

агротайм

16+

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ

Аналитический научно-производственный журнал

№3 (41) март 2017

<http://agrotime.info>

НАЙТИ И УНИЧТОЖИТЬ

Гербицид, предназначенный для уничтожения однолетних двудольных и злаковых и некоторых многолетних двудольных сорняков в посевах яровой и озимой пшеницы



Пума[®]
ПЛЮС

- Одновременный контроль широкого спектра злаковых и двудольных, в том числе корнеотпрысковых, сорняков
- Безопасность в севообороте
- Быстрая скорость действия

Представительство компании «Байер»
г. Омск +7(3812) 24-31-37

www.cropscience.bayer.ru

Официальные дистрибьюторы:

ООО «ТД «Иртышское» +7(3812) 30-80-11
ООО «Сибагрохимсервис» +7(3812) 77-63-50
ООО «Агрохимснаб» +7(3812) 25-65-73



**БЕСПЛАТНАЯ
ДОСТАВКА
и ХРАНЕНИЕ**

Регистрант и производитель ООО НПО «РЭТ»,
г. Санкт-Петербург. На правах рекламы



**СРЕДСТВА
ЗАЩИТЫ
РАСТЕНИЙ**



УДОБРЕНИЯ



**ПРЕДПОСЕВНОЕ
ПРОТРАВЛИВАНИЕ
СЕМЯН**



СЕМЕНА



**ХИМИЧЕСКАЯ
ОБРАБОТКА
ПОСЕВОВ**



концентрированные гуминовые препараты
ЛИГНОГУМАТ®

высокоэффективный
и технологичный комплекс,
фульватно-гуминовый препарат
со свойствами стимулятора
и антистрессанта

Содержание гуминовых
веществ до 90%

Уникальная комбинация солей
гуминовых и фульвовых кислот

Полностью водорастворимый
(безбалластный)

Содержит макро- и микроэлементы
в органически связанной форме

**НОВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ
ПРИЗВОДСТВА:**

**• НОРМАТ «С»
• НОРМАТ «Л»**

ЛИГНОГУМАТ
марка
«АМ»
90% д. в.

ЛИГНОГУМАТ
марка
«БМ»
20% д. в.

ЛИГНОГУМАТ
марка
«В-Fe»

ЛИГНОГУМАТ
марка
«ВМ-NPK»

ул. Мельничная, 130, оф. 1 ☎ **33-10-56** oootdagroprom@mail.ru

агротайм

Аналитический
научно-производственный
журнал «Агротайм»

Учредитель
ООО «Агротайм»,
РФ, Омская область, г.Омск

Главный редактор
О.Г.Кадушкина

Дизайн и верстка
Д.В.Новоселов

Распространение: подписка
через редакцию, адресная
рассылка на территории
России и Казахстана
руководителям
сельскохозяйственных и
перерабатывающих
предприятий, НИИ,
фермерам, региональным
министерствам и
управлениям сельского
хозяйства, а также на
отраслевых выставках.

После выхода журнала в свет
материалы размещаются на
сайте <http://agrotime.info/>

Редакция не несет
ответственности за
рекламные материалы

Редакция может не
разделять точку зрения
автора

Периодичность выхода -
1 раз в месяц

Журнал зарегистрирован
в Федеральной службе по
надзору в сфере связи,
информационных технологий
и массовых коммуникаций.
Свидетельство о регистрации
средства массовой
информации ПИ
№ФС77-58972
от 11 августа 2014 г.

Адрес редакции, издателя:
644007, РФ, Омская область, г.Омск,
ул.Булатова, 101, оф. 203
Тел. 8 (3812) 92-51-56,
59-37-69, 8-913-645-49-26
agrotime2013@mail.ru

Для коммерческих
предложений:
agrotime-om@mail.ru,
8-951-422-41-50
8-913-967-36-37
agrotime-reklama@mail.ru
8-913-153-00-41

№ 3(41) март 2017 г.
Отпечатано:
Типография «Золотой тираж»
(ООО «Омскбланкиздат»),
644007, Омская область, г. Омск,
ул. Орджоникидзе, 34.
Заказ № 281593
Дата выхода номера в свет -
5 апреля 2017 года
Тираж 2000 экземпляров
Цена свободная

ЭКСПЕРТНЫЙ СОВЕТ ЖУРНАЛА «АГРОТАЙМ»



Максим Сергеевич ЧЕКУСОВ,
министр сельского хозяйства и продовольствия
Омской области, кандидат технических наук



**Анатолий
Николаевич
АДАБИР,**
председатель
Общественного совета
Министерства
сельского хозяйства и
продовольствия Омской
области, член
Регионального
политического совета
Омского отделения ВПП
«ЕДИНАЯ РОССИЯ»,
кандидат с.-х. наук



**Тамир
Алимбаевич
АЛИМБАЕВ,**
президент ООО
«Корпорация «Енисей»



**Иван
Федорович
ХРАМЦОВ,**
директор ФГБУ
«СибНИИСХ», доктор с.-х.
наук, профессор,
академик РАН



**Руслан
Исмаилович
ШАРИПОВ,**
президент ОЮФЛ «Союз
птицеводов Казахстана»



**Владимир
Михайлович
КРАСНИЦКИЙ,**
директор ФГБУ «Центр
агрохимической службы
«Омский», Заслуженный
агроном России, доктор
с.-х. наук, профессор



**Анатолий
Михайлович
ЛЕЩЕНКО,**
председатель СПК
«Большевик»,
Заслуженный зоотехник
РФ, кандидат
сельскохозяйственных
наук



**Оксана
Викторовна
ШУМАКОВА,**
ректор ФГБОУ ВО
Омский ГАУ, доктор
экономических наук,
доцент



**Есенгельды
Мурзагулович
АЛДАЗАРОВ,**
председатель СПК
«Ермак»,
Заслуженный работник
сельского хозяйства
Омской области



**Дмитрий
Александрович
ГОЛОВАНОВ,**
директор ФГУП «Омский
экспериментальный
завод», кандидат
технических наук



**Александр
Федорович
ЛИСОВИЧ,**
глава КФХ,
Заслуженный работник
сельского хозяйства Ом-
ской области



ТЕХНИКА СО СКИДКОЙ 20%



ФЕДЕРАЛЬНЫЙ И КОММЕРЧЕСКИЙ ЛИЗИНГ



СЕЯЛКА АЛМАЗ СП-3,6А
Производительность: 4,32 га/час
Двухдисковые сошки со смещенными дисками.
Увеличенный объем бункера:
638 дм³/425 дм³
Рабочая ширина захвата: 3,6 м
Ширина междурядий: 15 см



ОБОРОТНЫЕ ПЛУГИ PERESVET
Производительность:
от 0,8 до 4,32 га/ч
Глубина обработки: до 30 см
Рабочая скорость: до 10 км/ч
Ширина захвата: от 1,5 до 4,3 м
Агрегируются с тракторами
от 150 до 350 л.с.



ЛЕММЕННЫЕ ПЛУГИ FINIST
Производительность:
от 1 до 4,4 га/ч
Глубина обработки: до 35 см
Рабочая скорость: до 11 км/ч
Ширина захвата: от 1 до 4,4 м
Агрегируются с тракторами
от 80 до 450 л.с.

ДИСКОВЫЕ БОРОНЫ DANA

Двух- и четырехрядные, серии М, МР, МТ
Производительность: от 2,4 до 8 га/ч
Глубина обработки: до 15 см
Рабочая скорость: до 15 км/ч
Ширина захвата: от 2,4 до 8 м
Агрегируются с тракторами от 90 до 450 л.с.

АО «База Агрокомплект», 644016, г. Омск, ул. Семиреченская, 89
Тел.: 8(3812) 55-16-63, bazaagrokomplekt@mail.ru, www.baza-agro.ru

СИБИРСКАЯ АГРОТЕХНИЧЕСКАЯ **ЯРМАРКА**
АГРО-ОМСК 2017
17-23 июля*

*17 - 18 июля – выставка для специалистов,
19-23 июля – выставка-ярмарка для всех категорий участников и посетителей



Сельскохозяйственная
техника и оборудование
Продукция сельскохозяйственного
производства
Животноводство
Растениеводство
Продукты питания и напитки
Товары для загородного дома и садоводства

ЯРКОЕ ЯРМАРОЧНОЕ СОБЫТИЕ

аллея мастеров, садоводов, медовая аллея,
крестьянская усадьба, конкурсы, акции, праздничная программа

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:

г. Омск, Выставочный парк, пр. Королева, 20,
тел.: (3812) 40-80-09, 40-80-17, www.arvd.ru

28-30
апреля

6-8
мая



ЯРМАРКА-ПРОДАЖА

ПРИГЛАШАЕМ К УЧАСТИЮ:

- Питомники
- Садоводов
- Фермерские хозяйства
- Садово-дачные магазины
- Торговые фирмы
- Поставщиков садово-огородного инвентаря

ОТКРОЙ СЕЗОН С НАМИ!

г. Омск, площадь у Областного ЭКСПОЦЕНТРА,
ул. 70 лет Октября, 25/2, т. 40-80-09



Удача fest

11-14 мая

**I СЕМЕЙНЫЙ ФЕСТИВАЛЬ
ДЛЯ ЛЮБИТЕЛЕЙ ЗАГОРОДНОГО ОТДЫХА**

Выставочный парк на пр. Королева, 20

В программе фестиваля:

• **НОВИНКИ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА
И ОБУСТРОЙСТВА ДАЧНЫХ
УЧАСТКОВ**

• **Товары
для загородного отдыха**

• **Посадочный материал,
приспособленный
к условиям сибирского
климата**

• **ШОУ МАСТЕРОВ –
уникальная возможность
за 4 дня принять участие
в увлекательных мастер-классах
и мини-тренингах, приносящих
конкретные результаты
в обустройстве загородных участков**

• **КОНЦЕРТНЫЕ ПОСИДЕЛКИ**

• **КОНКУРС-РОЗЫГРЫШ «ЧУДЕСА ИЗ МЕТАЛЛА»**

• **Широкая выставка-продажа и многое другое**

Теплицы для розыгрыша
предоставлены ведущими омскими
производителями



ТРИ-М
ГРУПП

ВОЛЯ

ОМСКИЕ
ТЕПЛИЦЫ
от производителя

Дачный инженер

ЗАО «Омский Завод
Электротоваров»

12, 13, 14 мая 2017 г. в 15.00
**РОЗЫГРЫШ
ТЕПЛИЦ**

Информацию об организаторе акции, о правилах ее проведения,
количестве призов, сроках, месте и порядке их получения
уточняйте по телефону: 58-02-55,
Категория «0+»

58-02-55

www.exporegion55.ru

ООО «АГРОКАРАВАН»: ПОСЕВНАЯ БЕЗ ПЕРЕРАСХОДА СЕМЯН

Конструкторское бюро «АгроКараван» с 2001 года занимается реализацией проектов по импортозамещению и внедрению ресурсосберегающих технологий при посеве. В 2013 году специалисты компании обратили внимание на настройки нормы высева семян пневматических посевных комплексов. Результатом проведенных исследований стало создание «Системы точного дозирования FreeSelect» для посевных машин на основе разработанных высевальных аппаратов, импульсного вариатора и оригинальной методики настройки нормы высева.



При изучении конструкций высевальных аппаратов ПК «Кузбасс» и «Агратор» выяснилось, что изменение нормы высева должно было происходить за счет трансформации объема дозирующей катушки с помощью изменения площади отверстия питателя высевального аппарата посредством перемещения шибберной задвижки и сектора. Однако, как известно, зерну большинства культур свойственна сравнительно высокая подвижность - сыпучесть, которая зависит от формы семян, их размеров, свойств поверхности и влажности. Семена зерновых обладают слабым сцеплением, вследствие чего они сравнительно легко пересыпаются из одного объема в другой. Т.е. сектор высевального аппарата, который по впадинам не перекрывает желобки катушки, не в состоянии препятствовать проникновению за его границы семян по желобкам, что приводит к непредсказуемому увеличению нормы высева семян. При этом для устойчивой работы дозирующей системы посевной машины необходимо, чтобы расход материала при любых условиях функционирования и степени заполнения бункера был больше, чем максимальная производительность высевального аппарата, на что влияет площадь отверстия питателя высевального аппарата. При небольшой площади отверстия питателя возможно образование такого нежелательного явления, как сводообразование, т.е. взаимное заклинивание семян над отверстием, что приводит к неравномерному поступлению семян к дозирующей катушке. Это становится особенно очевидным при установлении небольших норм высева, когда шибберная задвижка высевального аппарата оставляет достаточно небольшую площадь отверстия питателя. При этом различные посторонние включения: солома, ости, комки слежавшегося материала и прочее, которые попадают в высеваемые

семенах, значительно усугубляют данную ситуацию.

Несмотря на то, что конструкция высевальных аппаратов с шибберной задвижкой и сектором намного дешевле для производителей, такой конструкцией высевальной системы никто в мире уже давно не пользуется. В настоящее время наилучшие результаты по совершенствованию точности дозирования семян достигаются за счет управляемого изменения частоты вращения дозирующей катушки посевной машины при возможно максимальной площади отверстия питателя высевального аппарата. Например, этого можно добиться за счет установки в приводе дозирующей катушки вариатора (механическая бесступенчатая трансмиссия).

Разработанная ООО «АгроКараван» методика заключается в быстром и точном определении необходимых параметров настройки вариатора посредством компьютерной программы «Электронная таблица нормы высева», которая поставляется в составе планшета.

Александр Котлинский,
главный агроном ЗАО «Азовское»
(Омская область, с. Азово):

- В нашей организации четыре посевных комплекса «Агратор-9,8». Я давно хотел попробовать посеять ими рапс фирмы Bayer, но на стандартных посевных комплексах «Агратор» рекомендуемую Bayer норму высева 3,5-4,5 кг/га настроить невозможно. Поэтому мы заказали конструкторскому бюро «АгроКараван» осуществить модернизацию имеющихся у нас посевных комплексов. После модернизации двух посевных комплексов в 2014 году мы успешно посеяли ими рапс с нужной нормой высева, при этом точная настройка высевальных аппаратов осуществляется в течение 5 мин. На протяжении 2014-2015 годов мы скрупулезно сравнивали работу имеющихся у нас стандартных посевных комплексов и модернизированных. И пришли к выводу, что средства на приобретение оборудования модернизации были потрачены не зря. Поэтому перед посевной кампанией 2016 года мы провели модернизацию оставшихся у нас двух посевных комплексов «Агратор-9,8» и не пожалели об этом, т.к. реально сэкономили посевной материал и сократили время посевной кампании, что положительным образом сказалось на урожае.

Система точного дозирования FreeSelect

- экономит высеваемый материал за счет точности настроек высевальных аппаратов вариатором - отклонение фактической нормы высева от заданной составляет не более 1%
- исключает повреждение семян и забываемость высевальных аппаратов за счет постоянной нерегулируемой длины дозирующих катушек
- сокращает время настройки на необходимую норму высева любых семян, благодаря использованию компьютерной программы настройка занимает 5-7 минут без поддомкрачивания и пробных заездов посевных машин.

№	Показатель	Обычная система дозирования	Система дозирования FreeSelect
1	Исходные данные		
1.1	Продукт	Рапс	Рапс
1.2	Цена, руб/т	400 000*	400 000*
1.3	Площадь посева, га	250	250
1.4	Норма высева семян, кг/га	12**	4***
2	Потребность		
2.1	Семена, т	250 x 12/1000 = 3	250 x 4/1000 = 1
2.2	Семена, руб.	3 x 400 000 = 1 200 000	1 x 400 000 = 400 000
3	Потери		
3.1	Семена, руб.	800 000	0

***Высокоурожайные сорта импортных семян рапса.**

****Настройка минимально возможной нормы высева семян рапса на стандартном ПК «Кузбасс» и «Агратор».**

*****Рекомендуемая норма высева высокоурожайных сортов семян рапса 3,5-4,5 кг/га.**

Вывод: После модернизации ПК «Кузбасс» и «Агратор» при высева высокоурожайных сортов рапса на каждые 250 га экономия только на стоимости семян составляет до 800 тыс. руб.



После успешно реализованного проекта по модернизации пневматических посевных комплексов «Кузбасс» и «Агратор» Система точного дозирования FreeSelect была адаптирована для механических сеялок. Выбор пал на одну из самых распространенных сеялок на территории РФ - сеялку СКП-2,1 «Омичка».

Был разработан комплект оборудования для модернизации сеялки СКП-2,1, в который вошли: высевальный аппарат новой конструкции, механический импульсный вариатор, планшет с программой «Электронная таблица нормы высева», а также оборудование для облегчения сбора контрольной навески семян. При этом монтаж оборудования для модернизации сеялки СКП-2,1 осуществляется съемными элементами конструкции комплекта поставки, без применения механической доработки и сварки стандартной конструкции сеялки.

Новый высевальный аппарат выполнен одним жестким блоком, разделенным на девять высевальных камер, в которых дозирующие катушки не регулируются, т.е. имеют постоянную полную длину рабочей части, что исключает забивание их посторонними включениями, попадающими в высеваемые семена, а также исключает повреждение семян. Вал дозирующих катушек закреплён в самоустанавливающихся шарикоподшипниковых опорах, что обеспечивает плавную работу высевального аппарата. Всё это га-

рантирует равномерное дозирование по отдельным высевальным аппаратам сеялки, т.к. неравномерный посев влечёт за собой существенные потери урожая.

Александр Буданов,
глава КФХ (Омская область,
Кормиловский район, д. Немировка):

- Сеялка СКП-2,1 хорошо копирует рельеф поля, стрельчатая лапа подрезает сорняки, неплохо прикатывает почву, при этом имеет высокую степень ремонтопригодности. При этих положительных характеристиках стандартный блок зерновых высевальных аппаратов работает очень плохо. Невозможно быстро и точно настроить необходимую норму высева семян, при этом невысокая равномерность дозирования по отдельным высевальным аппаратам влечёт за собой существенные потери урожая. Поэтому компания «АгроКараван» провела модернизацию имеющихся у меня сеялок СКП-2,1, установив на них Систему точного дозирования FreeSelect. И посевная кампания доказала, что модернизированные сеялки СКП-2,1 работают намного лучше. Точность дозирования исключительная, при этом полностью отсутствует повреждение семян сои и забываемость высевальных аппаратов за счет постоянной нерегулируемой длины дозирующих катушек нового высевального аппарата. Время настройки всего посевного агрегата на необходимую норму высева любых семян составляет всего 5-7 минут, без поддомкрачивания сеялок и пробных заездов. Модернизация сеялок позволила снизить норму высева семян сои на 20%. Я очень доволен сделанным мною приобретением и могу посоветовать Систему точного дозирования FreeSelect тем, кто как я ценит время и деньги.

№	Показатель	Обычная система дозирования	Система дозирования FreeSelect
1	Исходные данные		
1.1	Продукт	Соя	Соя
1.2	Цена, руб/т	65 000*	65 000*
1.3	Площадь посева, га	500	500
1.4	Норма высева семян, кг/га	130	110**
2	Потребность		
2.1	Семена, т	500 x 130/1000=65	500 x 110/1000=55
2.2	Семена, руб.	65 x 65 000 = 4 225 000	55 x 65 000 = 3 575 000
3	Потери		
3.1	Семена, руб.	650 000	0

*** Высокоурожайные сортовые семена сои.**

**** Благодаря Системе точного дозирования FreeSelect норма высева уменьшена на 20%.**

Вывод: После модернизации сеялки СКП-2,1, при высева высокоурожайных сортов сои на каждые 500 га экономия только на стоимости семян (без учета химвыборок) составляет до 650 тыс. руб.

ООО «АгроКараван»
644070, г. Омск, ул. 10 лет Октября, 107-54
тел./факс + 7(3812) 566 270, моб. +7 913 978 7312,
agrocaravan@yandex.ru
http://agrocaravan.ru

**ОБОРУДОВАНИЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ВЫСЕВАЮЩИХ СИСТЕМ ПОСЕВНЫХ МАШИН
ОКУПАЕТСЯ ЗА ОДНУ ПОСЕВНУЮ КАМПАНИЮ**

ООО «ИНДЕЙКА»: ВЫБИРАЕМ «АГРОПРОМ», ЧТОБ ПОЛНЕЕ БЫЛ ЗАКРОМ

ООО «Индейка» - многоотраслевое хозяйство Калачинского района Омской области, имеющее в своем арсенале 8200 гектаров посевных площадей, 280 голов крупного рогатого скота, в т.ч. 100 голов дойного стада, птицеферму. Два года предприятие сотрудничает в сфере защиты растений с Группой компаний «Агропром». И в сентябре 2016 года мы смогли увидеть результат этого взаимодействия - пшеничные поля «Индейки» выглядели гораздо привлекательнее, чем у соседей.



Из общей посевной площади 6660 гектаров в минувшем году занимали зерновые, 1072 га - пары. Также в хозяйстве возделывают однолетние и многолетние травы.

- В среднем за пять лет урожайность зерновых составляет 19 ц/га. В 2016 году средний показатель - 18,7 ц/га, - подводит итоги директор сельхозпредприятия **Валерий Романов**. - Хотя отдельные поля радовали большей отдачей - так, пшеница, предшественником у которой в севообороте был горох, дала 28 ц/га. К слову, мы внедрили 4-поль-

ный севооборот, увеличиваем клин под зернобобовыми. Планомерно работаем над сортообновлением, стараясь не использовать семена ниже третьей репродукции, выбирая более перспективные сорта. Большей частью у нас возделывают сорта омской селекции. Например, пшеница - Омская 35 и Омская 36, ячмень Саша, овес Иртыш 21, а вот горох сеяли тюменской селекции - сорт Ямальский.

По словам агронома предприятия **Сергея Мыльников** (на фото), в хозяйстве стараются соблюдать полный



агротехнический цикл обработки почвы, использовать средства защиты растений, в 2016 году сделали первые шаги во внесении удобрений - внесли некорневую подкормку «Агромастером», в сезон-2017 намерены применять органику на полях. Чтобы все агроприемы проводились в оптимальные сроки, предприятие обновляет и модернизирует машинно-тракторный парк. Однако случается, что свои коррективы в планы растениеводов вносит погода. Так, в минувшем году дожди не позволили 300 гектаров обработать гербицидами.

Ну а в целом за два года сотрудничества с ГК «Агропром», подчеркивает Сергей Валентинович, поля в хозяйстве стали значительно чище:

- Средства защиты, предлагаемые «Агропромом», позволили на порядок сократить количество сорняков. И это только за два года - мы еще в начале пути по «оздоровлению» наших посевов. С каждым годом в нашей области становится все больше вредителей

и болезней растений. Поэтому приходится применять фунгициды против бурой ржавчины, септориоза, инсектицидами бороться против пиявицы, хлебной блохи... Результат такой защиты налицо. А лет пять назад, к примеру, не успели обработать подсолнечник - так вредители все листья съели. В нынешнем году эта культура порадовала урожайностью 200 ц/га. На будущий сезон разработали совместно со специалистами Группы компаний «Агропром» полный агротехнический комплекс с применением средств защиты. Нас привлекают цена и качества химических препаратов этой фирмы, отвечающих мировым стандартам и показывающих нужный результат, подход сотрудников «Агропрома», которые помогают выбрать, какие средства выгоднее использовать и в каком количестве, постоянно поддерживают с нами телефонную связь, интересуются результатом, посещают поля. Одним словом, сопровождают наше хозяйство на пути к успеху. В наших планах - дальнейшее применение средств защиты растений, внесение подкормок и минеральных удобрений. Это позволит нам идти в ногу со временем, повысить урожайность культур, снизить засоренность полей, увеличить выход продукции с гектара, улучшить качество зерна, что, соответственно, положительно скажется на прибыли нашего хозяйства.

Схема защиты растений на полях ООО «Индейка» в 2016 году:

ПРОТРАВИТЕЛЬ СЕМЯН: «Тебуконазол» - 0,5 л/т «Агромикс» - 0,1 кг «Максифол рутфам» - 0,15 л	ПРЕДПОСЕВНАЯ ОБРАБОТКА «Гридер» - 2 л/га	ОБРАБОТКА ПРОТИВ ШИРОКОЛИСТНЫХ СОРНЯКОВ «Аминка Фло» - 0,3 л/га «Мететил» - 0,005 кг/га	ОБРАБОТКА ПРОТИВ ЗЛАКОВЫХ СОРНЯКОВ «Барс 100» - 0,7 л/га	АНТИСТРЕССАНТ «Лигногумат» калийный БМ (20%) - 0,3 л/га (по вегетации)	МИКРОУДОБРЕНИЕ «Агромастер 20:20:20» - 2 кг/га	ФУНГИЦИД «Профи Супер» - 0,5 л/га	ИНСЕКТИЦИД «Самум» контактный - 0,1 л/га «Евродим» системный - 0,9 л/га
---	--	--	--	--	---	---	--



А могло быть так...
Одно из полей соседнего КФХ



Группа компаний «Агропром»
644036, г. Омск, ул. Мельничная, д. 130, оф. 1
Тел./факс: 8 (3812) 33-10-56
oootdagroprom@mail.ru

ОРГАНОМИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ



- **собственное производство**
- **натуральные природные компоненты**
- **высокая биологическая эффективность**
- **экономичная альтернатива дорогостоящим удобрениям**
- **10 лет на рынке защиты растений**

В НАЛИЧИИ В КАЖДОМ РЕГИОНЕ!

*Свидетельства гос. регистрации № 291-13-615-1, № 291-18-678-1

8 (383) 363-67-63
www.beres-npk.ru

на правах рекламы

XIV ЗЕРНОВОЙ КРУГЛЫЙ СТОЛ



21 апреля 2017 г., Маринск Парк Отель, Новосибирск

ЧТО БУДЕТ С ЦЕНАМИ НА ЗЕРНО В СИБИРИ?

21 апреля в Новосибирске состоится XIV зерновой круглый стол. Полезные доклады, новые идеи, активное деловое общение – это традиционная атмосфера «зерновых круглых столов» в Новосибирске.

Ноябрьский прогноз по ценам в Сибири В. Петриченко полностью совпал. Кто выиграл?

Стали ли лучше жить крестьяне, вынужденные сегодня продавать результат своего труда не совсем по тем ценам, которые были зимой?

Расширили географию поставок переработчики?

А может, увеличили объемы отгрузки зерна сибирские экспортеры?

Вернется ли государство к закупкам зерна? Во время недавнего визита в Новосибирск министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачев сообщил о планах нарастить производство зерна в ближайшие десять лет: «Для нас реальная задача на ближайшие 10 лет – стратегически наращивать объемы до 150 миллионов тонн зерна...».

А вот информация на официальном сайте полномочного представителя Президента России в Сибирском федеральном округе... Информация размещена во время визита министра СХ РФ в Новосибирск: «В настоящее время в регионах округа накоплено около пяти миллионов тонн зерна, в этих условиях нужно обеспечить возможности для более интенсивного экспорта продукции сельхозпроизводителей Сибири за рубеж, – считает Сергей Меняйло».

Зерна достаточно, прогноз урожая 2017 по России более чем оптимистичен...

А что будет с ценами на зерно в Сибири завтра?

Организаторы круглого стола обратились к ведущему российскому эксперту зернового рынка Владимиру Петриченко с просьбой 21 апреля для участников предстоящего мероприятия дать более подробный анализ сложившейся ситуации на зерновом рынке Сибири.

Отдельная сессия XVI-го зернового круглого стола будет посвящена экспорту – «Стратегии экспорта: трейдинг и логистика».

Место проведения -
«Маринск Парк Отель Новосибирск»,
Вокзальная магистраль, 1.
Начало в 10-00 часов.

Организатор мероприятия -
ООО «Русагрибиз Консалтинг».

**В одиночку мы так мало можем сделать.
Вместе мы способны свернуть горы**

агротайм/№3(41) март 2017

10 ЛЕТ ВМЕСТЕ. ВРЕМЯ ПЕРЕЗАГРУЗКИ

В начале 90-х прошлого столетия фермерское движение Омской области переживало настоящий бум. Пожалуй, не было ни одной деревни, где бы не нашлось умельца, решившего уйти из совхоза или колхоза на «вольные хлеба». К середине 90-х в регионе были организованы тысячи фермерских хозяйств. К началу нового века число их значительно поубавилось, сегодня остались, пожалуй, самые стойкие, мужественные, сумевшие преодолеть несколько кризисов и идти дальше к своей мечте: растить хлеб, поднимать животноводство и воспитывать детей, передавая им любовь к родной земле.



Фермеры региона на протяжении многих лет вносят достойный вклад в развитие отрасли: обрабатывают более 40% земли, производят около 5% молока и 27% мяса. При этом растущие объемы господдержки мясного и молочного животноводства способствуют увеличению поголовья.

10 лет назад три десятка омских КФХ выступили учредителями регионального союза фермеров. Президентом тогда был избран Иван Бригерт, руководитель крестьянско-фермерского хозяйства с одноименным названием. Он и по сей день несет на своих плечах бремя ответственности за столь непростое дело. Основные цели и задачи, которые ставили тогда инициаторы создания сообщества, не особенно изменились и сегодня. Это информирование представителей КФХ о том, какие существуют программы по развитию и поддержке сельского хозяйства, об условиях, необходимых для того, чтобы принять в них участие, о том, как и где можно взять кредит на покупку сельхозтехники, ГСМ, зерна, как получить льготы по кредитам, где можно продать зерно и так далее.

Сегодня, 10 лет спустя, организация формирует свою деятельность, переводит ее на качественно новый уровень, ориентированный на цели и задачи общероссийской Ассоциации крестьянско-фермерских хозяйств и кооперативов (АККОР). Формальным показателем нового этапа стала перерегистрация членов союза и создание нового реестра. На се-

годняшний день в нем зарегистрировалось уже 93 хозяйственика.

Первый заместитель министра сельского хозяйства РФ **Джамбулат Хатуов** на состоявшемся в марте селекторном совещании, посвященном обсуждению вопросов реализации механизма льготного кредитования и доведения средств сельхозтоваропроизводителям, подчеркнул: «Наша стратегическая задача на сегодняшний день – обеспечить доступ к льготным кредитам малых форм хозяйствования. Решение данного вопроса возможно только при объединении совместных усилий и строгого контроля за его исполнением федерального центра, региональных органов власти, уполномоченных банков и АККОР». Регионы должны держать на особом контроле вопросы кредитования, активизировать выдачу льготных кредитов, заявил замминистра. Он поручил АККОР подготовить и представить в Минсельхоз обновленный список заявителей, а руководителям региональных Ассоциаций лично отслеживать ситуацию по каждому заемщику, выяснять, почему банк отказал в выдаче кредита, ускорить работу по подготовке документов, заявлений в уполномоченные банки.

В рамках поставленной задачи омский Союз фермерских хозяйств взял на себя ответственность за организацию помощи в подготовке документов, поддержку тех руководителей хозяйств, кто принял решение воспользоваться льготным кредитованием. Чтобы максимально эффективно реализовать поставлен-

ные задачи, в структуре региональной организации появилась новая единица – ответственный секретарь Союза крестьянско-фермерских хозяйств. Во многом именно благодаря активной деятельности Татьяны Гагариной, принятой в декабре прошлого года на эту должность, а также совместной работе президента и активистов Союза, сегодня на рассмотрении в банках находятся полные пакеты документов от 65 омских хозяйств малых форм собственности.

– За 10 лет существования нам уже удалось решить главную задачу – объединить большинство фермеров, – подводит промежуточные итоги **Иван Бригерт**. – Под эгидой Союза мы создали своего рода большой региональный кооператив, который в состоянии отслеживать динамику производства по всем видам производимой сельскохозяйственной продукции по всем фермерским хозяйствам региона. Мы пытаемся создать эффективную систему, которая позволит снабжать качественной фермерской сельскохозяйственной продукцией не только омичей, но и жителей соседних регионов.

Ни для кого не секрет, что сегодняшний фермер – это социально ответственное лицо. Он отвечает не только за производство продукции, но и за село, в котором проживает. Фермеры создают новые рабочие места для своих односельчан, что особенно значимо в глубинке, где нет крупных коллективных хозяйств.

– Когда у земли есть хозяин, то идет не только сельхозпроизводство, продолжается жизнь в деревне, – подчеркивает Иван Леардович. – Ведь развитие социальной сферы также обеспечивают КФХ: ремонт дороги или школы, помощь ветеранам, даже сельские праздники – все это делается благодаря поддержке, которую осуществляют руководители фермерских хозяйств.

У омских фермеров есть немало проблем и задач: обновление машинно-тракторного парка, внедрение в производство новых технологий, развитие животноводческих отраслей. Выращивание корнеплодов и овощей – тоже достаточно серьезное и перспективное направление развития. Увеличить количество отечественной продукции вполне по силам малому и среднему агробизнесу. А решать возникающие проблемы и поставленные задачи совместными усилиями всегда проще и эффективнее.

ООО «ТОРГОВЫЙ ДОМ «ИРТЫШСКОЕ»: МЫ ПОМОГАЕМ ПОЛУЧАТЬ УРОЖАЙ, КОТОРЫЙ СООТВЕТСТВУЕТ ВАШИМ ОЖИДАНИЯМ!



Сегодня получение высоких и стабильных урожаев немислимо без применения удобрений, химических и биологических средств защиты растений от болезней и вредителей. При выборе нужных препаратов сельхозтоваропроизводитель ищет не только надежного производителя, но и ответственного поставщика, способного при необходимости дать грамотный совет или рекомендацию.

ООО «Торговый Дом «Иртышское» - крупнейшая в регионе компания по дистрибуции и продаже химических средств защиты растений для сельскохозяйственного производства. Она работает с 1998 года и на протяжении многих лет сохраняет лидерские позиции в сегменте реализации качественных агрохимических препаратов от лучших мировых производителей. Ассортимент поставляемой для сельского хозяйства продукции насчитывает более 100 наименований всех необходимых групп - протравителей семян, гербицидов, фунгицидов, инсектицидов, десикантов, адъювантов, а также их комплектов.

Специалисты компании, в рамках партнерских отношений с заказчиком, осуществляют профессиональное сопровождение, помогая аграриям оптимально, экономически эффективно организовать процесс минерального питания и систему защиты растений.

Человек так устроен, что он пока руками не потрогает, сам не увидит, всегда будет сомневаться. Именно поэтому в арсенале предприятия порядка 650 га посевных площадей, которые используются как экспериментальные поля. Здесь, начиная с 2012 года, ежегодно закладываются опыты ведущих фирм-поставщиков. На делянках площадью 10 гектаров персонал предприятия сеет ту или иную культуру, по полной технологии ее обрабатывает, вносит удобрения определенной фирмы-производителя, которая, соответственно, предоставляет необходимые средства химической защиты растений или удобрения. Естественно, все это происходит под патронажем СибНИИСХоза. По итогам сезона институт обобщает результаты, создает детальный отчет с полной хронологией внесения препаратов. А предприятие, в свою очередь, делает полный расчет экономической эффективности каждого использованного препарата. Отчет по этой опытно-экспериментальной деятельности предоставляется для изучения и ознакомления любому заинтересованному заказчику.

Пример планирования опытно-экспериментальной деятельности и отчета по ней

Схемы химической защиты яровой пшеницы

Фирма	Препарат	Норма расхода, (л, кг/га, т)	Вид обработки и срок применения
ЗАО «Байер»	Баритон, КС	1,25	протравливание семян 9.05.2016
	Пума Голд, КЭ	1,25	гербицидная обработка 10.07.2016
	Прозаро Квантум, КЭ + Децис Эксперт, КЭ	0,6 + 0,075	обработка фунгицидом и инсектицидом 22.07.2016

Урожайность зерна в опыте, 2016 (учётная площадь 5,1 га)

Вариант	бункерная масса, т	влажность, %	засорённость, %	урожайность зерна, т/га **	прибавка к контролю, т
Контроль	0,21*	16,1	6,2	0,92	-
ЗАО «Байер»	9,64	14,8	2,1	1,83	0,91

* - учётная площадь 0,2 га

** - Урожайность зерна приведена к 100% чистоте и стандартной влажности 14%.

- Препараты у нас есть практически все, но выбор - за клиентом. Мы не навязываем ни тот, ни другой, но можем рассказать об экономической эффективности каждого, - рассказывает исполнительный директор ТД «Иртышское» **Сергей Мусатов**. - Допустим, протравитель лучше у одной фирмы, а гербицид - у какой-то другой, все зависит от тех задач, которые ставит перед собой и, соответственно, перед нами заказчик, ну и, конечно, от его финансовых возможностей. Хотя последнее - это спорный вопрос, уже давно доказана экономическая эффективность применения химических препаратов защиты растений. Чем эффективнее препарат, тем он, конечно, дороже, но при этом и результат будет значительно выше. Наша задача - на практике показать максимальный эффект тех препаратов, которые мы предлагаем.

Имея на складе огромный ассортимент препаратов различных производителей и различной ценовой категории, руководитель предприятия подчеркивает, что в общем объеме реализации продукция известной во всем мире фирмы Bayer занимает порядка 30 %.

- В этом нет ничего удивительного, поскольку спектр предлагаемых продуктов фирмы Bayer мак-

симально широк. Компания может обеспечить набор необходимых химических препаратов практически для любой культуры. И, безусловно, надо сказать о фирменном качестве любого из препаратов. Наука у этой фирмы очень сильно поставлена, здесь она, пожалуй, вне конкуренции. Вся реализуемая продукция имеет сертификаты соответствия. При правильном применении она показывает свою высокую эффективность, а также отличается оптимальным соотношением цены и качества. Есть препараты фирмы Bayer, которые на протяжении уже ряда лет неизменно пользуются популярностью. Это, прежде всего, высокоселективные гербициды для послевсходовой обработки ячменя и пшеницы против широкого спектра однолетних злаковых сорняков **Пума 100** и **Пума Супер 7,5**. Гербицид для борьбы с двудольными сорняками в посевах зерновых, льна, картофеля, гороха и других культур - **Агритокс**. **Фуроре Ультра** - гербицид, который обладает системным действием. Послевсходовый гербицид **Пантера**. Протравитель **Ламадор**, предназначенный для обработки семян озимых и яро-

вых пшеницы, ячменя, ржи и овса. Он защищает культуры от ряда инфекционных болезней, которые находятся в семенах, и множества возбудителей инфекций, которые могут передаваться аэрогенным путем. Эти препараты уже прочно завоевали рынок. Но есть и новинки. **Редиго Про** - комбинированный системный препарат для предпосевной обработки семян гороха, льна, пшеницы озимой и яровой, ячменя ярового и озимого, а также других зерновых культур с усиленной фунгицидной активностью против широкого спектра патогенов. Фунгицид **Прозаро Квантум** с длительным периодом защиты от болезней яровой пшеницы и рапса.

Многолетнее эффективное взаимодействие производителя качественных средств защиты растений Bayer и компании ТД «Иртышское», с многолетним стажем работы и широким спектром дополнительных услуг, давно стало не только серьезным ресурсом развития для каждого отдельно взятого аграрного предприятия региона, но и опорой, потенциалом для системного развития всей отрасли.

Представительство компании «Байер»
г. Омск +7(3812) 24-31-37, +7(913) 973-06-14, +7(913) 973-04-98
Официальный дистрибьютор:
ООО «ТД «Иртышское» +7(3812) 30-80-11, 30-80-47

на правах рекламы

АГРОСАЛОН-2018: НАЧАЛСЯ СБОР ЗАЯВОК НА УЧАСТИЕ

Приглашаем Вас принять участие в крупнейшей в России выставке сельхозтехники АГРОСАЛОН, которая пройдет с 9 по 12 октября 2018 года в Москве, в международном выставочном центре «Крокус Экспо».

АГРОСАЛОН - единственная выставка, где представлен весь спектр техники и оборудования для работы на земле от ведущих российских и зарубежных компаний-производителей. Вот уже 10 лет выставка по праву носит статус центральной отраслевой площадки для демонстрации новейших технических решений в агропромышленном комплексе.

В 2018 году проект отметит десятилетний юбилей и станет самой масштабной за всю историю мероприятия! Примите решение об уча-

стии в выставке и станьте экспонентом главного события агропромышленной отрасли.

Бланк заявки на участие в выставке Вы найдете на официальном сайте выставки в разделе «Документы и заявки». При необходимости организаторы выставки предоставят Вам статистические данные и маркетин-

говые исследования о посетителях и участниках прошедших выставок.

Торопитесь! До 20.11.2017 действуют минимальные цены на участие в выставке!

МЫ ЖДЕМ ВАС!

Пресс-служба выставки
«АГРОСАЛОН»





НИ ШАГУ НАЗАД!

В Омске состоялось межрегиональное совещание по животноводству. Сельхозтоваропроизводители, ученые, представители власти, гости из других регионов подвели итоги работы отрасли и озвучили планы на 2017-ый, объявленный губернатором Годом животноводства в Омской области, обменялись опытом.

- Развитие животноводства - одно из приоритетных направлений агропрома Омской области. Есть перспективы, есть достойные примеры, на кого следует равняться, - считает **Андрей Новоселов**, заместитель губернатора Омской области. - Нужно повысить объемы производства молока, обратить внимание на мясное животноводство. Однако нужно помнить, что произвести не проблема, проблема - продать. Необходимо расширять рынки сбыта, и мы сегодня работаем над этим вопросом. По итогам встречи с представителями торговых сетей будет сформирован список продуктов питания, которых не хватает в Сибири. Например, в Кемерово и Красноярске - дефицит молочной продукции. Нужно занять нишу и по поставкам охлажденного мяса в сибирские регионы. На сегодняшний день потребность сетевой торговли - 80 тонн мяса в месяц. Прорабатывается вопрос стро-

ительства крупного губернского сельскохозяйственного рынка. Нужна эффективная отдача от льготных кредитов и субсидирования, Минсельхозпроду следует максимально быстро выдать деньги аграриям - приближаются весенне-полевые работы. Особое внимание - обучению специалистов и руководителей хозяйств. Нужно учиться работать по-новому. И главное - ни шагу назад! Не снижать поголовье молочного скота! И никаких приписок ни по численности животных, ни по объемам производства сельхозпродукции.

Главная роль в развитии животноводства принадлежит крупным сельхозорганизациям, хотя государственная поддержка оказывается и КФХ и личным подсобным хозяйствам, подчеркнул Андрей Александрович.

Сегодня сельхозорганизации обрабатывают 55% пашни, производят 50% молока, 65% мяса и 80% яиц - приводит статистику заме-

ститель министра сельского хозяйства и продовольствия региона **Александр Курзанов**.

- В целом за 2016 год реализовано сельскохозяйственной продукции на 46,2 млрд рублей, из этой суммы 52 % приходится на животноводческую. Флагманы отрасли - ЗАО «Богодуховское», ЗАО «Звонаревское», ЗАО им Кирова, КФХ «Люфт» - своим примером показывают, что положительный результат будет, если подходить к делу с умом и технологично. И, бесспорно, многое зависит от профессионализма руководителей.

Говоря об итогах работы отрасли, Александр Александрович также отметил, что Омская область не только обеспечивает себя молоком, мясом и яйцом, но и поставляет в соседние регионы. Имеются возможности и потенциал для увеличения объемов производства. Крестьянско-фермерским хозяйствам, имеющим 3 тысячи и более гектаров пашни, также необходимо обзавестись животноводством. На совещании особое внимание было уделено селекционно-племенной работе. «Племенные предприятия должны расти количественно и качественно. Это элита животноводства», - подчеркнул замминистра.

Яркий пример тому - АО «Раздольное», в 2011 году получившее статус племенного репродуктора по красной степной породе крупного рогатого скота, а в про-

шлом году - племенного завода. По словам руководителя предприятия **Дмитрия Пушкарева**, в хозяйстве уделяют пристальное внимание формированию полноценной кормовой базы, содержанию коров. На должном уровне осуществляется зоотехнический учет, выполняются в полном объеме санитарно-ветеринарные требования, проводятся необходимые диагностические исследования. Для улучшения породы на племязаводе стали использовать семя быков красной датской и красно-пестрой голштинской пород. Идет планомерный рост поголовья - сегодня здесь 1779 голов скота, в т.ч. 665 коров. Не обходится и без проблем: по словам Дмитрия Владимировича, в поисках качественного зарубежного семени быков приходится ездить в другие регионы, а хотелось бы приобрести его в Омской области. Кроме того, из-за сложившейся ситуации на зерновом рынке может сорваться запланированная ранее на вырученные от растениеводства средства глубокая модернизация животноводства.

Максим Чекусов, министр сельского хозяйства и продовольствия Омской области, подводя итоги пленарного заседания, отметил:

- Мы с вами понимаем, что занимаемся не просто сельским хозяйством, а сельскохозяйственным бизнесом. Поэтому нельзя стоять на месте, необходимо заниматься

модернизацией, создавать привлекательные условия для тружеников. Не секрет, что из сел, где нет животноводства, уезжает трудоспособное население.

В очередной раз глава Минсельхозпрода призвал руководителей хозяйств взаимодействовать с аграрным университетом и привлекать на практику с дальнейшим трудоустройством молодежь; поспешить с подготовкой документов для субсидирования - в начале апреля начинается выдача дотаций, в том числе и главам фермерских хозяйств - на их долю выделяется 30 % льготных кредитов. Также в текущем году будет действовать 50%-ная скидка на отечественную кормозаготовительную технику по постановлению № 1432. Кроме того, по словам министра, подготовлен порядок компенсации 90% на инфраструктуру (дороги, газ, коммуникации) при строительстве и модернизации объектов животноводства.

В рамках заседания также состоялось награждение лучших руководителей крестьянско-фермерских хозяйств и сельскохозяйственных предприятий почетными грамотами и благодарственными письмами Министерства сельского хозяйства и продовольствия Омской области за достижение высоких производственных показателей в области животноводства и увеличение маточного поголовья коров по итогам 2016 года.





ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ОМСКИХ ЖИВОТНОВОДОВ

Животноводство занимает важное место в сельском хозяйстве Омской области. Развитие животноводства напрямую зависит от повышения качества кормов, производимых в хозяйствах. Это сложный сложный процесс, каждая частица которого должна безотказно и бесперывно работать для достижения положительного результата. Внедрение новых технологий в данной отрасли способно обеспечить заготовку первоклассного, питательного и сбалансированного корма, который напрямую влияет на рост производства продукции, повышения ее качества и снижения себестоимости.

В практике современного животноводства все более широкое применение находит прогрессивный и экономически выгодный способ приготовления зерна с использованием технологии его плющения и консервирования. Данная технология универсальна, так как подходит для всех видов зерновых, кукурузы и бобовых. При использовании плющения появляется возможность дифференцированного подхода к послеуборочной обработке зерна. Семенное и продовольственное зерно высушивается и хранится при кондиционной влажности, а зернофураж приготавливается к скормливанню и обрабатывается консервантом, хранится и скормливается во влажном состоянии.

Для получения высококачественного корма необходимо четко спланировать всю цепочку его заготовки. Важной составляющей внедрения новых технологий является современная сельскохозяйственная

техника, которая значительно упрощает труд аграриев. Для внедрения технологии плющения нужны высокопроизводительные плющилки, которые способны обеспечить приготовление качественного корма для животных, что в конечном итоге позволяет получать продукцию высокого качества.

Плющение зерна. Преимущества и особенности

Оборудование для плющения корма прочно вошло в производственный процесс приготовления кормов в России. Технология с применением плющилок и дробилок влажного или сухого зерна существенно ограничивает порчу и сохраняет ценность зернового корма.

Плющенное зерно усваивается животными намного лучше, чем цельное и измельченное. Внешняя оболочка цельного зерна состоит из клетчатки, которая препятству-

ет доступу ферментов пищеварительного сока к питательным веществам зерна. А измельченное зерно оседает в рубце и быстро проходит преджелудки жвачных животных, что приводит к снижению эффективности питательных веществ зерна.

При плющении же зерна нарушается его внешняя оболочка и происходит разрыв на клеточном уровне, что приводит к лучшему усвоению корма, увеличению переваримости питательных веществ, продуктивности животных и снижению себестоимости рациона и конечного продукта. Кроме того, плющенное зерно содержит больше водорастворимых сахаров. Оно оптимизирует соотношение крахмала в желудке КРС, благодаря чему снижается вероятность появления рубцового ацидоза. Очень полезен данный вид корма и для поросят-отъемышей. За счет своей кислой среды зерно компенсирует недостаток секреции соляной кислоты, повышает перевариваемость и прирост веса.

Благодаря низкотемпературной обработке, которая проводится на стадии молочно-восковой и восковой зрелости, все питательные вещества в процессе плющения великолепно сохраняются. Питательность и перевариваемость плющеного зерна выше, чем у дробленого, на 15-20%, а его себестоимость ниже минимальной стоимости комби-

корма в 3,5 раза. Уборка фуражного зерна для плющения производится на две недели раньше полного созревания, что минимизирует погодные риски и потери. А возможность хранения в силосной яме или на любой плоской площадке не требует строительства дорогостоящих сооружений для хранения.

Плющение влажного зерна

Существует два способа хранения влажного зерна: в силосных рукавах или в силосных ямах.

В рукавах зерно можно хранить благодаря вальцовым плющилкам с пресс-туннелем, которые позволяют регулировать степень измельчения корма от грубого для КРС, до мелкого для свиней. Зерно обрабатывается в месте хранения, упаковывается машиной, обрабатывается консервантом для лучшей его сохранности и хранится в герметичных силосных рукавах на открытых площадках рядом с местом содержания животных.

Во втором случае обработанное зерно укладывается в силосные траншеи и хранится в герметичных условиях под гнетом. Такую обработку можно проводить прямо в поле.

Дробление сухого зерна

Данная технология идеально внедряется благодаря стационарным машинам. Сухое зерно хранится цельным и измельчается непосредственно перед скормливанием, оно подходит для корма свиньям и птицам. Зерно привозится с поля на прицепах и плющится в вальцо-

вой мельнице. Дозатор, установленный на мельнице, подает консервант и, при необходимости, воду на донный шнек, где он смешивается с зерном. Далее транспортер мельницы подает плющенное зерно в прицеп трактора, траншею или в силосную башню.

Техника Romill

Питательный и качественный продукт, богатый микроэлементами, который можно удобно хранить и легко производить, региональные сельскохозяйственные предприятия могут получить благодаря лидеру в сегменте оборудования для плющения зерна чешской компании Romill.

Техника Romill отличается однородностью измельчения, богатой стандартной комплектацией, легкостью в управлении и многозадачностью. Одна плющилка зерна Romill может заменить собой 3 машины: плющилку, дробилку, и упаковщик сыпучих продуктов.

Основное преимущество техники Romill – это вальцы, изготовленные по специальной технологии из соединения сверхпрочной стали, и элементов, способствующих регенерации металла. За счет этого вальцы в плющилках Romill имеют долгий срок службы и отличную производительность. Зазор между вальцами регулируется, а вращаются они в противоположном направлении друг к другу, что позволяет достичь максимальной производительности и нужной фракции корма.

Из всех вальцовых мельниц только Romill может обеспечить производство кормов для разных видов животных, все остальные работают только для крупного рогатого скота.

Благодаря богатому модельному ряду Romill каждое предприятие сможет подобрать для себя подходящий вариант. Машины позволяют работать как стационарно, так и в поле. Есть различные варианты как по производительности (до 60 тонн в час), так и по различным технологическим линиям (плющение в силосную яму либо в рукав).

Серии техники Romill

Стационарные дробилки Romill серии S предназначены для измельчения любых видов сухого зерна, включая бобовые и масличные, для подготовки кормов для свиней и птицы. Используются вальцы с острым рифлением, скорость вращения – 1/2. Сухое зерно хранится цельным и измельчается непосредственно перед вскармливанием. Может применяться и для плющения влажного зерна при увеличении зазора между вальцами.

Стационарные плющилки Romill серии M предназначены для измельчения любых видов сухого зерна, исключая бобовые и масличные, для подготовки корма для КРС и лошадей. Используются вальцы с плоским рифлением, скорость вращения – 1/1.

Специализированными производными от стационарных машин являются дробилка гранул, рапсовых семян и плющилка солода.

Плющилки Romill серии CP выполняют четыре операции одновременно: плющение зерна, внесение консервирующего вещества в плющенное зерно и дополнительное увлажнение сырья, перемешивание консервирующего вещества и плющеного зерна и запрессовка массы в полимерный рукав.



Мобильно-валяльные плющилки Romill серии М являются составной частью технологии раздельного сбора влажного зерна и его силосования. Они предназначены для переработки кукурузы, а также других видов зерновых и бобовых. Конечным продуктом является плющенная масса с оптимальной влажностью 30-40%, которая в дальнейшем закладывается для хранения в полимерные рукава или силосные траншеи.

Отзывы о технике Romill

Плющенное зерно широко применяется во многих хозяйствах, поэтому зерноплющилки Romill пользуются

большим спросом и имеют хорошую популярность на сельскохозяйственном рынке России и Европы.

Romill в омском регионе

В Омской области технику Romill представляет официальный дилер производителя – компания «Омскдизель». Региональным сельскохозяйственным предприятиям доступен не только широкий модельный ряд высокопроизводительной техники Romill, но и полное сервисное сопровождение.

Омским аграриям известно серьезное отношение компании «Омскдизель» к сервису. Здесь Вас

В модернизацию не надо верить.
Её надо делать

ждет индивидуальное обслуживание и профессиональный подход к гарантийному сопровождению, техническому обслуживанию, диагностике и послегарантийному обслуживанию.

Если Вы предпочитаете производство качественного и питательного корма, а также сервис на высшем уровне, то Вам нужны плющилки Romill, реализуемые компанией «Омскдизель». Кроме того, плющилки Romill отлично агрегируются с сельскохозяйственной техникой мировых производителей, представленных в компании «Омскдизель». Это позволит Вам приобрести всю технологическую линейку в одном месте и значительно сэкономить свое время и средства!

644016, г. Омск, ул. Семиреченская, 98, тел. +7 (3812) 38-29-29

ПО ПОСЛЕДНЕМУ СЛОВУ ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА

В Любинском районе Омской области в эксплуатацию введен животноводческий комплекс «Рассвет», обустроенный по последнему слову технического прогресса. Работы по модернизации фермы шли два года, объем инвестиций составил 160 миллионов рублей. При этом сумма федеральной и региональной поддержки составила 20 миллионов рублей. Модернизация позволила увеличить производительность труда. Вместо ручной дойки – в специальные стойла загоняют сразу по несколько десятков коров, которых доят доильными аппаратами всего две-три оператора. Кроме того, оборудование позволяет в режиме реального времени следить за состоянием стада, вовремя выявляя и ликвидируя возникающие проблемы.

Как рассказал руководитель направления ООО «Рассвет» Виктор Рапунов, ферма была запущена в работу в октябре 2016 года и сейчас стадо дает около 3,5 тысячи литров молока ежемесячно. Говоря понятными для обывателя цифрами, можно пояснить, что на прилавки магазинов только эта ферма поставляет 3,5 тысячи пакетов цельного чистого молока высшего сорта.

Изначально коров содержали на привязи, мы поставили новое белорусское оборудование, сейчас здесь полностью беспривязное содержание, и при этом стадо из 400 голов полностью обслуживают 2 оператора машинного доения, – рассказал Виктор Рапунов.

Сами операторы машинного доения (почти все имеют стаж работы от 15 до 20 лет, в том числе и ручной дойки), не могут нарадоваться



новой фермой, хотя изначально было сложно.

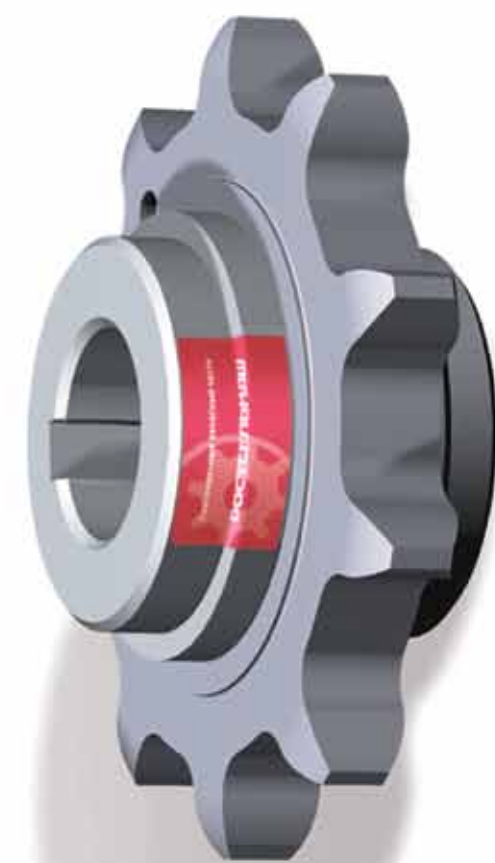
ООО «Рассвет» – это не единственная ферма в регионе, где фермеры, получая региональную

и федеральную поддержку, проводят модернизацию оборудования, тем самым увеличивая производительность и экономику, отметил министр сельского хозяйства и продовольствия региона Максим Чекусов.

– Серьезная ферма на 800 голов крупного рогатого скота построена в Черлакском районе (ООО «Соляное»), осенью этого года будет введен в эксплуатацию комплекс на 500 голов в крестьянском хозяйстве «Тритикум» того же района, работы ведутся в СПК «Ермак» Нововаршавского района, заканчивается реконструкция и будет введен современный доильный зал с системой доения «карусель» в Полтавском районе, на подходе еще ряд объектов – таких как «Цветное поле» Азовского района, планируется строительство фермы в Омском районе. Мы понимаем, что все фермы у нас должны быть модернизированы и, кроме того, построены новые. Оказываем особое внимание нашим фермерам и личным подсобным хозяйствам. В текущем году сохранена поддержка на закупку молока в личных подсобных хозяйствах, продолжаем систему грантовой поддержки на создание фермерских хозяйств, – подчеркнул Максим Сергеевич.

Напомним, что 2017 год объявлен губернатором Виктором Назаровым Годом животноводства в Омской области, в связи с чем предусмотрены новые финансовые инструменты. Это позволит реализовать большинство программ, направленных на развитие животноводческого комплекса региона.

ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ УСПЕЙ КУПИТЬ С ВЫГОДОЙ!



до 20%
скидка*

* предложение действительно в Омске и Омской области

ОАО "Семиреченская база снабжения"
ул. Семиреченская, 102
8-800-77-50-600

ROSTSELMA5H



КРУТИНСКИЙ РАЙОН: УЧИТЫВАЕМ ОПЫТ, ДВИЖЕМСЯ ВПЕРЕД

В марте в агропроме Крутинского района произошли как минимум два важных события. В начале месяца состоялось награждение ветеранов и передовиков отрасли медалью имени Сергея Манякина за вклад в развитие Омской области, а в конце марта аграрии обсудили готовность к яровому севу.

Президент Фонда развития Омской области им. С.И. Манякина Степан Бонковский вручил медали 34-м жителям Крутинского района, внесшим вклад в развитие различных отраслей. Приятно отметить, что в числе награжденных - глава района Василий Киселев, руководитель крупного в регионе сельхозпредприятия ЗАО им Кирова Валерий Житков, директор ООО «СХП «Заозерное» Николай Ощепков и др. Крутинцы не раз подчеркивали, что во многом благодаря этим людям продолжают жить и развиваться сельские поселения.

Крутинский район в 2016 году занял первое место по производственно-экономическим показателям в агропромышленном комплексе по северо-лесостепной зоне Омской области. Как отмечают эксперты, год был сложным, но в то же время благоприятным по природно-климатическим условиям. Свою роль сыграла и стабильная в течение четырех последних лет государственная поддержка. Но главный

фактор успеха аграрной отрасли района - ответственная, квалифицированная работа руководителей и специалистов хозяйств.

По словам начальника управления сельского хозяйства Крутинского района **Андриана Хачатряна**, растениеводством в районе занимаются пять сельхозорганизаций, 19 крестьянских (фермерских) и более 20 личных подсобных хозяйств. В 2016 году в районе получен валовой сбор зерна более 22 тыс. тонн после доработки при урожайности 22 центнера с гектара. Заготовлено 31514 тонн сенажа, 35340 тонн сена, 6984 тонны силоса, животноводство было обеспечено высококачественными кормами собственного производства в зимовку 2016-2017



годов - 26,9 ц к. ед. на 1 условную голову скота, без учета переходящего фонда.

В 2017 году посевные площади сельскохозяйственных культур в сравнении с 2016 годом планируется увеличить на 702 га. Для проведения ярового сева подготовлено 21682 га почвы или 100 %. Кормовые культуры в 2017 году планируется увеличить на 250-300 га или на 2%. Зерновые будут размещены на площади 11500 га, что на 539 гектаров меньше уровня 2016 года за счет увеличения в структуре посевных площадей масличных культур. Пшеница займет 6543 га, ячмень - 1331 га, овес - 1825 га, зернобобовые (горох) 1801 га. Таким образом, доля пшеницы в структуре яровых посевов - 57 %, зернобобовых - 16 %. Посев зерновых будет осуществляться стопроцентно кондиционными семенами. Для проведения полного цикла полевых работ требуется 3893 тонны семян. На сегодняшний день в большинстве хозяйств ведется обработка, замена семян, а также дополнительная проверка. Кстати, если аграрии в срок до 20 апреля не проверят семена и не смогут подтвердить их качество, то и не получат субсидию по несвязанной поддержке.

В районе имеется хороший семенной материал пшеницы сортов Омская 38 и 36, Новосибирская 15, Памяти Вавенкова, Дуэт, Соната, Черныя 13, ячменя - Биом, Омский 95, Ача, овса - Тарский 2, Иртыш 22, Памяти Богачкова, гороха - Агроинтел, Ямал, Николка. ЗАО им. Кирова приобрело 18,5 тонны семян кормовых культур (многолетних трав: суданка - 5 тонн, костер - 4 тонны, донник - 3,5 тонны, а также семян рапса - 3 тонны, подсолнечника - 3 тонны).

На начало весенне-полевых работ машинно-тракторный парк сельхозпредприятий района составляет 172 ед. тракторов, 2 высокопроизводительных посевных комплекса ПК-8,5 Кузбасс-Т, 104 сеялки, 69 плуга, 61 культиваторов. 8 опрыскивателей. На 15 марта готовность техники составляет 96%.

Для проведения полного цикла агротехнических работ на посевную кампанию всем хозяйствам района потребуется более 650 тонн дизельного топлива, 70 тонн бензина.

В текущем году планируется увеличение доли внесения удобрений на 12,5 тонны (19%) по сравнению с 2016 годом. Гербицидами намечено обработать 9000 га посевов.

Лидирующие показатели сельхозтоваропроизводители Крутинского района демонстрируют и в животноводстве. Флагман отрасли - ЗАО им Кирова, имеющее статус племенного репродуктора по молочному скоту черно-пестрой породы, хотя и мясное направление здесь также успешно развивается. По словам руководителя хозяйства **Валерия Житкова**, в прошлом году объем реализации составил около 300 млн рублей. Продукция животноводства, а это в основном молоко, занимает 74 %. В 2016 году реализовали 10330 тонн молока на 215 млн рублей.



- На 1 января 2017 года в хозяйстве насчитывается 5033 головы КРС, в том числе 1550 коров. За последние 2 года поголовье коров увеличилось на 110 голов. Коровы в структуре занимают 31 %. Индекс воспроизводства стада за 2016 год составил 33 %. От каждой фуражной коровы было получено 262 кг молочного жира, что превышает требования 1 класса по черно-пестрой породе, и 218 кг молочного белка.

Ежедневно определяем физико-химические свойства молока в нашей лаборатории, которая оснащена всем необходимым оборудованием. Раз в месяц отправляем в лабораторию АО «Омскплем», где также определяются качественные показатели молока.

Работаем над повышением продуктивности, осуществляем контроль за осеменением стада. Использование семени быков с высоким коэффициентом легкости отела позволяет значительно сократить восстановительный пе-

риод у коров после отела. На всех животноводческих помещениях, где находится дойное стадо, оборудованы пункты искусственного осеменения. Эффективность осеменения напрямую зависит от квалификации кадров - все техники по осеменению стада проходят подготовку на базе Омского ГАУ, имеют большой опыт работы.

73 % отела приходится на осенне-зимний период, благодаря чему удается сократить отход родившегося молодняка. За первый год работы в статусе племенного репродуктора реализовали свыше 100 голов племенного молодняка как внутри области, так и за ее пределами. Весь молодняк проходит исследования на инфекционные заболевания, подтверждение генетического происхождения в ветеринарной лаборатории. Основная наша задача - увеличение продуктивности и сроков хозяйственного использования дойных коров, - рассказывает Валерий Петрович.

Также руководитель хозяйства отмечает такие важные факторы в развитии животноводческой отрасли, как кормопроизводство и кормоприготовление. Все фермы ЗАО им. Кирова обеспечены кормосмесителями. Эти агрегаты повышают поедаемость корма, а значит - увеличивается продуктивность, снижаются затраты на кормовую базу. Рацион животных, в который входят помимо грубых кормов сенаж зернобобовый, силос кукурузный, жмых рапсовый, витаминные добавки, ежемесячно корректируется на основании биохимических исследований.

Ежегодно на техническое перевооружение расходуется 30-40 млн рублей. Закладка сочных кормов осуществляется в полиэтиленовые рукава - результат исследований показал соответствие кормов 1 классу. К слову, все корма исследуются в Тарской агрохимстанции.

- Без высококачественных кормов нет движения вперед, - уверен Валерий Житков. А потому и в 2017 году кормовой базе будет уделяться особое внимание.

В зимний период ЗАО им. Кирова добывается производства молока в сутки в валовом объеме 31 тонны. И как сказал на одной из встреч с сельхозтоваропроизводителями заместитель губернатора Омской области Андрей Новоселов, это та планка, на которую надо равняться животноводом региона.

НИКОЛАЙ ОЩЕПКОВ. КРЕПКИЙ ХОЗЯИН НА НЕПРОСТОЙ ЗЕМЛЕ

Сразу для нескольких жителей Крутинского района Омской области начало весны ознаменовалось вручением медали имени Сергея Иосифовича Манякина. Среди тех, кто удостоился этой награды, - деятели культуры, здравоохранения, образования, искусства и сельского хозяйства. Это люди, чьим созидательным трудом формировался и развивается район. Рассказ о каждом из них будет интересен, но сегодня нашим героем станет руководитель ООО «Сельскохозяйственное предприятие «Заозерное», депутат районного Совета Николай Ощепков, который 1 марта был в числе награжденных медалью за особый вклад в развитие Омской области.

Надежда СОЛОДКОВА

Деревня Заозерное Новокарасукского поселения Крутинского района Омской области - это сибирская глубинка. От поселения ее отделяют восемнадцать верст, от районного - все семьдесят, а до областного центра еще 150 км. Название полностью соответствует местоположению - вокруг три озера. Деревенька небольшая - 20 подворий, и в ней живут в основном пенсионеры. Тем удивительней, что здесь 14 лет довольно продуктивно работает ООО «СП «Заозерное» Николая Степановича Ощепкова. Руководитель хозяйства, что называется, здесь родился, здесь же и пригодился. Николаю было 26 лет, когда нынешний глава района, а тогда директор ЗАО «Новокарасукское», Василий Киселев назначил его управляющим Заозерской фермой. В этом качестве молодой человек отработал пятнадцать лет.

- Мне уже тогда было понятно, - вспоминает сегодня Василий Николаевич, - что это настоящая ферма. В период его руководства ферма всегда была в числе лучших. И сейчас я вижу, что не ошибся. Николай Ощепков из тех сельских мужиков, с большой буквы, с которыми не сомневаясь можно пойти в разведку. И это не только мое мнение. Николай Степанович уже 4-й созыв является депутатом районного Совета. Люди ему доверяют, они за него голосуют. Механизаторы ООО «СП «Заозерное» регулярно чистят местные проселочные дороги общей протяженностью более

сотни километров. А это, поверьте, очень затратное дело, но очень серьезная поддержка для селян из глубинки. Более надежного и перспективного хозяина в наших краях трудно найти.

Стаж работы Николая Степановича Ощепкова в сельском хозяйстве - 35 лет. 14 из них он является директором ООО «СП «Заозерное». Общая площадь хозяйства составляет 1000 га, из них посевная - 850 га, 150 га чистые пары. В 2016 году валовой сбор зерна составил 1530 тонн, при средней урожайности 18 ц/га.

Соблюдение всех агротехнических приемов, использование 3-польного севооборота, работа со средствами защиты растений и проведение регулярного сортообновления семян зерновых и зернобобовых культур дает не только высокоурожайное, но и качественное зерно.

На текущий год «Заозерное» планирует посев многолетних трав, а также приобретение высокорепродуктивных семян зерновых культур. При поддержке Министерства сельского хозяйства и продовольствия Омской области аграрий надеется в перспективе обновить кормозаготовительную технику.

О техническом парке «Заозерного» стоит рассказать отдельно. В 2003 году, когда Николай Степанович принял решение организовать собственное растениеводческое хозяйство, было закуплено 7 единиц техники. С тех пор какие-то необходимые мелочи закупались, что-то модернизировалось, но упор всегда делался на то, чтобы сохранять имеющийся потен-

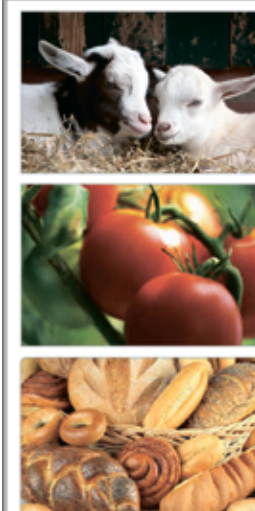


циал. Прошло уже 14 лет, однако вся техника и сегодня выглядит, как новая. Это показатель, который говорит сам за себя.

В сезон ООО «СП «Заозерное» обеспечивает стабильной работой до 10-ти человек. Во многом, именно благодаря предпринимателю, деревня не разъехалась и продолжает развиваться. Особенно это становится ценным, когда понимаешь, что Ощепковы организовали свое хозяйство в поселении, где всего 20 дворов, а значит, и работников набрать не так просто. Впрочем, дефицит рабочих рук это еще не самая большая трудность, с которой столкнулся фермер. Растениеводством Николай Ощепков занимается на очень сложных землях. Во-первых, это болотистая местность, грунт необходимо подсыпать каждую весну, но руководитель хозяйства не сдается, он продолжает трудиться на родной земле. Во-вторых, дамбы и переправы, которые также надо постоянно содержать, поддерживать в исправном состоянии. Иначе не выжить.

Забот у Николая Степановича не впрокорот. Однако у себя на подворье чета Ощепковых держит еще и серьезное животноводческое хозяйство: пять голов КРС, шестьдесят овец и несколько десятков конематок.

В крестьянском деле трудолюбие и профессионализм идут рука об руку. Любая заминка в работе, любой недогляд может обернуться серьезными потерями. Но Николай Ощепков - ответственный человек и добросовестный хозяин, а потому даже самое сложное дело, за которое он берется, спорится в его руках. Будь то растениеводство, животноводство, чистка дорог или хлопотные депутатские обязанности.



ОМСКИЙ РЕФЕРЕНТНЫЙ ЦЕНТР РОССЕЛЬХОЗНАДЗОРА

- Лабораторные исследования продуктов растительного и животного происхождения по показателям качества и безопасности.
- Определение показателей плодородия почв, санитарно-паразитологических показателей (яйца, личинки гельминтов), техногенное загрязнение почвы, действующего вещества минеральных удобрений, качества воды для полива и др.
- Карантинные экспертизы, систематические обследования полей, складов и т.д.
- Апробация, анализ посевных качеств семян, анализ на зараженность вредителями и болезнями, обследование посевов.
- Сертификация пищевой продукции, продовольственного сырья, кормов и кормовых добавок, семян и посадочного материала.
- Производство биологических препаратов для защиты растений от болезней, улучшения их минерального питания и стимуляции роста.
- Обработка территорий от клеща, колорадского жука
- Дезинфекция транспортных средств, складских помещений для продукции животного происхождения
- Дезинсекция помещений складского и производственного назначения хлебоприемных и зерноперерабатывающих предприятий.

644031, г. Омск,
ул. 10 лет Октября, 197,
т.: 32-91-30, 32-90-38
omstazr@rambler.ru



СПК ПЛОДОПИТОМНИК ЧЕРЛАКСКИЙ

ПРЕДЛАГАЕТ

САЖЕНЦЫ ДЛЯ САДОВОДСТВА И ЛАНДШАФТНОГО ДИЗАЙНА

Плодово-ягодные культуры:
семечковые: яблони и груши
косточковые: слива, вишня, абрикос
ягодные: смородина, малина, жимолость, крыжовник, облепиха, рябина черноплодная

Лесодекоративные культуры:
рябина обыкновенная, чай курильский бежевый, желтый, белый, виноград девичий, калина обыкновенная и бульдонеж, роза морщинистая, кизильник блестящий, барбарис обыкновенный, ива шаровая, ива карликовая, тамарикс, можжевельник казацкий, фарзизия

А также вкусные и качественные плоды и ягоды:
земляника садовая, смородина черная, малина, облепиха, рябина черноплодная, шиповник, слива, вишня, бахчевые арбузы, тыква

646274, Омская область,
Черлакский район,
с. Большой Атмас, ул. Береговая, 57

Тел. +7(38153)5-52-25, +7(38153)5-52-27
spk-cherlaksij@yandex.ru
http://plodopitomnik55.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

СТРОГО ТЕХНОЛОГИЮ СОБЛЮДАЙ - БОГАТЫМ БУДЕТ УРОЖАЙ!



В Омской области с начала марта стартовала подготовка к весенним полевым работам. Одними из первых ее ход обсудили сельхозтоваропроизводители Таврического района. По итогам прошлого года на территории района было собрано около 230 тысяч тонн зерна при урожае 16,3 центнера с гектара. По данным Министерства сельского хозяйства и продовольствия Омской области, это наибольшая доля в общем объеме производства зерновых и зернобобовых культур в Омской области. С учетом переходящего запаса было заготовлено 42 центнера кормовых единиц на одну условную голову.

Как подчеркнул начальник управления сельского хозяйства и продовольствия района **Александр Середников**, в марте стартует прием документов от сельхозтоваропроизводителей на получение субсидий. Порядок начисления субсидий особо не изменился, но, как известно, поменялась сама суть субсидирования. Для того чтобы претендовать на получение субсидии, сельхозтоваропроизводителям района по-прежнему нужно будет предоставлять данные о качестве семенного материала, сведения о посевных площадях зерновых. Еще одно новшество этого года – для стимуляции занятия животноводством изменены пропорции субсидий: на один гектар зерновых субсидия в пять раз ниже, чем на один гектар кормовых культур. В зависимости от назначения выплата субсидии намечена на апрель.

Говоря о планах Таврического района на предстоящую посевную кампанию, Александр Середников отметил, что Министерством сельского хозяйства и продовольствия Омской области перед Таврическим районом поставлена задача: во всех хозяйствах произвести не менее 40 центнеров кормовых единиц без учета концентрата и соломы.

Вообще вопросу заготовки кормов на совещании было уделено особое внимание. Александр Васильевич особо подчеркнул, что необходимо повышать урожайность многолетних трав. «Одним из путей повышения производства кормов в каждом хозяйстве, где имеется скот,

должна быть заготовка многокомпонентных смесей с обязательным присутствием 60-80 кг на 1 га гороха, бобов, которые нужно сеять в два-три срока. Не нужно забывать о кукурузе на силос, пока без нее мы не можем обойтись. Для создания прочной кормовой базы в хозяйствах должны быть разработаны зеленые, силосные, сенажные конвейеры, должна быть хорошо подготовлена кормоуборочная техника, ее желательно иметь в достаточном количестве», - уточнил начальник сельскохозяйственного управления.

Особо остановился выступающий на качестве семенного материала. По его словам, семенной материал по степной зоне заражен на 79%, а значит, перед посевом семена обязательно должны быть протравлены, внимание нужно уделить и воздушно-тепловому обогреву. Кроме того, нужно не забывать и о защите растений, которая должна быть комплексной: включая агротехнический, биологический, химический способы. «К весеннему циклу полевых работ необходимо подойти со всей ответственностью», - уверил Середников. - По многолетним данным ученых, наивысший урожай зерновых приходится при посеве 20-27 мая, то есть желательно соблюдать наши традиционные оптимальные сроки. Мы должны наблюдать за ростом и развитием растений, и в случае болезни принимать меры. По данным ученых-практиков, в прошлом году работа фунгицидами обеспечила 50-52% прибавки к урожаю».

Семена в Таврическом районе имеются в полном объеме со страховым запасом, сейчас идет подготовка техники. Посевную кампанию аграрии района планируют завершить за 35 рабочих дней и за 20 рабочих дней провести посев зерновых культур. «Во всех хозяйствах района будет организовано трудовое соперничество, двухразовое питание, в основном бесплатное. До начала полевых работ необходимо полностью обеспечить всех работников спецодеждой, средствами индивидуальной защиты, аптечками. Необходимо, чтобы все прошли медосмотр. Перед началом проведения инструктажи по технике безопасности», - уточнил Александр Васильевич.

Также глава сельхозуправления посетовал, что только около десятка хозяйств района планируют в этом году вносить минеральные удобрения. Это ничтожно малая цифра, а ведь, по данным практиков, при формировании урожая удобрения принадлежат приоритетное значение. В необходимости значительного увеличения внесения удобрений убежден и академик РАН, директор Сибирского НИИ сельского хозяйства **Иван Храмцов**. «Слабость нашего земледелия в том, что мы используем очень мало удобрений, тогда как они весьма эффективны и в некоторых случаях дают колоссальные прибавки урожайности», - уверен академик. Внимание нужно обращать и на химобработку. «Одна обработка фунгицидами - это 600-700 рублей на один гектар площади по затратам, но при этом существенная прибавка по урожайности», - привел статистику ученый. - Мы уже научились работать с гербицидами, без них развивать зерновое производство невозможно».

Сроки и нормы высева семян, по мнению Ивана Федоровича, должны оставаться традиционными. «Мы

не призываем сеять в начале мая, но негоже сеять и в начале июня. Сортами лет апробированные сроки сева в степи - 17-27 мая. Если имеется техническая возможность, то давайте сеять. Но не у всех есть возможность взять и посеять за две недели. Но лучше сдвигаться в начало сева, чем уходить в июнь», - такие рекомендации дают ученые.

О сортовой политике в Омской области собравшимся рассказал заместитель директора по производству и инновациям ГНУ СибНИИСХ **Павел Поползухин**. В 2016 году было получено неплохое качество семян, но по некоторым партиям все-таки возникают вопросы, - отметил он. Есть новые сорта, которые дают прибавку в урожайности в среднем от 30 до 50%. В текущем году в госреестр впервые будут включены такие сорта пшеницы, как Омская золотая, Столыпинская, Элемент-22. Интересно, что в целом по России лидером по высеву является сорт пшеницы Омская-36, в нашей стране ею засеяно 2 миллиона гектаров. Говоря о технологии получения высококачественных семян, Павел Вавилов особо подчеркнул, что наиболее важный элемент технологии - это срок посева. «Установлено, что ранние сроки посева всегда формируют хорошие посевные качества», - особо отметил ученый. Он также рассказал о том, что набирает обороты чечевица, и в этом году СибНИИСХ планирует начать селекцию и первичное семеноводство этой культуры.

Не забывать проводить систематическое обследование на своих полях на предмет выявления сорняков призвала собравшихся начальник отдела карантина растений Управления Россельхознадзора по Омской области **Елена Гулина**. Она отметила, что в этом году ведомство будет проводить обследования на полях в рамках выездных проверок и плано-



вых рейдов-осмотров. «По-прежнему обязательным остается контроль семенного материала, затем - контроль всходов, после уборки будем проверять остатки на полях», - проинформировала Елена Гулина.

О том, что огромное внимание в этом году будет уделяться именно отрасли животноводства, рассказал заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Омской области **Александр Курзанов**. Он напомнил, что 2017 год в нашем регионе указом губернатора Виктора Назарова объявлен Годом животноводства. В этой связи очень важным является получение высококачественных кормов для увеличения продуктивности молочного стада. А значит - нужно проводить агротехническое обследование земель, чтобы понимать, что на них можно вырастить. Задача не из дешевых, но в текущем году из бюджета предусмотрено выделение на эти цели 13-ти миллионов рублей, и хозяйства, которые проведут такую работу на свои средства, могут рассчитывать на 30-процентную компенсацию затрат. После обследования важно работать с такой землей, уже понимая, из чего она состоит, что на ней может вырасти.

Отдельно остановился замминистра на работе района с кормовой базой, отметив пятое место по области по продуктивности стада, что в немалой степени зависит от качества кормов. «Чудес не бывает: если мы не вложили в производство, то и не получим прибыли», - эмоционально завершил свое выступление Александр Курзанов, имея в виду, что в землю и в скот надо вкладывать немалые ресурсы, чтобы получить хорошую отдачу. Он напомнил, что в 2017 году укрупнены субсидии, однако основные из них остаются, и хозяйства, которые вкладываются в удобрения, в обследование земель, в приобретение кормоуборочной техники, могут рассчитывать на субсидирование части своих затрат.





646800, Омская область, р.п. Таврическое, ул. Пролетарская, 146
Тел./факс: 8(38151) 240-71, сот. 8-960-987-7022, 8-960-986-0740

agroteh55@rambler.ru

http://agroteh55.all.biz

http://agrotehnika.agrovektor.ru

ООО «Агротехника»

предприятие - изготовитель

Сеялка-культиватор СКП-2,1

Борона-мотыга игольчатая и игольчато-дисковая БМШ-15

Культиватор-плоскорез КПШ-9

Запчасти для посевной и почвообрабатывающей техники



Индивидуальный
подход
Гибкая ценовая
политика
Высокое качество
продукции
Оперативное
выполнение заявок
Постоянное наличие
запасных частей

Модульная схема комплектования сеялок позволяет увеличить ширину посева до 12,3 метра, при этом хорошо копировать рельеф поля, регулировать норму высева и глубину заделки семян, использовать их с тракторами МТЗ, ЮМЗ, Т-155, К-700.

на правах рекламы

Если инвесторы тебя еще не допекли,
значит, твой проект еще сырой

агротайм/№3(41) март 2017

ПОЛУЧИТЕ 15-30 МИЛЛИОНОВ! БЕЗВОЗВРАТНО



В рамках рабочей встречи министра сельского хозяйства и продовольствия Омской области Максима Чекусова с участниками агробиотехнологического промышленного кластера обсуждались проблемы и перспективы реализации инвестиционных проектов. И хотя сложных вопросов в развитии данного направления оказалось больше, одно заманчивое предложение для руководителей предприятий все же прозвучало.

Глава аграрного ведомства **Максим Чекусов** считает, что «Омский Биокластер» должен быть не просто инструментом для получения преференций на федеральном уровне, грантов, льготных кредитов, необходимо внутри кластера работать, предлагать виды поддержки в омском регионе, приглашать в состав новые компании и начинать интеграцию внутри объединения. Максим Сергеевич поручил членам ассоциации разработать конкретные предложения для Минсельхозпрода и Минэкономики по устранению сдерживающих факторов в продвижении инвестпроектов.

Одной из наиболее проблем участников кластера называют недоступность кредитных ресурсов, «проволочки» при оформлении инвестзаймов в банковских структурах. Так, по словам руководителя ООО «НПП «Сатурн-Агро» **Михаила Костина**, по пять месяцев приходится ждать только одобрения из банка, не говоря уже о дальнейших операциях.

Юлия Платина, финансовый директор компании «Сладонез», рассказывая об успешно реализуемых на предприя-

тии программах, планах по увеличению мощностей, освоению новых технологий, расширению географии присутствия продукции кондитерской фабрики, также отмечает проблемы кредитования и, что немаловажно, выпускаемые компанией изделия не входят в список импортозамещающих товаров, а значит, не могут получать господдержку в рамках инвестпроекта.

Руководитель ГК «СИБ-АГРОКОМПЛЕКС-БИО» **Анатолий Шулаков** видит перспективы работы биокластера в соседних регионах, что уже делает возглавляемая им компания. «Нужно кооперироваться и выходить на эти рынки, пока нишу не заняли другие», - уверен Анатолий Владимирович.

Директор ФГУП «Омский экспериментальный завод» **Дмитрий Голованов** озвучил организационные проблемы, свойственные многим компаниям: «Если на больших предприятиях, таких как «Титан», есть специальные структуры, которые занимаются разработкой и формированием инвестпроектов, то на небольших и средних этим некому заниматься. Нужны структуры, которые по-

могут с их разработкой». Кроме того, Дмитрий Александрович отмечает, что существующие в соседних регионах внутренние преференции для аграриев делают омскую продукцию неконкурентной.

Омский ГАУ готов помочь в подготовке документов и заявок инвестпроектов, - предложил помощь проректор по научной работе омского аграрного вуза **Виталий Алещенко**. - А как физическое лицо я являюсь представителем в Омской области Фонда содействия инновациям, который в настоящее время запускает линейку конкурсов на поддержку инновационной деятельности, в рамках которых можно получить от 15 до 30 млн рублей «невозвратных» денег. Это программы: «Развитие» - поддержка высокотехнологичных секторов экономики, «Интернационализация» - содействие международному сотрудничеству, под-

держка проектов по разработке несервированной экспортно-ориентированной продукции, «Коммерциализация» - поддержка предприятий, завершивших НИОКР и планирующих создание или расширение и производство инновационной продукции, «Кооперация» - финансовая поддержка малого наукоемкого производства для нужд крупного бизнеса. Отчитываться придется продукцией, рабочими местами, налогами и т.п.; на одном предприятии может быть реализовано несколько проектов. Однако продукция должна быть наукоемкой.

Инвестпроекты давно стали неотъемлемой частью развития экономики. И сегодня это инструмент, позволяющий руководителям компаний реализовать свои планы, не откладывая их в долгий ящик. Нужно лишь вовремя сориентироваться. И здесь в помощь - «Омский Биокластер».



Проверено временем!

СЕЯЛКА скп-2,1 «Омичка» и ее модификации

УСИЛЕННАЯ
КОНСТРУКЦИЯ



ООО «ОМСЕЛЬМАШ»

Производство сельхозтехники и запасных частей

Посевные комплексы | Грабли ГПГ-8С, ГПГ-12С | Катки ККШ

г. Омск, ул. 22 Партсъезда, 98 А
Тел.: 8(3812) 903-440; 903-540

www.omselmash.ru
omselmash@mail.ru
на правах рекламы

АЛМАЗ
Алтайские машиностроительные заводы



ТЕХНИКА СО
СКИДКОЙ 20%

ОБОРОТНЫЕ ПЛУГИ PERESVET

Производительность: от 0,8 до 4,32 га/ч
Глубина обработки: до 30 см
Рабочая скорость: до 10 км/ч
Ширина захвата: от 1,5 до 4,3 м
Агрегируются с тракторами от 150 до 360 л.с.



ДИСКОВЫЕ БОРОНЫ DANA

Двух- и четырехрядные, серии М, МР, МТ
Производительность: от 2,4 до 8 га/ч
Глубина обработки: до 15 см
Рабочая скорость: до 15 км/ч
Ширина захвата: от 2,4 до 8 м
Агрегируются с тракторами от 90 до 450 л.с.



Зернотуковая прессовая сеялка VITA СЗП-3,6А

— это современная высокоэффективная модель с высокой эксплуатационной возможностью, надежностью и удобством. Сеялка предназначена для рядового посева семян зерновых, зернобобовых культур с одновременным внесением гранулированных минеральных удобрений.



ЧИЗЕЛЬНЫЕ ПЛУГИ SVAROG

Производительность: от 2,5 до 6 га/ч
Глубина обработки: до 45 см
Рабочая скорость: до 10 км/ч
Ширина захвата: от 2,5 до 6 м
Агрегируются с тракторами от 150 до 480 л.с.

8 800 700 500 8

горячая линия – бесплатные звонки по РФ

www.almaztd.ru

644016, Россия, г. Омск,
ул. Семиреченская, 97,
оф. 208, 210
e-mail: 551811@mail.ru
на правах рекламы



СеверТрансАгро

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

+7(3812) 55 18 11
+7(3812) 55 03 35
www.stagro.net

НАВИГАТОР
НОВОЕ
МАШИНОСТРОЕНИЕ

JB12

премьера года!

пресс-
подборщик

НОВАЯ МОДЕЛЬ
ДЛЯ РОССИЙСКИХ
ФЕРМЕРОВ



ТЕХНИКА СО СКИДКОЙ

20%



ИЗДЕРЖКИ ОБЪЕМА

Середина марта ознаменовалась для зернового рынка РФ небольшим шоком - Турция исключила Россию из числа стран, имеющих право на беспоплатный импорт пшеницы, кукурузы, подсолнечного шрота и масла, а также ряда других видов продукции. В ближайшей перспективе это может привести к еще большему падению цен на зерно. Однако, по мнению экспертов, «понижающий» тренд на рынке фиксируется уже не первый месяц, и ситуация с Турцией лишь обострит уже имеющиеся проблемы нынешнего сезона. О том, что это за проблемы и чего аграриям ждать от сезона-2017, рассказываем в нашем материале.

Игорь **НОВОСЕЛЬСКИЙ**

Фактор «Т»

Введенная 15 марта в отношении российских экспортеров 130% пошлина на пшеницу и кукурузу фактически останавливает поставки этих продуктов в Турцию. Пошлины на другие позиции ниже, но все равно заградительные: рис - 45%, подсолнечное масло - 36%, шрот подсолнечника - 13,5%, бобовые - 9,7%.

По отзыву турецкой стороны, данное решение было принято намеренно, в качестве ответной меры. Несмотря на то, что недавно Россия отменила эмбарго на ввоз турецкого лука, цветной капусты, соли и гвоздик, под санкциями остается важнейший продукт таможенного экспорта: помидоры. До

60% их ввозилось ранее именно в Россию.

- Мы продаем в Россию на \$800 млн овощей и фруктов, а завозим на \$2 млрд пшеницы, ячменя и другой продукции, - прокомментировал ситуацию член управляющего совета союза экспортеров Стамбула **Зекерия Мете**. - Выигрывать и зарабатывать должны обе стороны. Мы очень хотим торговать с Россией, но условия должны быть равными.

Но Минсельхоз РФ, озабоченный реализацией программы импортозамещения (овощи в ней занимают важное место), разумеется, выступает против. «Мы не приемлем и отвергаем попытки оказать давление на Россию», - заявил по этому поводу глава аграрного ведомства **Александр Ткачев**.

По данным Федерального центра

оценки качества и безопасности зерна, с начала сезона по середину текущего марта в Турцию было отгружено 2,1 млн тонн российского зерна, или 46,5% от общего объема зернового экспорта. Турция традиционно является лидером по закупке отечественной пшеницы (в первую очередь, качественной «тройки» с протеином более 13,5%). По планам экспортеров, до июля 2017 года планировалось отгрузить еще 600-900 тысяч тонн, а также до 700 тыс. тонн кукурузы (не считая подсолнечного масла, шрота и т.д.). Теперь данное зерно придется спешно переориентировать на другие рынки. Но это чревато потерями: без дисконта на занятые площадки не зайти.

- Это не значит, что пшеница где-то сгниет, но просто так куда-то перекинуть ее не получится,

что-то пойдет на увеличение запасов, не будет экспортироваться, что-то будет продано по более низкой цене в силу того, что пойдет не в Турцию, - считает исполнительный директор аналитического центра «Совэкон» **Андрей Сизов**.

Совокупные потери аграриев от недопоставки в Турцию объема основных продуктов он оценивает в полмиллиарда долларов.

По отзывам трейдеров, сильнее всего пострадают те компании, которые работали на «малой воде». Именно они чаще всего торговали с Турцией. В мелководных портах той же Ростовской области сейчас практически полностью остановилась загрузка судов. Сколько продлится эта ситуация, неизвестно. По словам вице-президента Российского зернового союза Александра Корбута, турецкая сторона вряд ли сможет долго обходиться без российского зерна. Мукомольная отрасль этой страны, в которую за последние годы вложены огромные госсредства (мука - один из главных турецких экспортных товаров - **прим.ред.**), почти полностью завязана на качественное российское зерно. Из 4,8-5 млн тонн пшеницы, которую обычно покупает Турция, до 70% объема давала Россия. А потому ограничение импорта бьет и по тамошнему переработчику.

- Их мукомолы нервничают, - комментирует **Александр Корбут**. - Они, по сути, работают «с колес», для них важна ритмичность поставок. На короткий срок они способны переориентироваться на европейское зерно. Но оно дороже и в долгосрочной перспективе скажется на конечной стоимости продукции. Поэтому мукомолы будут давить на правительство, требуя снять импортные ограничения.

С подсолнечной «номенклатурой» все сложнее - введенное эмбарго сильнее всего бьет именно по масложировикам. До конца сезона в Турцию должно было отправиться до 300 тысяч тонн подсолнечного масла и около 100 тысяч тонн подсолнечного шрота. Полностью переориентировать поставки на другие рынки здесь не удастся: за последние годы до половины нашего подсолнечного масла потребляла именно Турция. Но в отличие от зерна, альтернатива российскому маслу у нее есть: это украинская продукция, сопоставимая по качеству и цене. И куда МЭЗам (маслоэкстракционным заводам - **прим.ред.**) придется девать нераспроданный объем масла и шрота, пока не понятно.

- Масличная отрасль завязана на переработку - мощностей для хранения шрота, масла у нас недостаточно, - говорит Александр Корбут. - Мы могли бы продавать масло в Китай, как делает та же Украина, но наша перевалка в портах не приспособлена для отгрузки на «памаксы» (контейнеровозы, обладающие максимальными габаритами - **прим.ред.**).

Учитывая это, обычная сверхприбыльность подсолнечника в текущем сезоне (а возможно, и в следующем) может оказаться под вопросом. То же самое касается и экспортной пшеницы (4 класс, фураж, часть 3-го) - если запрет на экспорт продлится до середины апреля, на рынке может начаться обвал цен, прогнозируют аналитики «Совэкон».

На фоне действий Турции в торговые тяжбы включился и Египет: в конце марта тамошнее госагентство GASC (централизованно ведет закупки зерна) «притормози-

ло» поставку одного из российских экспортеров. Причиной этого стало обнаружение в товарной партии «мертвых неидентифицируемых насекомых». Реальных доказательств их присутствия в зерне Египет не предоставил, но на основании этого факта GASC снизил стоимость поставленной пшеницы на \$2 за тонну. Ущерб экспортера составил \$126 тыс., сообщали «Ведомости». Позже еще несколько экспортеров признали, что не прошли проверку на качество.

Кроме того, еще спустя некоторое время Египет объявил о решении не закупать зерно у частных компаний до 15 июля 2017 года. Заниматься этим до конца сезона на тендерной основе будет только государственная GASC. Это уменьшает и без того не слишком широкие возможности России для экспортного маневра - весомую часть зерна закупал именно египетский бизнес. А на фоне избыточного предложения GASC сможет выторговывать себе новые скидки на продукцию. Все это послужит дополнительным фактором снижения экспортных цен на зерно как минимум до конца сезона.

«Угрожающий урожай»

Между тем, как утверждают аналитики, взаимоотношения с Турцией - лишь один из факторов, способствующих снижению цены на зерно в текущем сезоне. Причем, как ни удивительно, даже не самый главный. Закупочные цены на пшеницу 3 и 4 класса начали снижаться еще с конца прошлого года, напоминает Александр Корбут. Причин тому было несколько: это и плохая погода в южнороссийских портах,



осложнившая отгрузки, и укрепление рубля, делающее экспорт менее выгодным. В результате трейдеры в январе-феврале придерживались закупки. Но главный фактор - это все-таки недавний рекордный урожай: в 2016 году, напомним, в стране собрано 119 млн тонн зерна, переходящие запасы его составляют свыше 21 млн тонн. «Сбросить» часть запасов должен был экспорт, он прогнозировался на уровне 36-27 млн тонн, однако уже сейчас ясно, что таких показателей достигнуть не удастся. Юго-Восточная Азия, которая по планам Минсельхоза, могла бы стать новым обширным рынком, пока не спешит закупать большие объемы. Да и конкуренция там выше - США, Австралия давно торгуют с этим регионом.

Давит на рынок (и будет давить еще долго) цифра ожидаемого урожая (от 111 млн тонн до 113); в большинстве своем озимые перенесли холода нормально, и по пшенице эксперты называют цифры в районе 67,5 млн тонн (в прошлом году - 73,2 млн тонн).

- Состояние озимых по стране хорошее, просто угрожающе хорошая ситуация, - рассказывал в феврале на закрытой конференции «Где маржа?» директор Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) **Дмитрий Рылько**. - Если с таким переходящими запасами, с таким предложением урожая мы выйдем на мировой рынок, то это будет, конечно, ценовая катастрофа. Также в следующем году возможен очередной рекорд по кукурузе. Стартовая цена на новый сезон видится до \$170. Ожидается, что американ-

цы в следующем году развернутся немножко в сторону сои, будут больше сеять ее.

На юге страны для рекордного урожая есть хоть какой-нибудь экспорт. А вот сибирское зерно практически «невыездное», предупреждает Александр Корбут. Проблему помогли бы решить льготные тарифы на железнодорожную перевозку, но тут надо договариваться с РЖД (Российский зерновой союз уже не первый год просит у монополии предоставить эксклюзивные расценки для транспортировки зерна, Минсельхоз поддерживает, но пока безрезультатно - **прим.ред.**). Объявленные на интервенциях 2016 года цены были выше ожидаемых. Часть аграриев реализовала зерно с выгодой для себя, а часть - придержала до лучших времен. Сейчас понятно, что это было ошибкой. В преддверии нового сезона оставшиеся запасы будут спешно выброшены на рынок, что дополнительно снизит его стоимость.

Что еще происходит на рынке? В текущем году Россия собрала рекордный урожай подсолнечника, продолжает Дмитрий Рылько. Он также рекордный в мире, что не может не отразиться на ценах.

- Единственная культура, которая выстрелила в этом году, это рапс, - говорит директор ИКАР. - В ЕС случился неурожай рапса, а Европа работает с биодизелем. Его нужно покупать чуть ли не в обязательном порядке. Это создало дополнительный спрос на российский и украинский рапс. И цены отыграли вверх.

Что касается сои, то рынок в России надо делить на две части, говорит эксперт: запад и восток. Дальний Восток ориентирован на экспорт в соседний Китай. На западе России главный вопрос: смогут ли отечественные производители дать в ближайшие годы настоящий протейн, настоящее качество.

- Если мы останемся в нынешней нише, доля импорта сои останется высокой, - говорит Рылько. - Нашим птичникам и свиноводам нужен качественный соевый шрот.

На какие культуры обратить внимание аграриям с учетом всех перечисленных тенденций? Юг России сеет в основном подсолнечник, свеклу, пшеницу (прежде всего, востребованную за рубежом «четверку» и фураж), кукурузу, сою - этих культур хватает, чтобы не нуждаться. А как насчет более дальних регионов?

- Там, где это возможно, я бы пошел в бобовые, - говорит Александр Корбут. - Это нут, горох. Они становятся все более востребованными. Вместо подсолнечника попробовал бы сафлор. Но главный продукт для той же Сибири - это твердая пшеница 1 и 2 класса. Ее у нас в стране производят 7-8 млн тонн, и она полностью потребляется внутри государства. Но, по моим ощущениям, макарон и кондитерских изделий у нас выпускают гораздо больше, чем твердой пшеницы, пригодной для производства кондитерской муки. А значит, есть куда расти. Пусть урожайность у нее ниже, но зато у твердой пшеницы хорошая «премия» - в нынешнем году она торговалась в районе 20 рублей за кг. Этой цены с избытком хватит даже для того, чтобы компенсировать жд-затраты на экспорт. А та же Юго-Восточная Азия для своей лапы требует именно качественную твердую пшеницу. Можно отлично вписаться в этот рынок.

В целом же, резюмирует Александр Корбут, стоит понять важную вещь: прежние схемы работы агрария уже неэффективны. Нужно искать новые рынки, осваивать незанятые ниши.

- По традиционным культурам мы вступаем в очередной период относительного перепроизводства - как в России, так и в мире. С этим надо смириться и работать более «тонко», - заключает вице-президент РЗС.



МАСЛИЧНЫЕ В ПОЛЕ - АГРАРИЙ ДОВОЛЕН

Учитывая высокую маржинальность технических культур и перепроизводство пшеницы, аграрии сибирского региона в преддверии весенне-полевых работ задумываются о корректировке структуры посевных площадей в пользу масличных.

В 2016 году в Омской области масличные культуры занимали порядка 150 тысяч гектаров. Это ничтожно мало - уверен заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия региона **Николай Дрофа**. По его словам, под подсолнечник в минувшем сезоне было отведено 51 тыс. га, лен - 28 тыс. га, рапс - 57 тыс. га, сою - 6700 га. Средняя урожайность этих культур составила 8 ц/га. Таким образом, омским аграриям есть над чем работать - и по расширению посевов, и по увеличению отдачи с гектара, и, конечно, улучшению качественных показателей урожая.

Особый интерес в последние годы сельхозтоваропроизводители

ли проявляют к сое. В России общая потребность в этой культуре на пищевые и кормовые цели составляет 12 млн тонн в год. Сейчас производится около 3,2 млн тонн. Основные посевы сосредоточены в Центрально-Черноземном регионе (40%); на Дальнем Востоке (39,7%) и в Краснодарском крае (11,2%).

- Сибирский НИИ сельского хозяйства занимается селекцией и первичным семеноводством по 13 культурам. Из масличных - только соей. Первые опыты выращивания сои в Западной Сибири в начале 30-х годов прошлого века дали негативный результат, был сделан вывод, что неудачи вызваны неправильным подбором сортов, а увеличить площади возделывания культуры позволят сорта местной селекции. С 1953 года селекционная работа и семеноводство по сое были начаты в СибНИИ-ИСХозе. В Омской области за последние годы площадь посева сои увеличилась с 20 га селекционных посевов до 6 тыс. га в производ-



Сорта сои, включенные в Государственный реестр селекционных достижений по Западно-Сибирскому (10) региону				
Код	Название сорта	Год	Оригинатор / Патентообладатель	Группа спелости
9601376	Алтом	1998	6 / 6	03
9908258	Дина	2003	200 / 200	03
® 9253367	Золотистая	2012	200 / 200	03
® 8757058	Мезенка	2016	206 / 206	01
® 8954013	Надежда	2013	6 / 6	04
8901236	Омская 4	1993	200 / 200	03
® 8954460	Сибирячка	2013	200 / 200	02
® 8800901	СибНИИК 315	1991	198 / 198	04
® 8654854	СибНИИК 9	2017	198 / 198	01
9602488	СибНИИСХоз-6	2000	200 / 200	02
8558909	Черемшанка	2017	200 / 200	02
® 9464038	Эльдорадо	2010	200 / 200	02

Примечание. Оригинаторы-патентообладатели: 6 – Алтайский НИИСХ; 198 – Сибирский ФНЦ агробιοтехнологий РАН; 200 – Сибирский НИИСХ; 206 – Всероссийский НИИ зернобобовых и крупяных культур. Группы спелости: 01 – очень ранний; 02 – от очень раннего до раннего; 03 – ранний; 04 – среднеранний.

Сорта сои, допущенные к использованию по Западно-Сибирскому (10) региону и рекомендованные к возделыванию в Омской области			
Сорт	Зона возделывания	Год	Достоинства
СибНИИК 315	По области	1993	Среднеранний, высота прикрепления нижних бобов 12-14 см
Омская 4	По области	2000	Раннеспелый, продуктивный, высота прикрепления нижних бобов 10-13 см
Алтом	По области	2001	Среднеранний, высота прикрепления нижних бобов 12-15 см
Дина	По области	2004	Раннеспелый, высота прикрепления нижних бобов 12-14 см
Эльдорадо	II	2010	Раннеспелый, продуктивный, высота прикрепления нижних бобов 12-15 см
Золотистая	По области	2012	Среднеранний, продуктивный, высота прикрепления бобов 12-15 см, устойчивость к бактериозу
Сибирячка	По области	2013	Раннеспелый, засухоустойчивый, продуктивный

Урожайность зерна и продолжительность вегетационного периода сортов сои, 2013-2016гг. (лаборатория селекции зернобобовых культур ФГБНУ СибНИИСХ)			
Сорт	Урожайность зерна		Продолжительность вегетационного периода, суток
	ц/га	± St	
СибНИИК 315 (St.)	28,7	-	101
СибНИИСХоз 6	28,8	+ 0,1	91
Омская 4	29,8	+1,1	106
Дина	30,5	+ 1,8	96
Эльдорадо	32,2	+ 3,5	98
Золотистая	33,2	+ 4,5	98
Сибирячка	32,5	+ 3,8	92

стве. Вегетация сои зависит от продолжительности дня и температурных условий, именно поэтому сорта из других регионов, отличающихся данными климатическими факторами, не прижились в Омской области, - говорит заместитель директора по производству и инновациям ФГБНУ «СибНИИСХ» Павел Поползухин.

По словам ученого, вегетационный период сои в Сибири не должен превышать 100-110 дней. По Западно-Сибирскому региону занесено в Госреестр двенадцать сортов сои. В Омской области рекомендованы сорта СибНИИК 315, Омская 4, Алтом, Дина, Эльдорадо, Золотистая, Сибирячка. Павел Вавилович обращает внимание растениеводов, желающих заняться возделыванием сои, на соблюдение таких технологических аспектов, как выбор предшественника, сроки и нормы посева, химобработки и применение удобрений. Наиболее оптимальными предшественниками являются озимая пшеница, озимая рожь, однолетние травы. Если сеять после пшеницы, то не далее, чем второй культурой после пара. Сроки посева в Омской области - 21-22 мая, а норма посева нужна такая, чтобы обеспечивала 500-600 тысяч растений на гектаре. Важно обрабатывать бактериальными штаммами, применять гербициды.

- Культура не новая, но специфическая. Потому необходима программа, которая определит в Омской области семеноводческие организации, чтобы аграрии знали, где приобрести оригинальные семена, по какой цене и т.п. И тогда наши сорта интенсивно будут распространяться в хозяйствах региона, - резюмирует Павел Поползухин.

Опыты по выращиванию сои проводились и специалистами Сибирской опытной станции Всероссийского НИИ масличных культур им. В.С. Пустовойта, хотя здесь основными культурами селекции и семеноводства являются подсолнечник, рапс, лен масличный, рыжик и сурепица. К слову, наибольшее распространение в хозяйствах получили подсолнечник Иртыш, рапс Юбилейный, лен Северный, Август. Сурепица и рыжик пользуются небольшим спросом, применяются аграриями в основном для пересева. Директор предприятия Иван Лошкомойников,

говоря о сое, отмечает, что для опытов использовались как сорта селекции СибНИИСХоза, так и Сибирского НИИ кормов.

- Мы пробовали сеять сою разными технологиями и сеялками. Самый высокий урожай получили, когда использовали сеялки точного высева с междурядьем 75 см, куст формировался мощный, крепление бобиков было выше. Убрали - получили 16 ц/га. Это было в 2015 году. В прошлом году посеяли с междурядьем 45 см - получили 12 ц/га, - делится опытом Иван Анатольевич. - Но если говорить в целом о масличных, то их производство в России ежегодно увеличивается. В прошлом году, например, подсолнечника посеяли больше на миллион гектаров, урожайность была выше. Немного выросли площади льна, однако уменьшились посевы рапса. А в целом из-за роста экспорта масличные востребованы. Сегодня мы не говорим о выборе технологии - у каждого хозяйственного коллектива свой набор техники, свой опыт работы в растениеводстве. Сегодня нужно в первую очередь считать деньги: получаем выгоду - сеем по традиционной технологии, не получаем - выбираем другую. То же касается и выбора культур. По итогам прошлого года, как показали наши испытания, наибольшую экономическую эффективность продемонстрировал рапс. Эта культура при урожайности 20 ц/га дала прибыль 38266 рублей с гектара, на втором месте подсолнечник - 19 ц/га и 21605 рублей, на третьем - лен масличный, который при показателе 16 ц/га принес прибыли 15 979 рублей с гектара. А пшеница, хотя имела наибольшую урожайность 23 ц/га, в итоге оказалась самой малоприбыльной - 7753 руб.

Как известно, мало вырастить урожай, его надо еще и выгодно реализовать. Поэтому определенный толчок развитию масличных культур в Омской области дало открытие в 2014 году на территории Таврического района ООО «Продэкс-Омск» - маслоэкстракционного завода. Эксклюзивным дистрибьютором предприятия - Группой компаний «Юг Сибири» - в 2016 году запущен проект «Соя» на территории Алтайского края, а с 2017 года этот проект будет реализовываться и в Омской области. В качестве поддержки производи-

Производство и реализация семян сои в ФГУП «Омское» в 2014-2016 гг.					
Сорт	Репродукция	Площадь посева, га	Урожайность, т/га	Получено семян, т	Реализовано семян, т
2014 год					
Эльдорадо	ЭС	50	1,76	60	45
Дина	ЭС	30	1,62	30	30
Итого:		80	1,71	90	75
2015 год					
Эльдорадо	ЭС	70	1,52	100	80
Итого:		70	1,52	100	80
2016 год					
Эльдорадо	ЭС	80	2,17	140	111
Итого:		80	2,17	140	111
Всего за 2014-2016 гг.:		230	1,80	330	266
2017 год					
Эльдорадо	ЭС	130	-	-	-

Средства защиты растений				
Наименование обработки	Фаза, период	Препараты	Доза, л/кг на 1 га	Примечание
Гербицид сплошного действия	Не менее 7-10 дней до посева	Раундап (+ 2,4-Д)	2,0+0,3	При наличии многолетних сорняков обязательно + 2,4-Д
Протравка семян	При подготовке семян	Максим+	1,0-1,5	Доза рассчитывается исходя из нормы 8л на тонну семян
Гербицидная обработка	1-4 настоящих листа (оптимально - 1-2)	Пивот + Пульсар	0,4+0,6	Угнетение основного шлейфа сорняков
Инсектицидная профилактика	3-5 настоящих листов	Фастак	0,15	При появлении вредителей повторная обработка по фактору
Гербицид контактного действия	До цветения при наличии злаковых/осота/молочая	Галакси Топ	0,5	Контроль и угнетение 2-й волны злаковых
Фунгицид + стимулятор роста	Непосредственно перед началом цветения	Оптим	0,5	При наличии фактора обрабатывать раньше или повторно
Десикация	За 10 дней до уборки минимум	Реглон Супер	2,0	Начало десикации по началу опадания желтых листьев

30%

Система удобрений

На формирование 1 ц семян требуется:

- Азот – 7,2 – 10,1 кг
- Фосфор – 2,4 – 4,1 кг
- Калий – 2,2 – 4,4 кг
- Кальций – 2,3 – 2,8 кг
- Магний – 0,8 – 1 кг
- Сера – 0,4 – 0,8 кг

Количество удобрений зависит от:

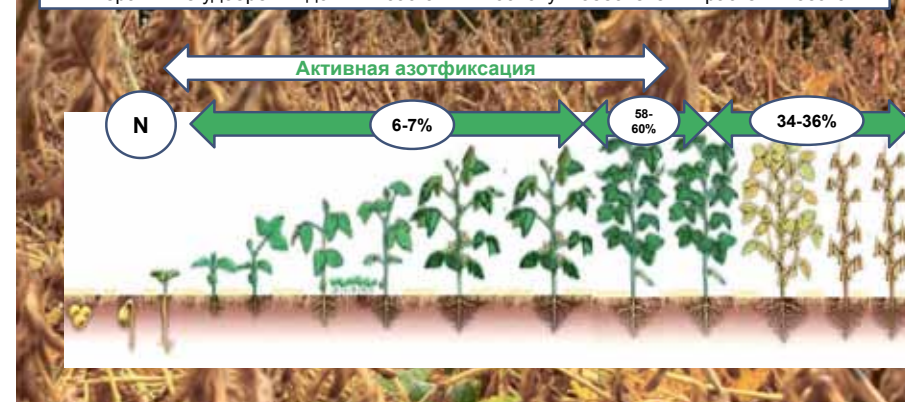
- Технологии выращивания
- Предшественника
- Плодородия почвы
- Природно-климатических условий
- Величины запланированного урожая

Около 70% потребности в азоте покрывается за счет уникальной способности растений сои к симбиозу с азотфиксирующими бактериями рода *Rhizobium*

Азотфиксация или азотные удобрения?

В условиях достаточной влагообеспеченности на плодородных почвах все мероприятия направлены на создание условий для активной азотфиксации

В условиях неустойчивого увлажнения на легких, кислых или щелочных почвах минеральные удобрения должны составлять основу в обеспечении растений азотом



телей и в целях увеличения в области посевных площадей под соей компания «Юг Сибири» предоставляет аграриям аванс семенами сои зарубежной селекции трех сортов Кофу, Максус и Припять.

- Для участия в программе авансирования сельхозпредприятие не должно иметь налоговых и судебных задолженностей, находиться в стадии банкротства и т.п. При заключении договора семена 2-ой репродукции по цене 50000 рублей за тонну, расфасованные в биг-бэги по 500 кг, в срок до 30 апреля необходимо вывезти своим транспортом со склада грузоотправителя (ООО «Кадниковское» Мамонтовского района Алтайского края). Стоимость товара фиксируется в договоре, однако может быть пересмотрена, если она расходится с ценой, сформировавшейся на рынке на момент поставки, более чем на 2%, при этом цена товара должна быть ниже рыночной на 5%, - рассказывает о программе авансирования представитель компании «Юг Сибири» Владимир Шелест.

А вот возвращать аванс придется товаром, т.е. соевыми бобами, определенного качества. Одни из главных показателей: протеин - не менее 36%, влажность - не более 12%; масличность - не менее 16%; без содержания ГМО. Грузополучателем выступает ООО «Продэкс-Омск».

Эксперты отмечают, что протеин для переработки сои в шрот должен быть 48-50%. К сожалению, выше 32 % местные производи-

тели не могут получить. Поэтому именно планка по протеину в 36% «напрягает» омских аграриев.

- Будем закупать то, что вырастет, и индивидуально договариваться с каждым, - успокаивает омичей Владимир Борисович. - Тем более, в проект «Соя» включены сорта, гарантирующие протеин 38-41%.

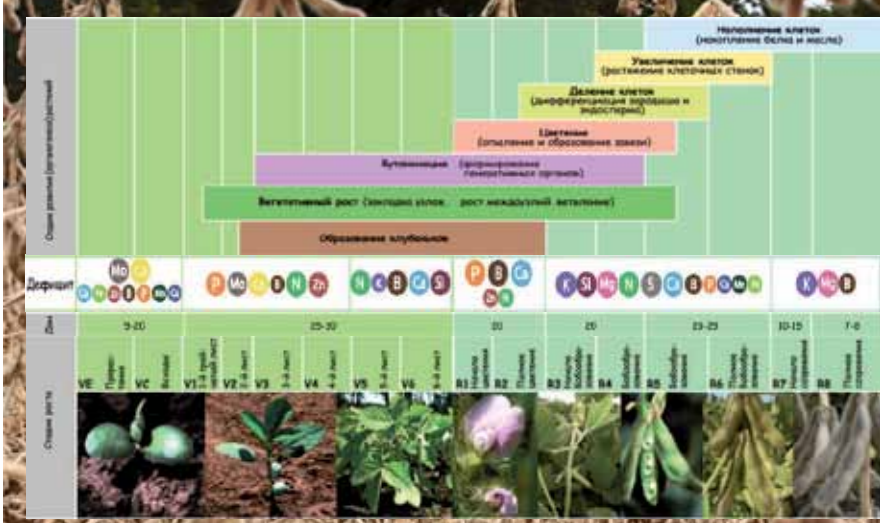
Евгений Бондур, главный инженер ГК «Юг Сибири», сопровождал проект от идеи до реализации в хозяйствах Алтайского края и как никто другой знает технологические слабые стороны успеха при выращивании сои.

- Получение хорошего качественного урожая сои всего на 5 % зависит от обработки почвы и глубины высева, по 10 % прихо-

дится на сорт, севооборот, срок посева, уборку и хранение, 25 % - средства защиты растений, 30 % - удобрения. Основа протеина - в выборе сорта и минеральном питании! - отмечает Евгений Николаевич. - Проект «Соя» на Алтае был запущен в ноябре прошлого года. И, соответственно, не все успели сделать для получения максимально высокого урожая. Мы пропустили основную обработку, не внесли удобрения, не был сделан химический анализ почвы - наугад внесли азот (100 кг/га). К тому же хозяйства-партнеры были недостаточно укомплектованы технически - до этого сою не сеяли, техники нет, опыта нет. Единственно - купили по одной жатке с плавающими ножами. Главный показатель того, что соя пришлась алтайским аграриям «по вкусу», - одно из хозяйств с тысячи гектаров переходит в текущем году на 3500 га при общей посевной площади 11 тыс. гектаров.

Компания «Юг Сибири» является дистрибьютором трех маслоэкстракционных заводов, включая ООО «Продэкс-Омск». Общий объем переработки масличных (соя, рапс, подсолнечник) - 460 тысяч тонн в год. Потребность предприятий в сое - 150 тыс. тонн в год. На сегодняшний день 95-98 % сои завозится из других регионов. Возможно, именно проект «Соя» позволит омским хозяйствам занять эту нишу и заменить часть посевов пшеницы высокомаржинальной масличной культурой.

Потребность сои в элементах питания в разные периоды жизни



Выгодный тандем с вашим комбайном



Argus 470/670/870/1270

жатка для уборки кукурузы, 4/6/8/12 рядков, 70 см междурядье, ширина захвата от 2,4 м до 8,4 м



Falcon 470/670/870/1270

жатка для уборки подсолнечника, 4/6/8/12 рядков, 70 см междурядье, ширина захвата от 4,2 м до 8,4 м



Float Stream 700

жатка низкого среза для уборки сои, ширина захвата 7 м, минимальный срез 30 мм, рабочая скорость 10 км/ч



Swa Pick 340/430

платформа-подборщик для зерноуборочных комбайнов, система копирования рельефа, ширина захвата от 3,4 м до 4,3 м



Uni Cart 3000

тележки для транспортировки жаток и сеялок, грузоподъемность до 3000 кг

Uni Cart 4000

тележки для транспортировки жаток и сеялок, грузоподъемность до 4000 кг



Субсидия 30%
Постановление Правительства РФ от 27 декабря 2012 г. №1432



открытое акционерное общество
РОСАГРОЛИЗИНГ



РоссельхозБанк

Список техники, участвующей в программе субсидирования, уточняйте у производителя по тел. (863) 250-31-14, доб. 312

Официальный дилер в Омской области
ОАО «Семиреченская база снабжения»
г. Омск, ул. Семиреченская, 102
тел.: (3812) 55-05-93, 55-18-79 доб. 174, 161
www.enisey-servis.ru
на правах рекламы

ROSTSELMASH

ЧЕМ ГЛУБЖЕ, ТЕМ ВЫГОДНЕЕ

Чтобы перестать быть сырьевой державой, России необходимо иметь свои предприятия глубокой переработки. В Омской области для достижения этой цели делается немало.

Курс на углубление переработки продукции сельского хозяйства в Омской области, как и в стране в целом, был взят уже несколько лет назад. Чтобы эффективно, с точки зрения экономики, работать на земле, мало вырастить урожай, важно выгодно его реализовать. И сезонные (а также годовые) колебания цен не

так ощущаются, когда продается готовая, уже переработанная, продукция. Появляются ресурсы для маневра.

Причем, в финансовых вложениях нуждаются как новые предприятия, так и модернизируемые «ветераны». Конечно же, здесь требуются серьезные инвестиции, однако результаты

показывают, что это верный путь. В этом, в частности, мы убедились, побывав в гостях на ООО «Маслосыркомбинат «Тюкалинский», которому в следующем году исполнится 50 лет. А также пообщавшись во время выездного совещания аграриев с директором ООО «Продэкс-Омск» Романом Рябовым.

Тюкалинский маслосыркомбинат: от фермы до прилавка

...За последние 2-3 года завод изменился буквально на глазах. Появилось новое оборудование непосредственно для сыроварения и для лабораторного сопровождения, во многих производственных помещениях сделан ремонт. Реконструкция продолжается, а потребители не могли не заметить новую продукцию на прилавках фирменных торговых точек. Как и появления в разных районах Омска все новых павильончиков с продукцией по ценам производителя.

По пути развития собственной сети дистрибуции предприятие пошло вынужденно, во избежание инцидентов с фальсификацией своей продукции, постепенно отказываясь от посредников. Как оказалось, очень непросто доказать, что в случае выявления фальсификата он вовсе и не был произведен на заводе, контролирующим органам чаще всего некогда разбираться в деталях. Во-первых, выписывается штраф, во-вторых, ложится тень на репутацию, зарабатываемую годами.

Почему так происходит?

Российские сыровары, можно сказать, «встрепенулись» в 2014-м, с введением продуктового эмбарго. Но вместе с этим ожидаемо увеличилось и число подделок сыров российского производства и другой молочной продукции. Конечно, предприятия защищаются, кто как может. На Тюкалинском МСК, например, изменили этикетки, теперь у них больше степеней защиты.

Цифры

В 2015 году предприятие переработало 18 тысяч тонн молока
В 2016 году - 28 тысяч тонн сырья

ВАЖНО!

Настоящий сыр не может стоить 250-300 рублей, это сырный продукт. В фирменной сети подлинные тюкалинские полутвердые сыры стоят начиная от 370 рублей. В торговых сетях - от 420 рублей.



Но помимо такой перестройки, важно защитить себя еще и экономически.

- Собственная торговая сеть делает предприятие более стабильным и независимым, позволяет держать безопасный баланс, защищает от внешних факторов, - рассказал нашему изданию генеральный директор предприятия **Александр Чернявский**. - Вот, к примеру, могут отменить продуктовое эмбарго. Это сразу негативно отразится на отечественных сыроделах. Развитие же производства цельномолочной продукции на локальном рынке выглядит очень перспективно.

Сеть фирменных киосков Тюкалинского МСК сегодня достигла уже 32 точек, в планах открыть еще 18. Помимо сыра, являющегося по праву брендом города Тюкалинска, на маслосыркомбинате получило развитие и производство плавящихся сыров, а также цельномолочной продукции, а скоро расширится линейка йогуртов, творожных паст. В числе 36 наименований продукции также есть цельное густое молоко, сухое молоко и, конечно же, сливочное масло.

Технологи предприятия постоянно работают над новыми видами продукции. Добавим, что Тюкалинский МСК обеспечивает работой не только жителей Тюкалинска и является важным налогоплательщиком, но и сборщиком молока у фермеров и с личных подворий еще нескольких районов области.



В 2017-м «Продэкс-Омск» инвестирует в сою

Если для АПК региона переработка молока, мяса, зерна традиционна, к проекту производства растительных масел в крупных масштабах в Омской области пришли в середине нулевых. Началу реализации проекта маслоэкстракционного завода в Таврическом районе в этом году уже 10 лет. Предприятие строилось с нуля и с вынужденными перерывами.

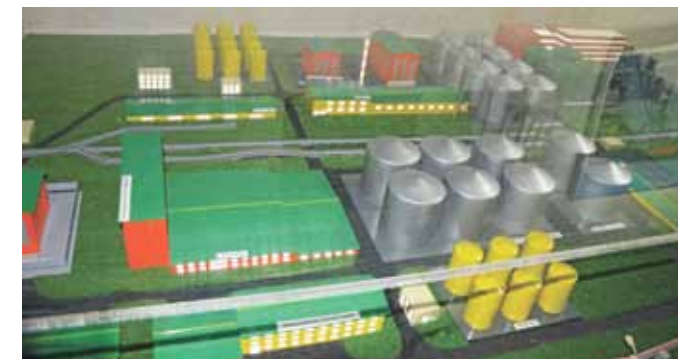
Общая инвестиционная стоимость проекта - 1,3 млрд руб. Нельзя сказать, что с самого начала все шло гладко, однако за первые годы (с 2007 по 2010-й) была построена инженерная инфраструктура, подведены железнодорожные пути, введен элеватор. На этом этапе потребовалось вложение более 700 млн руб.

Но после этого проект приостановился на целых два года, пока не нашелся новый собственник - ООО «Юг Сибири».

В пуско-наладочном режиме предприятие заработало только летом 2014 года и начало перерабатывать сою и рапс. Региональный Минсельхозпрод обеспечил поставки сырья местных производителей.

Однако изначально в планах стояла и переработка подсолнечника, причем, заявлялось о том, что мощности завода позволят забирать все семена, выращиваемые в регионе, а затем выйти и на закуп сырья у соседей, например, в Тюменской области.

- С момента запуска завода параллельно шло порядка 20 инвестиционных проектов от небольших до крупных, это сотни миллионов рублей, - рассказал директор ООО «Продэкс-Омск» **Роман Рябов**. - Основное - это



модернизация элеваторного комплекса, была запущена линия очистки с сепарацией, с завальной ямой. Пришлось перестроить логику, переделали заезд на производство, что позволило увеличить грузопоток и уменьшить простой в очередях.

Еще один инвестиционный проект - запуск аппарата грануляции. Это позволит более емко использовать складские помещения, в том числе и для хранения шрота.

А самый крупный проект, реализованный в прошлом году, по словам Романа Рябова, запуск цеха гидратации масла. Теперь на предприятии появились новые номенклатуры продукции: фосфативный концентрат и очищенное масло. Но пока этого не произошло, ООО «Продэкс-Омск» предложил сельхозпроизводителям массово выращивать в регионе сою.

Стратегическим проектом для предприятия по-прежнему остается строительство котельной, с запуском которой начнет эксплуатироваться и линия по переработке подсолнечного масла.

С этого момента завод сможет перерабатывать уже три культуры: рапс, сою и подсолнечник. На увеличение спектра масличного сырья предприятие пошло из соображений минимизации рисков, в случае неурожая на ту или иную культуру.

При переработке подсолнечника котел будет отапливаться именно лузгой. То есть, речь идет об инновационной безотходной технологии. Используя вместо природного газа, мазута или электроэнергии отходы производства, можно существенно экономить. Важно и то, что лузговая, биотопливная котельная практически не несет нагрузку на окружающую среду.

Кому-то может показаться, что реализация проекта сильно затянулась. Тому много объективных причин. К тому же предприятие уже в первый год, несмотря на ход пуско-наладки, переработало 98 тысяч продукции, во второй - 109 тысяч тонн. А на текущий год стоит задача переработать 126 тысяч тонн продукции. То есть, с каждым годом происходит нара-



щивание объемов производства. Выпуск продукции увеличивается ориентировочно на 10 тысяч тонн.

Роман Рябов подчеркнул, что предприятие «работает от рынка». Несмотря на то, что в настоящее время цены на сырье в Омской области держатся на высоком уровне, переработчики не пытаются их сбить и выполняют долгосрочные договоренности с местными производителями.

Это всего лишь два примера развития пищевой и перерабатывающей промышленности региона. И далеко не единственные.

Так, в прошлом году в Калачинском районе буквально рядом с производственным комплексом «Омский бекон» появилось еще одно мясоперерабатывающее предприятие - ООО «Калачинский мясной продукт» мощностью 120 тонн продукции в год.

Стратегическим направлением в региональном АПК является и растениеводство с его последующей глубокой переработкой.

КООПЕРАТИВ НА БОБАХ

Несмотря на то, что в России имеются давние и богатые традиции кооперации (работы А.Чаянова тому подтверждение), в современной реальности объединение аграриев развивается слабо. Причин тому масса, но одна из главных - недоверие селян друг другу. Убедить фермеров создать или вступить в кооператив может только очень конкретная выгода - например, гарантированный сбыт продукции по прибыльной цене. Как правило, его способно предложить успешное перерабатывающее предприятие, заинтересованное в стабильной сырьевой базе. Поэтому в последнее время на юге России развивается кооперация между производителями сельхозпродукции и ее переработчиками. Посредством объединения здесь каждый решает свои задачи, а в итоге довольны все. Как утверждают сами аграрии, никакой «новинки» в такой работе нет - по этому пути на Западе идут уже давно. О том, зачем главы небольших КФХ стали выращивать сою, нут и чечевицу и причем тут зарубежные рынки, рассказываем в нашем обзоре.

Игорь **НОВОСЕЛЬСКИЙ**

Для еды...

...Небольшую производственную фирму «Маяк» (г. Зерноград, Ростовская область) знают уже не только в России, но и далеко за ее пределами. Предприятие перерабатывает зерновые культуры, выпуская 42 наименования крупной продукции (16 из них не имеют аналогов в стране). В 2011 году здесь запустили цех переработки бобовых - в первую очередь, нута, чечевицы. Не слишком привычная русскому уху (и желудку) пища - фалафель (жареные шарики нута или других бобовых), хумус (нутовое пюре с острым соусом и чесноком), а также разнообразные нуттовые полуфабрикаты на ура расходятся за рубежом. «Маяк» отправляет продукцию в Китай, Турцию, Иорданию, Ливию, Израиль.

- Я часто привожу этот пример, - говорит директор ООО ПКФ «Маяк» **Любовь Железная**. - Израильяне из школы ребенка не выпустят, пока не покормят его хумусом или не дадут ему нуту с нутом. Потому что заботятся о здоровье нации. И спрос на эти продукты там превышает предложение. Рынок еще насыщать и насыщать! Высокобелковые культуры включаются в блюда во многих странах, мы тоже к этому придем. Поэтому я и призываю

фермеров - давайте уходить от бесконечной пшеницы и подсолнечника и выращивать то, что будет в несколько раз рентабельнее!

На счету «Маяка» множество медалей за качество, полученных на международных выставках. Но нишевая переработка требует и нишевого сырья: качественного, калиброванного и поставленного точно в срок. Именно для этого пять лет назад и создали кооператив «Донской маяк».

«Маяк» для агрария

- Как появилась идея объединить фермеров? - вспоминает **Любовь Железная**. - Однажды мы прилетели на выставку оборудования в Стамбул... (тут требуется оговорка: как минимум несколько недель в году директор «Маяка» проводит в зарубежных командировках. «Позавчера из Китая прилетели» или: «Из Франции, вот, привезла медаль» - подобные разговоры от **Любови Дмитриевны** можно слышать часто. Новые блюда, оборудование, сырье - она все предпочитает пробовать и испытывать сама. А еще **Любовь Железная** - страстная футбольная болельщица. Будучи в Москве, никогда не пропускает матчи ФК «Ростов» со столичными командами, а игроков сборной страны знает наизусть, - **прим.ред.**)... так вот, прилетели в Стамбул - и слышим, как украинские ребята-кооператоры покупа-

ют там мельницу. За десятки миллионов - и спокойно так! На той выставке еще проходил семинар по кооперации, на нем было 84 украинских делегата. А от России всего шесть человек. Тогда мы задумались о том, что происходит. Кооперация - это мировой тренд.

Учредителями новообразованного кооператива стал сам «Маяк», а также несколько фермеров, которые давно уже работали с зерноградским переработчиком. Вовремя подоспела господдержка. На полученные семь с лишним миллионов поставили еще один цех по переработке зерна. Взятые на средства гранта оборудование стало неделимым фондом кооператива. На сегодня, включая ассоциированных членов, в него вступил уже 31 фермер. Как правило, это малые предприятия, не имеющие тысяч гектаров площадей. И в этом **Любовь Железная** видит большой плюс.

- С крупными поставщиками зерна работать сложно, - говорит она. - Они заточены на огромные деньги, перестраиваются сложно. А фермера попросишь: «Ну посей хотя бы тридцать гектаров нута», и он ответит: «Ну, давай».

И это не преувеличение: на первых порах **Любовь Железная** лично уговаривала знакомых фермеров (тех, кто уже многие годы выращивал для «Маяка» просо, пшеницу, кукурузу) пробовать новые культуры: нут, красную чечевицу. Чтобы оправдать риск, семена предоставлялись аграриям бесплатно. Так укреплялась сырьевая база.



Получалось у аграриев, конечно, не сразу.

- Я начал заниматься чечевицей в 2014 году по просьбе **Любови Дмитриевны**, - рассказывает ставропольский фермер **Вадим Марухно** (Степновский район - **прим.ред.**). - В первый год было разочарование:

случилась засуха, и чечевица у меня вся сгорела. Но я не остановился. На второй год посеял снова, но минимальной обработке. Взяли с гектара по тонне чечевицы. Реализовали ее по 33 рубля за килограмм - и это оказалось выгоднее пшеницы. Условия у нас суровые, засушливая зона. Чтобы получить сопоставимую выручку

от «озимки», мне надо на полупаре взять ее 40 ц/га. Такие урожаи в нашем районе очень редки, в среднем 25 ц/га. И опять же, считайте затраты - пшеницу отвезти-привезти... А тут приехала машина от кооператива и все забрала. Плюс

мы оттачиваем технологию. В прошлом году урожай чечевицы составил уже 20 ц/га. При моих 120 га земли (чечевица в севообороте заняла 68 га) это дает в год больше миллиона прибыли.

К слову, цена закупки нута от сезона к сезону только растет, подчеркивает **Железная**. Если несколько лет назад переработчики покупали его в среднем по двадцать с небольшим рублей, то сейчас цена выросла до 65 рублей за кг.

- Нутом я занимаюсь уже седьмой год, - добавляет фермер, один из учредителей кооператива **Анатолий Лемещук**. - Скажу, что ничего страшного тут нет. После нута озимые идут как по паре, 60 ц/га. Порог окупаемости - достаточно шесть центнеров с га. Обычно получается 15-17 ц/га. В общем, мы довольны.

Условия работы

Чтобы «завлечь» фермера в кооператив, в «Донском маяке» предлагают ему ряд преимуществ по сравнению с обычной моделью «покупатель-продавец» (завод, разумеется,





по-прежнему закупает всевозможные зерновые и бобовые культуры и «на стороне»). В первую очередь, это бесплатные семена.

- Пайщнику мы даем до 50% семян под будущий урожай, - объясняет схему председатель кооператива «Донской маяк» **Анатолий Железный** (сын Любви Дмитриевны). - То есть половину он покупает за свои деньги, а остальное мы ему выделяем с условием оплаты полученным урожаем в соотношении «один к двум». Остальное гарантированно закупает. Бывало и так: люди привозили нам как-то товарный горох и обменивали его на наши семена. Мы закупает весь набор, который способны вырастить фермеры: чечевица, нут, горох, просо, овёс (особенно голозёрный), твёрдая и мягкая пшеница, кукуруза.

Главный вопрос, который интересует аграриев при таком подходе, это качество предоставляемых семян и ответственность по взаимно взятым на себя обязательствам. Нет ли здесь «подводных камней» или «левых» платежей? А как насчет субсидиарной ответственности?

Как известно, именно она порождает взаимное недоверие участников кооператива: никому не хочется платить за нерадивого соседа, если предприятие вдруг начинает буксовать.

По словам Любви Железной, в кооперативе понимают все эти тревоги.

- Изначально и по сей день вступительный взнос в «Донской маяк» составляет 5000 рублей, - говорит глава перерабатывающего завода. - И еще 20 тысяч - это минимальный паевой взнос. Больше платежей никаких нет. Все это дает вам право заказать семена кооперативу. Мы приобретаем их, подработаем, отдадим на анализ, расфасуем и снабдим вас. Урожай покупаем по рыночным ценам, которые сложились на данный момент, расчет производим день в день. Что касается качества семян - мы приобретаем их в проверенных семеноводческих хозяйствах, только «элиту» и первую репродукцию. Обязательно возим их в ростовскую лабораторию на контроль. Проверяем на всхожесть, энергию роста и т.д. - без этого не можем ничего рекомендовать. Продавая, даем два сертификата: от семеноводческого хозяйства и от «Маяка».

Помимо семян кооператив по себестоимости предоставляет своим пайщикам ряд услуг. Сушка, переработка, хранение, вывоз транспортом с поля (берут только за стоимость солярки), подработка и затаривание в мешки, в биг-бэги - все это делается для участников по более низким ценам, чем в среднем по рынку. В планах кооператива ку-

пить вдобавок и протравливатель семян. Тогда ассортимент услуг еще расширится.

- При желании мы даже можем гарантированно найти для вашего товара покупателя, - продолжает Любовь Железная. - Сделаем образец, привезем контракт, положим на стол. Продукцию затащим, просертифицируем и обеспечим экспортное сопровождение груза. У нас уже есть сегодня три фермера, которые не сдают нам сырье. Они получают семена, а мы перерабатываем их урожай, тут же предлагая кому продать. Выручка почти в полтора раза больше, чем от продажи зерна. Мы с них берем только за переработку. Если кто-то намерен серьезно, крупно заниматься экспортом, то можете взять контракт и отгрузить хотя бы 20 тонн за рубеж. Поверьте, вам понравится, особенно когда растет доллар!

...И для корма

Совпадение это или нет, но очереда бобовая культура - на этот раз соя - объединила вокруг переработчика уже не только донских, но и кубанских аграриев. Более 20 лет в станице Тбилисской действует завод по переработке сои и подсолнечника - ООО «Центр Соя». Предприятие производит кормовые белковые добавки для животноводства. Но долгое время основную часть сырья на заводе закупали из дальних регионов России и за рубежом. Чтобы не зависеть от иностранных поставщиков и снизить издержки, в 2009 году ООО «Центр Соя» стало



инициатором создания снабженческо-сбытового кооператива «Прикубанский». За первые три года работы число участников в нем превысило 100 человек. Сегодня их насчитывается уже около трех сотен. Это фермеры (причем только главы КФХ. И здесь - никаких коллективных хозяйств!) Кубани, Ставрополья, Дона и даже более дальних регионов - включая, например, Белгородскую область.

Что привлекло аграриев в сотрудничестве с переработчиком?

- Мы изначально выстраивали работу так, чтобы фермерам было выгодно работать с заводом, - рассказывает **Юрий Милованов**. Сам будучи фермером, в 2009 году Юрий Викторович стоял у истоков создания кооператива, долго был его председателем, а теперь возглавляет завод «Центр Соя». - Под будущий урожай мы даем им семена различных культур, со скидкой продаем гербициды и удобрения. Причем продать свой урожай они могут тогда, когда захотят.

И это действительно так. Как известно, выращивание урожая - лишь одна из «головных болей» фермера. Сразу после уборки начинается другая: где хранить зерно. Возможность передержать его - очень важный ресурс, он позволяет продавать выращенное по наиболее выгодной цене. В «Центр Соя» это хорошо понимают, а потому члены кооператива имеют право бесплатно воспользоваться заводским элеватором. Загрузить сюда можно практически весь собранный урожай (с условием реализации переработчику), а продавать - небольшими частями периодически, когда складывается хорошая цена. Поскольку деньги фермерам нужны часто и в течение длительного срока, продажи идут постоянно - это обеспечива-

ет заводу непрерывное пополнение сырьевых запасов. В разные годы доля «фермерской» сои в общем объеме переработки была разной (на начальном этапе не более 20%), остальное все же приходилось докупать на стороне. Однако намерения «Центр Соя» - максимально увеличивать долю местного производителя. Это выгодно и по цене (дешевле логистика), и по качеству - по отзывам экспертов, кубанская соя едва ли не лучшая в стране по содержанию белка. Кстати, продавать можно уже не только сою. Поскольку для приготовления кормовых добавок требуются различные культуры, завод периодически покупает также подсолнечник или кукурузу.

Цена закупки формируется совместно - заводом и кооперативом. - Мы постоянно мониторим цены на рынке, - говорит Юрий Викторович. - Отслеживаем, что предлагают конкуренты, так, чтобы не ущемить фермера. В итоге получается средняя, как правило, устраивающая всех фермеров стоимость. Вдобавок к ней аграрии получают набор наших обычных «выгод»: семена, предоплату, более дешевые гербициды и т.д.

Важный момент: в отличие от «Донского маяка», члены кооператива несут субсидиарную ответственность по долгам объединения. Иными словами, если кто-то из фермеров проштрафится и вовремя не поставит оговоренный объем сырья, «скидываться» за него придется всем участникам «Прикубанского». Но как уверяет Юрий Милованов, аграриев это не смущает. За долгую историю партнерства завода и кооператива подобных некрасивых историй не случилось.

Зато случались, конечно, сложности: недавний финансовый кризис и произошедшая девальвация ру-

бля не обошли стороной предприятия (кредит, взятый на расширение и модернизацию мощностей, был в валюте). К тому же чуть ли не впервые за 5 лет в прошлом сезоне упала цена на сою. И если в лучшие времена предприятие закупало до 15 тысяч тонн сырья, то по итогам 2016 года было закуплено только 4 тысячи тонн. Соответственно, семян под урожай выдали не 800 тонн, а 130 т. Но ситуация уже выравнивается: в нынешнем году объем закупки должен составить 7 тысяч тонн, а объем предоставленных семян - 200 тонн, уверяет гендиректор.

- Мы по-прежнему даем и удобрения, и склады, - говорит Юрий Милованов. - Но фермеры постепенно становятся богаче, строят свои мощности по хранению, им уже не так важна передержка на заводе. Соответственно, они могут и сами искать рынки сбыта. Это нормально и правильно. Мы же намерены увеличивать наши закупки и открывать новые производства - вот-вот на заводе запустится переработка люпина. Это очень ценная для создания кормов культура. Ее закупка уже ведется, правда, из более северных регионов - на юге он практически не растет.

Что касается самой идеи сотрудничества переработчика и фермера, то за этой формой кооперации - будущее, уверяет глава «Центр Соя».

- Не вижу тут никакой «революции» или новинки, - делится соображениями Милованов. - Я бывал за рубежом, изучал тамошний опыт. На Западе давно идут по этому пути. Фермеры объединяются вокруг переработчика, а потом даже покупают предприятие или становятся его акционерами в качестве кооператива. Значит, и нам можно пойти в эту сторону. Ну а почему бы и нет?

ИВАН ПЕРВУХИН: У СЕЛЬХОЗБИЗНЕСА ЕСТЬ ПЕРСПЕКТИВЫ, А ЗНАЧИТ «СИБИРСКАЯ МУКА» - ЭТО НАДОЛГО!

Много лет сельское хозяйство как бизнес не считалось выгодным. Такое отношение формировалось и благодаря государственной политике, и в связи с трудоемкостью этого направления. Сегодня мы видим примеры, и их немало, когда успешный сельскохозяйственный бизнес формируют люди, казалось бы, далекие от тяжелого крестьянского труда, но умеющие при этом эффективно управлять и способные увидеть перспективы развития именно такого бизнес-направления. Отец и сын Первухины являются ярким тому примером. Крупнейшее в Оконешиновском районе и одно из ведущих в технологическом плане сельскохозяйственных предприятий Омской области - ООО «Сибирская мука» - совсем не сразу стало таковым. Отец создал сельхозпредприятие практически с нуля и вырастил сына, способного продолжить начатое. Сын же, во всем беря пример с отца, готов продолжить его дело. Как все начиналось, рассказал нам старший из Первухиных - Евгений Владимирович, а младший - Иван Евгеньевич - поведал о том, каким он видит будущее хозяйства.



Надежда СОЛОДКОВА

Ред: Евгений Владимирович, много лет назад Ваши родители, сами будучи сельскими жителями, отправив Вас учиться в институт инженеров железнодорожного транспорта, хотели для Вас, наверное, какой-то более легкой судьбы?

Евгений Владимирович:

- Собственно, родители мои только начинали свою деятельность в селе, а к тому времени, когда мне пришла пора определяться в своем жизненном пути, они уже жили в райцентре. Трудно сказать, о чем я думал в 17 лет, но выбирал сам, это было скорее мое желание, а не родительское. Да, тогда об аграрном секторе я и не помышлял. К тому времени, как я пришел сельское хозяйство, успел 10 лет проработать на предприятии военно-про-

мышленного комплекса и был уже совсем не мальчишкой.

Ред: Это было осмысленное решение или цепочка событий, решений, которые происходили, принимались в зависимости от того, как развивалась ситуация, складывались обстоятельства?

Евгений Владимирович:

- И то и другое. Собственный бизнес мы начинали с небольшой переработки, с пекарни. Это было производство хлебобулочных изделий. Одну линию поставили, вторую. Возникла потребность в сырье - начали заниматься переработкой зерна, т.е. мукомольное производство организовали. Ну и, как говорится, чем дальше в лес, тем больше дров - появилась необходимость обеспечить мукомольное производство сырьем. Вот так и пришли к сельскохозяйственному производству. Сначала занимались чисто зерновыми и начинали с 1000 га земли.

Генотип определяет возможности индивидуума,
а среда - насколько эти возможности будут реализованы

Ред: Получается, что Вы планируете, строите свой бизнес все же в зависимости от обстоятельств? Не похожи вы на человека, который плывет по течению...

Евгений Владимирович:

- Нет, конечно, такого не было. Безусловно, что-то выстраивал рынок, корректировал наши потуги. Но мы и планировали, и строили то, что были в состоянии построить. На что у нас были способности, возможности, готовность и желание. Когда мы заходили в тупик, разворачивались и начинали двигаться в другом направлении. Однако вектор движения каждого следующего шага был обусловлен уже новым набором опыта и знаний, которые мы успевали получить. Когда мы определились с направлением деятельности в сельском хозяйстве, мы уже хорошо понимали возможности и перспективы развития этого сегмента. Сначала научились обрабатывать 1000 га, стали увеличивать площади. Через 3-4 года стало больше 10-ти тысяч. Через 10 лет мы стали обрабатывать 18 тысяч га пашни. Начинать с классической технологии. Теперь уже активно осваиваем инновационные подходы к земледелию.

Ред: Как обрабатывать даже одну тысячу га инженеру железнодорожного транспорта?..

Евгений Владимирович:

- Да я сам и не обрабатывал. Я и сейчас себя не считаю агрономом. Жизнь заставила искать в помощники себе профессиональных специалистов в этой отрасли. На них делать ставку. Помогать им совершенствоваться, самим учиться, перенимать опыт. Мы доверяем своему коллективу и всегда иницилируем дальнейшее развитие.

Ред: Чтобы инициировать и контролировать, надо и самому в вопросе разбираться...

Евгений Владимирович:

- Однозначно. Любое дело, если ты им всерьез занимаешься, требует осмысления и понимания. Тонкости я, наверное, знаю не все, но за 20 лет, поверьте, поднаторел так, что уже понимаю, что за чем следует, что из чего получается, и что помогает сегодня формировать урожай. Я никогда не чурался у кого-то спросить что-то, поучиться чему-то, изучить опыт. Кроме того, мы всегда работаем в контакте с наукой, с профессиональными консультантами, и с каждым годом все

плотнее. Они практически сопровождают все процессы.

Я всегда считал, что моя главная задача - вовремя предоставить производству те материально-технические ресурсы, которые помогут обеспечить качественный бизнес-процесс в сельском хозяйстве. Я сегодня уже четко понимаю, как этот бизнес-процесс должен быть выстроен с весны до глубокой осени.

Ред: Вашему сыну тридцать лет, с Вами он трудится практически сразу после окончания университета. 12-13 лет назад, когда он определялся с направлением обучения, Ваш бизнес в сельском хозяйстве уже существовал, но сын поступил не в аграрный, а классический университет. Вы тогда не планировали еще ему передать то, что Вами наработано?

Евгений Владимирович:

- Сын окончил экономический факультет ОмГУ им Ф.М. Достоевского по специальности «Управление персоналом». Помимо экономического образования, был уклон и на социологию, психологию. На этом факультете, на мой взгляд, должен был и мог формироваться будущий руководитель. Такой был посыл. Впрочем, я и сейчас так считаю, и тогда так думал, что не столь важно, где ты учишься, важно, чтобы мозги были подвижны. Сегодня я с уверенностью могу сказать, что мой сын растет преемником, это однозначно. Думаю, еще года три - и постепенно бразды правления буду передавать ему.

Ред: И все же, на Ваш взгляд, чтобы создать успешный сельскохозяйственный бизнес, важнее в совершенстве владеть экономическими знаниями, аграрными или обладать некими внутренними организационными ресурсами?

Евгений Владимирович:

- Главное понимать, что ты делаешь, как ты делаешь, и с кем ты эту работу ведешь. Умение собрать команду - это, пожалуй, самое важное. Сформировать коллектив, который способен решать поставленные тобой задачи. Правильно ставить задачи перед собой и перед коллективом - это, наверное, ключевое умение любого руководителя, вне зависимости от возраста, опыта и образования.

Ред: Какова на сегодняшний день степень доверия сыну, который уже вырос, уже выучился и что-то из себя уже представляет?

Евгений Владимирович:

- На 100%. Я полностью доверяю сыну как человеку. Хотя он сейчас в большей степени исполнитель, но я уже с уверенностью могу сказать, он ответственный исполнитель. Что же касается профессионализма, так мы все всю жизнь учимся. Сегодня на нем вся финансовая часть, все, что связано с бюджетом, с субсидированием, кредитованием.

Ред: На Ваш взгляд, это его выбор или он вынужденно нашел себя в тех условиях, которые Вы ему предложили?

Евгений Владимирович:

- Так сложилась его жизнь, что его отец создал бизнес, и ему нет необходимости планировать свой профессиональный рост на уровне специалиста, простого сотрудника. Так сложилась его жизнь, что он должен готовить себя к задачам руководителя. В этом смысле у него, наверное, выбора нет. Но при этом я никогда его ни к чему не принуждал. Если бы ему это претило, то, наверное, я бы не стал его заставлять этим заниматься. Он делает свой выбор, но делает его он в тех обстоятельствах и при тех возможностях, которые я ему создал.

То положение, которое он сегодня занял, случилось не вдруг. Мы вместе с ним шли к этому постепенно. Я, конечно, создавал условия, он, конечно, много в чем пробоовал себя. Сегодня мы в той точке, в которой есть. Дальше и он будет развиваться, и я буду ослаблять свой ресурс. Все будет идти постепенно, без надрыва. Как всегда.

Ред: Это - позиция. Она понятна и вызывает уважение. Тогда следующий вопрос у меня уже к младшему поколению. Иван, когда Вам стало уже понятно, очевидно, что придется подхватить отцовский бизнес, не мешало ли это в выборе жизненного пути, не ограничивало?

Иван Евгеньевич:

- Нет, ни в коем случае. У меня не было сомнения, что я здесь буду работать, помогать. Деятельность интересная сама по себе. Постоянно находишься в поисках новых идей улучшения технологий. Для меня изначально было понятно, что лучше работать на благо семейного бизнеса, а не на чей-то чужой успех. Да и в принципе в России в кризисные времена сельскохозяйственный бизнес - это

беспробитный бизнес. Везде есть риски, но здесь мы в любом случае не пропадем. Есть уверенность, что точно все будет хорошо.

Ред: Но бизнес ведь сельскохозяйственный. Разве не логично было получить глубокие знания в этом направлении?

Иван Евгеньевич:

- Возможно и так. Но для себя мы тогда поняли, что образование классического университета - это база, имея которую, можно любым вещам научиться самостоятельно. Поэтому и цели получать специальное образование не было. Цель была - набраться ума, жизненного опыта. Пример есть. Мой отец - выпускник транспортного университета. Всему сам научился, благодаря желанию, способностям. Я точно так же всему учусь сам, после того, как окончил университет. Экономические знания есть, а остальное получим опытным путем. Можно всегда пойти на курсы или посетить нужную конференцию.

Ред: Вы оставляете за собой право когда-то изменить направление существующего бизнеса или

намерены то, что создано отцом, продолжить и далее?

Иван Евгеньевич:

- Безусловно, перспектива в свое время подхватить то, что создано отцом - это ответственность огромная. Какие-то другие дела, бизнес-направления могут присутствовать, они и сейчас имеют место. Это своего рода поиск дополнительных направлений, которые мне также интересны. Собственно, и отец определенное время был в поиске, но со временем остановился только на сельском хозяйстве. Сейчас я позволяю себе быть в поиске, почему нет. Но основа, безусловно, - семейное дело, сельское хозяйство.

Ред: Но тогда мой следующий вопрос такой: через 10-15-20 лет будет существовать сельскохозяйственное предприятие «Сибирская мука»?

Иван Евгеньевич:

- Конечно, будет. Всегда.

Ред: На чем основана такая уверенность?

Иван Евгеньевич:

- Уверенность эта основана на моем чувстве ответственности -

я никогда не смогу ликвидировать предприятие, созданию которого отец посвятил двадцать лет своей жизни. Уверенность эта основана на современных тенденциях, которые я отслеживаю. Не скрою, у меня, по большому счету, какой-то особенной любви к сельскому хозяйству и нет, я родился и всю жизнь прожил в городе. Но есть понимание рентабельности сельскохозяйственного производства, есть желание его освоить и готовность развивать. То, что отцом создано, необходимо дальше развивать и из чувства ответственности, и просто потому, что это перспективно.

«Сибирская мука» - если не навсегда, то очень надолго. Навсегда говорить нельзя, потому что жизнь действительно непредсказуема, и в нашем производстве было несколько лет таких, что выжило предприятие только благодаря таланту, предприимчивости, изворотливости отца, а порой и просто удаче. Но то, что «Сибирская мука» очень надолго, это я могу сказать совершенно точно. Я к этому приложу и свою руку.

AGRITEK/FARMTEK

ASTANA-2017:

12 МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ВЫСТАВКА



ФОТООТЧЕТ

Выставка сельского хозяйства и
пищевой промышленности

KazAgro 2017

Exhibition of Agriculture
and Food Industry



Выставка по животноводству и
мясо-молочной промышленности

KazFarm-2017

Exhibition of Cattle-breeding
and Poultry Yards

Октябрь 25-27 October

Astana Kazakhstan

Expo Group
www.expogroup.kz

Организатор: ТОО «МБК «ExpoGroup»
Алматы: +7 (727) 391-11-42, 327-24-65, 327-24-66
Астана: +7 (7172) 27-84-98, 27-84-96
office@expogroup.kz, info@expogroup.kz



ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ -

Биологизация земледелия - это многосторонний подход в современном растениеводстве, который способствует снижению объемов использования химической защиты растений для выращивания зерновых, овощных и т.д.

Для закрытого грунта создан набор биологических фунгицидов и малотоксичных инсектицидов, разработаны технологии массового производства энтомофагов. Использование биопрепаратов и энтомофагов позволяет значительно снижать объемы химических обработок при получении овощей закрытого грунта. Это очень важно, потому что такие овощи не содержат вредных химических остатков, это качественная безопасная еда для человека. Применение биопрепаратов в закрытом грунте позволяет не только сохранить, но и увеличить урожайность на 15-20%, снизить заболеваемость растений в разы, увеличить качество урожая. Во Всероссийском научно-исследовательском Институте защиты растений (ВИЗР) отмечают повышенный спрос от тепличных комбинатов на технологии биозащиты и поставку биопрепаратов и энтомофагов. Мы не можем этот спрос удовлетворить в полном объеме, поскольку это задача биотехнологических производств. Вышесказанное является одним из аспектов биологизации и модернизации производственной защиты растений. Безусловно, для растениеводства и, особенно для его интенсивной формы, биологизированные системы защиты сельскохозяйственных культур являются основой стабильного развития и получения экологически качественного урожая.

Производство биопрепаратов и энтомофагов осуществляется биотехнологическими компаниями. Это высокотехнологичное, сложное производство, требующее высокой квалификации персонала, специального оборудования, стабильности получаемых результатов. В 2015 году совместно с нашими партнерами - биотехнологическими компаниями - нам удалось довести до производственного применения 13 почвенных фунгицидов, оказывать помощь и кон-

сультировать в 150 тепличных комбинатах. Биопрепараты применяются в 300 тысячах дачных хозяйств. На площади в 450 тыс. га открытого грунта использовали биопрепараты для обработки посевного посадочного материала, в период вегетации и по растительным остаткам. Объемы применения биологических средств защиты растений растут, пользуются успехом, их перспектива и значимость в получении качественных урожаев налицо.

К сожалению, на рынке биопрепаратов сегодня есть и подделки. Два года назад решением Минсельхоза РФ была прекращена деятельность межведомственной комиссии, которая оценивала уровень качества технологической документации и штаммов продуцентов всех биологических средств защиты растений и биоудобрений, которые имеются на территории страны. Эта комиссия проверяла наличие и уровень научно-технологических документов на каждую препаративную форму, качество работы по поддерживающей селекции штаммов продуцентов. Контролировался целый ряд вопросов, связанных с допущением той или иной препаративной формы к производству. Это помимо государственных испытаний биопрепаратов, которые осуществляются под кураторством ВИЗР. Когда препараты проходили сквозь сито такой межведомственной комиссии по микробным средствам защиты растений, действительно удалось повысить качество технологической документации, а это, в свою очередь, влияло на качество вырабатываемых микробных препаративных форм. Это один из подходов к наведению порядка и контроля за биопрепаратами. Но, к сожалению, сейчас эта комиссия не функционирует. Сельхозпроизводителям остается ориентироваться на проверенные бренды и не доверяться малоизвестным компаниям, которые могут идти на

БЕЗ ОПАСНОСТИ

фальсификацию. Безусловно, должен развиваться государственный контроль за производимыми биологическими средствами защиты растений и почвоудобрительными препаратами.

Успехи биологизации защиты растений зависят от того, насколько будут развернуты биотехнологические исследования в области фитосанитарии. Под биотехнологическими направлениями в защите растений имеется в виду молекулярная диагностика фитосанитарных объектов, особенно инфекций, создание биопрепаратов, селекция и массовое разведение энтомофагов. Безусловно, важнейшее значение в фитосанитарной стабилизации агроэкосистем имеют сорта с генетической устойчивостью к болезням и фитофагам.

Большую роль в научных исследованиях играет оснащенность оборудованием для работы в области биологизации и биотехнологий. ВИЗР за последние 7 лет обновил приборный парк на 50%. Институт имеет современное оборудование для микробиологических исследований. Успешно ведется ПЦР-диагностика фитопатогенных грибов и бактерий. Разрабатываются методы оценки химических остатков в растениях и окружающей среде. Есть ферментационное оборудование для создания и наработки новых препаративных форм биопрепаратов защитного типа действия. Функционирует опытное производство нематодных биопрепаратов и установки для разведения энтомофагов. Это позволило ВИЗР совместно с биотехнологическими компаниями разработать 15 конкурентоспособных биопрепаратов и внедрить 10 отселектированных рас энтомофагов для систем биозащиты.

Важным направлением развития биологизации земледелия является создание зональных систем защиты основных сельхозкультур с учетом специфики регионов. ВИЗР решением Ученого Совета создает в 2017 году свой филиал и лабораторию в Белгородской области и разворачивает полевой стационар, который будет специализироваться на технологиях биологизации в растениеводстве и животно-

водстве. Это необходимая структура для того, чтобы приступить к полнообъемной, полномасштабной работе в области современной биологической защиты растений на достаточном уровне.

Белгородская область - одна из лидирующих в отрасли растениеводства и животноводства. Здесь высокий уровень агротехники, достаточная урожайность, хорошо налаженная работа в растениеводстве, реализуется на системном уровне региональная программа биологизации, существует кодекс добросовестного землепользователя. Это необходимое условие для внедрения современных систем биологической защиты, усовершенствования существующих зональных систем защиты. Задача ВИЗР - усилить диагностическую работу, фитосанитарный мониторинг, проводить демонстрации эффективных систем и методов защиты растений, обучать специалистов в области защиты растений. В Шебекинском районе под эти цели администрацией Белгородской области уже выделено 38 га. Будут созданы условия для испытания отдельных препаративных форм и демонстрации эффективности защитных препаратов, в том числе биологических. Намечается проведение курсов повышения квалификации для агрономического персонала всей области. Необходимо обращать внимание представителей сельхозпредприятий на важные моменты защиты растений, на-

чиная от диагностики и заканчивая новыми системами защитных мероприятий. В крупных агрофирмах должна быть своя служба по защите растений. Инвестиции агрохолдингов в собственную службу защиты растений - самые ценные и надежные инвестиции в собственную эффективность.

Наше сельское хозяйство демонстрирует рост финансовой устойчивости, начинает выходить из кризисного состояния. Идет выстраивание структуры хранения и переработки сельхозпродукции. Защиту сельскохозяйственных культур от целого ряда фитопатогенов необходимо осуществлять более объемно, качественно, чтобы не упускать такие вопросы, как качество собранного урожая и потери в поле и при его хранении из-за вредителей и болезней. Фитосанитарная безопасность агроэкосистем - это необходимое условие для устойчивого развития растениеводства и достижения стабильного экономического эффекта от защитных и агротехнических мероприятий. В целом по стране ежегодный недобор урожая из-за сорняков, болезней, фитофагов по основному сельскохозяйственному культурам составляет около 200 млрд рублей. Комплексное и научно обоснованное развитие биологизации земледелия позволит значительно повысить экономические показатели хозяйств и вплотную заняться повышением плодородия своих земель.



СТАРТОВАЛА ДЕКЛАРАЦИОННАЯ КАМПАНИЯ 2017 ГОДА

Отчитаться перед налоговым органом о полученных доходах в 2016 году физическим лицам необходимо не позднее 2 мая 2017 года. В текущем году Декларационная кампания-2017 имеет ряд особенностей.

Вера **НЕИФЕДЕНКИНА**,
заместитель начальника инспекции
ФНС России по САО г. Омска,
советник государственной гражданской
службы РФ 2 класса

Представлять декларацию по НДФЛ, когда налог не был удержан налоговым агентом, больше не нужно. Теперь физическое лицо будет уплачивать налог после получения налогового уведомления и квитанций, направляемых ему налоговым органом. Платежные документы формируются на основании сведений о невозможности удержать налог и суммах налога, которые передают налоговые агенты. Оплатить такой налог необходимо не позднее 1 декабря года, следующего за отчетным. Новые правила применяются к доходам, полученным с 2016 года.

С нынешнего года физические лица, получившие доход от продажи недвижимого имущества, приобретенного после 1 января 2016 года, будут рассчитывать НДФЛ по новым правилам. Если доход от продажи объекта недвижимого имущества существенно ниже его реальной стоимости (ниже чем 70% от кадастровой стоимости этого объекта на 1 января года продажи), то НДФЛ рассчитывается исходя из суммы кадастровой стоимости этого объекта, умноженной на коэффициент 0,7.

Представить декларацию 3-НДФЛ необходимо, если налогоплательщик продал в 2016 году имущество, находившееся в собственности менее минимального срока владения, принимал дорогие подарки, выиграл в лотерею, сдавал имущество в аренду

или получал доход от зарубежных источников.

Задекларировать полученные в 2016 году доходы должны также индивидуальные предприниматели, нотариусы, занимающиеся частной практикой, адвокаты, учредившие адвокатские кабинеты, и другие лица, занимающиеся частной практикой.

Исчисленный в декларации налог необходимо уплатить не позднее 17 июля 2017 года.

В случае непредставления декларации по НДФЛ лица привлекаются к ответственности по ст. 119 НК РФ.

Предельный срок подачи декларации 2 мая 2017 года на получение налоговых вычетов не распространяется. В таких случаях направить декларацию можно в любое время в течение года.

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ

КОМПАНИЯ
**Реклама
Онлайн**
агентство полного цикла

Все виды рекламы.
Все регионы РФ и СНГ.



Печатные СМИ



Метро



Телевидение



Радио



ВТЦ/Промо



Транспорт



Интернет



Наружка

(812) 401-64-64,
(495) 737-54-64, (383) 227-64-64

www.reklama-online.ru

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104. ОГРН 1105476018361



АГРОРУСЬ

26-я МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ

ВЫСТАВКА 22.08 – 25.08.2017

ПАВИЛЬОНЫ F, G

ЯРМАРКА 19.08 – 27.08.2017

РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ

ОТКРЫТАЯ ПЛОЩАДЬ КОМПЛЕКСА



КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
ЭКСПОФОРУМ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, ПЕТЕРБУРГСКОЕ ШОССЕ, 64/1

ОРГАНИЗАТОР
EXPOFORUM

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
МЕДИАПАРТНЕР
САНКТ-ПЕТЕРБУРГ



тел. +7 (812) 240 40 40
доб. 2231, 2235, 2188, 2254, 2281
farmer@expoforum.ru
www.agrorus.expoforum.ru

0+

ООО «УДОБНОЕ» РЕАЛИЗУЕТ СЕМЕНА

Пшеница

Мелодия, элита
Уралосибирская, элита
Омская 36, элита
Омская-38, элита
Степная волна, РС-1

Ячмень

Беатрис, РС-3

Овес

Иртыш-21, элита

ООО «УДОБНОЕ»
646085, Омская область,
Москаленский район,
д. Гвоздевка,
ул. Центральная, д. 64

8-903-927-48-70
8-953-393-77-75

СЕНОКОСИЛКИ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ «УЛЬЯНОВСКОЕ»

Омская область,
Тел. (3812) 966-275

Омский р-н, с. Ульяновка
E-mail: senokosilka@mail.ru



КС-Ф-2.1 (однобрусная)

Косилка однобрусная навесная предназначена для скашивания естественных и сеяных трав со складыванием массы в прокос. Косилка предназначена для работы с тракторами класса 0,6...1,4 тс на равнинных участках. Подъем режущего аппарата гидравлический.



КД-Ф-4.0 (двухбрусная)

Косилка двухбрусная полунавесная предназначена для скашивания естественных и сеяных трав со складыванием массы в прокос. Косилка предназначена для работы с тракторами класса 0,9...1,4 тс не имеющих привода передних колес. Привод рабочих органов от ВОМ трактора. Подъем режущего аппарата гидравлический.



Косилка двухбрусная прицепная КД-Ф-4,0 П

Косилка двухбрусная прицепная КД-Ф-4,0 П предназначена для скашивания естественных и сеяных трав. Косилка агрегируется с тракторами класса 0,9...1,4 тс не имеющими привода передних колес. Привод рабочих органов от ВОМ трактора. Подъем режущих аппаратов гидравлический.



Грабли поперечные гидравлические

Грабли поперечные гидравлические ГПГ-40; ГПГ-60; ГПГ-120. Грабли поперечные гидравлические шириной захвата 4;6;12 метров предназначены для сбора и укладки в вилки скошенной и высушенной массы естественных и сеяных трав.

ВАРИАНТЫ КОМПЛЕКТАЦИИ РЕЖУЩИМ АППАРАТОМ: ПАЛЬЦЕВЫЙ • БЕСПАЛЬЦЕВЫЙ • ШУМАХЕР ОРИГИНАЛ

КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К НИМ

ПОДГОТОВКА ПОЧВЫ ПОД ПОСЕВ

Дисковый мульчировщик ДМ-9х2М



Инновационные разработки:

- * Нестандартное расположение каждого диска на пружинной стойке способствует улучшению агротехнических показателей обработки почвы, а также снижению тягового усилия трактора.
- * Крепление дисков с выпуклой стороны к подшипниковому узлу на индивидуальных пружинных стойках исключает забивание междисковых пространств растительными остатками и создаёт эффект самоочищения при встряхивании и колебаниях стойки.
- * Спиральные катки обеспечивают точность глубины обработки до 1 см с одновременным выравниванием и прикатыванием почвы.