



УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ РЕШЕТА
НА ВСЕ ТИПЫ ЗЕРНОУБОРОЧНОЙ ТЕХНИКИ
РОССИЙСКОГО И ИМПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА
WWW.EVROSIBAGRO.COM



ЕВРОСИБАГРО -
операция «Юго-Запад»

стр 22-23

Stara

Постоянное развитие со Stara и ЗАО «База Агрокомплект»
Бразильская компания Stara предлагает умные решения для успешного агробизнеса:

Первый и единственный в мире опрыскиватель с центральным расположением штанг

Imperador 3100



А также

Разбрасыватели



Глубокорыхлители



Сеялки



Грейдеры



Транспортировщики



Жатка кукурузная



и другие продукты

Официальный дилер в России - ЗАО «База Агрокомплект»
44016, г.Омск, ул.Семиреченская, 89.
Тел.: 8-(3812) 55-16-90

info@baza-agro.ru

www.baza-agro.ru

Задача лидера -
настроить на общие цели

«База Агрокомплект» представляет: Император омских полей

ЗАО «База Агрокомплект» презентовало аграриям первый и единственный в мире опрыскиватель с центральным расположением штанг Imperador 3100 бразильской компании Stara.

В феврале нынешнего года делегация Омской области побывала в Бразилии, где ознакомились со всей линейкой сельскохозяйственной техники Stara, в том числе и с опрыскивателями Imperador 3100. Тогда российские сельхозтоваропроизводители были покорены зарубежными новациями, а 28 мая, уже на омской земле, постоянные и потенциальные клиенты ЗАО «База Агрокомплект» из уст представителя бразильской компании, сервисного инженера Владимира Адася узнали как об истории и принципах развития компании Stara, так и непосредственно о технических характеристиках и преимуществах самоходного опрыскивателя Imperador 3100.

Imperador 3100 – первый и единственный в мире самоходный опрыскиватель с центральным расположением штанг, что гарантирует большую стабильность при опрыскивании в любых условиях. Опрыскиватель имеет гидростатическую трансмиссию 4x4 и оборудован насосом с эксклюзивной системой регуляции давления, который контролирует подачу масла даже при быстром ускорении, не допуская перепадов давления в шлангах и в остальной системе трансмиссии. Имеет эксклюзивный механизм калиброванного возврата, который моментально корректирует норму опрыскивания, поддерживая давление постоянным, обеспечивая экономию рабочего раствора и сохраняя размер капель, что усиливает эффект защитных средств, увеличивает срок службы форсунок и снижает подтекание при малых давлениях.

Масса опрыскивателя составляет 9.400 кг, которая равномерно распределяется в соотношении 50% на переднюю и 50% на заднюю ось вне зависимости от объема жидкости в баке. Бак для рабочего раствора емкостью 3.100 л выполнен из полиэтилена.

Imperador 3100 оборудован самым совершенным бортовым компьюте-

ром на рынке - Topper 4500, который имеет контроллер потока, DGPS, автоматическое отключение секций и автопилот, - все это в одном приборе.

К тому же одним из принципов Stara является забота о людях, поэтому в кабине самоходного опрыскивателя «Император 3100» сделано все возможное, чтобы человек чувствовал себя комфортно: здесь прекрасная звукоизоляция - шумовой уровень всего 76 децибел; установлена цифровая система кондиционирования с фильтром из активированного угля; сиденье с пневматической подвеской; есть радио с проигрывателем CD и разъемом USB; джойстик соединен с сиденьем для большего удобства оператора.

Imperador произвел большое впечатление на присутствующих в конференц-зале ЗАО «База Агрокомплект» руководителей хозяйств. После презентации опрыскивателя состоялся его демонстрационный показ в поле, где сельхозтоваропроизводители смогли и посмотреть, и «пощупать», и даже прокатиться – ознакомиться с его управлением, которое, как оказалось, опытному человеку под силу освоить в считанные минуты.

Кстати, в Омской области этот агрегат уже работает на полях СПК «Большевик», демонстрируя свои лучшие качества. Здесь им «освоено» более семи тысяч гектаров.

ЗАО «База Агрокомплект» давно зарекомендовало себя как надежный партнер, за что на прошедшей встрече аграрии благодарили представителей компании. Сегодня просто невозможно добиваться высоких показателей в сельском хозяйстве без современного оборудования и техники, профессионального сервисного обслуживания. И все это омские (и не только) сельхозтоваропроизводители получают на «Агрокомплекте», поэтому и выбирают постоянное развитие со Stara и ЗАО «База Агрокомплект».



Надежность, технологичность, большая автономность, быстрота и равномерность обработки – главные преимущества опрыскивателей Stara

«АгроСфера»: Наши знания - ваш успех!

- Андрей Юрьевич, поясните, пожалуйста, что же такое агроконсалтинг и чем занимаются специалисты вашего предприятия?

- Укажу основные черты нашей консультационной компании:
 - цель деятельности — повышение эффективности работы предприятий-клиентов путем предоставления информации, консультационных услуг и принятия на себя управления некоторыми процессами в растениеводстве;
 - основная целевая аудитория — высокоспециализированные сельскохозяйственные предприятия;
 - передача знаний происходит путем ежедневного общения, профессионального консультирования, предоставления научно обоснованной информации;
 - организационно служба строится на базе нашего предприятия, имеющего возможность предоставлять профессиональные информационно-консультационные услуги с привлечением научно-технических баз наших партнеров;
 - в качестве консультантов выступают профессионально подготовленные специалисты;
 - компания оказывает интегрированный набор платных услуг.
- Мы помогаем руководителям сельскохозяйственных предприятий принимать решения и устранять проблемы, предоставляя нужную информацию, повышая их квалифика-

Совсем недавно появилось понятие «агроконсалтинг», и подавляющее большинство руководителей предприятий АПК все еще по-разному его трактуют. А между тем консультационный центр «АгроСфера» в июне 2014 года отмечает 5-летний юбилей деятельности в Западной Сибири! Мы побеседовали с руководителем предприятия-юбиляра, кандидатом с.-х. наук Андреем Решетняком, которого с большим трудом удалось заставить в летний месяц в офисе, так как все светлое время суток сотрудники компании проводят в полях своих клиентов.



цию, проводя специальные научные исследования. Кроме того, принимаем на себя исполнение отдельных функций.

- В настоящее время достаточно много различных сервисов по предоставлению консультационных услуг агропредприятиям, начиная от консультаций при покупке ресурсов (техника, удобрения, семена, пестициды и т.д.) и заканчивая индивидуальными консультациями ученых. Почему вы решили создать свой?

- Мы сами начинали работу с

консультаций по продаже пестицидов, а в данный момент внедряем большой бизнес-проект в растениеводстве, который призван обеспечить наших клиентов - руководителей и специалистов предприятий АПК - актуальной специализированной информацией, учитывающей их условия. Для этого проводим очень много исследований, анализов, подключая узкоспециализированные профессиональные лаборатории, общаемся с ведущими учеными РФ, Германии, Канады, Аргентины, Японии. В рамках компаний, где консультации и поиск информации - это сопутствующий сервис, призванный «удержать» клиента, было невозможно реализовывать проекты, которые интересны клиентам. А таких проектов очень и очень много. Вот и решили, что в рамках собственной компании это делать эффективнее. Так появилась «АгроСфера» - компания единомышленников по продвижению агроконсалтинговых услуг.

- Чем ваш сервис отличается от других? Какими возможностями обладает компания на данный момент?

- Основное и пока не повторенное достоинство «АгроСферы» — это специализация. Каждый наш специалист и компания в целом работают только над тем, чтобы все, что открыто мировой аграрной наукой, превращалось в решения для каждого хозяйства, поля, культуры. Чтобы наши клиенты



Весь секрет бизнеса в том, чтобы знать что-то такое, чего не знает больше никто

имели ответы на все возникающие вопросы и вместе с нами планировали и реализовывали новые проекты в растениеводстве.

Это не сопутствующий сервис, это каждодневная и ответственная работа - достижение планового результата. Мы занимаемся не отдельными этапами — рекомендациями по применению пестицидов, приобретению семян, внесению удобрений и т.п., а комплексно всем производственным циклом в растениеводстве, начиная от стратегии — разработки структуры посевных площадей — и заканчивая реализацией продукции.

Еще одно отличие нашей компании - это тесная связь с партнерами. Специалист не каждой компании может пригласить директора на экскурсию по его же полям! Или вместе отправиться посмотреть проволоочника и проводить обследование на лугового мотылька под дождем. Нам доверяют не только технологические вопросы, но и стратегические. И мы благодарны за это нашим клиентам и партнерам!

Третье по счету, но не по значению неоспоримое преимущество - это внедрение новых услуг для наших партнеров. Мы первые в Западной Сибири начали проводить картирование полей севооборотов по параметру ОКП - остаточные количества пести-

раемся создавать возможности для повышения квалификации, получения дополнительного образования. Приглашаем студентов для прохождения у нас практики, участвуем в семинарах по проблемным тематикам.

Чем дальше развивается агробизнес, тем выше конкуренция, выше требования рынка. Поэтому на сегодняшний день агроконсалтинг — это такой же инструмент, как и высокопроизводительная техника, семена, пестициды, любые другие материальные ресурсы и средства производства.

Компетенция агронома у наших



жеров. Потому что технологические вопросы перекладываются полностью на консалтинговую компанию - «АгроСферу». Это удобно, потому что рынок очень быстро меняется. И в таких условиях выгоднее воспользоваться чужим опытом, знаниями, наработками.

- Насколько нам известно, сейчас ООО «АгроСфера» в Западной Сибири обслуживает более 200 тыс. га. Когда вы планируете выйти на большие масштабы?

- Этот объем сейчас таков, чтобы мы могли полностью контролировать производственные процессы у наших партнеров. В данный момент идут разработки по планированию, оптимальному распределению ресурсов внутри фирмы. По мере раскрытия наших внутренних возможностей, связанных, прежде всего, со специалистами, будем выходить на увеличение обслуживаемых площадей.

- Государственные структуры и коммерческие фирмы уже добились некоторых успехов в предоставлении консультаций сельхозпредприятиям, как вы собираетесь преодолевать все трудности конкуренции?

- Всегда есть шанс сделать лучше и удобней, чем у конкурентов. Тем более, на мой взгляд, в этой сфере еще нет реально сильных игроков. Есть один лидер, но закон рынка гласит: «В каждой нише может существовать минимум два лидера!». Пока второе место остается вакантным.

Мы рады долгосрочным партнерским отношениям и приглашаем все заинтересованные сельхозпредприятия к сотрудничеству.

- Спасибо, Андрей Юрьевич! Желаем вам и вашему предприятию дальнейшего развития, лояльных клиентов и новых достижений!



цидов в почве. Эта услуга особенно актуальна для тех, кто перешел на диверсифицированные севообороты с чувствительными культурами (рапс, подсолнечник, соя и др.). Мы первые показали, что планирование и прогноз вредных объектов - не абстрактные понятия, а реальный механизм экономики и повышения рентабельности. В этом году опробовали на практике возможность широкомасштабного мониторинга посевов с использованием высокоточной аэрофотоаппаратуры.

Наконец главное — сильные кадры, это залог успеха консалтинговой компании. И мы своими гордимся. Ста-

партнеров — принятие решений в конкретный год на конкретном поле. А сбор информации, ее анализ, формирование технологий, методик — это должно быть задачей людей, которые только этим и занимаются. Предприятия, сотрудничающие с «АгроСферой», упор в своей организации делают не на технологов, а на менеджеров — принятие решений в конкретный год на конкретном поле.

P.S. Более подробно об услугах ООО «АгроСфера» можно узнать на сайте компании: www.oooagrosfera.ru или у специалистов компании по телефонам: (3812) 49-14-89; (383) 380-64-43.

В Оконешниковском районе Омской области, считают местные жители, самое красивое село - Сергеевка. Ухоженные улицы, крашенные заборы. Порядок во дворах. Каждый год проводят конкурсы на лучшую усадьбу. Без участия руководителя акционерного общества «Сергеевское» Сергея Степанова ни одно мероприятие не обходится. По его инициативе сергеевцы первыми в районе получили в свои дома «голубое топливо». Газ, вода и социальное обустройство села - три кита, на которых стоит деревня. Да еще и экономически крепкое хозяйство, где может приложить руки трудоспособное население.



Плохой руководитель знает, что надо сделать.
А хороший показывает, как это сделать

Хорошо жить

Впрочем, все это звенья одной цепи, которые начал собирать 18 лет назад молодой руководитель. В 35 лет возглавил он хозяйство, которое стояло на грани банкротства. «Страха в ту пору не было, - рассказывает он, - потому что молод был. А за голову хвататься приходилось. На носу посевная, а в амбарах полная неразбериха. Не пшеница, а зерносмесь какая-то. Непонятно, что и убирать пришлось. Зато на следующий год заручился поддержкой областного управления сельского хозяйства. Нашли посевной материал, дали в долг. По осени рассчитался».

Энергии в ту пору у Сергея было хоть отбавляй. За все брался. Даже разыскал где-то аппарат по изготовлению мороженого. Была у него давняя детская мечта: чтобы мороженое в холодильнике не переводилось. Сладкое лакомство из молока совхозных буренок пришлось по вкусу местной детворе. Год за годом выбиралось хозяйство из долговой ямы. Ставку сделали на растениеводство. Эта отрасль не всегда приносит стабильные доходы. То неурожай все планы спутает, то дождливая осень не позволит получить зерно хорошего качества. А коль все удачно сложится - цена на зерно упадет. Вот и думай, как с людьми рассчитываться, дыры латать да еще вкладывать средства в развитие. Пришлось организовывать подсобные производства. Часть зерна размалывали на своей мельнице. Мука пошла и на продажу, и в пекарню. Все шесть сел сейчас обеспечивает хозяйство хлебом, выпечкой. И полуфабрикатами. Котлеты, манты, пельмени, зразы и другую продукцию выпускают цеха переработки, орга-



низованные на центральной усадьбе. И все это из местного экологически чистого сырья.

Огороженная на краю села производственная зона с рукотворным водоемом служит как раз для выращивания различной живности. 6 лет назад сюда впервые завезли суточных цыплят, утят, гусят. Начинали с небольших партий. Это оказалось невыгодным. Сработали по «нолям». Первый опыт не прошел даром. Сегодня в «Сергеевском» пришли к выводу: лучше всего выращивать бройлеров и гусей. Куриным мясом торгуют до глубокой осени, а гуси нарасхват перед Новым годом. Даже пух и перо идут в дело. Мастерницы местной швейной мастерской изготавливают подушки, одеяла, перины.

В прошлом году хозяйство реализовало 10 тонн мяса почти на 2 миллиона рублей. Чистая прибыль составила 312 тысяч. В этом году уже завезли 3,5 тысячи бройлеров и 1200 гусей. Но главное, считает директор



Самая незаменимая вещь в хозяйстве -
справный хозяин

В Сергеевке

Сергей Степанов, занятость людей. 220 человек трудится в хозяйстве постоянно. Еще 130 набирают в мае на сезонные работы. На территории промышленной зоны откармливают свиней, бычков. Все это идет на переработку. А вот на отделениях хозяйства введена специализация. Такая система, по мнению директора, наиболее эффективна. Позволяет иметь квалифицированные кадры. Дойный гурт небольшой: 550 коров. От сданного молока в минувшем году получили прибыль в 7 миллионов рублей. Поголовье увеличивать не собираются, а вот над продуктивностью работают. Это следующий этап развития хозяйства.

До этого много средств вложили в модернизацию основной отрасли - земледелие. В этом году яровой клин в «Сергеевском» составил 15 тысяч гектаров. Сеели традиционные для хозяйства культуры: пшеницу, овес, ячмень, горох, рапс. 4 современных посевных комплекса работали в две смены. За последние 4 года меньше 20 центнера зерна с гектара здесь не получали. А минувшей осенью собрали по 28 центнеров зерна на круг.

Опытные участки в хозяйстве заняты суперэлитой. Под руководством ученых СибНИИСХоза здесь занимаются размножением новых перспективных сортов. Планируют получить статус семеноводческого хозяйства. В прошлом году 70 процентов прибыли сергеевцы получили за счет полеводства. Часть зерна по хорошей цене реализовали в рамках государственной интервенции. Это и позволило вложить часть средств в строительство культурно-спортивного комплекса. Вернее, в завершение строительства, которое велось более трех лет. 30 апреля состоялось торжественное открытие. На него собралось все село. Активное участие в строительстве принимали местные жители. Выходили на субботники. В спортивно-культурном комплексе каждый найдет себе дело по душе. В тренажерный зал вход для всех бесплатный. Малыши проводят время в комнате с настольными играми, дети постарше - любят заниматься на различных тренажерах. Занимаются в Сергеевке спортом даже пенсионеры.

В другом крыле здания - зона отдыха. С традиционной сауной, стены которой отделаны кедром. Здесь платные услуги. Цена даже по местным меркам невысокая: сто рублей в час. Выходные дни все заняты. Приходят с семьями, с друзьями, гостями. Книга отзывов уже вся исписана благодарностями.

За 18 лет, как считает директор, многое удалось сделать не только в плане развития хозяйства, но и в обустройстве села. Теннисный корт, две детские игровые площадки, спортивный комплекс. Привели в порядок сад-огород, где на 23 гектарах выращивают различные овощи, ягоды и фрукты. Акционерное общество «Сергеевское» вошло в 20 лучших хозяйств России, отмечено медалями ВДНХ за развитие инфраструктуры села.



Визитка компании

ЗАО «Сергеевское»
646947, Омская область, Оконешниковский район,
с. Сергеевка, ул. Центральная, д. 6.
Тел.: 8(38166) 2-21-57

Управляющие действуют по правилам,
лидер действует правильно

Родился в рубашке

Про Юрия Щербака, омского фермера, жители деревни Красная Горка говорят, что он «в рубашке родился». Иначе с чего это ему так везет. Другому человеку и всей жизни не хватит, чтобы успеть с ноля организовать хозяйство. Да какое! На всю Россию известное. А Юрию и 12 лет хватило. Каждый год у него чем-то знаменителен: то лучшим фермером признают, то золотые медали присудят за качество молочной продукции, то грант выиграет. И все за дело. А этих дел у фермера с добрый десяток наберется.

Катя ДРУЖИНИНА

Любое направление бери - все в развитии, с хорошей перспективой. А начинал Щербак с посева масличных культур. У других на полях пшеница да ячмень, а у него - подсолнечные шляпки как яркие солнышки. Обмолотит глубокой осенью и всю зиму масло давит. Оно у него натуральное, без всяких добавок. Поэтому и на прилавках не застаивается. Прилавки тоже свои. В селах Дружино и Красной Горке - фермерские супермаркеты. Последний открыт недавно в двухэтажном здании, которое построил для своих рабочих. Они к нему целыми семьями приехали. 15 семей - 36 сотрудников. Занятие нашел каждому на животноводческой ферме. Это отрасль самая молодая в хозяйстве.

К разведению крупного рогатого скота шел несколько лет. Сначала готовил кормовую базу, потом по государственной программе развития малого бизнеса на селе приобрел мини-завод по переработке сырья.



И только после этого сказал себе, как знаменитый тезка: «Поехали». И поехал в Нововаршавский и Павлоградский районы за племенными телочками. Сейчас на семейной ферме Щербака более тысячи голов крупного рогатого скота. 340 из них - дойное стадо. К концу года будет пятьсот. Это-

го, считает Юрий Сергеевич, вполне достаточно, чтобы загрузить сырьем свое перерабатывающее предприятие, которое выпускает молоко, сметану, творог, кефир и поставляет все это в 60 омских магазинов, а также в соседний Любинский район, в школы и детские сады.

Если все движется вперед вместе,
тогда успех сам заботится о себе



Недавно фермерские буренки отпраздновали новоселье. Новый животноводческий комплекс построен с учетом современных технологий. Беспривязное содержание животных, индивидуальные места, прогулочные дорожки, кормовые столы. И все это разместилось в просторном ангаре. Вячеслав Синюгин, первый заместитель председателя Правительства Омской области, побывавший с представителями Минсельхоза на открытии, считает, что подобный опыт строительства имеет большие преимущества: быстро, надежно, экономично. Постройка обходится в 3 раза дешевле, чем при обычной технологии. А современный доильный зал с компьютерным контролем всех процессов обеспечивает надежное управление стадом. Чипы на ошейниках животных позволяют следить за здоровьем, продуктивностью, даже настроением буренки.

Эта система хороша еще и тем, считает Юрий Щербак, что позволяет получать сырье высшего качества. А это в условиях ВТО играет большую роль. Со следующего года молоко первого сорта даже не будет дотироваться государством. Да и сегодня доплата на него в три раза ниже, чем у молока высшего сорта. Оборудование для доильного зала фермер приобрел в Республике Беларусь весной прошлого года, когда в составе омской делегации побывал на предприятии, где его изготавливают. Пока омские коллеги раздумывали брать или не брать - Щербак однозначно сказал «да». За что и получил солидную скидку. Обошелся ему доильный зал всего в 6 миллионов. А общая сумма затрат на строительство животноводческого комплекса составила 20 миллионов. 10 миллионов фермеру вернули. Согласно принятой Правительством областной программы развития молочного животноводства, в нашем регионе 50% затрат при строительстве берет на себя областной бюджет. Это позволяет развивать хозяйство, считает Юрий Щербак. У семейного бизнеса, в котором занят 31 человек близких родственников, 8 различных направлений деятельности. Отлажена производственная цепочка «от поля до прилавка». А на прилавке - молочные продукты, мясные полуфабрикаты, подсолнечное масло - все, что произведено в фермерском хозяйстве Юрия Щербака, неординарного, волевого, трудолюбивого человека и дальновидного стратега, которого местные жители деревни Красная Горка считают удачливым потому, что «в рубашке родился».

Визитка компании

КФХ «Горячий Ключ»
644507, Омская область,
Омский район, с. Дружино,
ул. Тополиная, 3
Телефон/факс: 8(3812)931-193
e-mail: m_sherbak@mail.ru

Жизнь как стремление вперед



«Зеленая жатва» для механизаторов СПК «Ермак» - самая горячая пора. Начинается она раньше, чем в соседних хозяйствах, потому что более тысячи гектаров пашни здесь на поливных землях. С них получают два укоса трав, и бывает, что отава более продуктивна. В этом году на такую удачу не надеются, сокрушается председатель Есенгельды Алданазаров. Дождевальные установок мало работали. На насосной станции, подающей воду на поля, серьезная поломка. Будут готовить сено с лугов, сеять однолетки, чтобы заготовить грубые корма впрок. Их надо 2300 тонн. Есть переходящий запас с прошлого года. Обеспечить все поголовье кормами, а это 5700 голов крупного рогатого скота, не снизить продуктивность коров - для председателя кооператива дело чести. И серьезный экзамен. Пять месяцев назад, после скоропостижного ухода из жизни Иосифа Герка, знаменитого в регионе руководителя, тридцать два года посвятившего хозяйству, Есенгельды Алданазаров возглавил СПК «Ермак».



Котя ДРУЖИНИНА

Его выбрали односельчане, и он, вступая в должность, словно дал клятву Гиппократу: «не навреди». Поэтому все идет здесь, как было заведено раньше, новый руководитель хозяйства и его подчиненные следуют девизу Иосифа Яковлевича: «Жить, надеяться и ничего не бояться».

Самый сложный период - летний сезон. Приходится решать сразу десятки вопросов. От заготовки кормов до подготовки ферм к зимовке. В делах да заботах время словно спрессовано, летит быстро. Не за горами и основная жатва - уборка хлеба.

В этом степном краю, который справедливо считают краем рискованного земледелия, высокие урожаи - большая редкость. Минувший год был исключением. На круг собрали по 19 центнеров зерна. Семь тысяч тонн оставили на корм скоту, рассчитались с крестьянами за зе-

мельные пай, сделали страховой запас, остальное продали по хорошей цене. Это позволило на 15% увеличить людям заработную плату, планировать крупные покупки, не влезая в долги. К сенокосу приобрели самоходную канадскую жатку за 6 миллионов рублей. По словам председателя, она оправдала все его надежды. Заменяла на сенокосе три агрегата. Лучше всего на богаре уродился донник в смеси с люцерной. По 80 центнеров зеленой массы с гектара получают здесь. За полтора круга кормоуборочный комбайн Владимира Подлина успевает заполнить две тележки, это 10 тонн зеленой массы. Она идет на корм скоту.

От хорошего летнего рациона выросла продуктивность буренок. На третьем отделении, в деревне Береговое, животноводы установили районный рекорд. От каждой коровы здесь получают по 18,5 литра молока. 11 тонн ежедневно отправляют на перерабатывающее предприятие. Управляющий отделением Юрий

Лесной работой коллектива доволен. Все идет по заведенному распорядку. Нарушений нет. Заработная плата зависит от результатов труда. У передовых доярок она составляет до 25 тысяч в месяц. А в среднем по ферме - 20 тысяч. Основное дойное стадо хозяйства сосредоточено на двух крупных отделениях. Примерно поровну: более 700 голов на каждой ферме.

А в ауле Алкул традиционно занимаются откормом бычков. Мухтар Бакенов со своим напарником ежедневно получают килограммовые привесы. 450-500 килограммов весят бычки в полуторагодовалом возрасте. 400 голов уже можно продать. Раньше такие бычки относились к высшей категории упитанности, за них хорошо платили. Сейчас 160 рублей за килограмм и ни копейкой больше. «Всех под одну гребенку». Хозяйству это невыгодно. Но делать нечего. Радуются, если удастся сдать сразу целую партию, а не 15-20 голов, как предлагают заготовители.

В летний период много затрат. В том числе и на подготовку животноводческих помещений к зимнему сезону. На несложную работу привлекаются временные рабочие. А вот капитальный ремонт ведут свои бригады. На Александровской ферме реконструируют старый коровник постройки 70 годов. Утепляют стены, меняют окна, крышу. Устанавливают вентиляционные и световые шахты. После такой модернизации, уверяет заместитель председателя по хозяйственным вопросам Александр Гельденберг, помещение будет как новенькое. На реконструкцию выделено 5 миллионов рублей.

Есенгельды Алданазаров счет деньгам знает. Говорит, что надо жить по своим средствам. Так действовал и Иосиф Герк, беря кредиты только в крайнем случае.

В СПК «Ермак» трудится 550 человек. Это крупное многоотраслевое сельскохозяйственное предприятие. Есть своя мельница, пекарня, которая снабжает хлебом и хлебобулочными изделиями почти полрайона. Булка хлеба здесь по-прежнему стоит 16 рублей. Различные мясные полуфабрикаты, колбаса, торты - этой продукцией сельскохозяйственного предприятия можно накрыть любой праздничный стол. Отсюда народ не уезжает в поисках лучшей доли. На любом участке производства трудятся целые династии, которые ведут свой род от первоцелинников, что в середине прошлого столетия обжили эти степные края, с первого колышка давшие жизнь этому уникальному хозяйству. «Сохранить и приумножить» - вот главный принцип работы нынешнего председателя кооператива Есенгельды Алданазарова. В следующем году СПК «Ермак» отметит свое 60-летие. Дату, до которой не дожил Иосиф Герк. Его вклад в становление и развитие хозяйства неоценим. Его дело продолжают верные последователи.



Визитка компании

СПК «Ермак»
646845, Омская область, Нововаршавский район, с. Ермак,
ул. Молодежная, д. 19.
Телефон: (38152) 9-32-17, (38152) 3-32-18, (38152) 3-32-32
ermak-cpk@yandex.ru

Настоящий лидер не только знает, куда он идет, но и может вдохновить других идти вместе с ним

Ростсельмаш:

11 июня на базе ЗАО «Новоазовское» Азовского немецкого национального района Омской области состоялся демонстрационный показ техники компании Ростсельмаш.



Трактор ROW CROP - по 5 900 000 р



И.Еникеев и А.Мелихов



Знакомство омских аграриев с новинками Ростсельмаша началось в Доме культуры д. Березовки, где была организована презентация техники известного российского производителя. Открыл мероприятие директор ОАО «Семиреченская база снабжения» Владимир Карбаинов, отметив, что Ростсельмаш, официальный дилер которого является возглавляемая им компания, сегодня уверенно чувствует себя не только на российском рынке. У производителя 13 сборочных площадок в 5 странах мира, а его продукция реализуется в 26 странах. Постоянно ведется усовершенствование предлагаемой сельхозтоваропроизводителям техники, разрабатываются новые агрегаты, выстроена четкая система сервисного обслуживания и маркетинга. И нынешний показ — яркое тому доказательство.

Выбор ЗАО «Новоазовское» в качестве демонстрационной площадки не случаен — Азовский немецкий муниципальный район является сугубо сельскохозяйственным и активно обновляет машинно-тракторный парк. Об этом в своем выступлении говорил начальник районного управления сельского хозяйства Павел Багинский.

— На сегодняшний день в районе 6 коллективных и 44 фермерских хозяйств успешно занимаются сельхозпроизводством. Наш район находится на первом месте в области по выходу продукции на 100 га пашни, — подчеркнул Павел Леонидович. — Секрет успеха — в профессионализме директоров корпуса и сельских тружеников. А также в модернизации производств, оснащении сельхозпарка современными машинами. В прошлом году на приобретение новой техники было затрачено 145 млн. рублей, за 5 месяцев текущего года — более 40 миллионов.

Сегодняшний показ техники — демонстрация возможностей российского машиностроения, на которые следует ориентироваться. С «Семиреченской базой снабжения» нас связывают тесные контакты: только в прошлом году аграрии приобрели 16 комбайнов, 8 тракторов, много другой техники, которая работает на полях нашего района. И, думаю, сотрудничество будет продолжено, благодарю руководство и специалистов базы снабжения от имени

Лучшая машина - новая машина!

максимум возможностей, минимум потерь

сельхозтоваропроизводителей за такую плодотворную работу.

После короткого приветствия со стороны хозяев площадки руководитель «Семиреченской базы снабжения» провел презентацию по основным типам машин производства Ростсельмаш:

— В настоящее время с конвейера предприятия сходит более 150 видов техники.

Много новинок. Среди них — кормоуборочный комбайн **RSM 1401** с производительностью 140 тонн в час при рабочей скорости до 18 км/ч. Он способен обеспечить хозяйство высококачественными кормами в большом объеме и в кратчайшие сроки. Представляем **ACROS 590 PLUS** — сибирский вариант. Комбайн претерпел существенные изменения (изменены наклонная камера, клавиши, измельчитель, двухкаскадная система очистки — добавлено третье решето, есть половоразбрасыватель), в результате чего повысилась производительность машины. Новый трактор **VERSATILE 2375** предназначен для энергоемких операций. Это абсолютный лидер по экономии топлива.

Косилка КСУ 1 может скашивать и укладывать в валок зерновые культуры, а также работать с кормовыми травами. Данное энергосредство позволяет сократить совокупное время уборки. Это выгодное решение в зонах рискованного земледелия. **Посевные комплексы DH730 и C500** только-только начинают работать на полях Омской области и показывают высокие результаты. Также предлагаем сельхозтоваропроизводителям региона тюковый пресс-подборщик **TUKAN 1600** — универсальное средство подбора валков сена естественных и сеяных трав или соломы, прессования их в тюки прямоугольной формы с обвязкой шпагатом.

Это далеко не полный перечень новинок техники Ростсельмаш, о которых говорилось на встрече. Практически любая из машин обладает такими характеристиками, как высокая производительность и качество получаемой продукции, экономичность в эксплуатации, простота в обслуживании и ремонте, способность работать в самых трудных условиях, комфорт и удобство управления, надежность и долговечность.

Особое внимание В. Карбаинов обратил на действующие в данное



Пресс-подборщик TUKAN 1600 в работе



Косилка BERKUT 3200



время акции и специальные предложения:

- Сегодня Семиреченская база снабжения предлагает технику по программе 1432 (Постановление Правительства РФ № 1432 «Об утверждении правил предоставления субсидий производителям сельскохозяйственной техники» от 27 декабря 2012 года), в соответствии с которой зерно- и кормоуборочные комбайны предлагаются с 15-процентной скидкой. Многие хозяйства Омской области уже воспользовались данной возможностью - более 40 машин (зерноуборочные VECTOR, кормоуборочные ACROS) мы реализовали нашим сельхозтоваропроизводителям. Кроме того, действует акция на приобретение тракторов серии ROW CROP. Существенные скидки на приобретение прицепных опрыскивателей VERSATILE. Мы не только продаем технику, но и осуществляем гарантийное и сервисное обслуживание. За этот период наши сервисные инженеры приезжают в хозяйства, обеспечивают техническое сопровождение, при необходимости устраняют неисправности, - подчеркнул Владимир Карбаинов. - Кроме того, технику можно приобрести в кредит по соответствующим программам Сбербанка и Россельхозбанка.

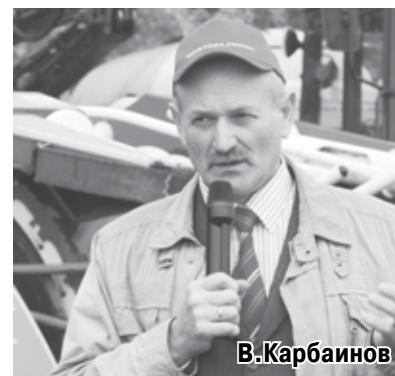
Присутствующий на встрече представитель компании Ростсельмаш, региональный директор продаж по Сибирскому федеральному округу Александр Мелихов презентовал прицепную и навесную технику, которой Ростсельмаш производит более 30 наименований.

- Наше производственное направление выпускает адаптеры к зерноуборочным и кормоуборочным комбайнам, зерноперерабатывающую, сено- и кормозаготовительную, а также коммунальную технику, - отметил Александр. - Она создана по европейским стандартам, при

Жизнь - это бесконечное совершенствование



Прицепной кормоуборочный комбайн STERN



В. Карбаинов



Опрыскиватель VERSATILE PS 850 в работе

Собраться вместе — это начало, остаться вместе — это прогресс, работать вместе — это успех



Участники демпоказа. Фото на память

этом прошла испытания и успешно работает на российских полях. Ее совершенствуют в соответствии с предложениями аграриев из регионов России. Гарантия на продукцию составляет 2 года. Технику можно приобрести на Семиреченской базе снабжения, специалисты которой введут ее в эксплуатацию, поставят на гарантийное обслуживание, ответят на любые вопросы.

Далее А. Мелихов рассказал о технических характеристиках и преимуществах косилок, жаток, пресс-подборщиков, перегрузчиков, выпускаемых заводом. Главные их достоинства — это экономия времени, трудозатрат, энергетических ресурсов. Названные именами птиц машины из линейки кормозаготовки словно обещают аграриям достичь желаемых высот в производстве: BERKUT, STRIGE, PELIKAN, TUKAN, KOLIBRI...

После презентации в Доме культуры состоялся демонстрационный показ техники Ростсельмаш в поле. Здесь сельхозтоваропроизводители смогли посмотреть машины как в статике, так и в динамике. На поле работали все менеджеры ОАО «Семиреченская база снабжения» и два представителя компании Ростсельмаш, которые отвечали на многочисленные вопросы аграриев.

Вниманию участников встречи были представлены комбайны DON 680 M, VECTOR 410, тракторы VERSATILE 2375, ROW CROP 305, опрыскиватель VERSATILE PS 850 - всего 10 машин. Сельхозтоваропроизводители рассмотрели каждый выставочный образец, основные узлы, возможные регулировки.

Первым показал себя в деле пресс-подборщик TUKAN 1600, для работы которого было предварительно подготовлено сено в валке. Аграрии внимательно осмотрели и оценили качество образования и обвязки тюка. Затем себя показала косилка BERKUT 3200. Эта прицепная ротационная косилка предназначена для скашивания, плющения и укладки в валок трав любой урожайности и влажности, конструкция была доработана в соответствии с пожеланиями российских земледельцев. BERKUT 3200 с высокой скоростью передвигался по полю, укладывая в валок влажную траву. Аграрии оценили качество среза и плющения.

Несколько кругов по полю сделал прицепной кормоуборочный комбайн STERN. Он скашивает и измельчает зеленую массу, которая попадает сразу в прицеп. Участники демпоказа оценили качество готового корма.

Представитель Департамента продаж Ростсельмаш Виктор Катков ознакомил присутствующих с возможностями тракторов и прицепных опрыскивателей VERSATILE, отметив их экономичность, удобство обслуживания, надежность. Опрыскиватели VERSATILE PS 850 способен вносить от 5 до 400 литров рабочего раствора на гектар при скорости движения до 18 км/ч, обеспечивая при этом точное и равномерное распыление химикатов. Патентованная система подвески

штанги обеспечивает безударный ход секций и плавную регулировку высоты штанг. Аграрии оценили достоинства опрыскивателя, отметив, что его скорость и точность распыления — главный залог эффективности сезона обработки посевов.

Подводя итог демонстрационному показу техники, Владимир Карбаинов отметил, что подобные мероприятия стали традицией: ежегодно специалисты «Семиреченской базы снабжения» проводят зональные мероприятия, чтобы сельхозтоваропроизводители смогли посмотреть, как работают машины, как проявляют себя непосредственно в поле. А чтобы техника эксплуатировалась профессионально, на протяжении последних двух лет предприятие проводит обучающие семинары для механизаторов. И в нынешнем сезоне сельские труженики смогут пополнить свой багаж знаний и навыков.

- Кадры должны быть виртуозами, - поделился мнением руководитель ЗАО «Звонаревокутское» Ильфир Еникеев. - У нас в хозяйстве вся техника Ростсельмаш — и комбайны, и тракторы, и др. Поэтому нам важно, чтобы совершенствовалась сервисная служба ОАО «Семиреченская база снабжения», продолжалась подготовка механизаторов. Я уверен, наше сотрудничество будет крепиться и развиваться.

Визитка компании

ОАО «Семиреченская база снабжения»
Официальный дилер ООО «КЗ «Ростсельмаш» в Омской области
г. Омск, ул. Семиреченская, 102, т. (3812) 55-05-93, 55-03-60 доб. 148
www.enisey-servis.ru

СпецАгроКомплект: сплав знаний и опыта

Сеялка «Омичка» - давно известный и признанный далеко за пределами Омской области бренд. Мы уже не раз на страницах журнала обсуждали технические характеристики агрегата, его возможности и преимущества. ООО «СпецАгроКомплект», с конвейера которого сошло более 1800 сеялок различных модификаций, постоянно работает над совершенствованием агрегатов, расширяет ассортимент и предлагает сельхозтоваропроизводителям выгодное сотрудничество.



Чтобы в поле вышел высококачественный агрегат, в процессе производства не должно быть мелочей, нужно учитывать каждый фактор, ответственно подходить к решению любых вопросов – от выбора сырья до кадровой политики.

ООО «СпецАгроКомплект» серьезные требования предъявляет к исходному материалу – сертифицированный металл и определенные комплектующие приобретаются у проверенного временем поставщика. На каждом этапе производства осуществляется не только жесткий контроль со стороны руководства, но и самоконтроль со стороны самих работников. Ведь основной состав сотрудников предприятия трудится не один год, специалисты уже знают все узлы как свои пять пальцев, работают на самоконтроле. В итоге сплав знаний и опыта дружного коллектива и максимально выверенная технология производства обеспечивают высокое качество, прочность, надежность, функциональность посевной техники.

Горячая пора, как правило, приходится на период с марта по май, когда сибиряки готовятся к посевной и спрос на сеялки очень высок. Сейчас, в летнее время, поставки сеялок «Омичка» в основном осуществляются в южном направлении – Краснодар, Ставрополь, Саратов, Волгоград и т.д. Как раз в это время аграрии этих регионов готовятся к севу озимых и запасаются посевной техникой. Ко времени посева озимых необходимо иметь в пахотном слое достаточное количество влаги и подвижных форм питательных веществ. Сохранить плодородие почвы помогут посевные комплексы КСКП-2, 1Д производства «СпецАгроКомплект». Таким образом, станки в цехах предприятия не простаивают.

Тем более, помимо сеялок, «СпецАгроКомплект» выпускает бороны БМШ, косилки КР4Д, катки З(5)КШ-6(10), грабли ГПГ-8(12)С, транспортеры, запасные части, различные металлоконструкции по образцам и чертежам заказчика.

Компания не останавливается на до-

стигнутом, постоянно развивается, обновляет как оборудование для собственного производства, так и расширяет линейку продукции. К примеру, то, что планировалось нынешней весной, сегодня уже воплощается в жизнь. Завершена разработка первого опытного образца сеялки СКК-2,7 с шириной захвата 2,7 м, увеличенным объемом бункера и большим количеством сошников.

Предприятие принимает активное участие в различных конкурсах, тендерах, выставках в разных регионах страны и мира, расширяет деловые связи. В частности, в составе омской делегации в рамках участия в форуме дружбы между Россией, Монголией и Китаем побывал в Монголии коммерческий директор ООО «СпецАгроКомплект». В ходе данной поездки, организованной Торгово-промышленной палатой Омской области, представитель компании встречался с заместителем министра сельского хозяйства Монголии, начальниками профильных отделов, предпринимателями. На встречах обсуждались вопросы о состоянии дел в сельском хозяйстве, перспективах развития отрасли, реализуемых программах. Также были проведены переговоры с руководителями ряда монгольских фирм, с некоторыми достигнуты соглашения о сотрудничестве.

С монгольской стороны есть интерес к российской сельхозтехнике, в том числе и к сеялкам «Омичка». В направлении Монголии развита логистика. Несколько поставок сеялок в этом году было осуществлено и «СпецАгроКомплектом» в адрес монгольских предприятий-партнеров. Мощности омской компании позволяют реализовывать продукцию в любых регионах, а сплоченный коллектив профессионалов гарантирует высокое качество продукции.

ООО «СпецАгроКомплект» готово к сотрудничеству с аграриями разных стран и ищет новых партнеров. Постоянным клиентам для приобретения посевной техники предприятие готово предоставить отсрочку платежа до 2 лет.



Проверено на практике

**Алексей Геннадьевич,
инженер крестьянского хозяйства,
Алтайский край:**

- В нашем хозяйстве были сеялки «Омичка» Сибзаводского производства. Посевные комплексы, которые мы приобрели в этом году в ООО «СпецАгроКомплект», не уступают по качеству. Это надежные сеялки с увеличенным бункером – бесспорно, более производительный агрегат. И, что еще немаловажно, – сеялка СКП-2,1Д очень удобна в транспортировке, теперь без проблем может проехать по любым дорогам.

Мы очень рады сотрудничеству с омской компанией, довольны продукцией. Да и с экономической точки зрения мы оказались в выигрыше: по производительности «Омичка» не уступает заграничным дорогостоящим сеялкам, 70-80 гектаров в смену обрабатывает.

В январе мы купили два 6-метровых агрегата для Т150, а весной – один 5-метровый под К700. По итогам уборки планируем приобрести еще один 5-модульный комплекс.

**Юрий Иосифович,
руководитель хозяйства,
Челябинская область:**

- Нынешней весной предприятие ООО «СпецАгроКомплект» нам поставило пятисеялочный агрегат. Посевные работы прошли успешно, приобретением довольны.

Пока нам достаточно сеялок, но если земельные угодья в хозяйстве увеличатся – тогда подумаем над покупкой дополнительных агрегатов. Тем более, их преимущества уже оценили, проверили на практике. Современная высокопроизводительная техника – и этим все сказано.

**Алексей,
управляющий КФХ,
Оренбургская область:**

- Наше сотрудничество с ООО «СпецАгроКомплект» началось в этом году, чему мы очень рады. Три сеялки, которые мы приобрели в Омске, уже работали весной на полях нашего хозяйства. Посев произведен ровно, качественно. Теперь планируем засеять с их помощью 600 гектаров озимыми культурами.

Не исключаю, что в будущем, в случае необходимости, мы вновь обратимся в «СпецАгроКомплект» за новыми сеялками. Кстати, «Омичкой» заинтересовались руководители других хозяйств Оренбургской области. Насколько я знаю, 3-4 наших соседей тоже уже пополнили свой машинно-тракторный парк агрегатами омского предприятия.

Визитка компании

ООО «СпецАгроКомплект»
644105, г. Омск, ул. 22 Партсъезда, 51 в/1
Тел. +7 (3812) 63-53-54, факс: 61-37-31.
8-960-986-26-35, 8-961-882-86-25.
E-mail: shti-sak@mail.ru, sagkom@mail.ru
<http://specagro.com/>



Лиха беда начало

В шесть часов утра вся семья фермера Гриши Амояна уже на ногах. Глава семейства отправляется на ферму, а жена с сыном начинают свой рабочий день с мясных рядов Исилькульского рынка. Здесь у них три прилавка, которые нужно заполнить свежей продукцией. Ее привозят из Медвежки, где у Гриши Амояна ферма. Четыре года назад он выкупил у обанкротившегося хозяйства полуразрушенное строение и стал приводить в порядок.

Владимир Серегин, его первый помощник и нынешний управляющий на ферме, вспоминает, что зрелище было плачевное: голые стены и горы мусора. Но, как говорится, «глаза боятся, а руки делают». Свой первый кредит в банке Грише Амояну пришлось взять под большие проценты. Всю сумму истратил на приобретение 8 коров. С этого и началось становление фермерского хозяйства и новая страница в жизни семьи Амоян.

Сейчас на ферме в Медвежке 150 голов крупного рогатого скота: маленькие телята, бычки на откорме и 47 буренок. 550 литров молока ежедневно продает фермер. Молочное животноводство, считает Гриша, приносит неплохой доход, если иметь в стаде не меньше ста коров. Приобрести телок не по карману, даже если влезть в долги, взята очередной кредит.

Помогает федеральная программа поддержки начинающих фермеров. С третьей попытки удалось Грише Амояну попасть в эту программу. Разработал подробный бизнес-план развития своего хозяйства. Выиграл грант. Вся сумма пойдет на приобретение племенных телочек и покупку трактора. А еще необходимо и холодильное оборудование, поскольку дойное стадо пополнится высокопродуктивными буренками.

Развивать хозяйство Гриша Амоян собирается в двух направлениях: молочном и мясном. Последнее - чтобы вся семья была «при деле». Жена Нара и сын Торник разделяют планы главы семейства и во всем помогают ему. На рынке, где семья реализует мясо, цены на говядину на 30 процентов ниже, чем на омских прилавках. А вот свинину Грише Амояну приходится закупать на крестьянских подворьях или на местных бойнях. Закупочная цена на мясо значительно выросла, это во многом связано с введением нового технического регламента, согласно которому запрещается продавать мясо крестьянского забоя. Закон временно отсрочен, но не отменен. Поэтому фермер мечтает о постройке своей небольшой бойни, чтобы снизить затраты и оказывать услуги личным подсобным хозяйствам села Медвежка. В планах и своя мини-переработка молока. Но это все в перспективе. Главное - есть стремление, поддержка и вера в то, что все получится, если работать, не покладая рук.



Со старшим братом Мило



По вопросам приобретения продукции обращаться:
Омская область, Исилькульский район,
Медвежинское сельское поселение, ул. Гагарина, 20
Амоян Гриша Мамоевич
8-908-319-29-90

Сибирские манты от «Наполеона»

Сочные манты из рубленого мяса - фирменное блюдо нового кафе, которое всего год назад открылось на окраине Исилькуля. Место хозяин, предприниматель Игорь Сучилин, выбрал не случайно. Поблизости застраивается микрорайон «Северный», где получают прописку люди, переселенные по государственной программе из ветхого и аварийного жилья. Появляются на этой земле и частные владения. Одним словом, население окраины растет, молодежь женится, а отпраздновать это, да и любое другое, важное семейное событие негде.

Так было раньше. Сегодня в кафе у Игоря Сучилина роскошный банкетный зал. По вечерам он не пустует. Заказывают столики заранее, и не только исилькульцы. Добрая слава далеко бежит. «Сарафанное радио» работает оперативно. Кто хоть один раз побывал у «Наполеона», так предприниматель назвал свое кафе, тот и друзьям своим посоветует. Кормят отменно. Встречают приветливо. Повар Лариса Шевченко толк в домашней еде знает. Говорит, семейные рецепты от бабушки достались. А это пища здоровая, из натуральных продуктов. Мясо предприниматель закупает только с крестьянских подворий, скот на зерне, сене да зеленой травке выращен. Оттого и аромат мяса имеет особенный.

Игорь Сучилин - человек основательный. Если вкладывать средства, считает он, то в производство, которое в первую очередь должно понравиться тебе. Критик он строгий. Любит, чтобы все было без изыяна. Штат из девяти человек подбирает целых полгода. Основной критерий оценки у него: три П: профессионализм, порядочность, пунктуальность. С такой меркой подходит и к себе. Поэтому коллектив подобрался дружный, с полуслова директора понимает. Открытие своего производства -

дело для Игоря новое. До этого предприниматель держал в Исилькуле сеть магазинов. Дело хлопотное, а душа пустая. Деньги-товар-деньги, основа рыночной экономики, не для него. Он в эту формулу вписал еще и душевность, теплоту, заботу о людях. Книга отзывов о работе кафе уже вся исписана благодарностями за прекрасно проведенный вечер или вкусный обед. В свой рабочий перерыв приезжают люди даже из центра города Исилькуля, чтобы отведать сочные фирменные манты, котлеты, блинчики с мясом или наваристый борщ, от которого трудно отказаться. Пять первых блюд, дюжина вторых - в ежедневном меню кафе. А еще воздушные пирожки да разная сдоба.

Говорят, хозяйки с улицы Северной, где находится кафе, уже и тесто ставить разучились. Зачем? Если рядом можно купить все, что душе угодно. Семейные обеды в кафе становятся уже традицией. А Игорь Сучилин строит планы на перспективу. На своей территории в 3 тысячи квадратных метров задумал он организовать зону отдыха. Для взрослых построят уютные беседки, эстраду и танцплощадку. А детям - качели, карусели. И все это обязательно будет, потому что характер у Игоря Сучилина такой: что задумает - обязательно сделает.



Кафе «Наполеон» ждет гостей по адресу:
Омская область, г. Исилькуль,
ул. 3 Северная, 100.
Заявки по телефону:
8-908-316-01-12
gulnara.zhanpeisova@yandex.ru





САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ЛЕНЭКСПО



АГРОРУСЬ

НОВЫЙ ФОРМАТ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКИ



23 – 31
августа

XXIII МЕЖДУНАРОДНАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ
ЯРМАРКА

56 000 кв. м | 660 ФЕРМЕРСКИХ (КРЕСТЬЯНСКИХ) ХОЗЯЙСТВ | 116 434 ПОСЕТИТЕЛЯ



26 – 29
августа

XXIII МЕЖДУНАРОДНАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА

727 УЧАСТНИКОВ | 56 РЕГИОНОВ РОССИИ | 19 СТРАН | 14 000 СПЕЦИАЛИСТОВ АПК

ИНТЕГРАЦИЯ И КООПЕРАЦИЯ В АГРОБИЗНЕСЕ •
БИОТЕХНОЛОГИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ •
ЭНЕРГО- И РЕСУРСОБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ •
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ •

НОВОЕ
2014

• ЖИВОТНОВОДСТВО. КОРМА
• ВЕТЕРИНАРИЯ
• РАСТЕНИЕВОДСТВО ЗАЩИЩЕННОГО ГРУНТА
• ОРГАНИЧЕСКОЕ ЗЕМЛЕДЕЛИЕ

Организатор

EXPOFORUM

www.agrorus.expoforum.ru

ВК «ЛЕНЭКСПО», СПб, Большой пр. В. О., 103
тел. +7 (812) 240 40 40, доб. 231, 234, 235, 188, 254
farmer@expoforum.ru

0+



19–21
ноября



КРАСНОЯРСК
2014

специализированная выставка

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ СИБИРИ

- Сельскохозяйственная техника и оборудование
- Растениеводство и животноводство
- Лизинг, кредиты и инвестиции в АПК
- Новые технологии и материалы для сельского хозяйства
- Фермерское хозяйство

Цифры и факты
выставки 2013:

12 000 кв. м – площадь
экспозиции

188 участников и
более 10 000
посетителей из России,
Бельгии, Казахстана



МВДЦ «Сибирь», ул. Авиаторов, 19
тел.: (391) 22-88-407
22-88-611 – круглосуточно
agro@krasfair.ru
www.krasfair.ru

Организатор: ВК «Красноярская ярмарка»

Официальная поддержка:



Генеральный
информационный партнер: АПК ЮГ



5-й Сельскохозяйственный Форум

САРАТОВ
АГРО.
ДЕНЬ ПОЛЯ 7 - 8
августа
2014

Официальная поддержка:

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ
ГНУ НИИСХ ЮГО-ВОСТОКА РОССИЙСКОГО ЗАКАЗЧИКА
ФЕДОВ ЕПО «САУ ИМЕНА И. И. ВАЛЕНКО»
РОССИЙСКИЙ СОЮЗ СЕЛЬСКОЙ МОЛОДЕЖИ
АССОЦИАЦИЯ КРЕСТЬЯНСКИХ ХОЗЯЙСТВ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ
КООПЕРАТИВОВ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ «ВОЗРОЖДЕНИЕ»
РОССИЙСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ «АГРОПРОМ»
РОССИЙСКОЕ АГРАРНОЕ ДВИЖЕНИЕ

- СЕЛЬХОЗТЕХНИКА
- МЕЛЬНИЧНЫЕ И ЭЛЕВАТОРНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
- РАСТЕНИЕВОДСТВО
- СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ. УДОБРЕНИЯ
- ЖИВОТНОВОДСТВО. ПТИЦЕВОДСТВО
- ВЕТЕРИНАРНЫЕ ПРЕПАРАТЫ И ОБОРУДОВАНИЕ
- КОРМА. КОМБИКОРМА
- СТАНДАРТИЗАЦИЯ И МЕТРОЛОГИЯ
- УСЛУГИ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК
- КОМПЛЕКСНЫЙ СПУТНИКОВЫЙ КОНТРОЛЬ



МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:
г. Саратов, Экспериментальное поле
ГНУ НИИСХ ЮГО-ВОСТОКА



ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО
ТЕЛ.: (8452) 205-470, 206-926
<http://expo.sofit.ru>
<http://vk.com/sofit.expo>

ЕВРОСИБАГРО - операция «Юго-Запад»

ООО «Торгово-производственная компания «Евросибagro» предлагает больше чем простую продажу оборудования, в основе - комплексный подход в работе с клиентами, который включает консультации, гарантийное обслуживание, последующую модернизацию купленного в компании оборудования, проведение специализированных семинаров, во время которых клиенты компании имеют возможность получать самую свежую информацию. Весной этого года прошла серия семинаров на базе сельхозпредприятий на Юго-Западе России. О том, как движется работа в этом направлении, рассказал Леонид Александрович Клаузер, генеральный директор ООО «ТПК «Евросибagro» и разработчик уникальных высокопроизводительных решет (УВР).

— Леонид Александрович, организация серии семинаров для сельхозтоваропроизводителей — это один из способов продвижения продукта компании — решет УВР. Как давно вы его практикуете, и насколько они полезны вам как разработчику?

— Сегодня у компании не стоит задача только произвести и продать. Основной ориентир идет на качество выпускаемой продукции и помощь партнерам в качественном использовании комплектующих к сельхозтехнике (обучение работе с ними в хозяйствах, помощь в решении возникающих вопросов). Наряду со всевозможными выставками, демонстрациями продукции, довольно-таки широко практикуется проведение семинаров. Строится это либо в плане учебы для

персонала (руководители хозяйств, фермеры, инженеры, агрономы и т.д.), либо в целях ознакомления с продукцией. В год проходит порядка 50 семинаров в различных регионах Российской Федерации. Этой весной я провел серию семинаров для аграриев Юго-Запада страны. Побывал в Ставропольском, Краснодарском краях, Ростовской, Волгоградской и Воронежской областях.

От практиков я узнаю, с какими трудностями и ошибками они сталкиваются в работе, о некоторых технологических тонкостях работы машин. Для того, чтобы решет УВР компании «Евросибagro» были более эффективны, так как они имеют большую работоспособность, большую способность к очистке, приходится менять параметры техники, на которую они устанавливаются. Так, например, настройку решет УВР на новые комбайны Ascros я сделал именно по просьбе сельхозтоваропроизводителей. То есть происходит обмен опытом. Это

очень важно и в итоге полезно для всех.

В ближайшее время я планирую совершить тур по регионам Западной Сибири: Красноярск, Тюмень, Новосибирск, Омск.

— А насколько эффективно проводить такие семинары?

— Сегодня компания уделяет большое внимание тому, чтобы аграрии в корне изменили свой подход к уборке зерна и настройке комбайна. Это ведь целая система. Поэтому данная работа занимает гораздо больше времени, чем продажа товара. «Народное» радио разносит информацию о решетках УВР и их плюсах даже быстрее, чем мы ожидали. Решета известны, и прямая реклама отошла на второй план. Гораздо важнее, чтобы производители изменили свои представления о процессе обмолота зерна, усовершенствовали свои знания, накопленные за годы работы. Тогда эффект от работы решет УВР гораздо лучше и заметнее, а это выгодно для всех.



Визитка компании

ООО «ТПК Евросибagro»
644018, РФ, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65а
8 (3812) 518-858, 8 (3812) 580-814, 8 (3812) 580-822
evrosibagro@gmail.com <http://www.evrosibagro.com>

Открытия приходят лишь к тем, кто подготовлен к их пониманию

Результат - единственный критерий истины



Проверено на практике

Сергей Дмитриевич Стасенко, главный инженер колхоза «Ростовановский», Ставропольский край, Курский район, с. Ростовановское:

— Мы приобрели решет УВР компании «Евросибagro» два года назад. В этом году связались с представителем компании, он предложил у нас на месте провести семинар. Мы согласились. В мае представитель компании «Евросибagro» провел обучающий семинар для специалистов нашего колхоза. В нем участвовали и делегации хозяйств близлежащих районов. Во время этого семинара нам подробно разъяснили, как настроить все компоненты, чтобы был правильный цикл обработки. Выяснилось, что решет УВР работают эффективно, только когда все правильно настроено. По окончании этого мероприятия мне мои комбайнеры заявили, что за полдня, проведенные на семинаре под руководством Леонида Клаузера, узнали гораздо больше, чем за все время работы в поле. После прошедшего семинара результат налицо: зерно чище, а работать — быстрее и удобнее. Мы довольны!

Сергей Дмитриевич Агафонов, главный инженер МКУ «Управление сельского хозяйства Богучарского муниципального района», Воронежская область:

— Перед нами стояла задача — сократить потери зерна при уборке на поле. Из журнала я узнал о решетках УВР, связался с генеральным директором компании Леонидом Клаузером. Он приехал на семинар, который проводился для специалистов хозяйств нашего района: механизаторов, инженеров и т.д. На семинаре Леонид Александрович рассказывал не только о решетках УВР, но и о других полезных вещах. В итоге цель, которую мы преследовали, достигнута. Результат — только положительный! В преддверии подготовки к семинару я пообщался с коллегами из соседних районов, которые уже применяют решет УВР, и получил положительные отзывы. По итогам семинара три хозяйства нашего района сразу приобрели решет компании «Евросибagro».

Николай Федорович Малай, директор ООО «Научно-производственное предприятие «Гибрид», Ростовская область, Матвеево-Курганский район, п. Матвеев Курган:

— Мы остались очень довольны семинаром, который провел в нашем районе Леонид Клаузер. Особенно довольны механизаторы. Он полностью изменил наше мировоззрение! По его окончании наше предприятие решило попробовать новую технологию и приобрело 3 комплекта решет на комбайны «Дон — 1500 Б». Скоро включимся в работу и тогда увидим результат.

Валерий Анатольевич Роговцев, заместитель директора по механизации ООО «Агрохолдинг «Красногвардейский», Ставропольский край, Красногвардейский район, с. Красногвардейское:

— Решета УВР мы приобрели в 2012 году и были одними из первых в районе клиентами компании «Евросибagro». Сразу приобрели 10 комплектов на комбайн «Дон — 1500 Б». Отдали более 1 млн. рублей. То, что решет УВР эффективней по очистке штатных решет — это бесспорно! У них конструкция гребенки иная, чем у обычных решет, за счет этого зерно лучше очищается.

Иван Алексеевич Шершнев, директор ООО «Прогресс», Ставропольский край, Левокумский район, с. Правокумское:

— О решетках УВР я узнал от знакомых коллег из соседнего Благодарненского района, решил попробовать. В июне наше хозяйство посетил гендиректор компании «Евросибagro» Леонид Клаузер, провел для наших специалистов семинар, разъяснил, в чем принцип эффективности решет УВР. Мы пока приобрели 5 комплектов. Пока ничего конкретного сказать не могу, так как работаем всего третий день. Но уже заметно, что зерно идет чище. Если все пойдет нормально и дальше, то планирую еще купить решет в хозяйство.

Сергей Викторович Агибалов, директор ООО «Рассвет», Воронежская область, Верхнеаманский район, с. Лозовое:

— Впервые решет УВР наше хозяйство купило 4 года назад. Поставили мы их на комбайны «Дон-1500 Б». Проработали на них четыре сезона и очень довольны. Качество потерь ниже, а зерно чище, да и сами конструкции надежные, поломок не было. В этом году приобрели 5 зерноуборочных комбайнов Ascros и решили на них поставить новые решет УВР. Скоро будем опробовать в работе.



«Евродвигатель»

Профессиональный
капитальный ремонт двигателей,
головок блока цилиндров
всех марок

- Опрессовка ГБЦ и блоков
- Шлифовка плоскости
длиной до 1400 мм,
шириной до 400 мм
- Замена и расточка
седла клапана ГБЦ
диаметром до 120 мм
- Шлифовка
(восстановление) клапанов



Продажа станков и оборудования для профессионального ремонта ДВС

www.eurodvigatel.com

Ростовская обл., г. Зерноград, ул. Садовая, 38
(86359) 41-6-05, 8-928-193-46-30, 8-928-908-98-53
e-mail: evrodvigatel@gmail.com evrodvigatel@bk.ru

По вопросам размещения рекламы
в журнале «Агротайм» обращаться:
**8 (3812) 59-37-69, 8-908-311-53-34,
8-913-645-49-26**



AgriTek

SHYMKENT 2014

3-я МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

12-14 НОЯБРЯ
2014

Выставочный центр
«Корме орталыгы»
Шымкент, Казахстан

Организатор:

Тел: +7 (727) 250-19-99
Факс: +7 (727) 250-55-11
E-mail: agri@tntexpo.com
www.agrishymkent.kz

Информационная поддержка:



СИБИРСКАЯ АГРОТЕХНИЧЕСКАЯ ЯРМАРКА
АГРО-ОМСК 2014

23-27 июля



сельскохозяйственная
техника и оборудование

продукция сельскохозяйственного
производства

животноводство

растениеводство

продукты питания и напитки

товары для загородного дома
и садоводства

ЯРКОЕ ЯРМАРОЧНОЕ СОБЫТИЕ:

аллея мастеров, садоводов, медовая аллея,
крестьянская усадьба, конкурсы, акции, праздничная программа.

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:

г. Омск, Выставочный парк, пр. Королёва, 20
тел.: (3812) 40-80-09, 40-80-17,
arvd@mail.ru, www.arvd.ru

ШАҚЫРУ • ПРИГЛАШЕНИЕ • INVITATION

Ауыл шаруашылығы көрмелері

KazAgro/KazFarm-2014

Выставки сельского хозяйства
Exhibitions of Agriculture



**27-29 КАЗАН
ОКТАБРЬ
ОCTOBER 2014**

Ресми салтанатты ашылу ресімі- 27 қазан 11:00 де
Официальная церемония открытия- 27 октября в 11.00
The official opening ceremony- 27 October 11:00

Көрменің жұмыс уақыты:

27-қазан 10:00-18:00
28-қазан 10:00-18:00
29-қазан 10:00-16:00

Время работы выставки:

27 октября 10:00-18:00
28 октября 10:00-18:00
29 октября 10:00-16:00

Opening hours:

27 October 10:00-18:00
28 October 10:00-18:00
29 October 10:00-16:00

Ресми қолдау/ Официальная поддержка/ Official Support:



Көрменің бас демеушісі:
Генеральный спонсор выставки:
General sponsor of the exhibition:

РОСТСЕЛЬМАШ

Тіркеу демеушісі:
Спонсор регистрации:
Sponsor of registration:



Ақпараттық қолдау / Информационная поддержка / Informational Support:



Ұйымдастырушы/ Организатор/ Organizer:

Expo Group
www.expogroup.kz

Алматы, тел./факс: +7 (727) 391-11-42, 268-28-50
327-24-65, 327-24-66

Астана, тел./факс: +7 (7172) 27-84-98, 78-25-27
info@expogroup.kz, kazagro@expogroup.kz

Заслон вредителям

На основе наблюдений и обследований, проведенных в предшествующие годы, ученые Сибирского НИИ сельского хозяйства сделали предварительный прогноз распространения основных вредителей полевых культур и болезней в 2014 году и подготовили соответствующие рекомендации для омских аграриев, которые помогут им защитить свой урожай.

Вредители

В 2013 году не произошло увеличения заселенности полей мышевидными грызунами. Теплая осень и первая половина зимы с хорошим снежным покровом должны способствовать удовлетворительной перезимовке, несмотря на суровые погодные условия в январе-феврале. Их количество в 2014 году может остаться на прежнем уровне или несколько увеличиться при хорошей перезимовке и благоприятных условиях вегетационного периода.

В прошлом году не наблюдалось значительной активизации нестальных саранчовых, превышение ЭПВ наблюдалось на площади 640 га в Калачинском и Русско-Полянском районах. Кубышек стадных саранчовых не выявлено. В текущем году при оптимальных погодных условиях для вредителя возможно нарастание численности нестальных саранчовых, особенно в степных районах.

Луговой мотылек будет иметь очаговое распространение. В 2013 году единственный и слабый лет бабочек вредителя отмечался на площади 90,3 тыс. га из обследованных 381 тыс. Не исключается залет бабочек лугового мотылька из сопредельных территорий.

Пораженность хлебной полосатой

блешкой в прошлом году в основном была ниже ЭПВ. Однако вредитель ушел в зиму в неплохом физиологическом состоянии и при благоприятной перезимовке в 2014 году может быть опасным для зерновых культур в период всходов, особенно в условиях засушливой весны.

В прошлом году вредоносность пшеницы большей частью была ниже ЭПВ, в текущем, при сухой жаркой погоде, - будет иметь очаговый характер.

В прошлом году около 90% из обследованных 83,7 тыс. га посевов яровой пшеницы были заселены имаго пшеничного трипса со средневзвешенной численностью 6,9 шт./растение. Теплая осень благоприятствовала завершению цикла его развития. В 2014 году при хорошей перезимовке и в условиях сухой и умеренно теплой погоды можно ожидать повышенный уровень вредоносности трипса.

Для злаковой тли условия 2013 г. были относительно благоприятными, но существенного ущерба посевам вредитель не нанес. Очаговый рост вредоносности тли может быть при условии умеренно теплой и влажной погоды.

Вредоносность серой зерновой совки в прошлом году в целом была несуще-

Берегитесь, когда бескрылые расправляют крылья

ственной, рост численности в 2014 году возможен при хорошей перезимовке и благоприятных погодных условиях во время лета бабочек и откладки яиц.

Значительной вредоносности гороховой тли в прошлом году не наблюдалось. В текущем году при достаточной влажности и умеренно теплой погоде в период бутонизации - цветения гороха вредоносность может увеличиться.

В 2013 г. не отмечалось массового распространения вредителей люцерны и донника: клубеньковых

долгоносиков, фитономусов, люцернового клопа. В этом году вредоносность клубеньковых долгоносиков и фитономусов предполагается на прежнем уровне, а люцерново-го клопа при условии хорошей перезимовки и теплой солнечной погоды - несколько возрасти.

Крестоцветные блошки могут представлять серьезную опасность для всходов при сухой жаркой погоде.

При благоприятной погоде может проявиться очажная вредоносность репной белянки и рапсового пилильщика.

При превышении ЭПВ посевы сельскохозяйственных культур необходимо защищать с помощью химических препаратов. Особенно страдают всходы рапса и многолетних бобовых трав. Всходы рапса от крестоцветных блошек можно защитить обработкой семян перед посевом на специальных установках высокотоксичным препаратом Хинуфур (9,6-12 л/т), также менее токсичными: Пикус (5,5-6,5), Чинук (20), Имидалит (6-8), Нуприд 600 (3-4), Круйзер, Кай-



Человек - самый вредоносный вредитель урожая

и болезням



зер (8-10), Круйзер Рапс (15 л/т).

В течение вегетации на многих культурах применяются препараты пиретроидного ряда на основе: альфа-циперметрина - Фастак, Фаскорд и т. п. (0,07-0,2); гамма-цигалотрина - Вантекс (0,04-0,07 л/га); дельтаметрина - Децис Профи (0,02-0,05 кг/га), Атом (0,1-0,5 л/га); зета-циперметрина - Таран ит.п. (0,07-0,15); лямбда-цигалотрина - Каратэ Зеон и аналоги (0,1-0,4); циперметрина - Шарпейи аналогичные (0,14-0,48) и т.п.; эсфенвалерата - Суми-альфа (0,2-0,3 л/га), комбинированный препарат Борей (0,08-0,1 л/га) и др. Применяются и фосфорорганические препараты - Би-58 Новый и аналогичные, Фуфанон и т.п.), и др. Нормы расхода их существенно выше и варьируют от 0,7 до 2 л/га.

Для защиты картофеля от колорадского жука лучше применять препараты из класса хлорникотинилов - Танрек, Конфидор Экстра и т. п., с нормами расхода 0,03-0,1 л/кг на 1 га; Актара (0,06-0,07) или Моспилан (0,025-0,04 кг/га для 20% РП). Комплексную защиту картофеля от проволочников, колорадского жука и некоторых болезней можно осуществить обработкой клубней картофеля до или во время посадки препаратами: Престиж и аналогичные (0,7-1), Имидалит (0,1), Нуприд 600 (0,15-0,3 л/т).

Болезни

Прошлый год характеризовался умеренным проявлением вредоносности корневых гнилей в посевах яровой пшеницы. В большей степени поражался ячмень. Вредоносность корневых гнилей, гельминтоспориозных пятнистостей будет во многом зависеть от погодных условий, влагообеспеченности, соблюдения агротехники возделывания

культур и качества протравливания семян. Прохладная, дождливая погода весной будет способствовать интенсивному развитию инфекций.

В 2013 г. наблюдались слабые и умеренные проявления септориоза, развитие инфекции будет зависеть от условий вегетации, а при благоприятной по теплу и осадкам погоде может значительно возрасти. Бурая листовая ржавчина проявлялась очажно с невысоким индексом развития. Есть вероятность роста пораженности вида-



ми ржавчины в текущем году. Мучнистая роса была распространена не повсеместно, уровень развития - от слабого до среднего. Вредоносность болезни в текущем году при благоприятных погодных условиях может увеличиться.

Распространение пыльной головки на зерновых в 2013 году составило 8,7%, что меньше, чем в предшествующий. Распространение инфекции в этом году будет зависеть от объемов и качества протравливания семян и агротехники.

Условия прошлого года были сравнительно благоприятными для развития болезней зернобобовых культур, в частности гороха. Распространение ржавчины и аскохитоза в 2014 году может возрасти при условии повышенной влажности и умеренных температур воздуха.

Для защиты от комплекса по-

чвенно-семенных инфекций широко применяется предпосевная обработка семенного материала фунгицидами-протравителями. Одними из наиболее распространенных протравителей семян зерновых культур являются препараты на основе тебуконазола, Раксил и аналоги с нормой расхода на зерновых и льне 0,4-0,5 л/т. Они применяются против головневых инфекций, плесневения семян, корневых гнилей и снежной плесени зерновых культур. Достаточно эффективны протравители на основе триконазола - Премис Двести и аналогичные - 0,15-0,20 л/т и Премис (1,2-2). Высокой биологической эффективностью отличается обработка комбинированными препаратами: Дивиденд Стар (0,75-1,5), Скарлет (0,3-0,4), Дивиденд Экстрим (0,5-0,8), Скарлет (0,3-0,4 л/т) и пр. Для протравителей системно-контактного действия на основе карбоксина и тирама (Витавакс 200 ФФ и аналоги) характерны высокими нормами расхода, они используются в небольших объемах. Фунгицидно-инсектицидный препарат Сценик Комби (1,25-1,5 л/т) хорошо защищает зерновые от почвенно-семенных инфекций и некоторых вредителей, например злаковых мух.

Для защиты зерновых культур от листостеблевых болезней - видов ржавчины, септориоза, мучнистой росы и других грибных инфекций применяют системные фунгициды на основе пропиконазола: Тилт и аналоги,

пропиконазола и тебуконазола - Титул Дуо и Коло-саль Про; пропиконазола и ципроконазола - Альто супер и аналогичные; эпоксиконазола - Рекс С; эпоксиконазола и пираклостробина - Абакус; трехкомпонентный фунгицид Фалькон и некоторые другие. Сроки обработки устанавливаются по результатам мониторинга фитосанитарной обстановки, например для бурой ржавчины, при неблагоприятном прогнозе, - первые пустулы патогена в фазу флаговый лист - начало колошения яровой мягкой пшеницы. Обработку против менее вредоносной мучнистой росы лучше проводить при уровне развития патогена 5-10% в фазе флагового листа. Ввиду высокой стоимости препаратов, фунгицидную обработку желательно проводить в первую очередь в посевах с хорошими видами на урожай.

Прогнозы всегда сбываются,
только место и даты иногда не совпадают

Нужны дожди и солнце

«Весна урожай строит» - гласит народная мудрость. От того, какие агрометусловия складываются в весенний период, в какие сроки посеют яровые зерновые, таким будет и урожай. Об особенностях весны и начала лета в Омской области читателей журнала информирует Нина Медведева, начальник отдела агрометпрогнозов Обь-Иртышского управления по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды:

- Весенние процессы на территории Омской области в 2014 году начались рано. Переход среднесуточной температуры воздуха через 0°C в сторону повышения осуществился раньше многолетних сроков на 9-11 дней. Переход среднесуточной температуры воздуха через +5°C в сторону повышения (начало вегетационного периода) осуществился раньше обычного в таежных районах на 13-17, на остальной территории на 5-10 дней.

Сухая ветреная погода во второй и третьей декадах апреля способствовала быстрому просыханию почвы.

Мягкопластичное состояние почвы на большей территории области отмечено на 6-13 дней раньше многолетних данных.

Первое определение запасов продуктивной влаги в почве в конце апреля показало, что почва хорошо увлажнена. Пахотный горизонт в среднем по области содержал 37 мм продуктивной влаги, метровый слой - 162 мм.

На парах в среднем по области в 0-100 см слое содержалось 189 мм продуктивной влаги, по зонам: от 170 мм в тайге и подтайге, до 222 мм - в северной лесостепи.

В апреле и мае преобладала теплая погода с недобором осадков в большинстве районов области.

Переход среднесуточной температуры воздуха через +10°C в сторону повышения осуществился на 8-21 день раньше среднемноголетних сроков.

Осадков весной выпало мало. Их сумма за апрель и май в большинстве пунктов южной половины области, а также в Саргатском, Горьковском районах составила 45-70 % от среднемноголетнего количества.

Посевная кампания в области проведена в научно обоснованные сроки. Запасы продуктивной влаги перед массовым севом составляли в слое 0-10 см в среднем по области 15 мм.

Пахотный горизонт в среднем по области содержал 30 мм продуктивной влаги. Метровый слой в это время был увлажнен в среднем по области до 144

мм при норме 115 мм.

Оптимальное увлажнение метрового слоя наблюдалось на 69 % полей, недостаточно слабое увлажнение - на 23 % полей, недостаточно сильное - на 8 % полей.

В слое 0-10 см с оптимальным увлажнением насчитывалось 39 % полей, с недостаточно слабым увлажнением - 54 % полей, с недостаточно сильным увлажнением - 7 % полей. За последние 10 лет более высокие среднеобластные запасы продуктивной влаги в метровом слое в период массового сева яровых культур наблюдались: в 2006, 2007, 2012 и 2013 годах, близкие к значениям текущего года - в 2005, 2009, 2010 и 2011 годах.

В Омской области определяющим фактором урожайности сельскохозяйственных культур является влагообеспеченность. При богарном типе земледелия влагообеспеченность зависит только от количества выпавших в течение вегетационного периода осадков.

Осадки в летний период носят преимущественно ливневой характер и распределяются по территории очень неравномерно. Зимние осадки также влияют на урожай.

«Весна урожай строит», - гласит народная мудрость. От того, какие агрометусловия складываются в весенний период, в какие сроки посеют яровые зерновые, таким будет и урожай.

Весенние процессы в текущем году наступали стремительно, но во второй половине мая они замедлялись.

Переход среднесуточной температуры воздуха через +15°C (начало лета) в сторону повышения осуществился в северных районах в сроки, близкие к многолетним. В лесостепных районах - на 5-10 дней позднее многолетних данных. В степных районах - на 9-12 дней позднее обычного.

Температурный фон до 13 июня повсеместно на 2-5°C был ниже средних значений.

С 14 июня установилась жаркая погода, дефицит осадков продолжал сохраняться.



В первой декаде июня на большей части Омской области существенных осадков не было. Напряженная агрометеорологическая обстановка наблюдалась и во второй декаде июня - в первый критический период развития яровых зерновых культур. Средняя температура воздуха ежедневно превышала многолетние значения на 2-5°. Максимальная температура воздуха достигала +27...+32°C, поверхность почвы нагревалась в дневные часы до 40-50°C. И весной, и в июне воздух был очень сухой.

С относительной влажностью воздуха 30 % и менее на большей территории области насчитывалось 8-12, на 4-10 дней больше, чем обычно. В мае засушливых дней насчитывалось 15-22 при норме 8-17 дней. В большинстве дней первой и второй декад мая минимальная относительная влажность воздуха составляла всего 8-20 %.

Такие условия отрицательно сказываются на накоплении зеленой массы многолетних трав и естественных сенокосах. Даже при хороших влагозапасах первый укос на сено даст недобор урожая.

Влажность воздуха является одной из важных характеристик агрометеорологических условий в период формирования урожая. Дефицит влажности воздуха влияет на интенсивность испарения с поверхности почвы, воды,

Холод хлеб растит,
тепло колос наливает

а также с поверхности растений.

В первой декаде июня на 25 % омских полей степень увлажнения в пахотном слое оценивалась как сильно недостаточная, на 34 % полей - слабо недостаточная и на 38 % полей - оптимальная. В Окунешниковском районе есть поля, где увлажнение пахотного слоя соответствует критерию слабой почвенной засухи.

С установлением жаркой погоды развитие сельскохозяйственных культур ускорилось. В конце первой декады и во второй декаде июня у зерновых наблюдались фазы «кущение» и «выход в трубку».

Образование узловых корней на большинстве полей началось, но при отсутствии осадков дополнительные корни отмирают.

Первый критический период в развитии зерновых проходит на большинстве полей при неблагоприятных погодных условиях. При низких запасах продуктивной влаги и высоком температурном фоне число колосков в колосе закладывается меньше, чем обычно.

Эффективные дожди 15-22 мм в июне выпали только в Калачинске, Русской Поляне, Марьяновском районе.

Июнь - самый светлый месяц года. Месяц цветущих трав и «белых» ночей. По состоянию посевов в конце месяца можно судить о будущем урожае. Поэтому для закладки урожая в июне нужны тепло и дожди.

Прогноз народного погодоведения «уточнит» самая светлая неделя года. Какая погода в пору солнцестояния, такая и на все оставшееся лето.



Приметы июля

Июль - самый жаркий летний месяц. Наступает время созревания хлебов. В июле обычно начинают косить и заготавливать на зиму сено для скота. Недаром июль зовется «сенозарником».

С 7 июля начинается большой покос сена. Наступает пора сбора лекарственных трав. День Рождества святого Иоанна Предтечи совпадает с языческим летним праздником Ивана Купалы. У древних славян Купала был богом земных плодов. В ночь на Ивана Купалу девушки и парни шли в лес. В лесу разжигался костер, все прыгали через него, водили хороводы. Потом все вместе плыли в лодках по реке. Девушки загадывали желания и бросали в воду венки. Самые храбрые парни в ночь под Ивана Купалу отправлялись в лес на поиски цветка папоротника, который по преданию расцветает только в эту ночь и может исполнить любое желание. Об июле сложено много пословиц и поговорок.

Народные приметы

Если июльским утром туман стелется по воде - будет хорошая погода.

Если июль стоит жарким, то декабрь будет морозным.

Перед дождем комары звенят громче и пронзительнее.

Перед дождем кроты усиленно роют землю.

Ласточки задевают крыльями поверхность воды - к дождю.

Если июльским утром прошел маленький дождь, то днем установится хорошая погода.

Если мокрица утром закрывает цветки, то днем будет дождь.

Перед дождем муравьи убирают вынесенные на воздух личинки (яйца), прячутся в муравейники, а если ожидается сильный дождь - закупоривают входы.

На нижней стороне листьев лебеды появляется влага - к дождю.

1 июля - Ярилин день, Макушка лета	16 июля - Мокий и Марк, Стожары
2 июля - Зосима Пчельник	17 июля - Андрей Налива
3 июля - Мефодий Перепелятник	18 июля - Афанасьев день, Месяцев праздник
4 июля - Ульянов день	19 июля - Сысоев день
5 июля - Евсеев день	20 июля - Авдотья Сеногойка
6 июля - Аграфена Купальница	21 июля - Прокопий Жнец
7 июля - Иван Купала	22 июля - Панкратий и Кирилл
8 июля - День Петра и Февронии	23 июля - Антоний Громоносец
9 июля - Давид Земляничник	24 июля - Ольга Страдница
10 июля - Самсон Сеногой	25 июля - Прокл Плакальщик
11 июля - Крапивное заговенье	26 июля - День Архангела Гавриила
12 июля - Петров день, Петры-Павлы	27 июля - День Акилы, Дозоры
13 июля - Двенадцать апостолов	28 июля - Кирик и Улита
14 июля - Кузьма и Демьян, Летние Кузьминки	29 июля - Финогеев день
15 июля - Березина	30 июля - Марина с Лазарем
	31 июля - Омелянов день



Агропром Казахстана открыт для инвестиций

Как сообщалось, «КазАгро» сегодня ведет работу с 30 зарубежными крупными компаниями, деятельность которых основана на применении современных и высокотехнологичных методов агропроизводства. В инвестфоруме в Астане приняли участие потенциальные инвесторы из Венгрии, Германии, Китая, Франции, Канады, Украины, Великобритании, Испании, Японии, Турции, Нидерландов, Болгарии, Литвы, Египта, ОАЭ, Сингапура, а также партнеры Казахстана по ЕАЭС – России и Беларуси.

В ходе двухдневного форума Национальным управляющим холдингом «КазАгро» подписан ряд соглашений с иностранными инвесторами. Речь идет о строительстве в южном регионе завода по переработке плодовоовощной продукции и сервисного центра для выращивания и хранения кукурузы с



венгерскими компаниями Mirelit Mirsa и Lac Holding, создании откормочной площадки на 20 тыс. голов КРС, овцеводческого хозяйства на 1 млн. голов и крупно-товарной молочной фермы на 3 тыс. голов с Emirates Futures из ОАЭ, строительстве птицефабрики мясного направления на 70 тыс. тонн с египетской Saigo Poultry Company. Помимо этого, достигнуты договоренности по переработке плодовоовощной продукции с индонезийской компанией Salim Group и по развитию кормопроизводства – с венгерской Vitafood.

цуской компании Irrifrance, специализирующейся на системах орошения, и казахстанского СПК «Будан». «У этого фермера очень большие площади в Южно-Казахстанской области. Работа в хозяйстве будет проводиться в 6 этапов, и в будущем вся площадь будет улучшена благодаря внедрению современных усовершенствованных систем орошения. Будет экономиться 15% водных ресурсов, улучшится состояние пахотных земель и их продуктивность. Мы надеемся, что в процессе сотрудничества с нашим первым клиентом

Коммерция? Это очень просто.
Это деньги других людей

Прошедший в июне в столице Казахстана Агропромышленный инвестиционный форум, организованный казахстанским Нацхолдингом «КазАгро» и британской компанией Adam Smith Conferences (Институт Адама Смита), собрал более 90 иностранных инвесторов и свыше 100 представителей казахстанских хозяйств и агроформирований.

Сегодня компании ведут анализ рынка и переговоры с казахстанскими хозяйствами о возможной совместной реализации проектов. К слову, организованный «КазАгро» Агропромышленный инвестиционный форум должен был содействовать этому процессу, а также повысить информированность заинтересованных сторон, как казахстанских, так и зарубежных, об инвестиционном потенциале АПК РК.

Подписанием документа о сотрудничестве завершился форум для фран-

нам удастся сделать все», – сказал на итоговой пресс-конференции президент компании Irrifrance г-н Осман Аиди.

Его казахстанский партнер – СПК «Будан» – занимается производством и экспортом элитных семян кукурузы. Предприятие, по словам его руководителя, занимает порядка 50-60% семенного рынка Казахстана по кукурузе и охватывает несколько областей на юге и севере республики. «Нас заинтересовала технология. В летнее время испытываем дефицит воды, а благодаря этой технологии дефицит покрывается, происходит экономия воды и рост урожая. Мы подписали меморандум. Дальше пойдут конкретные этапы, и, наверное, в следующий сезон мы выйдем с этой поливной системой экспериментально, на 200 га. Мы надеемся получить лизинг от «КазАгроФинанс» на новое оборудование», – отметил руководитель СПК «Будан» Еркен Шакеев.

Для потенциальных инвесторов холдингом сформирован перечень из 66 инвестиционных проектов, реализуемых в агросекторе страны и которым требуются дополнительные инвестиции, сказал в ходе инвестиционного форума председатель Правления «КазАгро» Дулат Айтжанов. «Здесь представлены проекты по молочному и мясному животноводству, производству и переработке овощей, производству кормов, переработка зерна, шерсти и кожи. Хочу призвать зарубежные компании стать нашими партнерами не только в качестве поставщиков оборудования, технологий, а прийти в аграрный сектор с прямыми инвестициями, принять участие в реализации высокотехнологичных проектов на паритетной основе», – завершил руководитель Нацхолдинга.

Справочно:

ЗА ВЕСЬ ПЕРИОД ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ХОЛДИНГОМ «КАЗАГРО» НА ПОДДЕРЖКУ АПК НАПРАВЛЕНО БОЛЕЕ 6,5 МЛРД. ЕВРО (7,5 МЛРД. ДОЛЛ. США). КЛЮЧЕВЫМ ИНСТРУМЕНТОМ ПОДДЕРЖКИ АПК ЯВЛЯЕТСЯ КРЕДИТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ. СОВОКУПНЫЙ КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ ХОЛДИНГА ЗА ПРОШЛЫЙ ГОД СОСТАВИЛ 1,8 МЛРД. ЕВРО ИЛИ 48% ОТ ОБЩЕГО ОБЪЕМА КРЕДИТОВАНИЯ АПК. ЭТО СОПОСТАВИМО С ОБЪЕМАМИ КРЕДИТОВАНИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА ЭКОНОМИКИ ВСЕМИ БАНКАМИ ВТОРОГО УРОВНЯ В РЕСПУБЛИКЕ.

Мясо, в сущности, всего лишь предлог,
чтобы поесть овощей



«Тепличные условия» Акколя

В Акмолинской области Казахстана построят современный тепличный комплекс для выращивания овощной продукции. Планируемая производственная мощность в год – 1017 тонн огурцов, 442 тонны томатов, 473 000 штук зеленых культур.

19 июня в г. Акколь состоялось торжественное заложение фундамента нового амбициозного сельскохозяйственного проекта – теплично-овощного комплекса компании «Есорproduct». Проект реализуется совместно с АО «КазАгроФинанс». На мероприятии присутствовали аким Аккольского района Темиржан Едигенов, директор филиала АО «КазАгроФинанс» по Акмолинской области Булат Сабитов, руководители и сотрудники компании-собственника.

Перед заливкой бетона благословение проекту дал мулла Аккольской мечети, а также был совершен обряд жертвоприношения барана.

«Сегодня в Акколе большой праздник, – сказал аким Аккольского района Темиржан Едигенов. – Это знаковое событие для всего района. В рамках продовольственного пояса Астаны это будет большим подспорьем. «Есорproduct» – название компании говорит само за себя – экологически чистые продукты, овощи. Хотелось призвать всех предпринимателей брать пример с вас.

Еще раз добро пожаловать, успехов! Ак жол!»

Аким Аккольского района вместе с директором ТОО «Есорproduct» Мырзабеком Бекмухановым дали старт строительству. Площадь застраиваемого участка составляет 10 гектаров.

Тепличный комплекс «Есорproduct» – это отапливаемое сооружение для выращивания огурцов, томатов, зеленых культур и рассады круглый год. При отсутствии солнца будет осуществляться электродосвечивание – в теплицах будут установлены специальные лампы, которые помогут не зависеть от капризов природы. Использование двойного горизонтального и вертикального затвориваний и полная автоматизация управления котлами позволяет снизить теплопотери в холодный период на 50% и поддерживать температуру внутри теплицы + 22°C при наружной температуре -42°C и скорости ветра 5 м/с. Высокий уровень автоматизации и компьютерного управления процессами выращивания полностью исключает риски от челове-

ческого фактора. Автоматическая система управления микроклиматом и минеральным питанием предназначена для поддержания заданной температуры и влажности воздуха в теплице и субстрате, концентрации CO2, режимов облучения и режима питания растений.

Поставщиком оборудования является компания из Финляндии «Schetelig OY». Выбор финского проекта тепличного комплекса обусловлен схожими суровыми климатическими условиями в зимний период. Строительство тепличного комплекса будет осуществляться «под ключ».

Площадь тепличного комплекса составит 42 448 м², из них на 9828 м² будут выращиваться томаты, на 26532 м² – огурцы, а на площади 2400 м² – рассада овощей и зеленые культуры (в период отсутствия рассады). Планируемая производственная мощность овощей в год: в начальный период – 1017 тонн огурцов, 442 тонны томатов, 473 000 штук зеленых культур; в последующие 6-10 лет – 2069 тонн огурцов, 1651 тонна томатов, 3117 000 штук зеленых культур.

Аккольский район для тепличного комплекса был выбран не случайно, т.к. это санитарно-курортная зона Акмолинской области, которая славится живописной природой и чистым воздухом.



Многие фермеры, проснувшись однажды утром, обнаружили, что живут уже в пригороде

На вопросы читателей отвечают специалисты Регионального информационно-консультационного центра АПК Омской области.

Куда молодых дорога ведет?

- Какие основные требования предъявляются к молодым специалистам и молодым семьям, желающим улучшить свои жилищные условия?

- Молодые специалисты, изъявившие желание стать участниками мероприятий по улучшению жилищных условий, должны:

- иметь законченное высшее (среднее, начальное) профессиональное образование, либо учиться на последнем курсе образовательного учреждения высшего (среднего, начального) профессионального образования,
- в случае если соблюдаются в совокупности следующие условия:

- работа или изъятие желания работать по трудовому договору не менее пяти лет в организации агропромышленного комплекса или социальной сферы в сельской местности в соответствии с полученной квалификацией;
- постоянно проживать или изъявить желание постоянно проживать в сельской местности;
- быть признанными нуждающимися в улучшении жилищных условий органами местного самоуправления по месту их постоянного жительства;
- подтвердить наличие собственных и (или) заемных средств в размере части стоимости строительства (приобретения) жилья, не обеспеченной за счет средств социальной выплаты.

Молодые семьи, под которыми понимаются состоящие в зарегистрированном браке лица, должны:

- работать (один из членов молодой семьи) или изъявить желание работать по трудовому договору не менее пяти лет в организации агропромышленного комплекса или социальной сферы в сельской местности;
- постоянно проживать или изъявить желание постоянно проживать в сельской местности;
- быть признанными нуждающимися в улучшении жилищных условий;
- подтвердить наличие собственных и (или) заемных средств в размере части стоимости строительства (приобретения) жилья, не обеспеченной за счет средств социальной выплаты.

- Какой возрастной ценз установлен для молодых специалистов и молодых семей?

- Получателями средств социальных выплат могут быть молодые специалисты в возрасте на дату подачи заявления не старше 35 лет, и молодые семьи (хотя бы один из супругов), возраст которых на дату подачи заявления в соответствии с пунктом 28 Правил не старше 35 лет, или неполная семья, которая состоит

из одного родителя, чей возраст на дату подачи заявления не превышает 35 лет.

- Какие документы молодые специалисты и молодые семьи должны представлять в органы местного самоуправления?

- Молодые специалисты и молодые семьи представляют в органы местного самоуправления заявления по форме, предусмотренной приложением N 2 к Правилам, с приложением:

- а) копий документов, удостоверяющих личность заявителя и членов его семьи;
- б) копии документа об образовании молодого специалиста либо справки из образовательного учреждения о его обучении на последнем курсе этого образовательного учреждения;
- в) копий свидетельств о браке (для лиц, состоящих в браке);
- г) копий свидетельств о рождении или об усыновлении ребенка (детей);

- д) копии трудового договора с работодателем;
- е) выписки из домовой книги или копии финансового лицевого счета (для лиц, постоянно проживающих в сельской местности) либо справки органа местного самоуправления об отсутствии у заявителя жилья для постоянного проживания в этой сельской местности;

- ж) документов, подтверждающих признание заявителя нуждающимся в улучшении жилищных условий или не имеющим жилья в сельской местности, в которой он работает или изъявил желание работать по трудовому договору не менее пяти лет в организации агропромышленного комплекса или социальной сферы;

- з) копий документов, подтверждающих наличие у заявителя собственных и (или) заемных средств в размере части стоимости строительства (приобретения) жилья, не обеспеченной за счет социальной выплаты.

- Какие размеры надбавки к заработной плате предусмотрены молодым специалистам в сельском хозяйстве?

- С 1 мая 2012 года предусмотрено предоставление субсидий сельскохозяйственным товаропроизводителям (кроме ЛПХ), находящимся на территории муниципальных районов Омской области, на возмещение части затрат на выплату заработной платы молодым специалистам, окончившим учреждения высшего или среднего профессионального образования и принятым на работу в соответствии с полученной специальностью и (или) квалификацией согласно документу об образовании по трудовым договорам, заключенным на неопределенный срок или срок не менее трех лет.



Ты можешь не заметить, что у тебя все идет хорошо. Но налоговая служба напомнит

Подходит пора рассчитаться...

Установленный законодательством срок уплаты за 2013 год:

- **по налогу на имущество физических лиц** срок уплаты установлен не позднее 5 ноября 2014 г.;

- **по транспортному налогу** срок уплаты установлен не позднее 10 ноября 2014 г.;

- **по земельному налогу для физических лиц**, которые не являются индивидуальными предпринимателями, срок уплаты установлен не позднее 1 декабря 2014 г.

Распечатку и направление налоговых уведомлений в 2014 году осуществляет ФКУ «НалогСервис» г.Красноярск. В бумажном виде налоговое уведомление

Инспекция ФНС России по Советскому АО г. Омска напоминает, что проведены начисления по налогу на имущество физических лиц, транспортному и земельному налогу за 2013 год. Единое налоговое уведомление и квитанции на уплату налогов вы можете увидеть в «Личном кабинете налогоплательщика для физических лиц» на официальном интернет-сайте Федеральной налоговой службы России.

будет Вам направлено в июле-августе 2014 года.

По вопросам правомерности исчисления имущественных налогов можно обратиться в инспекцию по адресу: ул. Магистральная, 82Б, окно №1 и №2, или получить информацию по теле-

фоном: 43-91-36; 43-91-55; 43-90-87; 43-90-86; 43-91-73; 43-90-49.

Вера НЕИФЕДЕНКИНА,
заместитель начальника
инспекции ФНС России по САО
г.Омска, советник государственной
гражданской службы РФ 2 класса

Омский АПК наращивает объемы перечислений

Предприятия АПК Омской области в 1 квартале 2014 года перечислили налогов в региональный бюджет на сумму более 2,5 млрд. рублей. Объем налоговых выплат по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличился почти на 480 млн. рублей, что составляет 22,7%.

Основная доля налоговых поступлений - более 2,3 млрд. рублей обеспечена за счет предприятий переработки сельхозпродукции и производства пищевых продуктов и напитков. Организации сельского хозяйства перечислили в бюджет региона 245,4 млн. рублей.

Стоит отметить, что за 1 полугодие 2014 года в результате мероприятий по снижению задолженности по налогам, сельскохозяйственными организациями погашена просроченная задолженность на сумму 29,8 млн. рублей.

11 июня в региональном Минсельхозпроде прошло очередное заседание межведомственной рабочей группы по поступлению дополнительных доходов в консолидированный бюджет Омской области. Проведен анализ финансово-хозяйственной деятельности 18 организаций из 11 сельских районов и города Омска, имеющих задолженность по налоговым платежам. С участием экспертов из отраслевого министерства, Минфина и Минономки определены источники и сроки погашения задолженности, ужесточен контроль за выполнением налоговых обязательств этих предприятий.

<http://msh.omskportal.ru>

Правительство Казахстана поддержало законопроект Минсельхоза

Правительство РК поддержало предложения Министерства сельского хозяйства в законопроект «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты РК по вопросам налогообложения субъектов АПК».

В частности, для крестьянских (фермерских) хозяйств предлагается сохранить единый земельный налог и ввести ограничение (норматив) на максимальный размер земельного участка, в зависимости от региона. Специальный налоговый режим сохранится только для тех юридических лиц, которые занимаются переработкой, производством и реализацией сельскохозяйственной продукции собственного производства и на неплательщиков НДС. При этом 70-процентная льгота налога на землю упраздняется, взамен сельхозтоваропроизводители освобождаются от платы за эмиссии в окружающую среду.

По данным Министерства сельского хозяйства РК, в стране более 18 тыс. земельных участков общей площадью 6,8 млн. га не используется владельцами. В связи с этим предлагается увеличить ставки земельного налога в 5 раз с предоставлением права местным исполнительным органам повышать ставки по неиспользуемым землям в 10 раз. В то же время увеличение платы не коснется крестьянских или фермерских хозяйств, применяющих специальный налоговый режим на основе единого земельного налога.

Кроме того, предприятиям-заготовителям в сфере АПК уплата НДС будет компенсироваться из бюджета

в виде субсидий, при условии, что не менее 90% совокупного годового дохода такой организации составляют доходы, полученные от реализации сельхозпродукции. В свою очередь прибыль личных подсобных хозяйств освобождается от ИПН в случае реализации определенной сельскохозяйственной продукции перерабатывающим или заготовительным организациями.

Также МСХ удалось расширить действие 70% налоговой льготы по НДС, предусмотренной статьей 267 НК РК, по таким направлениям, как переработка шкур и шерсти сельскохозяйственных животных, переработка хлопка, рыбы, производство кондитерских и макаронных изделий. Такая мера позволит снизить себестоимость готовой продукции и увеличить объемы реализации отечественных компаний.

Помимо этого перечень импортируемых товаров дополнен наименованиями товарных животных, саженцев плодово-ягодных культур и винограда (и подвойного материала плодово-ягодных культур и винограда), товарами для птицеводства, кормопроизводства и переработки мяса, по которым налог на добавленную стоимость уплачивается методом зачета.

<http://mgov.kz>



Слово редактора

Здравствуй, уважаемый читатель!

Если ты уже прочитал или только «пробежался» по страницам сегодняшнего выпуска, то уже успел сделать вывод, что большинство материалов носит имиджевый, презентационный характер. Объясняется это тем, что нынешний номер журнала выходит в преддверии XII Сибирской агротехнической выставки-ярмарки «Агро-Омск 2014» и будет широко представлен на данном мероприятии. Поэтому мы постарались рассказать о некоторых предприятиях, продукции и услугах, заслуживающих особого внимания как работников агросектора, так и обывателей.

К слову, по информации Минсельхозпрода Омской области, главные особенности предстоящей выставки – это демонстрация достижений молочной отрасли региона и проведение дня поля по пивоваренному ячменю.

По первому направлению планируется представить все виды доильного оборудования, в том числе молокопровод, доильный зал и впервые – доильный робот и многое другое.

Что касается второго направления, то следует отметить, что день поля организуется совместно с Союзом ячменя, солода, хмеля и пивобезалкогольной продукции. Участники мероприятия получат максимум информации по возделыванию пивоваренного ячменя в Омской области, перспективах отрасли.

Также в рамках «Агро-Омска» пройдут традиционные конкурсы профмастерства водителей «Камазов», дни полевода, животновода, финансиста, кадровика и т.д.

О своем участии в сибирской выставке заявили более 300 компаний из нескольких регионов России, в т.ч. Омской, Тюменской, Свердловской и др. областей, Алтайского края, а также Беларуси и Казахстана.

Горожан мероприятие обычно привлекает возможностью отдохнуть и приобрести товары по ценам производителя. А малышей ждет сюрприз – в рамках «Детской академии» два омских производителя молочной продукции угостят каждого ребенка полезным для здоровья лакомством.

Остается надеяться, что июльская погода не помешает организаторам выставки реализовать задуманное, а наш журнал будет держать руку на пульсе и обязательно расскажет о самых важных и интересных моментах аграрной жизни.

С уважением Ольга КАДУШКИНА

Аналитический научно-производственный журнал «Агротайм»

Собственник
ООО «Агротайм»,
РФ, г.Омск

Издается при поддержке
ООО «АгроСфера»

Главный редактор
Ольга Кадушкина

Дизайн и верстка
Дмитрий Новоселов

Аналитический научно-производственный журнал «Агротайм» призван профессионально и объективно освещать проблемы и перспективы развития агропромышленного комплекса России, Казахстана, Беларуси, рассказывать о мировом опыте ведения сельскохозяйственной деятельности, инновациях, предоставлять работникам отрасли необходимую справочно-консультационную информацию по вопросам субсидирования, агрострахования, налогообложения и т.д.

Распространение: адресная рассылка на территории Таможенного союза руководителям сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, НИИ, фермерам, региональным министерствам и управлениям сельского хозяйства, а также на отраслевых выставках.

После выхода журнала в свет материалы размещаются на сайте <http://agrotime.info/>

Редакция не несет ответственности за рекламные материалы

Редакция может не разделять точку зрения автора

Периодичность выхода – 1 раз в месяц

Контакты:
8(3812)59-37-69,
8-908-311-53-34,
8-913-645-49-26,
agrotime2013@mail.ru

Отпечатано:
Типография «Золотой тираж»
(ООО «Омскбланкиздат»),
644007, г. Омск, ул. Орджоникидзе, 34.
Заказ № 237952
Тираж 999 экземпляров

AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

07-10
ОКТАБРЯ
2014



РЕКЛАМА

• ОПТИМАЛЬНЫЙ
ГРАФИК РАЗ В ДВА ГОДА

• КАЧЕСТВЕННАЯ
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

• ВЕДУЩИЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛИ

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

МОСКВА, РОССИЯ

WWW.AGROSALON.RU



ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ УНИТАРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
“Омский экспериментальный завод”
РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ НАУК

ОСНОВАН В 1965



Культиватор «Степняк»



*Глубокорыхлители почвы
РН-4 «Атлант», ПРП-5,6 «Шитан»*



«ШОРНАДО»

*Измельчитель соломы
на все виды комбайнов*



Плоскорез - глубокорыхлитель ПТ-5

*Приглашаем Вас посетить наш стенд на ежегодной агротехнической
ярмарке АгроОмск-2014.*

*На стенде вы сможете ознакомиться с новинками посевной,
почвообрабатывающей и
кормозаготовительной техники завода.*



Срок проведения 23-27 июля 2014г.

г. Омск, выставочный парк, пр. Королева, 20

тел. для справок: 77-55-50, 77-67-49

Схема проезда на экспозицию

**644012, г. Омск, пр. Королёва, д. 32, тел. (3812) 775-550, 77-67-49, факс
77-63-54, e-mail: marketing@omskagromash.ru**

Адрес в Интернете: O355.RF

Эксклюзивный дистрибьютор ООО “Базис”

тел. (3812) 77-55-50, e-mail: marketing@omskagromash.ru

