объединения не только между мелкими хозяйствами, но и между крупными. Речь идет о недавно начавшем работу «Казьминском молочном комбинате» - его учредителями стали несколько ведущих ставропольских производителей молока: СПК-колхоз-племзавод «Казьминский», ООО «СтавропольАгроСоюз», ООО «Колхоз-племзавод имени Чапаева», СПК «Полярная звезда», СПК «Кубань», АО «СП Колос».

Работы по проектированию, строительству, пуско-наладке оборудования велись два года, само предприятие расположилось вблизи от основных молочных ферм в городе Невинномыске. Суточная норма производства - 100 тонн и выше: примеров подобного сотрудничества крупного бизнеса в России больше нет.

- Есть еще одно предприятие, которое имеет в собственности три молзавода: оно готово объединить вокруг одного из этих предприятий крупные хозяйства и начать кооперативно работать, - продолжает Николай Марченко. - Они обещают долговременные соглашения на закупку молока, чтобы не было сезонных скачков. На ЛПХ сильнее всего влияет как раз сезонность: самое большое молоко «идет» на зеленой траве.

Как отмечает эксперт, молзаводам гораздо удобнее и выгоднее работать именно с кооперативом, особенно если он «собирает» вокруг себя мелких фермеров и ЛПХ. Требования к качеству молока и соблюдению технологий его производства никто не отменял невзирая ни на какой дефицит сырья. А переработчик как раз мог бы помочь кооператорам с технологией: закупить в долг те же охладители, высокоудойное стадо и т. д. Все это ведет к снижению себестоимости литра молока и выгодно самому заводу.

- Кооператив выводит ЛПХ на новый уровень развития, - убежден Николай Марченко. - Молочная ферма - это не социальный проект, а вполне рентабельный бизнес. Но его важно встроить в соответствующую систему поддержки и сбыта.

Овечий кластер

По словам директора ВНИИ овцеводства и козоводства **Марины Селионовой**, глубинные процессы, происходя-



щие сегодня в овцеводстве и других сферах производства, требуют системного подхода и в этой отрасли. Если в 1990-м году шерсть и хлопок занимали в легкой промышленности до 80% от объема всех используемых волокон, то сейчас они имеют в индустрии только 25% - натуральные волокна вытесняются синтетическими. Из-за этого гораздо менее востребованным становится шерстное овцеводство.

- В начале 90-х годов овцеводство в стране было на подъеме, - вспоминает Марина Селионова. - Поголовье в стране насчитывало 58 млн голов. Потом случилась катастрофа, и до недавнего времени эта цифра колебалась в районе 12 млн голов. Но, наконец, государство обратило внимание на эту сферу, началась поддержка отрасли. Она позволила нарастить численность в два раза и последние 4-5 лет мы имеем стабильные 22 млн голов. Но за это время произошло перераспределение. Тонкорунное овцеводство сейчас занимает 56% против 90% ранее. Возрос уровень смешанного и грубошерстного - это ниша двойного использования. В Ставропольском крае сегодня имеется около двух миллионов голов - против шести миллионов в недавнем прошлом.

Изменилась и структура самих производителей: если в 90-е годы в Ставропольском крае в отрасли преобладали крупные производители - сохранялась преемственность советской системы хозяйствования, то теперь все «перевернулось» с ног на голову: до 85% поголовья содержится в КФХ, ЛПХ и только 15% - это большой бизнес. Причем, как и в случае с молочным животноводством, именно у «крупняков» сосредоточен лучший генофонд, имеющий высокую продуктивность.

- Возврат к шерстному овцеводству не прогнозируется - дальше расти будет в первую очередь мясное направление, - говорит Марина Селионова. - А если мы говорим о нем, то надо в первую очередь обратить внимание на то, что делает в отрасли мясного КРС компания «Мираторг». Когда они вложили в это огромные средства, завезли технологии, скот - теперь видят результат. Сегодня они работают только на собственной сырьевой базе и вовлекают в этот процесс фермеров. Черного ангуса раздают аграриям на откорм - и они забыли, что такое не племенные животные. Фермеры занимаются продуктивным скотом по тем технологиям, которые диктует им «Мираторг». Хотите участвовать - получите гарантированный сбыт по гарантированной цене. По всей видимости, в мясном овцеводстве нет другого пути, чем этот.

Кластерный подход - вот будущее индустриального мясного овцеводства, убеждена директор НИИ. В этом кластере должны быть объединены в единый «механизм» сразу несколько блоков - финансы, производство и переработка.

- Самая большая проблема, которую предстоит решить в этом случае, - цикличное получение больших партий баранины необходимого качества, - продолжает Марина Се-

лионова. - Инвесторы должны будут четко развести: кто и в какой период будет осеменять животных, чтобы получать ягнят хотя бы через восемь месяцев. И не просто молодняк, а качественных животных. Потому что неоднократно были попытки создать такой вот кластер, но фермеры оказывались не готовы поставлять продукцию высокого качества долгое время. Разумеется, нужны будут и новые породы. В первую очередь, гладкошерстные. Они обладают высокими мясными качествами и способностью приносить приплод. Но нужны правильные схемы подбора молодняка.

- Люди хотят есть ягнятину круглый год, и сезонность, хочешь не хочешь, придется преодолевать, - соглашается с коллегой финансовый директор ООО «Ставропольский фермер» (компания реализует в регионе проект убойного пункта стоимостью 3,2 млрд рублей, мощность - 600 тысяч голов в год) **Александр Калинин**. - Возможно, это будет тяжело. Но я знаю примеры, когда в Канаде зимой бывает минус 35-40 градусов, но они делают три окота в два года...

Кластерное развитие, о котором говорит Марина Селионова, невозможно без освоения стойлового содержания овец, убежден Калинин.

- По большей части пастбища в крае распаханы, - продолжает он. - А мясное овцеводство - это единственное направление в отрасли, где животные пасутся. В остальных видах уже есть соответствующие стойловые технологии. У нас же это пока в зачаточном состоянии.

Есть и другие проблемы. Как отмечает председатель СПК-племзавода «Восток» **Пётр Лобанов**, без снятия ветеринарных «барьеров» племенное овцеводство - основа любого процесса! - на Ставрополье развиваться не будет.

- Для чего мы имеем племзавод, если у нас закрыты все рынки! - возмущается эксперт. - Это происходит потому, что наш край - буферная зона с Грузией, где, возможно, когда-то будет яшур. Я в своем районе работаю 50 лет, но яшур там ни разу не было. Мы вакцинируем наших животных по яшуре, и еще пять лет назад с нами работали Чебоксары, Саратов, Калуга, Воронеж... А сегодня они просят: «Продай тысячу голов», а мы не можем, потому что вывезти нельзя: они не вакцинируют, а мы это делаем. И в результате до половины племенного молодняка, в том числе ярко-годовалки, мы вынуждены забивать просто на мясо!

Другой «тормоз» отрасли - постоян-

но растущие затраты на производство. По подсчетам Лобанова, с начала года одно только горючее подорожало на 37%. Будет ли овцеводство выгодно при таких расходах? Нет, конечно, делает вывод председатель племзавода.

- Мы просили, все, кто занимается животноводством, оставьте нам несвязанную поддержку на гектар! Мы корма готовим на пашне! Но ее сняли. Корма в структуре себестоимости занимают 47%! И как теперь быть? - задается вопросом он.

При этом все как один эксперты уверяют: у отрасли мясного овцеводства огромный экспортный потенциал. Уже сейчас Иран, Саудовская Аравия и другие арабские страны закупают в России почти столько же баранины, сколько другие страны - свинины. Если решить системные вопросы и наладить экспорт, отрасль будет процветать, убеждены они.

- Для этого нужна новая, дополненная программа поддержки овцеводства, - резюмирует Марина Селионова. - Надо субсидировать не просто количество животных, а объемы производства шерсти и мяса. Экспортировать нужно хороший продукт. Просто кости и жир никому не нужны.

агротайм

Аналитический
научно-производственный
журнал «Агротайм»

Учредитель
ООО «Агротайм»,
РФ, Омская область, г.Омск

Главный редактор
О.Г.Кадушкина

Распространение: подписка через редакцию, адресная рассылка на территории России и Казахстана руководителям сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, НИИ, фермерам, региональным министерствам и управлениям сельского хозяйства, а также на отраслевых выставках.

После выхода журнала в свет материалы размещаются на сайте <http://agrotime.info/>

Редакция не несет ответственности за рекламные материалы

Редакция может не разделять точку зрения автора

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ №ФС77-58972 от 11 августа 2014 г.

Адрес редакции, издателя: 644007, РФ, Омская область, г.Омск, ул.Булатова, 101, оф. 203
Тел. 8 (3812) 92-51-56, 59-37-69, 8-913-645-49-26
agrotime2013@mail.ru

Для коммерческих предложений:
agrotime-om@mail.ru, 8-951-422-41-50
8-913-967-36-37
agrotime-reklama@mail.ru
8-913-153-00-41

№ 10(60) октябрь 2018 г.
Отпечатано: Типография «Золотой тираж» (ООО «Омскбланкидзат»), 644007, Омская область, г. Омск, ул. Орджоникидзе, 34.
Заказ № 304267
Дата выхода номера в свет - 2 ноября 2018 года
Тираж 2000 экземпляров
Цена свободная

ЭКСПЕРТНЫЙ СОВЕТ ЖУРНАЛА «АГРОТАЙМ»



Максим Сергеевич ЧЕКУСОВ,
министр сельского хозяйства и продовольствия Омской области, кандидат технических наук



Тамир Алимбаев,
президент ООО «Корпорация «Енисей»



Анатолий Николаевич АДАБИР,
председатель Общественного совета Министерства сельского хозяйства и продовольствия Омской области, член Регионального политического совета Омского отделения ВПП «ЕДИНАЯ РОССИЯ», кандидат с.-х. наук



Руслан Исмаилович ШАРИПОВ,
президент ОЮФЛ «Союз птицеводов Казахстана»



Иван Федорович ХРАМЦОВ,
доктор с.-х. наук, профессор, академик РАН



Анатолий Михайлович ЛЕЩЕНКО,
председатель СПК «Большевик», Заслуженный зоотехник РФ, кандидат сельскохозяйственных наук



Владимир Михайлович КРАСНИЦКИЙ,
директор ФГБУ «Центр агрохимической службы «Омский», Заслуженный агроном России, доктор с.-х. наук, профессор



Андрей Юрьевич РЕШЕТНЯК,
директор ООО «АгроСфера», кандидат сельскохозяйственных наук



Оксана Викторовна ШУМАКОВА,
ректор ФГБОУ ВО Омский ГАУ, доктор экономических наук, доцент



Александр Федорович ЛИСОВИЧ,
глава КФХ, Заслуженный работник сельского хозяйства Омской области



Дмитрий Александрович ГОЛОВАНОВ,
директор ФГУП «Омский экспериментальный завод», кандидат технических наук



Сергей Алексеевич ЗАБЕИН,
директор ООО «Центр аграрных инженерных решений»

КОМПАНИЯ
**Реклама
Онлайн**
агентство полного цикла

**Все виды рекламы.
Все регионы РФ и СНГ.**



Печатные СМИ



Метро



Телевидение



Радио



ВТЛ/Промо



Транспорт



Интернет



Наружка

**(812) 401-64-64,
(495) 737-54-64, (383) 227-64-64**
www.reklama-online.ru





ООО «АГРОТЕХНИКА»

ПРЕДПРИЯТИЕ-ИЗГОТОВИТЕЛЬ

646800, Омская область, р.п. Таврическое, ул. Пролетарская, 146
Тел./факс: 8 (38151) 240-71, сот.: 8-960-987-70-22, 8-960-986-07-40
<http://agrotehnika55.ru> e-mail: agro0255@mail.ru

**ПОСТОЯННОЕ
НАЛИЧИЕ
ЗАПАСНЫХ
ЧАСТЕЙ**

**ОПЕРАТИВНОЕ
ВЫПОЛНЕНИЕ
ЗАЯВОК**

**ВЫСОКОЕ
КАЧЕСТВО
ПРОДУКЦИИ**

**ГИБКАЯ ЦЕНОВАЯ
ПОЛИТИКА**

**ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ
ПОДХОД**



Борона-мотыга БМШ-15ИД игольчато-дисковая



*Борона-мотыга
широкозахватная игольчатая БМШ-15И
прицепная, гидрофицированная*



Культиватор-плоскорез широкозахватный КПШ-9

Модульная схема комплектования сеялок (агрегатов) позволяет увеличить ширину посева до 12,3 метра, при этом хорошо копировать рельеф поля, регулировать норму высева и глубину заделки семян, и использовать их с тракторами МТЗ, ЮМЗ, Т-155, К-700.



**ЗАПЧАСТИ ДЛЯ ПОСЕВНОЙ
И ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ
ТЕХНИКИ**

на правах рекламы

Сеялка-культиватор зернотуковая СКП-2.1

БУДЕМ РАДЫ ВЗАИМОВЫГОДНОМУ И ПЛОДОТВОРНОМУ СОТРУДНИЧЕСТВУ!