

агротайм

16+

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ

Аналитический научно-производственный журнал | № 11(25) ноябрь 2015 | <http://agrotime.info>



УВР нет предела совершенству!



стр 22-23

на правах рекламы

ТОРГОВО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ
ЕВРОСИБАГРО
EUROSIBAGRO

Российская Федерация, 644018, г.Омск, ул. 5-Кордная, 65 а
тел.: +7 (3812) 51-88-58, 58-08-22, 58-08-14; e-mail: evrosibagro@gmail.com

Учредитель
ООО «Агротайм»,
РФ, г.Омск

Главный редактор
О.Г.Кадушкина

Дизайн и верстка
Д.В.Новоселов

Распространение: подписка через редакцию, адресная рассылка на территории России и Казахстана руководителям сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, НИИ, фермерам, региональным министерствам и управлениям сельского хозяйства, а также на отраслевых выставках.

После выхода журнала в свет материалы размещаются на сайте <http://agrotime.info/>

Редакция не несет ответственности за рекламные материалы

Редакция может не разделять точку зрения автора

Периодичность выхода -
1 раз в месяц

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ №ФС77-58972 от 11 августа 2014 г.

Адрес редакции, издателя:
644007, РФ, г.Омск, ул.Булатова, 101, оф. 203
Тел. 8 (3812) 92-51-56, 59-37-69,
8-913-645-49-26
agrotime2013@mail.ru

Для коммерческих предложений:
agrotime-om@mail.ru,
8-951-422-41-50
8-913-967-36-37
agrotime-reklama@mail.ru
8-913-153-00-41

Отпечатано:
Типография «Золотой тираж»
(ООО «Омскбланкиздат»)
644007, г. Омск, ул. Орджоникидзе, 34.
Заказ № 261479
Дата выхода номера в свет -
8 декабря 2015 года
Тираж 2000 экземпляров

Ассоциация птицеводства «ПТИЦЕПРОМ»: возродить и приумножить



Возглавил новую структуру заместитель Председателя регионального координационного Совета сторонников Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ», коммерческий директор ООО «Птицевод» Степан Александрович Ермола.

По словам Степана Александровича, основной предпосылкой для создания ассоциации явился осуществляющийся в стране процесс перехода к новым экономическим условиям, обусловленным ухудшением мировой геополитической обстановки. Функционирование организации позволит ускорить процесс импортозамещения и обеспечения продовольственной безопасности в регионе. Кроме того, ассоциация будет способствовать развитию птицеводческой отрасли, выведет ее на более высокий уровень и, отчасти, повысит инвестиционную привлекательность Омской области.

Ключевой целью работы нового регионального института станет обеспечение условий для более эффективного функционирования птицеводческих хозяйств Омской области, координация их деятельности, а также представление интересов членов Ассоциации в органах государственной власти, учреждениях и судах всех уровней.

Для достижения поставленной цели члены Ассоциации правомочны участвовать в разработке и реализации программ и мероприятий, направленных на развитие и повышение конкурентоспособности отечественной птицеводческой отрасли. К сфере деятельности структуры относится и развитие научной базы, внедрение в региональную промышленность последних научных достижений, передовых практик, улучшение племенных ресурсов.

Решить столь разносторонние задачи, по мнению инициаторов создания Ассоциации, позволит строительство

В год 50-летнего юбилея региональной птицеводческой промышленности по инициативе и при непосредственном содействии регионального координационного Совета сторонников Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ» и Министерства сельского хозяйства и продовольствия Омской области создана Ассоциация развития и поддержки птицеводства Омской области «ПТИЦЕПРОМ».

инкубаторных станций в муниципальных районах области, привлечение инвестиций в предприятия отрасли и финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ в области производства, переработки и реализации птицеводческой продукции. Нацелена организация и на усиление контроля за процессом производства с позиций соблюдения предприятиями санитарных, ветеринарных и качественных норм.

Руководитель Ассоциации «ПТИЦЕПРОМ» отметил, что структура ориентирована на всестороннюю помощь омским хозяйствам, будь то обеспечение информационными и научными ресурсами или организация системы профессиональной подготовки и повышения квалификации работников отрасли. Он также подчеркнул, что такая

мера, как строительство ИПС, является одной из форм поддержки личных подсобных хозяйств и, несомненно, будет способствовать развитию сельской местности.

«Очень символично, что ассоциация создана именно в год пятидесятилетнего юбилея птицеводческой промышленности в Омской области. Благодаря кадрам, внедрению передовых технологий и научных разработок, и, конечно же, энтузиазму омичей, на рубеже 80-90-х гг прошлого века омское птицеводство входило в десятку лучших по стране. К сожалению, многое было разрушено в сложные 90-е годы. Но мы считаем, что новое поколение птицеводов должно обратиться к славным традициям омского птицеводства, возродить их и приумножить», - прокомментировал создание Ассоциации ее руководитель.

Справка

В ноябре 1965 года на территории региона был создан Омский трест «Птицепром» с целью организовать производство яиц и мяса птицы на промышленной основе, тем самым удовлетворив потребности населения в диетических продуктах питания. Руководство трестом было возложено на Леонида Кузьмича Новицкого, крупного руководителя сельскохозяйственного производства. К 1990 году под руководством треста «Птицепром» птицеводством в области занимались 7 совхозов, 8 птицефабрик, 8 инкубаторно-птицеводческих станций и ПМК. В этот период Омская область была единственной в СССР, имевшей все виды птицы. Производство в год составляло 693 млн яиц, 37 тыс.т. птичьего мяса. За 25 лет деятельности треста «Птицепром» производство яиц возросло в 12,7 раза, мяса птицы - в 21 раз.

Уважаемые труженики сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

Поздравляем вас с профессиональным праздником и окончанием сельскохозяйственного года. Спасибо вам за ваш нелегкий крестьянский труд, профессиональное мастерство и преданность своему делу!

Пусть в новом сельскохозяйственном году вам сопутствует удача, благоприятные погодные условия и новые урожаи превзойдут все самые смелые замыслы!

Искренне желаем вам и вашим близким счастья, благополучия, уюта и тепла в ваших домах.

Степан ЕРМОЛА,
заместитель председателя Омского регионального
координационного Совета сторонников Партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ»

Слово редактора

Здравствуй, уважаемый читатель!

Ноябрь в Омской области был насыщен кадровыми перестановками в высших эшелонах власти, которые коснулись и аграрного ведомства. Министерство сельского хозяйства и продовольствия региона возглавил Максим Чекусов, ранее работавший директором ФГБУ «Омский экспериментальный завод». Интервью с новым министром - в сегодняшнем выпуске.

Также мы встретились еще с рядом руководителей предприятий и ведомств. Наши журналисты попытались рассказать о лидерах, о лучших из лучших в отрасли. Тем более, в рамках состоявшегося в области празднования Дня работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности в очередной раз были определены победители трудового соперничества. И хотя сегодня на страницах журнала героями публикаций стала лишь часть из них, надеемся, что в будущем нам удастся представить общественности достижения и других предприятий и муниципальных образований.

Не остались без внимания наших авторов и такие актуальные вопросы, как развитие сельхозмашиностроения, импортозамещение, внедрение логистической системы «Платон». Хочется верить, что наши статьи будут полезны и интересны читателям. Напомню, мы всегда открыты для диалога и приветствуем неординарные взгляды на происходящее в аграрном мире.

Ольга КАДУШКИНА

Татьяна Вижевитова: «Шербакульский район в моем сердце»



Большинство обывателей считает, что власть - это привилегии и связи. А ведь в первую очередь это ответственность. И именно способностью взять ее на себя определяется зрелость личности. Татьяне Вижевитовой не раз приходилось взваливать на свои хрупкие женские плечи ответственность не только за своих близких, но и за судьбы других людей. В ноябре текущего года губернатором Омской области ей доверена социальная сфера региона. Мы встретились с Татьяной Анатольевной в период, когда она только вступала в должность заместителя председателя Правительства по социальным вопросам и сдавала дела руководителя аппарата сенатора от Омской области Андрея Голушко. Поэтому наш разговор коснулся двух направлений - работы, проведенной за три года в качестве «правой руки» Андрея Ивановича, и задачах, которые предстоит решать в новом статусе. А поскольку рабочий график Вижевитовой расписан буквально по минутам, беседовать нам пришлось по дороге в Шербакуль, куда мы отправились на торжество по случаю Дня работника сельского хозяйства.

Ольга КАДУШКИНА

- Татьяна Анатольевна, какие проекты удалось реализовать за те годы, что вы являлись руководителем аппарата члена Совета Федерации РФ от Омской области Андрея Голушко и генеральным директором благотворительного фонда «Мечте навстречу»? В первую очередь меня интересует деятельность по развитию сельских территорий.

- Могу сказать сразу, что Шербакульский район, куда мы с вами сегодня направляемся, стал частью моей жизни. За не очень продолжительный период времени я полюбила его, приросла к нему всем сердцем и считаю своей

второй малой родиной. Я знаю каждый поворот, ямку на дороге, леса вдоль трассы на Шербакуль. Все это буду долго-долго вспоминать, хотя, надеюсь, и в новом статусе мне придется там бывать. И это будет нечто приятное. В Шербакульском районе люди очень хорошие. Андрей Иванович Голушко родом из этих мест, поэтому всячески старался поддержать своих земляков и поддерживает в настоящее время. За три года мы сделали для них очень много.

Самая значимая работа, которая у всех на виду и на слуху, - конкурс по благоустройству территорий Шербакульского района, который сначала проводился только в административном центре, а в последнее время и в поселениях. Итогом конкурса по сложившейся

традиции является праздник, насыщенный разными яркими красками: люди приезжают из поселений со своими детьми, улыбающиеся, красиво одетые, организуется концерт, происходит награждение победителей.

- Жаль, не каждый район имеет такого щедрого и неравнодушного земляка, как Андрей Голушко...

- Не думаю, что нужен большой ресурс для того, чтобы твой дом, улица, поселок или район был таким же красивым и приятным для проживания, как в Шербакульском районе. Но и не отрицаю, что для реализации проекта требуются определенные деньги. У Андрея Ивановича есть фонд, который действует по сей день и руководителем которого я являлась. Однако другим главам районов

ничего не мешает наладить связь со своими депутатами, создать какой-нибудь фонд, привлечь спонсоров. И, пользуясь случаем, хочу призвать всех депутатов различного уровня: включайтесь в проект - получите массу удовольствия и вы, и те люди, которые работают вместе с вами. Это хорошее дело, это «пробуждение» сельского жителя, это мотивация к новым свершениям.

Губернатор Виктор Назаров, побывав на итоговом заседании конкурса, сказал, что опыт Шербакульского района нужно внедрять во все районы Омской области. Мы сейчас готовим пакет документов, чтобы попытаться этот проект реализовать повсеместно.

- Помимо конкурса по благоустройству, чем еще приходилось заниматься?

- Мы всегда активно готовились к новому году и рождественским праздникам, стараясь никого не оставлять без внимания. В прошлом декабре более тысячи новогодних подарков увезли в Шербакульский район, поздравили практически всех детей, которые ранее были лишены такой радости. И школьники, и детсадовцы получили очень красивые презенты в форме игрушки, к каждому из которых было прикреплено поздравление родителям от создателя фонда. Одним словом, устроили настоящий Новый год. Закрытием праздничного «сезона» явилось поздравление одаренных детей. Более 80 ребятшек приехали к нам и устроили концерт, полный зал встречал их овациями. В завершение - фото на память и подарки от нас. В этом году, я надеюсь, традиции сохранятся. С моим уходом из аппарата сенатора ничего не должно остановиться. Есть люди, которые могут меня заместить. Это прекрасное дело будет продолжаться.

Было еще немало вопросов, которые мы курировали. К примеру, при участии самих шербакульцев мы облагородили заброшенную территорию парка, где когда-то было кладбище, построили часовню и передали ее в епархию. В коррекционной школе совместно с 12 каналом осуществили проект - купили и обустроили развлекательную комнату для малышей. Оказывали помощь двум общеобразовательным школам Шербакуля в ремонте, покупке мебели, штор, проведении праздников и т.п. Принимали участие в патриотической работе старшеклассников, которые организовали поисковый отряд и восстанавливают историю своего района: связываются с родственниками, ищут фотографии, собирают экспонаты.

Дважды организовывали для школьников поездки в Москву и Санкт-Петербург. Такая возможность была предоставлена победителям конкурса портфолио - по 15 человек из двух школ района. Как итог - ребята передали фонду «Мечте навстречу» альбом с фото и благодарными отзывами и впечатлениями о поездке.

Наверняка вы слышали о том, какой праздник два года назад, в День защиты детей, шербакульским ребятам смог устроить Андрей Голушко. По его приглашению всем известный телеведущий и актер Леонид Якубович прилетел на главную площадь поселка на вертолете, раздавал малышам и девочкам мороженое. Кроме того, купил корову и тут же подарил ее одной нуждающейся семье.

Не менее запоминающееся мероприятие - вокальный конкурс «Утренняя звезда» с бессменным его руководителем, телеведущим Юрием Николаевым, который проводился в Шербакуле в таком же формате, как и в Москве. Победители конкурса в составе делегации от Омской области побывали в Каннах на фестивале «Из России с любовью».

Не оставляли мы без внимания и старшее поколение - плотно работали с ветеранской организацией, стараясь оказать необходимую пожилым людям помощь: пройти медицинское обследование, восстановить здоровье, отремонтировать жилье... Ну и, конечно, поздравляли ветеранов и тружеников тыла с Днем Победы.

Важной патриотической работой считаю также издание книг по истории Омской области, где в доступной и красочной форме происходит знакомство с историей края. Нами организована акция по передаче книг в библиотеки районов.

Еще один наш большой проект - кинофестиваль «Движение» - уже четыре года будоражит общественность Омска и области.

Одним словом, было очень интересно и хорошо работать в команде Андрея Голушко, бывать, порой дважды в неделю, в Шербакульском районе, где буквально вдохновляешься, заряжаешься энергией.

- Какие задачи вам предстоит решать в новой должности?

- Мне доверен социальный блок - пять структурных подразделений. Эта отрасль очень сложная. Многотысячная команда врачей, учителей, воспитателей, социальных работников... И за каждым стоят семьи. Губернатор определил цели по совершенствованию каждого направления. Нам предстоит проанализировать все штатные расписания, а затем уже что-либо предпринимать: менять порядок работы или увеличивать кадровый состав, ужесточать контроль или добавлять новое направление деятельности и т.д. При необходимости - привлекать к этой работе городскую администрацию.

Образование - самая многочисленная отрасль, а самый больной вопрос - обеспеченность детскими садами. Мест не хватало никогда. Растет население, увеличивается количество детей. Имеющаяся очередность закроется буквально к началу следующего года. Но вслед появится новая проблема - обеспечение местами подростков малышами. Чтобы построить новый детсад, необходим

1 млн рублей на ребенка. Соответственно, учреждение на 350 мест - 350 миллионов. Областной бюджет пока не располагает необходимыми средствами, а этот вопрос будет актуальным всегда. Наша задача - найти источники, которые помогут в решении проблемы. Например, развивать государственно-частное партнерство. Шаг в этом направлении уже сделан, надо двигаться дальше.

В здравоохранении области чуть меньше работников, но нерешенных проблем также хватает. К 300-летию Омска предстоит завершить строительство больничного комплекса, еще ряда объектов. Актуальны вопросы лекарственного обеспечения, укомплектования ФАПов медицинским персоналом и т.д.

В области культуры и искусства, на мой взгляд, работа держится в основном на энтузиазме тех, кто отдал своему любимому делу годы, у кого, как говорится, горят глаза. Труд таких людей надо поощрять. А между тем, мы видим, как разрушаются памятники культуры - даже в областном центре рушится Омская крепость. На содержание, к сожалению, не хватает денег. И в этом направлении также нужно внедрять государственно-частное партнерство.

В развитии социальной сферы прерогативой остается забота о пожилых, ветеранах, инвалидах. Не может быть и речи об отмене льгот. Можно сказать, что решена проблема опеки одиноких пожилых людей - не так давно в Искилькуле для данной категории граждан открылся специализированный центр. Теперь не только нет очередности, но и есть места еще на 100 человек.

Большой вопрос - дефицит многофункциональных центров. Пока не все районы ими обеспечены. Между тем население должно иметь возможность, не выезжая в другие населенные пункты, на местах получать консультации, оплачивать какие-либо услуги и т.д.

Что касается такого направления, как физкультура и спорт, думаю, что новый руководитель Министерства по делам молодежи, физической культуры и спорта Омской области Константин Подбельский - один из организаторов нашего, ставшего международным, марафона, - сумеет провести кардинальные преобразования. Особое внимание и забота направим на содержание спортивных команд, которые приносят нам результаты, прославляют город и область.

- Стоит признать, что в сложное время вам приходится работать в новом качестве...

- Да, в непростых условиях начинаю. Однако не испытываю волнения, просто не успеваю об этом думать - глобальные задачи надо решать, быстрее знакомиться, организовывать взаимодействие с подразделениями. В целом готова к новой работе, готова двигаться вперед и приносить успехи.

- Спасибо за открытый разговор! Удачи вам на новом поприще!

Максим Чекусов: «Предстоит решать актуальные задачи»

Ольга КАДУШКИНА

- Максим Сергеевич, с какими результатами омский агропром завершает сельскохозяйственный год? Чем они обусловлены?

- В текущем году в Омской области получен неплохой урожай зерновых, намолотили 3,4 млн тонн. К сожалению, возникли проблемы по рапсу - из-за повышенной влажности урожайность этой культуры составила 10 центнеров с гектара, по зерновым превысила 16 центнеров. Повторюсь, год был переувлажненный, много осадков, что способствовало возникновению заболеваний (бурая ржавчина, пыльная головня). Селяне не всегда вовремя ориентировались в средствах защиты, в сроках проведения агромероприятий.

В животноводстве средние удои составили 4100 литров на голову. Над повышением этого показателя нам предстоит поработать. У наших соседей достижения выше - в Красноярском крае, к примеру, удои более 5000 литров, есть предприятия, где нормой являются 8-10 тысяч.

В нашей области достигнуты неплохие результаты по производству мяса, в частности свинины. В этой отрасли реализован не один проект по модернизации: «Руском», «Титан-Агро». Готовится к реконструкции «Омский бекон» - собственниками принято решение о строительстве новых блоков. А это совершенно другие, современные технологии, высокая энергоэффективность. Что, в свою очередь, ведет к увеличению рентабельности и экономической стабильности бизнеса. В этом году 10 объектов по хранению овощей модернизируется и строится, 30 объектов в животноводстве - это и родильные и молочные залы, помещения для содержания крупнорогатого скота - на 600-800-1000 голов. Мы будем и в дальнейшем поддерживать предприятия, которые занимаются модернизацией.

- Какие еще направления будет поддерживать ваше ведомство? Какие проблемы, на ваш взгляд, требуют незамедлительного решения?

- Необходимо направить усилия на решение социальных вопросов. Сдерживающим фактором для развития агробизнеса на селе является



В ноябре Министерство сельского хозяйства и продовольствия Омской области возглавил Максим Чекусов. Едва вступив в должность, Максиму Сергеевичу пришлось «держать ответ» перед местной прессой, открывать традиционную «Сибирскую агропромышленную неделю», поздравлять сельских тружеников с профессиональным праздником, вручать им награды. Думаю, нашим читателям тоже важно узнать из уст главы аграрного ведомства, что удалось сделать в отрасли за 2015 год и что нам готовит день грядущий.

.....
ненадлежащее состояние дорог. Дорожный фонд на следующий год будет увеличен и превысит 4 млрд рублей - это юрисдикция Правительства области и Минстроя. Мы в рамках бюджета нашего Минсельхозпрода будем поддерживать это направление.

Особое внимание - внутрипоселковым дорогам. Продолжатся проекты по софинансированию газификации, водоснабжения. А для того чтобы с трудом «выбитые» деньги обязательно окупаются, будем работать с главами поселений

и районов. Сегодня анализируем деятельность, проведенную в прошлые годы, попытаемся учесть все нюансы и в будущем действовать более эффективно, чтобы каждый выделенный нашим селянам рубль доходил адресно, был жесткий контроль за качеством работ. Кроме того, будем анализировать эффект от субсидий, которые выделяло Министерство. Они должны быть использованы по назначению, приносить максимальный эффект, способствовать развитию отрасли, поступлению налогов в областной бюджет. А самое главное, чтобы на селе сохранилась жизнь, селяне уверенно себя чувствовали и прекратился отток молодого населения из отдаленных районов.

- Кризисные моменты скажутся на дальнейшем развитии омского агропрома?

- Следует признать, что в экономике РФ существуют проблемы. Понимая это, будем по максимуму использовать областные ресурсы и в то же время ставим задачу по максимуму привлекать средства федерального бюджета. В текущем году софинансирование по различным федеральным программам доходило до 50 процентов. На следующий год, по словам первого заместителя министра сельского хозяйства Российской Федерации Евгения Громыко, участие регионов в федеральных программах сократится до 5 процентов. А высвободившиеся деньги будем направлять на развитие агропромышленного комплекса области. По прогнозам МСХ РФ, таким методом удастся привлечь дополнительно в целом по России 30 млрд рублей на сельское хозяйство. Задумки неплохие.

Также руководитель Минсельхоза Александр Ткачев ставит задачу сделать кредиты доступными для наших аграриев - выдавать их под 5 процентов годовых. Сегодня, к примеру,

в Россельхозбанке процентная ставка составляет от 14 до 20 %. Причем крупному бизнесу займы выделяются под более низкий процент, а фермерам и владельцам ЛПХ кредиты слишком дороги и не всегда доступны. Чтобы получить кредит, им нужно заложить практически все. Планируем вести переговоры с нашими банками, чтобы не загоняли крестьян в кабалу.

- Что еще значитесь в ваших планах на предстоящий период?

- Одна из моих задач на посту министра - это консолидация всех усилий: Министерства сельского хозяйства и продовольствия, глав районных администраций, депутатов, аграрного комитета Законодательного Собрания, ассоциаций, Корпорации развития, АРВД. Нам нужен мощный агропромышленный союз Омской области, мощная ассоциация КФХ. Общественные объединения должны активно работать, а мы будем содействовать им, поддерживать инициативы, направленные на развитие АПК. Поскольку мы заинтересованы в том, чтобы продукция наших селян продавалась за пределы области и РФ. Это серьезный потенциал, но продукция должна быть качественной, качественно упакованной, качественно предложенной. Торговать сырьем не эффективно, т.к. при этом создается минимальная добавленная стоимость.

Будем серьезно заниматься кадровой политикой, формировать кадровый резерв, анализировать работу каждого отраслевого учебного заведения - от училищ до вузов. Посмотрим их учебные пособия и материальную базу, ориентированность на сегодняшний рынок труда, процент трудоустройства по профессии. Выпускники и нынешние студенты должны иметь новые знания, отвечающие определенным параметрам образования. Следует использовать ресурсы наших агро-

холдингов. Думаю, не будет большой проблемой, если в зимний период, когда техника стоит на приколе, ею воспользуются студенты. Молодежь, возвращаясь в село, должна иметь условия для самореализации.

Еще одна задача - внедрение достижений аграрной науки. Причем наукой будем заниматься только на тех предприятиях, где порядок и дисциплина.

Другие актуальные вопросы, которые стоят на повестке дня, - сохранение плодородия почвы, инвентаризация земель, создание благоприятного инвестиционного климата для освоения северных территорий области, поддержка наших заводов сельхозмашиностроения, развитие сельской потребкооперации, расширение рынка сбыта сельхозпродукции - выход на европейскую часть России, непосредственно на Москву, Санкт-Петербург.

- Какие меры следует предпринять, чтобы избежать ошибок последних двух лет и не оставлять урожай под снегом?

- Продолжать техническое перевооружение хозяйств. В 2015 году мы приобрели в два раза больше тракторов и комбайнов, чем годом ранее. Однако это далеко от потребности. Так, нагрузка на комбайн в Европе - 150 га, в Беларуси - 250, у нас доходит до тысячи. В прежние годы были такие предприятия, которые уборочную начинали в конце августа, заканчивали в середине ноября. Между тем наука рекомендует посев производить за 2 недели, максимум три, уборку - не более 3-4 недель.

Планируем работать с руководителями предприятий, чтобы все агромероприятия проводились в срок. Будет налажен особый контроль.

Нам предстоит решать серьезные задачи и по растениеводству, и животноводству, и переработке.

Досье руководителя

Максим Сергеевич Чекусов родился в Омске 27 июня 1977 года. В 1999 году окончил Сибирскую государственную автомобильно-дорожную академию, получив диплом с отличием по специальности «автомобили и автомобильное хозяйство». В 2001 году прошел профессиональную переподготовку в Государственном университете управления по российско-голландской программе «Маркетинговое образование в России» и получил квалификацию по ведению профессиональной деятельности в сфере маркетинга. В 2003 году окончил аспирантуру при ГНУ СибНИИСХ. Россельхозакадемии и ему присвоено звание кандидата технических наук. С 1999 по 2000 год работал ведущим инженером ОНО ОКБ ГНУ СибНИИСХ СО РАСХН. С 2000-го по результатам аттестации назначен заместителем директора по техническому развитию. Одновременно в период 2004 по 2009 год он

возглавлял производство ООО «Омскагромаш» и «Торговый дом «Омскагромаш». С октября 2009 года по апрель 2010 года исполнял обязанности директора ФГУП «Омский экспериментальный завод» Россельхозакадемии. А с мая 2010 года до ноября 2015 года работал директором этого предприятия. С 2012 года совмещал обязанности руководителя завода и заведующего кафедрой сельскохозяйственного машиностроения ОмГАУ. За время работы получил девять патентов на изобретения, издал монографию. Являлся заместителем председателя Агропромышленного союза Омской области, членом правления Торгово-промышленной палаты Омской области, первым заместителем председателя Комиссии по аграрной политике и развитию сельских территорий региона, являлся Членом Президиума политического совета Омского регионального отделения Всероссийской политической партии «ЕДИНАЯ РОССИЯ».

Вячеслав Федюнин: «Инициаторов много, исполнителей не хватает»

Ольга КАДУШКИНА

- Вячеслав Валерьевич, как долго существует Корпорация? Удастся ли достигнуть поставленных перед ней целей?

- Корпорация развития Омской области создана в июле 2013 года как инструмент работы с инвесторами в рамках Стратегии социально-экономического развития Омской области, утвержденной также в 2013 году. Основная цель - работа с инвесторами региона и пришедшими из других областей. На разных этапах становления организации работа строилась по-разному. Я возглавил Корпорацию в марте текущего года. И хотя сегодня, судя по экономической ситуации в стране и мире, не очень благоприятное время для инвестиций, работать в данном направлении нужно.

Как правило, для этого требуется инициатива, которая не всегда присутствует на местах. Одна из причин - скепсис аграриев, привыкших работать в своей определенной стезе и не обращать внимания на то, что происходит вокруг них. Хотя есть исключения, некоторые руководители хозяйств адекватно и оперативно реагируют на изменения рынка.

Одна из функций Корпорации - это как раз инициация проектов, их подготовка, проработка и поиск заинтересованных в их реализации лиц. Таких проектов не так много, но они есть, в т.ч. Минсельхозпрод выходил с инициативой по строительству объектов хранения урожая и его переработки. Особенно это касается овощей. Недостаточность современных овощехранилищ и перерабатывающих производств приводит к тому, что овощеводы вынуждены продавать продукцию осенью, а не весной по более высокой цене.

Нами разработаны проекты, требующие инвестиций от 50 млн рублей. Мы пригласили к их реализации не только наших местных товаропроизводителей и переработчиков, но и заинтересованных лиц из других регионов России и зарубежья. При этом понимаем, что на территории сельских районов очень сложно говорить о создании



В условиях дефицита оборотных средств, дороговизны, порой и недоступности кредитных ресурсов сельхозтоваропроизводителям сложно планировать свое будущее, проводить модернизацию производств, приобретать технику и оборудование. Однако есть способ решить эти проблемы - привлечь инвестиции. А вот чем заинтересовать инвесторов и где их найти - об этом наш разговор с генеральным директором ОАО «Корпорация развития Омской области» Вячеславом Федюниным.

крупных инфраструктурных проектов. Чаще всего мы говорим о проектах, которые касаются локализации на местном рынке. Реже локализация идет на региональный и, тем более, международный рынок. Однако есть разные формы организации дела

и переработки продукции. Сегодня идет поиск финансирования. Но ни один инвестор не придет к нам работать, каким бы оптимистичным ни был проект, если не будет создан благоприятный климат для работы. Муниципальная власть должна

понимать, что у нее происходит на территории и действительно содействовать решению организационных вопросов без проволочек.

- Кстати, в районах Омской области поддерживают ваши начинания?

- Мы и не ожидали рьяного отклика. По нашей статистике, порядка 10 районов (Омский, Саргатский, Таврический, Марьяновский, Любинский, Кормиловский, Черлакский, Одесский, Усть-Ишимский) заявили о проектах, какие-то из них уже реализуют, поддерживают и сопровождают.

Например, в Омском районе есть проекты, которые соответствуют нашим требованиям (от 50 млн рублей), на сопровождении и контроле администрации находится пять проектов. В Саргатском районе - один. На самом деле реализуется гораздо больше проектов, просто не все инициаторы обращаются за поддержкой к государству. Да и у нас нет задачи кого-то куда-то привязать - главное, чтобы регион развивался.

- Какие, к примеру, идеи предлагаете к реализации? И по какому принципу выбираете тот или иной регион?

- Мы предлагаем проект исходя из ситуации, которая складывается в конкретном районе. Причем как минимум два проекта сразу - один производственного назначения, другой - культурно-бытового. Хочу сделать акцент на том, что малые проекты (до 50 млн рублей) могут реализовываться в привязке к большому. Крупный проект интересен уже и в том плане, что вокруг него появляются сопроекты, которые обеспечивают возможность реализации такого проекта. Например, строительство комплекса по переработке овощей будет способствовать развитию уже имеющихся производств по их выращиванию, появятся новые овощеводческие хозяйства, сформируется рынок накопления, сбыта, переработки.

Что касается наших идей, на севере области, к примеру, предлагаем к реализации проект по переработке древесины. Другое перспективное направление - агротуризм. Причем это могут быть не только северные районы, богатые лесами, но и южные, в т.ч. Полтавский, Шербакульский, где известное озеро Эбейты мало освоено с точки зрения культурного отдыха. Агротуризм станет привлекательным тогда, когда у нас будет развита инфраструктура. Мы предлагаем малые проекты гостевых домов, гостиниц, которые позволят районным администрациям

привлекать инвестиции, поскольку просто земельные участки не являются объектами инвестиций, они не столь интересны. А вот если к ним прикрепить проект с экономическим обоснованием, то в район придет капитал, который позволит обеспечить достойный уровень жизни проживающим и работающим здесь людям.

К тому же, мы сможем привлечь в село молодежь, предложив ей не только работу в поле или на ферме, но и возможность развиваться в других видах деятельности.

- А что делать малым производствам? Вы каким-то образом можете содействовать в продвижении небольших проектов?

- Да, мы готовы участвовать в малых проектах, но инициатива должна к нам и снизу приходиться. Получая информацию с мест, а это тоже способ оценки конъюнктуры и ситуации в районе, мы со своей стороны будем рассматривать, как я говорил выше, локальный большой проект, который позволит создавать малые проекты или развивать те предложения, которые к нам поступают.

Проблема в том, что людей инициативных много, исполнителей проектов мало. Собирая пул определенных заявок или мнений, предлагаем человеку принять в этом участие. Пришел с идеей - будь готов вложиться. Иначе - зачем ты нужен инвестору, если он твою идею может реализовать без тебя?! Должны быть уникальность предложения инициатора и участие пусть небольшой суммой или имуществом, земельным участком.

Повторюсь, нужны люди либо с финансами, либо с хорошей динамикой исполнения. И сегодня мы занимаемся не столько поиском финансирования, сколько поиском людей, которые могут взять проекты и реализовать их.

Тем, кто к нам обратится за помощью, можем подготовить бизнес-план, провести исследование, просчитать модель - все эти услуги будут иметь возмездный характер. Бесплатно мы консультируем и оказываем сопровождение тем проектам, по которым заключены инвестсоглашения с регионом, и в вопросах консультирования.

- А как дела с поиском финансов? Приходят инвесторы из других областей? Банки содействуют?

- Надо искать не только банковские кредиты, которые сегодня крайне дороги и не всегда доступны, но и действовать через банковское финансирование, которое проходит некий отбор, установленный госу-

дарством на федеральном уровне. К примеру, в рамках регионального конкурса «Регионы - устойчивое развитие» аккредитованные банки могут предоставлять проектное финансирование и искать соинвестора проекта. Т.е. ключевая роль здесь заключается не только в обычном инвестиционном кредитовании, но в проект заходит сторонний инвестор, который определяется по результатам конкурсного отбора. Такие проекты у нас есть, мы работаем с ними на уровне федерации. Они носят производственный характер и размещаются и в районах области, и в городе.

Что касается инвесторов из других регионов, они уже работают в нашей области, приходят и новые. В Таврическом районе компания «Продэкс» занимается переработкой масла. В ближайшее время будет запущен проект в Омске по производству пивобезалкогольной продукции «Напитки из Черноголовки». Все вопросы инвесторы решают самостоятельно. Данные проекты уже на стадии развития, не стартапы. Также приходят инвестиции и в другие направления, но не всегда публичны - это бизнес, соглашения иногда заключаются в формате B2B встреч.

- Пресловутый кризис ощущается? Мешает ли реализации проектов?

- Да, многие бизнесмены «затягивают пояса», приостанавливают до лучших времен реализацию проектов, которые были ранее запущены, кто-то перекредитовывается, кто-то уходит в банкротство. Причем среди малого и среднего бизнеса таких предприятий больше относительно прошлых лет.

В условиях кризиса много преимуществ у стартапов: недостатки и проблемы, которые могут быть впереди, они учитывают и исправляют уже на этапе становления. Сейчас сложнее тем, кто бизнес ведет давно, - приходится его сохранять большими усилиями. Но и в кризис нужно делать акцент на инвестициях, использовать любые ресурсы. Если научился жить в кризис, а тем более реализовывать проекты, - все остальное не так страшно, считай, получил «прививку кризиса». Эффект от долгосрочных проектов получишь, когда будешь выходить из трудного положения. А ведь именно такие, минимум на 4-5 лет, мы иницируем. «Накоротке» в условиях кризиса желаемого экономического результата не получить.

- Спасибо за беседу! Интересных проектов и щедрых инвесторов!

Основа жизни

Владимир Михайлович Красницкий окончил факультет агрохимии и почвоведения ОмСХИ (1971). Тема кандидатской диссертации «Особенности агрохимических свойств и эффективности минеральных удобрений на осушенных торфяных почвах Омской области» (1980), тема докторской диссертации «Эколого-агрохимическая оценка плодородия почв и эффективности удобрения в Западной Сибири» (2002). Заместитель председателя совета директоров Государственной агрохимической службы России, член секции агрохимии отделения земледелия РАСХН, член редакционного совета журнала «Плодородие», член правления Омского Агросоюза, член совета Международного союза агрохимиков и агроэкологов, член диссертационных Советов при ОмГАУ и Тюменской СХА. Автор более 200 научных работ по агрохимии, почвоведению, экологии, качеству продукции.



В 2013 году Генеральная Ассамблея ООН объявила 5 декабря Всемирным днем почв, а в 2015 год провозгласила Международным годом почв. Тем самым была признана ключевая роль почв в обеспечении продовольственной безопасности, выполнении важнейших экологических услуг и обеспечения устойчивого развития. Девиз нынешнего года: «Здоровые почвы для здоровой жизни». На оздоровление почвы и сохранение ее плодородия уже на протяжении полувека направлена работа одного из лучших в России учреждений агрохимической службы - Агрохимцентра «Омский». В преддверии Всемирного дня почв мы встретились с руководителем предприятия, профессором кафедры агрохимии Омского государственного аграрного университета, доктором сельскохозяйственных наук, Заслуженным агрономом России Владимиром Красницким.

Ольга КАДУШКИНА

- Владимир Михайлович, почему агрохимия? С чего начинался ваш путь в науку?

- В детстве и юности увлекался радиотехникой, фотографией, естественно спортом - лыжи, баскетбол. Сначала попытался поступить в Новосибирске - не получилось, год работал. На следующий год приехал поступать в Омский политехнический институт (я

родом из Казахстана). Посетив с товарищем консультации, решили, что знания математики слабоваты. Обратили свой взгляд в сторону медакадемии, но вовремя передумали. И совершенно случайно, проезжая на трамвае мимо сельхозинститута, заметили на площадке объявление об открытии новых факультетов. Вышли, подали документы, заселились в общежитие, сдали экзамены по химии и физике на пятерки, русский - на 4. В итоге - ста-

ли студентами факультета агрохимии и почвоведения. А химию я любил со школы, у нас хороший учитель был.

Кстати, детское увлечение фотографией не было мною забыто в студенческие годы - одновременно с получением знаний агрохимика-почвоведа учился на факультете общественных профессий на оператора документальных фильмов, подрабатывал на киностудии. Это значительно расширило кругозор в режиссуре, кино,

музыке, в искусстве целом. К тому же до 3 курса играл в оркестре народных инструментов.

В 1971 году, окончив сельхозинститут, работал в Тарской агрохимстанции, затем руководил ею. Спустя 10 лет перевели в подразделение «Сельхозхимия» директором станции химизации и одновременно заместителем председателя объединения «Сельхозхимия». Таким образом, за плечами большая практика в агрохимическом обслуживании.

- Насколько с тех пор изменилась ситуация в обеспечении и применении удобрений?

- В 80-е годы Омская область принимала около полутора тысяч тонн разных средств химизации. Затем агрохимслужба почти развалилась. В настоящее время новой командой министра МСХ РФ делается очень сильный упор на удобрения. Надеемся, что в плодородии произойдут изменения в лучшую сторону. К сожалению, цена на удобрения слишком высокая. Простая аммиачная селитра стоит 16,2 тысячи рублей за тонну. Аммофос - свыше 30 тысяч. Однако есть расчеты, что если все правильно применять, с учетом технологий, плодородия почв, то все это экономически оправдывается. И это надо делать. Думаю, норма 33 килограмма удобрений на гектар, озвученная министром для России, вполне оптимальна. 16-17 млн тонн производимых у нас удобрений уходит за границу и только 2,5 млн тонн потребляют наши аграрии. Так не может продолжаться бесконечно.

- Сейчас не требуется больших усилий, чтобы найти информацию о тех или иных средствах химизации. Как сельхозтоваропроизводителю не ошибиться при их выборе?

- Агрохимия на месте не стоит, развивается, появляются новые элементы. Вместе с тем в сельском хозяйстве стало много псевдонауки - необходимо препараты тщательно изучать, проверять, экспериментировать. Другая проблема - огромное количество дилеров, торгующих средствами химизации. В Омске около 30 таких компаний, каждая из которых старается продать то, что бы то ни стало свою продукцию. Нашим учреждением исследуются не только органические и минеральные удобрения, но и весь спектр пищевой продукции, продовольственного сырья, кормов различного происхождения, кормовых добавок, премиксов, почв, грунтов различного назначения и т.д. Мы понимаем, что наши аграрии просто не имеют права ошибаться, ведь нужно решать продовольственную программу, снижать объем импорта, который, к сожалению, по сравнению с 90-ми годами значительно вырос.

Нашим клиентам на основе испы-

таний и исследований их земель мы разрабатываем рекомендации - целый набор документов, позволяющих добиваться высоких производственных показателей и улучшать плодородие почвы. Грамотные думающие руководители, партнеры Агрохимцентра, каждый год стараются проводить оценку своих сельхозугодий, поскольку понимают - не будет качественной земли, не будет качественных продуктов, не будет качественно питаться человек. Существует замкнутый треугольник: почва - удобрения - растения. Мне приходилось защищать докторскую диссертацию по вопросу «Эколого-агрохимическая оценка плодородия почв и эффективности удобрения в Западной Сибири» (2002). Обобщили все данные по нашему региону: питания не хватает - растения голодные.

Почва - единственный природный объект, на котором жидется все сельское хозяйство. Земля - кормилица. Но сегодня она страдает от нашего безразличия, мы ее не кормим, не удобряем, включаем в оборот то, чего и не следовало. Уничтожаем ландшафты, луга, пастбища. Мы как профессионалы это понимаем и сопереживаем. Нужно принимать решения, делать политические и экономические выводы. Следует признать, что у нас в области очень слабо развита юридическо-правовая основа плодородия, почв. Законов о почве, ее сохранности, о плодородии нет. Федеральный закон об использовании земель сельхозназначения в Омской области не продублирован. Депутатам нужно много работать в данном направлении.

Необходимо развивать информационное обеспечение плодородия почвы и проводить инвентаризацию земель. Нужно точно знать, где какая почва, как используется и куда деградирует, кто хозяин земель. В нашем учреждении есть космоснимки любой разрешающей способности, мы восстановили все почвенные карты через госреестр и готовы выполнять эту работу.

Тем более, мы уже сделали Азбуку наших культур. Вместе с Омским аграрным университетом получили патент на новый способ агрохимического исследования почв из космоса - первые в России. Скоро каждый руководитель, нажав кнопку на клавиатуре компьютера, сможет увидеть, что происходит на каждом поле его хозяйства.

В дальнейшем продолжим совершенствовать и наземные способы исследования, и космическое зондирование. И все для того, чтобы производитель мог принимать верные решения при выборе культуры и технологии.

- В последние годы сложнее работать?

- Первый заместитель министра сельского хозяйства Российской Фе-

дерации Евгений Громыко на недавнем заседании подчеркнул важность сохранения плодородия почв и заверил, что финансирование агрохимслужбы сокращаться не будет. Это вдохновляет нас на дальнейшую успешную работу, что положительно скажется на нашем сельском хозяйстве. Думаю, и новая команда регионального Минсельхозпрода нас поймет и поддержит.

Следует отметить, что на каждый полученный от государства рубль мы еще один зарабатываем самостоятельно. И с этой задачей наш коллектив справляется. Мы научились работать в суровые 90-е, поэтому сегодня преуспеваем. Многие организации тогда не смогли отстоять свои интересы и распались - станция защиты растений, семенная инспекция и т.п. Нас тоже пытались закрыть, но мы до депутатов Госдумы доходили, выжили. Сегодня работы много, работаем много, не теряемся в суете, в конкурентной суматохе не забываем о пропаганде наших достижений, доказали свои наработки. В отличие от многих других российских учреждений агрохимслужбы, сотрудники нашего коллектива занимаются еще и научной деятельностью, преподают в университете. Из стен Агрохимцентра вышло два академика, один из которых - Иван Федорович Храмцов, директор СибНИИСХ. Два доктора наук защитились, 11 кандидатов.

Кадровый вопрос мы всегда ставим на первое место. Коллектив сформирован, причем стабильность кадрового состава порой поражает. Приходит и молодежь, поскольку мы являемся филиалом кафедры агрохимии ОмГАУ, поддерживаем связь с вузом. К тому же предприятие оснащено современной техникой и оборудованием, на которых просто интересно работать. Наша дружная команда получает только хорошие и отличные оценки провайдеров межлабораторных слепых испытаний, которые контролируют нашу деятельность по 49 показателям.

Испытательный центр и орган по сертификации продукции предприятия один из первых в регионе аттестован в рамках Таможенного союза. Еще немного поработаем, усовершенствуемся - и приобретем международный статус.

Мы используем каждую возможность, чтобы помочь аграриям в решении технологических вопросов.

- Спасибо за интервью! Удачи в новом году!

Визитка компании

ФГБУ «Центр агрохимической службы «Омский»
644012, г.Омск,
проспект Королева, 34
Тел./факс: 8 (3812) 77-53-75
E-mail: krasnitsky@omsknet.ru
http://agrohimcentr-omsk.ru

Анатолий Лещенко: «По-другому жить нельзя»



Жить здесь и сейчас, делать свою работу так, чтобы не было совестно, чтобы она не только давала материальный стимул, но и вдохновляла на новые дела. Казалось, что может быть проще?! Однако, как показывает опыт, не у всех это получается. Нам довелось повстречаться с людьми, которые знают, зачем живут, могут радоваться жизни и радовать других.

Ольга МАКСИМОВА

Дорога, определяющая жизнь

За чередой событий трудно оглянуться назад, и порой невозможно осознать, кто ты и зачем пришел на эту землю. А ведь у каждого из нас есть свой выбор и дорога, ведущая к нему. Вот и наша поездка в Полтавский район Омской области была закономерной. Пришло время побывать в южном приграничном районе, посмотреть на заснеженные поля, испытать на себе качество полтавских дорог. И внезапно рождаются стихи:

*Спят поля, отдали урожай,
корнем зацепившись за «рожай».
В белоснежном убранстве своем
щедрость возвратили как в заем.
Здесь пот комбайнера и душа,
труд с утра до ночи, чуть дыша.
И один неписанный закон:
хлеб и жизнь поставлены на кон.*
Да, спят бескрайние поля, и, кажется, все вымерло. Но за этой тишью скрыта огромная работа и напряженный труд. Ведь сегодня в СПК «Большевик» - 29474 га земли, а на посевной площади 12209 га выращивают пшеницу, овес, ячмень, рапс, подсолнечник, горох, лен. И с каждым годом битва за урожай становится для аграриев все труднее.

Но всему есть свое терпение, поняли

мы, когда увидели деревню с красноречивым названием и вывеску «Племенной завод СПК «Большевик». Здесь расположено одно из животноводческих отделений предприятия, живут и работают люди, а значит, жива и деревня Терпенье.

А в главной усадьбе в Новоильинке осуществляет свою деятельность самый крупный налогоплательщик Полтавского района - СПК «Большевик». Самого хозяина Анатолия Михайловича Лещенко в конторе не оказалось, срочные дела отозвали его в Искликульский район. Поэтому для ознакомления с хозяйством, а интересно нас в первую очередь животноводство, нам выделили главного зоотехника, ветврача и лучших животноводов. Но сначала, как и положено у хлебосольных хозяев, пригласили отобедать.

Сытый работник - лучший работник

До чего же уютно и чисто в местной столовой, тепло и по-домашнему вкусно. Здесь кормят всех: и работников во время посевной и уборочной, и просто желающих отведать здешней стряпни.

- В поле механизаторы целый день с раннего утра и допоздна, вот мы и стараемся, чтобы они вкусно ели, как дома, - говорит заведующая столовой Наталья Александровна Чумаков.

Наталья Александровна родом из Казахстана, имеет три диплома: может работать

агрономом-экологом, поваром и секретарем. В этом хозяйстве уже шесть лет, три года трудилась в местном саду-огороде агрономом, потом Анатолий Михайлович «перебросил» ее на ответственный пост в столовую заведующей.

- Для меня Лещенко как папа родной. Когда у меня трудности или вопросы, всегда к нему иду. Он и выслушает, и посоветует, и делом поможет.

Хлопотливая хозяйка показала нам кухню, где вместе с ней трудятся ее коллеги-повара Любовь Викторовна Власенко и Татьяна Михайловна Чупыра. Здесь современное оборудование, где даже есть мармит, хорошие вытяжки, духовки, что во многом помогает в работе. Обслуживают повара по 60-70 человек, но раньше бывало и по триста.

- Есть у нас и своя пекарня, всегда свежее мясо, сметану сами делаем и сыр, - не без гордости рассказывает Наталья Александровна. - Заготовками занимаемся, соленья и салаты на зиму готовим, сало солим, замораживаем овощи и ягоды. Пользуются большим спросом и наши манты (и правда, очень сочные и вкусные).

Отведать мы и варенья из ягод, собранных в местном саду.

- Наталья Александровна, а как же сад?

- Садоводство для меня все, это мое хобби, продолжаю им заниматься. Но Анатолий Михайлович посчитал, что я теперь здесь нужнее. Он всегда каким-то чудным образом угадывает, что кому надо, кто на каком месте должен работать и как кому будет лучше.

Мы не перестаем восхищаться современным ремонтом и убранством столовой, чистотой и порядком и понимаем, что это лучшее заведение общепита области. А множество почетных грамот и неизменные первые места, которые с завидным успехом занимает коллектив столовой, говорят о профессионализме и заботе о людях. К слову сказать, за питание в столовой

работник оплачивает всего 25%. Так что полноценный обед обходится рублем в двадцать-двадцать пять. А меню составляется с учетом пожеланий, будь то блинчики или вареники, да еще, говорят, здесь пекут отменные торты. Наверное, поэтому сюда так любят приезжать гости. Вот и мы не хотели уходить.

Красно-степное племя

Как известно, одним из важнейших условий развития сельскохозяйственного производства является хорошо развитое племенное животноводство. На племенном заводе СПК «Большевик» оно является приоритетным: здесь разводят коров красной степной породы. На сегодняшний день поголовье КРС - 3500 голов, из них 955 - дойное стадо. Надой на фуражную корову в 2014 году составил 6214 л. Хозяйство имеет 3 отделения: первое находится на центральной усадьбе в Новоильинке, второе отделение - в Терпенье, третье - в Шагаловке. Молоко здесь только высшего качества, которое сдают на предприятие «Манрос». Невольно возникает вопрос, как же удается удерживать такую высокую планку и занимать передовые позиции в районе.



- В первую очередь это хороший уход за коровой, полноценные корма. Да и привыкли мы быть первыми и уже не можем уступать, поэтому все стараемся, - в один голос говорят сотрудники предприятия.

Да и как не быть первым, когда подбрасывался такой сильный костяк?! Самые лучшие из них - с первого и третьего отделения. Неизменные победители трудовых соревнований Ирина Бармина и Любовь Шевченко. А вот бригадир 1 отделения Александр Михайлович Подольский к своей работе относится со знанием дела, по-философски, считая, что звучащая на ферме классическая музыка полезна коровам, да и всему коллективу дает заряд энергии. Новоиспеченный бригадир 3 отделения Юлия Юрьевна Ляшук раньше работала дояркой первого отделения, была заведующей убойным цехом. Теперь все надеются, что она выведет свое отделение в передовики. Познакомили нас и с лучшей телятницей профилактория первого отделения Сербиан Галиной. «Это наш постоянный передовик и в городе, и в Полтавке, лучшая телятница, трудяга».

Открытые и откровенные, каждую похвалу обращают в шутку. Именно такими предстали перед нами трудолюбивые животноводы. Все они создают славу сельскохозяйственному кооперативу, который гремит на всю область.

Не стоит забывать, что хозяйство племенное, и вырастить элитный скот дело не простое. Здесь требуется огромный опыт и сноровка. На самом деле труд осеменатора, как и у доярки, тяжелый. За каждой коровкой надо проследить, проверить ее состояние, ощупать на предмет заболевания, ввести племенное семя. Но дело есть дело, а шутки и прибаутки позволяют забывать о нелегких руках, о домашних заботах и проблемах.

Да и коровы их ждут, узнают по шагам, по голосу. Так что не представляют себе другой работы лучшие осеменаторы Жанна Продан, Людмила Евсеева, Алла Полуцкая.

- У них все хорошо получается, к концу года будет 100% выход телят, - говорит главный ветврач Ирина Ивановна Кехтер. - Работы много, планов тоже. К лету планируем запустить современные доильные залы типа «карусель», где коровы будут находиться на беспривязном содержании. Мы проводим много исследований, много вакцинаций, принимаем профилактические меры, опережая болезни. Проблем, как и у всех хватает, предприятие растет, нужны специалисты в области ветеринарии, как минимум три ветврача.

На предприятии Ирина Ивановна работает с 1990 года. Свою работу любит и знает досконально. А чтобы действовать оперативно, по заданию руководителя СПК, пришлось получить водительские права и сесть за руль «Нивы».

- Сколько я здесь работаю, не помню такого момента, чтобы мы не занимали первых мест в районе по животноводству. Каждый понедельник у нас подведение итогов, обсуждаем успехи и причины неудач, способы решения проблем. Так что все стараются изо всех сил, - подчеркивает Ирина Ивановна.



Вот уже четыре года, как ее незаменимым помощником стала ветврач Елена Леонидовна Стрельцова - ветработник с 14-летним стажем. «Хозяйство мне нравится, здесь больше перспектив. Анатолий Михайлович очень хороший, человечный, он справедливый, мягкий, но требовательный, человек слова. Так что уезжать я никуда не собираюсь».

Да и как уехать от такого большого хозяйства, где каждый человек имеет свой вес, свое слово и дело? Ведь именно в таком коллективе раскрывается великодушие души, проявляются лучшие черты характера, возникает понимание и сопереживание. Ну а профессионализм заслуживает высокой оценки и восхищения.

- Какие вы молодцы! - поблагодарила я по телефону Анатолия Михайловича Лещенко.

- А по-другому жить нельзя, - ответил мне заслуженный зоотехник РФ.

Визитка компании

**646727, Омская область,
Полтавский район, с. Новоильинка,
ул. Ленина, 2
Тел.: (38163) 3-32-80
spk_bolshevik@mail.ru**

Калачинский район: всегда есть куда развиваться



В День работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности в Калачинском районе Омской области традиционно чествуют победителей и передовиков отрасли. В текущем году это событие отмечалось в районе с особым чувством. Урожай почти в 210 тысяч тонн хлеба вывел это муниципальное образование на лидирующие позиции в рейтинге районов. По общему валовому сбору зерновых и зернобобовых культур в 2015 году район занимает первое место в своей южной лесостепной зоне и четвертое место среди всех районов Омской области. Глава района Фридрих Александрович Мецлер убежден, что этот результат является закономерным итогом совместной планомерной работы всех структурных подразделений отрасли, начиная от управления сельского хозяйства района и заканчивая руководителями небольших личных подсобных хозяйств.

Надежда СОЛОДКОВА

Калачинский район уже не первый год старается удержать производство сельскохозяйственной продукции на высоком уровне. В этом году благодаря общим усилиям всех сельских тружеников полностью выполнены поставленные региональным Минсельхозпродом задачи по производству зерна, молока и мяса. Производством сельскохозяйственной продукции в районе занимаются 16 крупных организаций, 156 крестьянско-фермерских предприятий и почти 12,5 тысячи личных подсобных хозяйств. Валового продукта за 9 месяцев 2015 года предприятиями АПК произведено на сумму более 2,5 млрд рублей. Это на миллиард рублей больше по сравнению с 2010 годом. На гектар пашни за 9 месяцев 2015 года произведено продукции 22,4 тыс. рублей, что больше показателя 2010 года в 1,5 раза.

Стоит отметить, что Калачинский район несколько лет подряд заканчивает уборочные работы в числе первых в Омской области. Текущий год не стал исключением, уборочная была завершена 9 октября. Это стало возможным благодаря ежегодной работе по техническому перевооружению, покупке новой техники. Для сравнения - в 2010 году затраты на него составляли немногим более 18 млн. рублей, за 9 месяцев 2015 года сумма средств, направленных на покупку новой сельскохозяйственной техники и оборудования, увеличилась более чем в 8 раз и составила 242 млн рублей. На 1 ноября, т.е. за 10 месяцев текущего года, эти затраты еще увеличились и составили уже более

четверти миллиарда рублей. В рамках технического перевооружения отрасли сельхозтоваропроизводители в этом году приобрели 22 трактора и 20 зерноуборочных комбайнов.

- Все федеральные и региональные программы, связанные с получением субсидий на сельскохозяйственное производство, на приобретение техники, активизировались в районе начиная с 2013 года. Показательными, в хорошем смысле, стали 2014 и 2015 годы, - рассказывает глава района Фридрих Мецлер. **- Эта работа уже дает нам положительный эффект, особенно в растениеводстве. Использование новой, современной техники позволяет в сжатые сроки проводить весенние и осенние полевые работы. Огромную роль в организации взаимодействия хозяйственников и региональных структур, отвечающих за получение разного рода поддержки, играет районное Управление сельского хозяйства. Конечно, окончательное решение о покупке техники, об участии в программе принимает руководитель конкретного хозяйства, но и Управление здесь занимает очень активную позицию. Это и своевременное информирование хозяйств, и помощь в оформлении документов, поскольку получить господдержку не так просто, нужно выполнить ряд условий. А порой на плечи Управления ложится и мотивация руководителей на участие в той или иной программе. Обязательно надо отметить деятельность Правительства Омской области, направленную на то, чтобы обеспечить сельским хозяйствам возможность воспользоваться государственной поддержкой. Благодаря их усилиям, мы ежегодно видим в бюджете все государственные программы поддержки. Уверен, не будет исключением и 2016 год. А это значит, что село, будет продолжать развиваться.**

В этом году в Калачинском районе посевная площадь под сельскохозяйственными культурами составила 136,9 тыс. га. Из них 116,9 тыс. га было занято под зерновыми и зернобобовыми, 15,5 тыс. га - под кормовыми, 2,4 тыс. га - под масличными культурами, 1,6 тыс. га - под картофелем и 370 га - под овощами. Кроме того, в Калачинском районе работают 2 плодопитомника, которые не только в полном объеме обеспечивают посадочным материалом жителей района, всей Омской области, но уже вышли на рынки других регионов.



Увеличение площадей под зерновыми и зернобобовыми культурами за прошедшие 5 лет произошло за счет увеличения использования площади пашни. Калачинский район входит в число районов Омской области с высоким процентом ее использования - 99,9%. Средняя урожайность зерновых за 5 лет, включая и острозасушливый 2012 год, в районе составила 16,1 ц/га, это выше запланированной - 15,1 ц/га. В текущем 2015 году урожайность составила 18,2 ц/га, а валовой сбор - 212,5 тыс. тонн. Калачинский район занимает лидирующие позиции по южной лесостепной зоне также по валовому производству молока, мяса и продуктивности животных. С начала года калачинцами реализовано продукции на сумму почти полмиллиарда рублей. При этом рост прибыли составил 40 процентов к уровню прошлого года.

Производство мяса из года в год увеличивается, в основном благодаря развитию птицеводства в хозяйствах района. Этот сегмент отрасли в районе сейчас переживает подъем. Больше птицы стало не только в коллективных хозяйствах, но и у населения.

Один из показателей животноводства - поголовье коров. За прошедшие 5 лет самым трудным для района был 2012 год, когда обанкротились сразу 2 животноводческих хозяйства, и соответственно произошло серьезное снижение поголовья коров. Однако постепенно ситуация выправляется. Начиная с 2013 года, идет небольшой, но рост поголовья КРС. Несмотря на трудности, все больше КФХ заявляют о своем желании помимо растениеводства заниматься и животноводством. Поголовье, пусть и не семимильными шагами, но растет. С 2013 года немного растет и производство молока. Показатели 2015 года, по предварительным подсчетам, будут также выше показателей 2014 года.

- Как и большинство районов области, Калачинский район имеет значительные резервы в развитии сельхозпроизводства за счет вовлечения в оборот и рационального использования сельхозугодий, дальнейшего технического перевооружения хозяйств и внедрения инновационных технологий. Мы сейчас ставим перед собой задачи, - делится планами глава района, - как можно большее количество людей замотивировать, убедить заниматься животноводством. Это, прежде всего, увеличивает отдачу с каждого гектара посевных площадей. Кроме того, это решает еще такие серьезные вопросы, как занятость сельского населения, улучшает благосостояние каждого жителя, дает дополнительные возможности для развития села. А значит, мы будем над этим работать, как бы сложно нам ни было.

В районных торжествах по случаю профессионального праздника работников сельского хозяйства лично принял участие губернатор Омской области Виктор Назаров. Глава региона вручил победителям уборочной страды Почетные грамоты и Благодарственные письма за трудовые достижения. В своем



обращении к труженикам сельского хозяйства он подчеркнул, что, как бы не велика была финансовая поддержка отрасли государством, главной движущей силой в достижении качественных результатов остаются люди, именно их самоотверженный труд формирует продовольственную безопасность страны.

Надо отметить, что труженики агропромышленного комплекса Калачинского района достойно встретили свой профессиональный праздник, получив высокую награду - Диплом Правительства Омской области за первое место в трудовом соревновании между муниципальными районами по достижению высоких производственно-экономических показателей. Почетными грамотами Правительства Омской области награждены глава муниципального района Фридрих Александрович Мецлер и заместитель главы района, начальник управления сельского хозяйства и продовольствия Анатолий Иванович Бойко. Кроме того, Дипломы Министерства сельского хозяйства и продо-



вольствия Омской области за победу в трудовом соревновании были вручены коллективам ООО «Осокино» и КФХ С.П. Бичуна. Руководители этих хозяйств Б.А. Ерх и С.П. Бичун получили Почетные грамоты Правительства Омской области.

Калачинский район единственный в Омской области имеет все виды переработки сельхозпродукции. Это, прежде всего, самый большой мясоперерабатывающий комбинат в Омской области - «Омский Бекон», который позволяет обеспечить продуктами питания многих омичей и уже давно активно поставяет продукцию за пределы региона. Не менее известен и Калачинский молкомбинат, где производят сливочное масло, сухое цельное и обезжиренное молоко, цельномолочную продукцию. Крупный завод, где на местном экологически чистом сырье производится 120 тонн крупы четырех наименований. Мощность приемки на элеваторе составляет 30 тысяч тонн зерна. Пред-

приятие по глубокой переработке льна, рыбоперерабатывающий комбинат и еще много других производств позволяют районным сельхозпредприятиям не ограничивать себя в объемах производимой продукции. По мнению специалистов, Калачинский район, имея такую мощную переработку - 24 разнопрофильных предприятия, в перспективе вполне может объединить всю восточную зону Омской области и стать крупным перерабатывающим центром.

Развитие сельского хозяйства в районе давно стоит в приоритете, однако глава района прекрасно понимает, что само по себе оно развиваться не будет, если не вкладывать средства в социальное развитие села.

- Когда говорим о сельском хозяйстве, мы понимаем, что это, прежде всего, люди. И люди эти талантливые, они не раз уже это доказывали, занимая призовые места не только в соревнованиях районного и регионального уровня, но показывая достойные результаты и на уровне федерации, - рассказал Ф. Мецлер. **- А это значит, мы должны сделать все, чтобы они могли трудиться и жить в достойных, комфортных условиях. Сюда входит строительство сельских дорог, жилищное строительство, благоустройство сел, включающее в себя газификацию и водоснабжение.**

На все эти цели в 2015 году администрация Калачинского муниципального района изыскала и направила почти 13 млн рублей. На капитальный ремонт автомобильных дорог было израсходовано 5,5 млн руб. - восстановлены дороги в Велико-русском сельском поселении, Кабаньевском, Орловском и Осокинском. На сумму более 4,5 млн руб. оказана поддержка индивидуальным застройщикам при возведении жилья на территории сельских поселений - шесть семей, благодаря участию в соответствующей программе господдержки, смогли отстроить себе комфортное отдельное жилье. В селе Куликово построена скважина, что позволило значительно улучшить водоснабжение и жилого сектора, и производственных помещений. В районе завершается газификация сельских поселений, и в 2015 году на эти цели направлено около 2,5 млн рублей, что позволило провести голубое топливо в Докучаевку, одну из немногих деревень, где на сегодняшний день еще не было этого блага цивилизации.

Перед агропромышленным комплексом Калачинского района стоит множество задач. Они связаны, прежде всего, с необходимостью дальнейшего развития животноводства, организацией более эффективного использования возможностей предприятий переработки сельскохозяйственной продукции. И все эти задачи можно и нужно решать, в том числе, и с привлечением ресурса поддержки в рамках федеральных и региональных программ - грантов, субсидий. Для этого в районе сегодня есть все необходимое - управленческий потенциал, кадровый, а главное - готовность ставить перед собой серьезные цели и добиваться их реализации.

Бизнес на КОЗЬЕМ МОЛОКЕ



Надежда СОЛОДКОВА

Жительница города Калачинска Омской области Светлана Дедова много лет трудилась в сфере, никаким образом не связанной с сельским хозяйством, работа ее всегда была связана с деловыми бумагами, офисными помещениями и общением с людьми. Уже ставшие привычными для нашей страны перестройки, дефолты и кризисы каждый раз все ближе и ближе приближали ее к пониманию того, что силы свои вкладывать надо в собственное дело, которое должно приносить не только финансовое удовлетворение, но и эмоциональное. Тогда, в далеком 1998-м, решение Светланы заняться разведением молочных коз, да еще высокопородных, а значит дорогостоящих, многим показалось блажью. А сегодня молоком своих козочек калачинский фермер поит не только земляков, за продуктами ее производства приезжают и ценители козьего молока из регионального центра.

Сегодня в хозяйстве Светланы Дедовой более десятка породных коз и два козла. Каждое животное стоит на учете в ветеринарной службе, два раза в год все они проходят обследование, которое гарантирует качество и безопасность конечного продукта. Впрочем, Светлана убеждена, что каждый потребитель сам определяет степень своего риска, когда покупает тот или иной продукт. Для того чтобы обезопасить себя и свою семью от подделок и некачественного продукта, надо проявлять собственную активность, а не надеяться, что кто-то это сделает за вас.

- Я уверена в своей продукции и призываю всех, кто покупает молочку на рынке или в подсобном хозяйстве, подстрахуйте себя, узнайте, проверяются ли животные на наличие болезней, проверьте, какое молоко вы приобретаете, - призывает Светлана. **- Это очень**

Наверное, нет такого человека, который бы не знал о замечательных целебных свойствах козьего молока. И, наверное, нет такого человека, который бы не слышал мнение о том, что козье молоко «странно пахнет», отчего многие дети и взрослые просто не хотят его пить. Однако уже существуют современные хозяйства, где технология получения козьего молока доведена до такого совершенства, что никакого «козьего духа» в их молоке нет. А вот целебные качества продукта все так же продолжают лечить детей от тяжелых аллергий и бронхиальной астмы. И тем ценнее для общества становятся люди, которые, несмотря на сложность и недопонимание, все же взяли на себя ответственность обеспечивать нас столь полезным и необходимым продуктом.

просто сделать в любой ветлаборатории. Принесите молоко, которое вы покупаете, вам его состав разложат по полочкам. К сожалению, сейчас этого никто не делает, все надеются на добросовестность производителя. И напрасно, все люди разные.

Огромное значение Светлана Дедова в своей работе придает воспроизводству стада. Сегодня для получения качественного потомства она, как и многие козоводы Сибири, использует козла-производителя, купленного за довольно большие деньги козленком и самостоятельно выращенного. Но теперь, имея за плечами 17-летний опыт разведения коз, Светлана убеждена, что для более качественного воспроизводства необходимо организовать работу по искусственному осеменению, доставке и использованию привозного высокоэффективного сперматериала, которым можно было бы осеменять лучших самок. Но вопросами получения спермы, ее замораживания должны заниматься специальные предприятия, которые сегодня не особенно заинтересованы в сотрудничестве с козоводами, поскольку это им экономически не выгодно.

Это правда. Работать с ними действительно не выгодно, слишком мало сегодня хозяйств, которые занимаются козоводством. Но они же есть и востребованность продукта существует. Педиатры единогласно признают тот факт, что благодаря ряду преимуществ козьего молока и продукты на его основе должны присутствовать в рационе в первую очередь беременных и кормящих матерей, детей раннего, дошкольного и школьного возраста. Что же касается взрослых людей, то установлено и экспериментально доказано, что состав белков козьего молока, их аминокислотные последовательности, физико-химические свойства имеют качественные отличия от белков коровьего молока, причем в лучшую сторону. Термическая обработка козьего молока при температуре выше 70°C изменяет физико-химические свойства белков, что значительно повышает усвояемость продуктов на основе козьего молока и придает им гипоаллергенные свойства. А раз продукт этот столь полезен и необходим детям и взрослым, значит, государству стоит повернуться лицом к тем энтузиастам, которые взяли на себя непростую задачу - разведение молочных коз, помогать им, поддерживать их.



Калачинская ветстанция - безопасности инстанция

Сегодня мы побываем в госучреждении, от успешной работы которого напрямую зависит безопасное жизнеобеспечение. Заглянем в святую святых - лабораторию, где проводят свои испытания опытные ветврачи и лаборанты. Это исследование на бруцеллез КРС и свиней, туберкулез и многие другие опасные заболевания. А такие обязательные мероприятия, как вакцинации против сибирской язвы, бруцеллеза, гриппа птиц, физико-химические исследования молока - далеко не весь перечень работы, проводимой ветспециалистами БУ «ОСББЖ по Калачинскому району».

Ольга МАКСИМОВА

Вспышки инфекционных заболеваний животных и птиц способны нанести значительный экономический ущерб хозяйствам. Между тем, регулярное проведение ветеринарных исследований позволяет существенно повысить уровень эпизоотического и ветеринарного санитарного благополучия животноводства и эпидемиологической безопасности населения. Об этом наш разговор с начальником БУ «ОСББЖ по Калачинскому району» Сергеем Владимировичем Бутиковым.

В своей должности Сергей Владимирович работает с 1 марта 2005 года, ранее он был главным ветеринарным врачом Измайловского совхоза, а затем директором акционерного сельскохозяйственного общества «Измайловское». За многолетний и безупречный труд Бутиков неоднократно награждался грамотами и благодарностями.

- Сергей Владимирович, в каком году была создана Калачинская ветстанция?

- Деятельность ветеринарной службы в Калачинском районе про-

слеживается с апреля 1935 года, когда был создан Калачинский районный земельный отдел. Тогда в штат входили заведующий, бухгалтер, статисты, старший ветврач, агротехник, землеустроитель, ветфельдшеры, зоотехники, ветсанитары, агрономы. С тех пор многое изменилось как в работе станции, так и в ее структуре. В 1991 году было введено в эксплуатацию новое здание, в котором в настоящее время находится ветстанция.

- Сколько специалистов трудится сегодня? И какие перед вами стоят задачи?

- Сегодня у нас работает 22 ветеринарных врача, 5 санитаров, 3 бухгалтера, 2 начальника отдела, 3 водителя, 2 сторожа. Штатная численность составляет 40 человек. В состав учреждения входит отдел организации и проведения лечебно-профилактических и ветеринарно-санитарных мероприятий; лаборатория ветеринарной диагностики и ветеринарно-санитарной экспертизы; ветеринарные пункты: Ивановский, Великорусский, Глуховский, Сорочинский, Репинский, Индейский, Куликовский. Наш коллектив с большой ответственностью подходит к своей работе. Огромную помощь в осуществлении всех ме-

роприятий оказывают мне мои заместители Дмитрий Валерьевич Конопако и Татьяна Викторовна Дьякова.

Как и много лет назад, задачи у нас остаются те же. Мы работаем по ежегодно утверждаемому плану ветеринарных мероприятий и по доведенному ГУВ Омской области государственному заданию. В целом наша работа направлена на организацию и проведение всех противоэпизоотических мероприятий, включая ликвидацию и предупреждение особо опасных и заразных болезней, в том числе общих и для человека.

- Расскажите об этих мероприятиях.

- У нас есть плановые исследования весной и осенью. Но, к сожалению, когда мы выявляем неблагополучные пункты, то у нас возникают внеплановые исследования, которые мы проводим в зависимости от заболевания. Второй блок вопросов, которые мы контролируем и всегда исполняем, это организация мероприятий по предупреждению безопасности животноводческой продукции в ветеринарно-санитарном отношении. Все задачи, поставленные перед нами, решаем в полном объеме. В 2014 году сотрудниками нашего учреждения проведено 622446 экспертиз, 112848 лабораторных исследований, 3238522 головообработок. Государственное задание выполняется на 100 %.

- Судя по показателям, отзывам вышестоящих инстанций и населения, у вас сложился грамотный коллектив. Есть ли заслуженные ветврачи, те, кто много лет отдал этой нелегкой профессии?

- Двум нашим ветеринарным врачам присвоены звания Заслуженный ветеринарный врач Российской Федерации в Омской области: в 2006 году - Михаилу Андреевичу Дмитриеву - бывшему начальнику станции по борьбе с болезнями животных, и в 2007 году Юрию Сергеевичу Новикову - главному ветеринарному врачу ЗАО «Куликовское». Более 30 лет трудятся ветеринарными врачами Маргарита Александровна Горга - главный ветеринарный врач СПК имени Кирова, Тамара Ильинична Самошина - ветеринарный врач районной лаборатории. Ветеринарных врачей станции по борьбе с болезнями животных и ветеринарной лаборатории награждали Грамотами администрации Калачинского муниципального района - 16 человек, грамотами Главного управления ветеринарии Омской области - 10 человек, Почетными грамотами Министерства сельского хозяйства и продовольствия Омской области - 4 человека, Почетной грамотой Правительства Омской области - начальника отдела Алину Борисовну Михайлову, благодарностью Минсельхоза РФ - заместителя начальника Татьяну Викторовну Дьякову.

- Каким хозяйствам вы оказываете услуги?

- Учреждение оказывает ветеринарные услуги хозяйствам Калачинского района (СПК имени Кирова, ЗАО «Ермоловское», ООО «Измайловское», ООО «Осокино», ООО «Индейка», ООО «Куликово», ООО «Лагушинское», ИП КФК Бичун С.П.). Ветеринарные врачи работают на предприятиях переработки и в учреждениях торговли: мясокомбинат АО «Омский бекон», мясокомбинат ООО «Баварские деликатесы», цех убой и переработки мяса ИП Ракитянский А.В., цеха забоя и переработки птицы ООО «Осокино» и ООО «Индейка», склады оптовой торговли продуктами животноводства, мясные лавки ИП Личман Н., ИП Дворниченко Т., ИП Кравченко А.

- Спасибо за беседу. Дальнейших вам успехов и благополучия.

Визитка компании

БУ «ОСББЖ по Калачинскому району»
646901, Омская область,
г. Калачинск, ул. Дзержинского, 2
Тел. 7(38-155)2-18-64
chebotarev_alex@bk.ru

ВОПРОС-ОТВЕТ

Как открыть ветаптеку?

Дежурный по рубрике -
начальник отдела госвет-
надзора на госгранице РФ
и транспорте Управления
Россельхознадзора по
Омской области Алексей
Владимирович Харин.



- Какие документы нужны для открытия ветеринарной аптеки?

- Для открытия ветеринарной аптеки и продажи в ней лекарственных препаратов для ветеринарного применения необходимо получить лицензию на фармацевтическую деятельность.

Для получения лицензии ее соискатель предоставляет в лицензирующий орган заявление и следующие документы:

1. Копии учредительных документов (ИНН, ОГРН, Устав)
2. Документы, подтверждающие наличие у соискателя лицензии принадлежащих ему на праве собственности или на ином законном основании помещений и оборудования.
3. Санитарно-эпидемиологическое заключение о соответствии помещений требованиям санитарных правил.
4. Документы о высшем или среднем фармацевтическом либо высшем или среднем ветеринарном образовании.
5. Сертификат специалиста для осуществления фармацевтической деятельности в сфере обращения лекарственных средств для ветеринарного применения.
6. Документы, подтверждающие наличие у руководителя организации необходимого стажа работы по специальности.
7. Документ, подтверждающий уплату государственной пошлины за предоставление лицензии.

Лицензия на фармацевтическую деятельность в сфере обращения лекарственных средств для ветеринарного применения выдается бессрочно. Для подачи документов на получение лицензии необходимо обратиться в Управление Россельхознадзора по Омской области по адресу: г. Омск, ул. Братская, д. 9а. На информационном сайте Управления (www.rsn-omsk.ru) в ссылке «В помощь малому и среднему бизнесу» размещена подробная информация о нормативных документах, образцы бланков, а также лицензионные требования и условия при осуществлении фармацевтической деятельности.

С начала 2015 г. Управлением Россельхознадзора по Омской области выдано и переоформлено 22 лицензии на осуществление фармацевтической деятельности в сфере обращения лекарственных средств для ветеринарного применения.

Управление Россельхознадзора по Омской области осуществляет также и лицензионный контроль за хозяйствующими субъектами, имеющими лицензию на фармацевтическую деятельность на территории Омской области. Управлением проводятся плановые и внеплановые проверки.

По результатам проверок в 24 случаях возбуждены административные дела в отношении правонарушителей, материалы направлены в судебные органы для рассмотрения.

Судебными органами рассмотрено 15 административных дел, в 14 случаях правонарушители привлечены к административной ответственности в виде административных штрафов на общую сумму 54 тысячи рублей, в одном случае предприниматель привлечен к ответственности в виде предупреждения.



Ремесло,

способное подарить счастье

Надежда СОЛОДКОВА

Дмитрий Олиференко в этом году представил изделия своей мастерской на профессиональном празднике в районном центре и на региональной выставке, посвященной празднованию Дня работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности. Дмитрий уже более 15 лет занимается гончарным искусством. Началось все с маленьких керамических подставок для цветочных горшков. Тогда молодой человек трудился подмастерьем у известного омского гончара Андрея Задерия. Поначалу начинающий художник месил глину, учился хитростям, которые помогают достичь однородной массы без пузырьков воздуха, делал керамические домики для аквариумных рыбок. Когда мастер увидел неплохие задатки ученика, обучил его работе на гончарном круге. Прошло время, и ученик уже достиг таких результатов, что смог работать самостоятельно. В 2002 году он обустроил собственную мастерскую.

- Сейчас у нас есть небольшая гончарная мастерская в центре города Омска, - рассказывает Дмитрий. - По-

могает мне в работе супруга Татьяна. Мы возрождаем гончарное ремесло с соблюдением всех старинных технологий. Прежде всего, наша посуда вся, без исключения, сделана на гончарном круге, литьем мы не занимаемся. Еще один старинный, но обязательный технологический этап - молочение. Молоко дает изделию теплый, неповторимый цвет, кроме того, оно забивает поры, и глина перестает впитывать влагу. Работаем и с глазурями, но наносим их только после согласования с заказчиком, т.к. вкусы и пожелания у всех разные.

Летом Дмитрий с женой уезжают на свою малую родину в село Сорочино Калачинского района, где у них тоже есть мастерская. Работать там им нравится куда больше, чем в шумном городе. - Здесь дышится и работаете совсем по-другому: газом не пахнет, вокруг ароматы трав и цветов, - делится своими впечатлениями мастер. - А потому и предметы получаются более интересные, наполненные что ли... Там другое восприятие цвета, а благодаря современным технологиям все это можно воплотить в своей работе.

Если в древние времена известный испанский скульптор Лука делла Роббиа добавлял перед обжигом в глазурь кобальт - для придания синего цвета, медь - для зеленого, марганец - для фиолетового, то задача у современных гончаров значительно упростилась. Сегодня у меня в мастерской есть глазурь абсолютно всех цветов, так что при желании можно реализовать все свои, даже самые причудливые, фантазии.

Теперь уже опытный мастер Дмитрий Олиференко со своим индивидуальным стилем по мере возможности старается участвовать в выставках-ярмарках не только в родном регионе, но выезжает также в Тюмень, Екатеринбург, Новосибирск и на Алтай. А представить омскому гончару есть что. Дмитрий и Татьяна не ограничивают себя привычными работами. Под индивидуальную задачу заказчика они готовы выполнить эксклюзивный предмет из глины, который вполне может стать произведением гончарного искусства уже сегодня, а через много лет его обладатель будет гордиться уникальной вещью, выполненной по старинной технологии. Любопытно, что сегодня растет спрос на

Калачинский район Омской области славится огромным количеством мастеров в разных видах искусств. Здесь режут по дереву, расписывают батик, вышивают крестиком и гладью, есть мастера кузнечного дела. Всего и не перечислишь. Специальный зал в местном краеведческом музее ежемесячно меняет экспозиции, рассказывая землякам и гостям района о тех, кто своими руками создает произведения искусства. Впрочем, изделия некоторых мастеров уже давно и хорошо знакомы не только калачинцам, но и жителям всего региона. Посуда гончарной мастерской Дмитрия Олиференко давно уже перешагнула границы не только района, но и области.



предметы характерные для быта скорее наших прадедов. Например, необычный прибор для бритья - скатл, который состоит из двух чаш, вставленных одна в другую. В нижнюю заливается горячая вода, а в верхней чаше взбивается пена, которая за счет горячей нижней части остается теплой и делает процесс бритья комфортным и приятным. Заказчики в восторге, рекомендуют скатл знакомым и друзьям, которые, в свою очередь, обращаются в гончарную мастерскую Дмитрия Олиференко.

Несмотря на свое мастерство и 15-летний стаж работы, Дмитрий говорит, что он все еще учится. Наверное, так и должно быть у настоящего мастера. Так, год назад он мечтал освоить технологию изготовления чернотелой керамики, которая

позволяет подчеркнуть красоту силуэта изделия, его графичность. Поверхность (черепок) приобретает сложный, с подпалинами, глубокий черный цвет и гладкую фактуру. В этом году глиняная посуда именно в такой технике исполнения была представлена на праздничных выставках в районе и регионе.

Есть такая притча: когда Бог слепил человека из глины, у него остался небольшой кусочек. Бог спросил человека: «Что тебе из него сделать?». Человек ответил: «Сделай мне немного счастья». Бог ничего не стал лепить, а отдал человеку глину: «Сам слепи себе счастье». Дмитрий Олиференко с супругой занимаются этим ремеслом, лепят счастье каждый день. Они не рекламируют свой товар, и у них нет пока постоянного рынка сбыта, однако заказов у самобытных мастеров столько, что они едва успевают с ними справляться. А это значит, что мы, потребители, тоже помним и ценим свою историю, гордимся нашими мастерами, которые способны возродить и сохранить ремесло, имеющее такую глубокую историю и способное подарить человеку счастье.

Визитка компании

ИП Олиференко Д.А.
+7-905-923-89-34
dmitriy.oliferenko@mail.ru
www.goncharomsk.livemaster.ru

Научно-производственная фирма

ОМРЕЗИНОТЕХНИКА

предлагает

резиновые маты для полов животноводческих помещений

1200

1900

толщина 15 мм

644076, г.Омск, Космический пр. 109 А
Тел./факс (3812) 57-15-59, 57-31-84
zd-omrezina@mail.ru, www.omrezinotehnika.ru

КОМПАНИЯ

**Реклама
Онлайн**

агентство полного цикла

**Все виды рекламы.
Все регионы РФ и СНГ.**

Печатные СМИ Метро Телевидение Радио

ВТ/Промо Транспорт Интернет Наружка

**(812) 401-64-64,
(495) 737-54-64, (383) 227-64-64**

www.reklama-online.ru

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104. ОГРН 1105476018361

УВР нет предела совершенству!



Опытные руководители компаний прекрасно знают, что прийти на рынок и занять там свое достойное место - это лишь половина дела. Следом наступают новый, наиболее сложный этап взаимоотношений с клиентом, требующий неординарных подходов и порой неоднозначных решений. На первый план выходит умение удержать внимание потребителя, остаться ему нужным, продемонстрировать свою заинтересованность в партнерстве и дальнейшем сотрудничестве. Именно так складываются многие десятилетия истории успешного бизнеса.

В ООО «ТПК Евросибагро» в свое время очень хорошо усвоили правила рынка, и все годы своей работы неуклонно следуют им. Сложный для российских производителей 2015 год, обещавший на старте немало вызовов и проблем, компания «Евросибагро» начала с большого дела - открытия собственного производства универсальных высокопроизводительных решет (УВР).

«Для нас настало время значительных перемен. Мы уходим от подрядчиков и уже создали порядка тридцати рабочих мест, - сказал тогда генеральный директор предприятия Леонид Клаузер. - Сегодня «Евросибагро» - это производство полного цикла, которое оснащено современными высокотехнологичными станками и оборудованием. У нас собственная покрасочная камера, лазерный раскрой металла, фрезерные станки, листогибочный, в общем - есть все, что нужно. Но не стоит забывать, что огромное значение имеет человеческий фактор. Фрезеровщики, токари, конструкторы - это люди с большим опытом работы на производстве, и сегодня это единая команда «Евросибагро». Все это вкуче позволит вывести качество выпускаемой продукции на еще более высокий уровень».

За словами как всегда последовали дела. Спустя всего несколько месяцев руководство компании объявило о серьезной модернизации выпускаемой продукции. Обратная связь с клиентами подсказала инженерам предприятия, что решета, своим высоким качеством и высокой производительностью завоевавшие симпатию многих сельхозто-

варопроизводителей, могут быть еще лучше. Оперативно внести поправки в существующую модель позволило наличие собственного производства.

От идеи к производству

К его организации омичи шли постепенно. Все началось с большой исследовательской работы инженеров компании «Евросибагро» с единственной целью - сократить потери зерна при уборке урожая. Изыскания специалистов показали, что главная причина этого кроется в конструктивной особенности строения решетных станков комбайнов и в их настройке. Обе проблемы оказались вполне решаемы. Для улучшения аэродинамических свойств решет инженеры разработали новый тип конструкции гребенки, и все изменилось: на входе в решетах УВР поток воздуха стал двигаться со скоростью 22 м/с, а на выходе - 12-15 м/с. На юбках гребенки были сделаны особые просечки, образующие воздушные каналы, а также соломотбойные пальцы. В результате соломенная масса стала удаляться из отсека быстрее, зерно без лишних повреждений и потерь уходит в бункер, а сам процесс уборки практически перестал зависеть от погоды. К чести инженеров компании остается добавить, что новые решета были сконструированы таким образом, что легко могли заменить аналогичное штатное оборудование на любом комбайне.

Омская разработка очень быстро освоила отечественный и зарубежный рынки. Все, кто однажды попробовал собирать урожай с решетками УВР, остаются верны своему выбору долгие годы.

«Мы уже три сезона используем это навесное оборудование при сборе рыжика, семян льна, горчицы, зерновых, - рассказывает директор ЗАО «Заря-2004» Сергей Петров (Саратовская область). - Решета УВР позволили нам сократить потери урожая до 1,5%. Собранный урожай теперь не требует доработки, что позволяет нам существенно экономить наши ресурсы. Впрочем, бережное отношение к нашему времени и средствам мы теперь чувствуем постоянно. Например, с обычными решетками мы вынуждены были дополнительно использовать сетки, 3-4 раза за смену останавливать комбайн и чистить их, всякий раз теряя по 20-30 минут рабочего времени. С УВР мы забыли об этих проблемах, и даже кадровый вопрос перестал стоять так остро, как прежде. Поскольку это оборудование очень про-

стое и понятное в эксплуатации. Решета УВР - отличная идея!».

Эффективные решения инженеров «Евросибагро» удачно дополнила большая просветительская работа, которую проводил и продолжает вести Леонид Клаузер. Он организовал большое количество выездных семинаров в самых разных уголках нашей страны. Рассказывает о новом оборудовании сам, приглашает в качестве выступающих тех, кто успел поработать с УВР и может без обиняков ответить на все вопросы, развеять сомнения. Все это, безусловно, играет огромную роль. Руководители хозяйств и главные инженеры не просто получают информацию, но и детально разбираются в том, как работают решета УВР, почему они лучше и что необходимо делать для того, чтобы получить от этого оборудования максимальную отдачу.

Отдельным направлением стало участие в межрегиональных, федеральных и международных выставках, форумах и прочих масштабных мероприятиях, которые позволяют узнать о новых решетках зарубежным партнерам.

Решета УВР в конце прошлого года были отмечены государственной наградой «100 лучших товаров России» и на сегодняшний день не имеют аналогов ни по качеству, ни по функциональным возможностям.

Во многих регионах России, например в Алтайском, Краснодарском, Ставропольском краях, Саратовской, Воронежской, Волгоградской, Тюменской, Новосибирской областях и на Дальнем Востоке, покупка решет УВР получает дополнительный стимул за счет 35% субсидии на приобретение оборудования и запасных частей.

Перспективы бесконечны

Открытие собственного производства значительно расширило горизонты как для «Евросибагро», прежде всего в плане повышения качества своей продукции, внедрения новых технических решений, так и для покупателей. В частности, с вводом собственного производства повысилась оперативность в сроках исполнения заказов, оптимизирована логистика, что позволило уменьшить складскую составляющую, производственные мощности позволяют работать под конкретные заказы. Все это вкуче влияет на себестоимость продукции, снижает ее, в противном случае сегодня она была бы существенно выше.

При этом в свой новый цех «Евросибагро» приобретает как импортное, так и российское оборудование. Например, листогибочные станки на отечественном ЧПУ куплены на нашем заводе за Уралом. Принципиальное значение для компании имеет не только возможность оказать поддержку отечественным предприятиям и отечественной экономике, но и всегда оставаться на острие современного индустриального производства. Ведь совершенно ясно, на устаревшем оборудовании невозможно создавать машины и агрегаты нового поколения.

«К сожалению, качественные лазерные установки не обходятся без импортных комплектующих, - говорит руководитель «Евросибагро». - В Омской области вообще сложно приобрести оборудование - своих производств практически нет, в итоге дилеры существенно повышают стоимость станков и деталей. Однако оснащать производство станками и оборудованием - обязательное условие для развития предприятия. При этом приоритетным остается вопрос сохранения коллектива и уровня заработной платы».

Время и богатый практический опыт подтвердили право омских решет на долгую и качественную работу в хозяйствах России и других стран, занимающихся аграрным производством.

Визитка компании

ООО «ТПК ЕВРОСИБАГРО»
644018, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65 а
8 (3812) 518-858, 580-814, 580-822
evrosibagro@gmail.com
www.evrosibagro.com



Импортозамещение. А можем ли? И надо ли?

Надежда СОЛОДКОВА

Николай Петрович ДРАНКОВИЧ, заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Омской области:



- Проблема импортозамещения в сельском хозяйстве глубока, она разноуровневая и многогранная. Решать ее надо сообща, и потребуются на это много

времени. Взять, к примеру, семеноводство. На сегодняшний день 90 % семян, которые мы используем, это импортные. Семян картофеля завозится 43%. Это чаще всего темные схемы поставок - мы покупаем элиту, а когда получаем результат, то он значительно отличается от ожиданий, с ним нельзя выходить на рынок. Кроме того, вместе с такими семенами мы получаем и различного рода заболевания. Это наша беда на сегодняшний день. В ближайшие годы мы, как и Министерство сельского хозяйства РФ, ставим перед собой задачу уйти от этой ситуации, изменить ее. Другая грань этой проблемы - заполнение регионального рынка китайскими овощами, турецкими фруктами и т.д. Можно сейчас это все убрать, запретить, но чем мы сейчас это заменим? Надо сначала взрастить, сформировать собственные структурированные предприятия, которые смогли бы заполнить эту нишу. Сегодня у нас таких предприятий, к сожалению, нет. Уже есть программы, направленные на решение этой ситуации, и они работают, но, конечно, на это потребуются время. Также не просто развивается ситуация в сельхозмашиностроении. Мы, пусть и не детально, но знаем, сколько средств наши хозяйства тратят на покупку новой техники, на приобретение запчастей, мы знаем, кто что привозит, и знаем, что рынок этот не насыщен. Тот же Гидропривод, во многом благодаря кризису, сегодня поднимается, он работает в три смены и не может полностью выполнить заказ, потому что везти гидравлику из Америки дорого, а у нас делают конкурентоспособный аналог.

Правительство Омской области сейчас ведет переговоры с Ассоциацией «Сибирское соглашение», которые направлены на то, чтобы не распыляться, а распределить производство рационально. Пусть в Рубцовске делают

необходимости вытеснить импортные товары ничем не худшими аналогами от отечественных производителей президент Владимир Путин и писал, и говорил с трибуны не единожды и на разную аудиторию, а уж на фоне «войны санкций» эта тема вообще стала едва ли не самой актуальной. Но насколько реально выполнить поставленную задачу - большой вопрос. По мнению многих специалистов, импортозамещение - по своей сути ложный лозунг. Главный вопрос, который неизбежно возникает - чем замещать? Откуда нам брать производительные силы? Ни для кого не секрет, что эти производительные силы нужно восстанавливать и создавать. А пока европейские товары у нас просто замещаются китайскими. Но только это никак не импортозамещение, а замещение одного импорта другим. Сегодня мы существуем в реальности, когда, в лучшем случае, та же заграничная техника собирается у нас «отверточкой», по западным технологиям. Правильный ли это подход? Может быть, это болезнь роста? Или надо что-то коренным образом менять? Или просто забыть об идее импортозамещения? Об этом рассуждают наши эксперты.

одно, в Омске другое, но качественно делают, чтобы продукт этот был конкурентоспособен. Ведь президент и правительство РФ ставят перед нами задачу не просто заменить импортный продукт на наш, а создать продукт более качественный. На John Deere, чтобы посеять 300 га, надо трижды поменять лапу. Вот и считайте, за пять лет на сколько увеличится стоимость такой машины. Конечно, надо создавать наш отечественный аналог, который будет максимально адаптирован к нашим условиям, к нашим требованиям, но на это потребуются время и много совместной работы всех заинтересованных сторон.

Валерий Николаевич ЛОСЬ, заместитель директора ООО «Холод-МК», член Координационного совета Российского союза промышленников и предпринимателей в СФО, Заслуженный работник промышленности Омской области:



- В отечественном агромашиностроении уже много лет наблюдается спад, и это очевидно. Омская область не является исключением. Связано

это, прежде всего, с последствиями кризиса 2008 года, потерей Сибзавода, банкротством завода Гидропривод, и плюс - многие оборонные предприятия полностью свернули производство сельхозмашин. В Сибири всего 20 крупных агромашиностроительных предприятий, в Омске не осталось ни одного, а ведь наша область традиционно имела агромашиностроительную специализацию, сейчас эта подотрасль в основном представлена малыми и средними предприятиями, технологические и ресурсные возможности которых ограничены. Да и в целом в машиностроении региона преобладает 4-ый технологический уклад, что для достижения современных критериев импортозамещения, обозначенных президентом страны, весьма проблематично. В этой связи для нас более актуальным становится восстановление и развитие агромашиностроения на высоком технологическом уровне. Сегодня в сельхозпроизводстве большой парк сложных машин и для повышения их эксплуатационного ресурса требуется ремонт и модернизация, внедрение в практику имеющихся в области уникальных ремонтно-восстановительных технологий, в том числе ионно-плазменных и лазерных. Необходимо также сформировать центр компетенции по агромашиностроению и реновации, а также параллельно решать вопрос о создании на базе сокращаемых мощностей в оборонном комплексе

ремонтно-модернизационного предприятия. Несколько лет назад мы уже вносили такое предложение и даже определились с производственной площадкой - завод подъемных машин, но, к сожалению, по субъективным причинам проект не получил развития. Сейчас, в период очередного кризиса и санкций, эта идея становится конструктивной и уместной. Это в значительной мере снизит инвестиционные и эксплуатационные затраты владельцев сельхозтехники отечественного и иностранного производства.

Серьезным сдерживающим фактором в отношении импортозамещения и развития агромашиностроения, его государственного регулирования и стимулирования считаю отсутствие у нас соответствующих целевых программ, в особенности инновационного характера. Их разработку и реализацию целесообразно включить в число приоритетов регионального социально-экономического развития. Задача импортозамещения, безусловно, чрезвычайно сложная и долговременная, но, уверен, выполнимая. Мы все должны понимать, что купленная сегодня импортная техника, даже если она приобретена по доступной цене, это так называемые технологически связанные кредиты. Через несколько лет крестьянин будет запасные части на эту иноземную технику искать долго и покупать втридорога.

В качестве краткосрочной меры предлагается формирование в нашей области спроса и предложений на агромашиностроительную продукцию в формализованном виде, отраслевое содействие в развитии внутреннего кооперационного рынка этой продукции.

Евгений Викторович НАУМОВ, директор ООО «СибзаводАгро»:

- Импортозаместить - это значит построить собственное предприятие по производству сельскохозяйственной техники. И сделать это, наверное, можно в любом регионе. Найдется тот, кто вложит деньги, найдется тот, кто его построит. Но вся эта работа будет иметь смысл, только в том случае, если наш сельхозтоваропроизводитель будет знать о своем машиностроителе, повернется к нему лицом, будет обращаться к нему со своими пожеланиями, потребностями. Тогда мы будем знать, что нашему региональному фермеру, растениеводу нужно, и только тогда сможем соответствовать запросу. Рост сельхозмаш в Омске сейчас не построить, это понятно. Но те заделы, которые остались, те перспективы, которые

есть, нужно поддерживать и развивать. Когда Сибзавод развалился, собственно, его производство не умерло, мы возрождаемся на качественно новом уровне. И мы даже не просим помощи у государства. Мы развиваемся самостоятельно, но тем обиднее, что наши земляки к нам даже не обращаются. К примеру, из трех тысяч выпущенных на нашем производстве сеялок в регионе осталось только 500 штук, остальные ушли за пределы Омской области. Как будет развиваться региональное машиностроение, во многом будет зависеть от потребителя, от нашего потребителя. Мы должны взаимодействовать друг с другом, только тогда у нас появится качественная техника, которая подходит нашему сельхозтоваропроизводителю, и цена у нее будет адекватная.

Алексей Евгеньевич АНАШКИН, директор ООО «Комплекс-Сервис»:



- К импортозамещению я вообще отношусь очень настороженно. Чтобы его осуществить, необходимы две составляющие. Прежде всего, это производство,

основанное на современном оборудовании, которое мы все равно будем покупать импортное, поскольку их технологии давно ушли вперед, оно реже ломается и для его обслуживания требуется меньше персонала. Мне удобно рассуждать на примерах того сегмента, в котором работаю, - это реализация грузовых шин, дисков и т.д. Все линии по производству шин, которые есть в России, сегодня работают только на импортном оборудовании. У нас нет, к сожалению, оборудования, которое бы могло производить шины точные по геометрии, чтобы резиновая смесь была должным образом обеспечена и т.д. И технологии в России пока тоже отстают. Сельхозтехника есть импортного производства и отечественного, и шины, соответственно, делятся на эти же категории. Для техники отечественного производства практически не продаются шины импортные, потому что российские производители на 80% обеспечивают потребность в них. Что же касается импортной техники, то российские производители практически не выпускают шины для них. Да, некоторые производители уже начали работать в этом направлении, но ближайшие год-два они потребность точно не обеспечат по той простой причине, что не хватит мощностей, даже если учесть, что у импортных шин ходимость довольно большая - от 5 до 9 лет. Это мы говорили про объемы производства, что же касается качества шин, то, что бы нам ни рассказывали отечественные

производители, к сожалению, оно пока уступает импортному. А если взять еще параметр, который позволяет меньше утрамбовывать почву, то российские шины не имеют вообще каких-либо сравнительных качеств в этом смысле. И проблема лежит очень глубоко - у нас нет в России НИИ, которые бы занимались разработкой технологий производства шин, все отдано на откуп заводам-производителям. В лучшем случае при больших предприятиях есть лаборатории, которые работают над рисунком и качеством резиносмеси. В основном же мы, как и Китай, очень приблизительно копируем то и другое. Импортозамещение в нашем сегменте произойдет только в том невероятном случае, если в стране полностью блокируют границы для ввоза любого импортного продукта, но тогда очень много техники просто встанет, поскольку нет у нас сегодня производственных мощностей в том количестве, в котором они необходимы. Тогда, правда, и производства запустить будет сложно. Прежде чем говорить об импортозамещении, необходимо в полном объеме запустить научное обеспечение процесса, организовать новые современные производства. Только в этом случае можно начать говорить об импортозамещении. Т.е. даже при самом благоприятном развитии событий разговаривать об этом мы сможем только лет через десять.

Геннадий Вячеславович АЛЕКСЕЕВ, коммерческий директор ООО «Новый Мир»:



- Что такое импортозамещение? На мой взгляд, это когда мы произвели совершенно новый продукт, не уступающий по качеству, а лучше - превосходящий импортный аналог.

Сегодня нет и пока не может быть продукта чисто российского производства. Взять, например, технику и оборудование, которое предлагает «Агрохиммаш», у них основа отечественная, так они говорят, а составляющие-то все импортные. Подавляющее большинство российских агрегатов - это машины так называемой российской сборки. Их частями привозят из-за границы, здесь только собирают, причем в основном «отверткой». Да еще ухитряются получить дотацию от государства как на технику российского производства. А эти средства могли бы пойти на развитие реального отечественного производителя. Таких примеров у нас огромное количество. Есть единичные российские предприятия, которые пробовали использовать только отечественные составляющие, но они, к сожалению, пока не дают того качества,

которого от них ждут, поэтому производитель возвращается к использованию импортного материала и оборудования. Проблема в том, что у нас нет привязки науки к производству, каждый из них сам по себе, каждый решает свои задачи. Производственники делают что хотят. Взяли от Мерседеса двигатель, поставили его на К-700, а остальное оставили как есть. Результат - конструкция не выдерживает нагрузки. А наука, в свою очередь, тоже решает задачи, которые не востребованы на практике. Она просто не знает, в чем сегодня нуждается производитель.

Импортный посевной комплекс, который выпускался пять лет назад, и тот, который выпущен в этом году, - это два разных агрегата. Их запчасти друг к другу не подходят, поскольку он постоянно модернизируется. Наша сеялка СЗС сконструирована в 70-х годах прошлого века, до сих пор ее используют, и изменений в ней почти нет. И так во всем. Как, что и чем мы можем заместить? Сегодня точно об этом говорить рано.

В этой публикации я привела мнения лишь нескольких специалистов из тех, с кем удалось переговорить на тему импортозамещения. Мнения разные, однако, объединяет их одна, принципиальная позиция. Рассуждая на эту тему, все они подчеркивают, что на данный момент государством не реализуется никакая программа импортозамещения, и запускать ее, похоже, никто не собирается, поскольку для ее реализации нужны серьезные преобразования не только в экономической системе, но и в политической и общественной жизни России. А государственные ведомства тем временем уже начали пересматривать планы по темпам перехода на отечественную продукцию. Так, к примеру, Минпромторг передумал стремительно заменять иностранную технику российской, хотя от своей идеи в целом не отказывается. На портале общественного обсуждения он предложил новую редакцию госпрограммы развития электронной и радиоэлектронной промышленности, которая предполагает куда более скромные цели по импортозамещению, в сравнении с первой версией. Новая редакция говорит, что к 2025 году на российское высокотехнологичное оборудование должно приходиться 35 %, хотя буквально в январе шла речь о 60% рынка. Более медленные темпы перехода на отечественный продукт они мотивируют инфляцией. Может быть и так, а может, мы действительно погорячились с идеей импортозамещения?

ООО «СибзаводАгро»: эффективный результат, минимум затрат

ООО «СибзаводАгро» является производителем широкого спектра посевной и почвообрабатывающей техники. Компания имеет собственные конструкторские разработки в области технического оснащения сельхозпроизводства, активно сотрудничая с отечественными предприятиями сельхозмашиностроения. Предприятие предлагает многофункциональную сельхозтехнику, применение которой гарантирует эффективный результат при минимальной обработке почвы, что дает возможность хозяйствам применять ресурсосберегающие технологии. Комплекс машин, выпускаемых на предприятии ООО «СибзаводАгро», позволяет снизить себестоимость продукции за счет сокращения затрат, повышения урожайности и способствует сохранению почвы для будущих поколений.

Предприятие выпускает: посевные пневматические комплексы «Иртыш-10», сеялки СКП 2,1 «Омичка», бороны мотыги широкозахватные БМШ-15, бороны игольчатые гидрофицированные БИГ 15(21), бороны секционные пружинные БСП 15 (21), катки прикатывающие КГС 15 (21) и др. Более 30 лет продукция нашего предприятия успешно работает в хозяйствах России, Казахстана, Монголии.

ООО «СибзаводАгро» заключает договоры поставок на 2015-2016 гг. посевного пневматического комплекса «Иртыш-10». Комплекс относится к комбинированным агрегатам культиваторного типа и предназначен для сплошного и полусплошного посева по минимальной технологии возделывания. Может использоваться для высева семян зерновых (пшеница, рожь, ячмень, овес) и мелкосеменных культур с одновременным внесением удобрений с уплотнением поля по фону, предварительно обработанным противозерононными орудиями безотвального типа. «Иртыш-10» работает по стерне на полях с большим количеством пожнивных остатков. Посевной комплекс изготавливался специально под технику отечественного производства. Для его полноценной работы достаточно мощно-

сти тракторов К-701 или К-744. При разработке посевного комплекса «Иртыш-10» была поставлена цель - создать машину, выполняющую весь спектр необходимых посевных работ и при этом доступную по цене. Это универсальный посевной агрегат, состоящий из бункера, культиватора с пружинной боронкой и прикатывающими катками. Культиватор может быть использован отдельно как с катком, так и без него, может оснащаться пневматическим или спиралевидным катком. Агротехническое назначение посевного комплекса «Иртыш» позволяет проводить за один раз шесть операций: культивирование,

боронование, посев, внесение удобрений, прикатывание и выравнивание фона. Использование посевного комплекса «Иртыш» обеспечивает снижение прямых затрат до 30 %. Все операции выполняются всего одним механизатором. Автоматизированы системы контроля высева. Рама культиватора, состоящая из трех частей (центральной и двух боковых секций), обеспечивает необходимое продольное и поперечное копирование почвы. Глубина заделки семян обеспечивается регулирующими пластинами от 2 до 12 см. Надежность сошников проверена временем на сеялках СКП-2,1 «Омичка».



644105, Россия, г.Омск, ул. 22 Партсъезда, 51 В, А/я 803,
Тел./факс: (3812) 60-91-50, тел. 60-83-38, 61-30-34, сот. 8-983-117-87-49
e-mail: sz-agro@mail.ru, <http://sibzavod-agro.ru>



Омские автопоилки - импортозамещение в действии

Те, кто занимается мясным скотоводством, знают о том, как важно в этом деле обеспечить своевременное, качественное и безопасное поение скота. При большом поголовье, содержащемся на улице или в неотапливаемом помещении, и в условиях сурового сибирского климата - это едва ли не самая трудоемкая задача. Необходимо прилагать серьезные усилия, чтобы вода не замерзала, чтобы ее было достаточное количество. В большинстве хозяйств водой животных обеспечивают либо вручную, расставляя ведра или наполняя самодельные поилки теплой водой 2-3 раза в день, либо устанавливают специальные групповые поилки для беспривязного содержания. На рынке, конечно, существуют предложения для решения этой проблемы - импортные автопоилки различного вида. Но, к сожалению, у каждого из них есть свои недоработки. Кроме того, они, как правило, очень дорогостоящие. Один из удачных примеров решения проблемы поения животных мы увидели в хозяйстве «Дружба» Марьяновского района Омской области.

Надежда СОЛОДКОВА

Новые модели автоматических групповых поилок для КРС, овец, коз и свиней под названием «Горячий ключ» были разработаны омским инженером Торгового Дома «АиС АГРО» - Андреем Георгиевичем Чашинным. Идея создания такого оборудования возникла, что называется, из практики. Руководитель животноводческого предприятия поставил перед производителем задачу - придумать и создать недорогое устройство, способное в бесперебойном режиме подавать воду к месту содержания скота. Вскоре заказчику были представлены готовые автоматические поилки, способные работать в климатических условиях нашего региона, а также расчеты по их установке.

- При разработке автопоилки «Горячий ключ» нашими инженерами учитывался опыт эксплуатации всех видов групповых автопоилок, - рассказывает Андрей Георгиевич. **- Наши поилки изготавливаются из листового полипропилена, материал это очень прочный, служит до 50 лет. Доступ к воде открытый, животных не нужно приучать, они видят и чувствуют воду. При этом поилки очень теплые**

- двойные стенки утеплены экструдированным пенополистиролом, вода в поилке не замерзает даже при - 40°C. Поилки для КРС укомплектованы защитным устройством, которое предотвращает поражение скота в случае неисправности нагревательного элемента или изоляции проводов.

Автоматическая поилка «Горячий ключ» постоянно заполнена водой, в ней всегда, в любое время года, в любое время дня и ночи, есть необходимое количество теплой воды. Именно это является главным условием для того, чтобы животное чувствовало себя комфортно и давало наибольший привес. При этом поилки «Горячий ключ» более доступны по цене, чем их импортные аналоги.

Дмитрий Эвальдович Равве, директор ООО «Дружба», рассказал нам, что в его хозяйстве уже 70 % животных получают воду из таких поилок. В ближайшей перспективе будет установлено еще несколько - таким образом, стадо, а это более тысячи голов породы геррефорд, в самый сложный зимний период будет полностью обеспечено теплой питьевой водой в необходимом количестве. Конечно, для этого не достаточно было просто приобрести поилки, нужно было еще обе-

спечить зимние загонь соответствующими коммуникациями, однако, по словам руководителя, средства, вложенные в проект, дали конкретный результат уже через месяц: суточные привесы увеличились на 30%.

- Прежде всего, выгода в том, что мы теперь исключаем пресловутый человеческий фактор. Для того чтобы система функционировала в штатном режиме, нам нужен только один квалифицированный электрик. Нет необходимости в механизированной подвозке воды - это второе, - объясняет Дмитрий Эвальдович. **- Есть и третий пункт. Когда быки на откорме и если вдруг возникают сбои с водой, сразу начинаются скачки в привесах. Им всегда надо пить воду и желательно воду подогретую. Простой пример: когда в сентябре мы ставили очередную поилку, у бычков был привес - 750 граммов, через месяц такого поения - 1000-1100. Это только из-за одной воды - она подавалась своевременно и теплая - 8-10 градусов.**

Любопытно, что разработчик новых поилок и предприятие, которое их производит, гарантируют, что оборудование прослужит не менее 50 лет, т.е. оно не выходит из строя, соответственно, нет необходимости в его сервисном обслуживании. Но сотрудничество с заказчиком на этом не прекращается, оно активно продолжается, правда, теперь уже по части совершенствования установленного оборудования - так появляются новые модели поилок. Уже разработаны 3 модели поилок для КРС, 2 - для овец и коз и 2 - для свиней. Кроме того, у заказчика уже есть для омского производителя новые задачи, решение которых позволит упростить и усовершенствовать производственный процесс. У меня нет сомнения, что все они будут решены, и в ближайшем времени. **Так, может быть, имеет смысл перестать искать ответы на все вопросы за границей, а позволить и помочь развиваться своему, отечественному, изобретателю и производителю?**

Сибирская агропромышленная
неделя-2015

19-21 ноября в Омске состоялась традиционная выставка-ярмарка «Сибирская агропромышленная неделя», в которой приняли участие 135 организаций, в т.ч. из Челябинска, Барнаула, Новосибирска, Самары, Республики Казахстан.

На выставке осуществлялась продажа продукции предприятий пищевой промышленности. Деловая часть «Сибирской агропромышленной недели» включала в себя конференции, семинары по актуальным вопросам в АПК и конкурсы профессионального мастерства.

За 3 дня выставку посетили порядка 12 тысяч человек. Среди них - делегация из Ирана (28 человек), гости из Казахстана и регионов России (около 60 человек), 480 ведущих специалистов сельхозпредприятий Омской области (главные агрономы, главные инженеры, зоотехники и т.п.).

Посетителям была предоставлена возможность продегустировать свежую и натуральную продукцию, принять участие в конкурсах и акциях, проводимых различными компаниями.

В реализации продукции на площади у ТК «Континент» участвовало 45 товаропроизводителей, организаций потребительской кооперации и личных подсобных хозяйств. Ими реализовано более 3 тонн мяса КРС и свинины, 1,5 тонны мяса птицы на сумму более 800 тыс. рублей.

В рамках ярмарки проходила продажа изделий народного промысла и творчества: изделия из бересты, дерева, ручной вышивки, поделки и сувениры.





Современному агропрому - современные кадры

«Кызылжарский аграрно-технический колледж» - одно из старейших учебных заведений профессионального образования Республики Казахстан. Он обеспечивает не только Кызылжарский, но и другие районы Северо-Казахстанской области квалифицированными кадрами. За 80 лет его существования здесь подготовлено более 50 тысяч специалистов для сельского хозяйства.

Евгений ПОРОТИКОВ,
зам. директора по
учебно-производственной работе

Учебное заведение было создано в 1935 году сразу после коллективизации на базе школы комбайнеров в селе Надежда Приишимского района. В 1936 году школа сделала первый выпуск - 160 человек! Размещалась она в бывшем кулацком доме. Практические занятия проводились в саманном сарае.

30 ноября 1953 года наше учебное заведение приобрело статус училища.

В 1957 году началось строительство нашего учебно-производственного поселка комплекса. Инициатором строительства был директор УМСХ № 35 (училище механизации сельского хозяйства) Фролов Андрей Федорович - это учитель и руководитель от Бога. Он создал очень сильный инженерно-педагогический коллектив, который действительно готовил высококвалифицированные кадры для сельского хозяйства. Много было сделано по оснащению училища сельскохозяйственной техникой: новые гусеничные и колесные тракторы, комбайны, автомобили, с/х орудия постоянно пополняли учебно-материальную базу. Высокий профессионализм педагогов, мастеров производственного обучения и оснащенная необходимыми

техникой, оборудованием учебно-материальная база являлись залогом качественной подготовки рабочих кадров. В 1965 году был построен новый учебный корпус на 420 мест. В нем разместились кабинеты для теоретического обучения, библиотека, столовая и, к радости всех учащихся, спортивный зал.

В 1967 году училище было награждено Орденом Трудового Красного Знамени за успехи в подготовке высококвалифицированных рабочих и воспитание подрастающего поколения.

Семь выпускников удостоены звания Героя Социалистического Труда:

КУРБАТОВ Владимир Федорович, участник ВОВ, выпускник 1937 года;

МУСТАФИН Тулебай, известен в Северном Казахстане как мастер по выращиванию кукурузы, выпускник 1947 года;

РОСИНСКИЙ Дмитрий Афанасьевич, выпускник 1953 года;

СУРАГАНОВ Курмангали. В годы освоения целины ежегодно добивался высоких показателей на уборке урожая, выпускник 1947 года;

СЫЗДЫКОВ Абу, выпускник 1943 года;

ШВАРЦ Христиан Готфридович, выпускник 1937 года;

ЭНГЕЛЬ Антон Иосифович, выпускник 1955 года.

В сентябре 2012 года училище переименовано в Коммунальное государственное

учреждение «КЫЗЫЛЖАРСКИЙ АГРАРНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ».

В настоящее время колледж готовит специалистов для сельского хозяйства, реализует программы профессионально-технического образования по 6 специальностям и 14 квалификациям.

Для реализации образовательной программы наш колледж представляет собой большой учебный комплекс площадью 26 га, где располагаются: учебные корпуса с 20 учебными кабинетами и лабораториями с современными техническими средствами обучения, теплицы, столовая, библиотека, актовый зал, общежития.

Возглавляет КГУ «КАТК» Сергей Юрьевич Гноевых. Под его руководством трудится коллектив высококвалифицированных педагогов. За значительные успехи в деле обучения и воспитания подрастающего поколения Сергей Юрьевич награжден нагрудным знаком «Ы. Алтынсарин». Ведет активную общественную работу, является депутатом районного маслихата. Принципиальный и требовательный, добросовестный и ответственный, Сергей



растущего поколения Сергей Юрьевич награжден нагрудным знаком «Ы. Алтынсарин». Ведет активную общественную работу, является депутатом районного маслихата. Принципиальный и требовательный, добросовестный и ответственный, Сергей

Юрьевич - человек активной жизненной позиции. Среди студентов, коллег и населения пользуется большим уважением и авторитетом. Педагоги и студенты нашего колледжа активные участники районных, областных, республиканских конкурсов. Такие педагоги, как Поротиков Е.А., Диментюк Н.В., Осуфьев В.В., Степаненко А.В. являются дипломантами различных областных конкурсов и имеют награды Управления образования СКО, Департамента по защите детей СКО, благодарности от акима области. Имя мастера производственного обучения колледжа Стрелковского В.П. занесено в энциклопедию «Лучшие люди Казахстана», раздел «Славные сыны и дочери Казахстана», Алматы.

В 2011 году в колледже создана молодежная организация «Болашак».

На должном уровне находится военно-патриотическое воспитание, физкультурно-спортивная работа, художественная самодеятельность.

В условиях становления социального партнерства в современной социально-экономической ситуации коллектив колледжа налаживает тесные партнерские отношения с передовыми крупными сельхозформированиями, благодаря Филиалу Палаты предпринимателей Кызылжарского района в 2015 году заключены трехсторонние договоры на прохождение производственной практики на предприятиях субъектов бизнеса.

Причем, проходя производственную практику, студенты имеют возможность не только ознакомиться с новейшими технологиями производства и современной техникой, но и получить достойную заработную плату за свою работу, что немаловажно, так как к нам в основном приходят учиться дети из малообеспеченных семей. Кроме того, зарекомендовав себя с положительной стороны на производственной практике, учащиеся могут трудоустроиться в данных хозяйствах.

Осуществление взаимодействия с социальными партнерами позволяет решить вопросы трудоустройства выпускников, обеспечить контроль за качеством их подготовки, прогнозировать потребность в специалистах тех или иных профессий, а также совершенствовать содержание программ в соответствии с требованиями современного производства.

КГУ «Кызылжарский аграрно-технический колледж» - единственное в Кызылжарском районе учебное заведение, реализующее программу профессионально-технического образования. Здесь созданы все условия для всестороннего образования и подготовки конкурентоспособных специалистов для современного сельского хозяйства.

Визитка компании

КГУ «Кызылжарский аграрно-технический колледж»
150702, Республика Казахстан,
Северо-Казахстанская область,
Кызылжарский район,
с. Боголюбово
Тел.: (871538) 5-18-59,
8-705-211-90-42
Факс: (871538) 5-18-59
E-mail: skoph13@rambler.ru



Нужна **помощь!**

Софья Ковалева, 3 года



Ее восприятие мира – особенное. Не ходит, но двигается вперед. Мало говорит, но слышит, видит и понимает все, что происходит вокруг. Живет, а не существует. Очень старается. Может быть потому, что Соня чувствует двойную ответственность: за себя, оставшуюся в живых, и за свою сестренку-близняшку, умершую в два месяца отроду. Родители делают все, чтобы помочь своей теперь уже единственной доченьке. Сейчас им нужна наша с вами помощь.

Для Оксаны и ее мужа появление ребенка было очень желанным. К сожалению, таким родителям порой приходится долгие годы ждать своего счастья. Супруги обратились за помощью к докторам, а когда узнали, что у них будет двойня, радости не было предела! Но предел был. Настя и Соня появились на свет недоношенными, на 27-ой неделе беременности. Роды были сложными: у младенцев произошло кровоизлияние в мозг, они не могли дышать самостоятельно, детей с гидроцефальным синдромом (скопление жидкости в мозге) забрали в неонатологический центр. К сожалению, одна из девочек - Настя - не справилась... Соня оставалась в ГНЦ уже вместе с мамой еще два месяца. А в восемь месяцев врачи поставили чуть окрепшей малышке диагноз ДЦП. С того дня жизнь родителей круто изменилась.

Все эти три года - одна огромная реабилитация: более 10-ти курсов в разных российских центрах, а между поездками: массажи, гипотерапия.

Врачи, которые видят лишь выписки, говорят, что ребенок с такой «историей болезни» должен лежать «овощем». А потом любящая мама показывает им улыбчивую Соню: она понимает обращенную к ней речь, умеет говорить немало слов, хорошо воспринимает информацию, эмоции, окружающих ее людей, а благодаря последним реабилитациям - научилась переворачиваться. Доктора удивляются и рекомендуют Оксане и Евгению: «Не останавливайтесь! Продолжайте! Достигнутые вами результаты - огромная победа».

«Я очень хочу, чтобы Сонечка научилась сама хватать ручкой игрушки, сидеть, лучше держать голову, - делится своими мечтами Оксана. - Мы очень стараемся, но иногда бывает так тяжело. Например, когда родители учат с детьми таблицу умножения. Представьте, вы бьетесь-бьетесь с ребенком, а он все равно ее не может или не хочет запомнить... И руки опускаются, и сил уже нет. Ложишься спать, думаешь, ну сколько уже можно мучить дитя, завтра все брошу, пусть будет так, как легче ребенку... Но утром понимаешь, что нужно идти дальше. Ради Сони нужно бороться».

Правда, борьба эта стоит недешево. А работает только папа. Дорогостоящие реабилитации за счет своих сбережений, кредитов и помощи близких. Но сейчас справиться самостоятельно Ковалевы уже не смогут, - ресурсы исчерпаны, а продолжать дальше нужно, чтобы не растерять уже достигнутого и чтобы добиться нового.

Чтобы помочь Соне, необходимо 123 600 рублей. 28 ноября девочке исполнится 4 годика! Реабилитация в «Сакуре» станет для нее лучшим подарком.

ЧТОБЫ ПОМОЧЬ:
Омская региональная общественная организация «Благотворительный центр помощи детям «Радуга»
ИНН 5503097573, КПП 550301001
Р/сч. 40703810945400140695 в Омском ОСБ № 8634
ОАО «Сбербанк России»
К/сч. 301018109000000000673
БИК 045209673
Назначение платежа: Благотворительное пожертвование для Сони Ковалевой

Плата за тонну - **билет на дно?**

«Плата за тонну» - именно так расшифровывается аббревиатура логистической системы «Платон», введение которой в пользование произошло 15 ноября этого года. «Платон» предполагает плату за проезд по федеральной дороге для большегрузов, весом более 12 тонн, а вырученные средства должны направляться на благоустройство дорог в федеральный дорожный фонд. Казалось бы, что может пойти не так? Подобная система оплаты проезда по федеральной трассе давно успешно функционирует во всем мире. И приносит неплохой доход в казну государства. Отечественные аналитики спрогнозировали порядка 50 млн рублей ежегодно, что стало бы неплохим подспорьем во времена экономического кризиса. Но если что-то может пойти не так, оно обязательно пойдет не так. Водители бастуют, владельцы транспортных компаний прекращают работу, ритейлеры в ужасе, а потребители ждут очередного подорожания товаров. Так в какой момент все пошло не так?

Анна РОМАНОВА

Планировалось, что логистическая система «Платон» с помощью специально спроектированного навигатора, оснащенного пакетом необходимых программ, будет подсчитывать количество километров, которые большегруз прошел по федеральной трассе, и высчитывать со средств, находящихся на балансе владельца компании, необходимую сумму. Стоимость километра варьировалась в пределах 3 рублей. По прогнозам все тех же аналитиков, плата за проезд в незначительной степени повлияла бы на стоимость услуг грузоперевозчиков, увеличив последнюю максимум на 10%. А еще введение «Платона» должно было простимулировать заказчиков выбирать не только транспортные услуги, но и обращаться к железнодорожным, водным и воздушным перевозчикам. Но все оказалось далеко не так радужно.

Во-первых, разработка программного обеспечения для «Платона» прошла не так гладко, как планировалось. Программа не делает разницы для движения по региональной трассе, если та расположена параллельно федеральной дороге. То есть, даже если водитель движется по бесплатной дороге, программа включает счетчик.

Во-вторых, программа не функционировала в тестовом режиме. Да, есть данные испытаний с лабораторных полигонов. Но нет информации о том, как устройство поведет себя в режиме реальной поездки. И неизвестно, как будут списываться средства на оплату поездки, во время которой навигатор вышел из строя.

В-третьих, проблема с доступом в личный кабинет. Представители транспортных компаний жалуются, что подали заявки в первые же дни открытия регистрации, но до сих пор не получили логинов и паролей к личному кабинету, чтобы заключить договор на использование «Платона» и положить средства на счет.

В-четвертых, система оплаты, предполагающая внесение аванса на счет. Так, например, в Германии транспортные компании оплачивают фактическое количество километров по месту прибытия водителя, а не предполагаемое количество, которое он может проехать.

В-пятых, проблемы с получением навигатора, необходимого для отслеживания



количества пройденных километров. Так, в настоящее время в России насчитывается порядка 1,5 млн большегрузов, принадлежащих отечественным компаниям и 400 тысяч большегрузов иностранных компаний. Компания «РТТТС» не предоставила достаточного количества устройств, необходимых для оборудования каждого зарегистрированного автомобиля. На сегодняшний день функционируют всего 200 устройств! А 90% всех зарегистрированных не могут получить трек для отслеживания машины в системе.

Подавляющее количество грузоперевозчиков просто приостанавливает деятельность своих компаний до полного прояснения ситуации. Ведь за несанкционированный проезд по федеральной трассе владельцам большегруза грозит серьезный штраф от 450 тысяч до 1,5 млн рублей. При этом только 15% от общей суммы полученной прибыли будет уходить на оплату «Платона», что, конечно же, повлечет серьезный рост стоимости услуг грузоперевозок. А если учесть тот факт, что большинство компаний приостановили свою деятельность и рынок грузоперевозок фактически монополизирован перевозчиками из ближнего зарубежья, которые не обязаны использовать «Платон», ситуация складывается патовая - бюджет недополучает серьезный объем налоговых средств, цены на услуги грузоперевозок растут, выплаты задерживаются.

Дальнобойщики уже устроили всероссийскую акцию протеста, выражая свое недовольство работой системы, и сумели таким образом привлечь внимание властей

к проблеме. Предлагается снизить сумму штрафа до 10-15 тысяч рублей, а также наложить мораторий на штрафование до конца нынешнего года. Власти вынуждены пойти навстречу транспортным компаниям, потому что по подсчетам специалистов уже 10% товара просто не добралось до ритейлеров. Основной объем недопоставленного товара составляют снежки, косметика, макароны и сахар. Также отмечаются недопоставки детского питания, муки, безалкогольных и алкогольных напитков. Представители «Coca-Cola Hellenic» сообщают, что из-за проблем с логистикой в настоящий момент сорвалась поставка 30% продукции, производимой компанией. «Союзмолоко» отмечает, что из-за «Платона» до мест продаж и собственных складов не доходит в среднем 10-20% продукции ежедневно, что наносит ощутимый удар по бюджету компании. У «Русспродсоюза» средний показатель недошедшей до распределительных центров продукции составляет 10%. При этом стоит отметить, что основной процент недошедшего товара приходится на территорию Москвы и Московской области - 45% процентов, регионы страдают в меньшей степени.

Специалисты считают, что исправить ситуацию можно только одним способом - последовать примеру западных коллег и запустить «Платон» в тестовом режиме, введя оплату за фактическое количество пройденных километров. Минтранс отложил вступление закона о штрафных санкциях в силу и рассматривает перспективы запуска программы в тестовом режиме с другой системой оплаты.

- Скажите, почему надои растут, а удои падают?
- Потому что в надоях есть слово «надо».

В суде слушают дело о разводе, судья пытается примирить молодых...

Муж:
- Нет и все! Я с ней не буду больше жить, она задолбала в нашей спальне держать козу... там такая вонь, фу...

Судья:
- Может, просто открыть окно?
Муж:
- Да?! И выпустить всех моих голу-
бей?!

У мужика и его жены, живущих в деревне, были гуси. И больше всего их ненавидели соседи, т.к. птицы похрали им и вытоптали почти все. Однажды пошли муж с женой в лес и набрали там полиэтиленовый мешок дикой малины, принесли домой и забыли про нее, а когда вспомнили, малина уже скисла и забродила. Ну что делать? Выкинули, а гуси взяли и всю сожрали. Выходит мужик из дома, глянул, все гуси как дохлые валяются. Решили они с женой, что все-таки наверняка соседи отравили. Вроде мясо есть нельзя, отравленное. Взяли их, обшипали и в лес отвезли, в овраг выкинули. А наутро вся деревня наблюдала, как лысые гуси с похмелья, заплетая ногами, идут домой.

Вчера поехал в местный райцентр в магазин, там на дверях магазина объявление: «Вход в магазин дачникам в костюмах бомжей запрещен».

Сказка про дачу.
Мне 7 лет. Ура! Наконец-то мы с бабушкой едем на дачу!
14 лет. Достали предки со своими грядками!
Мне 20. Кажется, бабушка сошла с ума, целыми днями рвет траву, ладно бы на грядках, а трава вдоль забора кому помешала?
Мне 25. Дача нужна только для шашлыков.
35. А не посеять ли мне редиски?
45. Весь огород в грядках.
60. Что-то забор травой зарос, нужно прополоть.
78. Ташу тяжеленный рюкзак на дачу, дети-внуки не помогают, говорят - ничего сеять не надо, все купим. И только правнук радуется, ему 7 лет, и он счастлив, что снова лето, и мы едем на дачу. Жизнь продолжается.

Мужик на даче занимается своим делом. Через забор спрашивают:
- Вам что-нибудь строить нужно?
- Нет, спасибо.
Минут через 5 подходит другой:

- Проводка по дому, электрика?
- Нет, не надо.
Еще минут через 10:
- Можно вопрос?
- А вы кто такие?
- Свидетели Иеговы!
- Ага, - говорит мужик, - только вас мне тут и не хватало!
- Так, значит, зайдём?
- Заходите, а вы с чего начнете, сначала грядки вскопаете, а потом забор поправите или наоборот?
- Ну, ладно, раз уж вам некогда, то мы дальше пойдём...

У дачников свой Гороскоп. Летом они становятся Раком и Водолеем.

Любимая песня огородников: «Я разогнулся посмотреть, не разогнулась ли она, чтоб посмотреть, не разогнулся ли я».

- Вот, купили дачу для отдыха.
- Ну и как, отдыхаете?
- Да, когда на дачу не ездим...

Недавно одноклассники позвали меня на дачу, и я впервые в жизни работала на огороде. Я целый день обрывала усы у клубники и очень обгорела.
Скажите, а правда ли, что обрывать усы у клубники надо обязательно голый, иначе ягод не будет?

- Рабинович, почему вы продаете свою дачу вдвое дороже, чем Шлемензон напротив? Ведь у него дача красивее и просторнее вашей и сад более ухоженный?
- Живя на моей даче, вы таки можете любоваться на такой прекрасный вид! А что вы увидите с дачи Шлемензона?

Садоводам и огородникам на заметку. Если пугать страуса через каждые 25 сантиметров, то за ним можно сажать картошку.

По одежде дачников можно определить, что было в моде 10 лет назад.

Капаю огород. Вдруг смотрю - металлический рубль. Беру, кладу в карман. Капаю дальше. Смотрю - опять рубль. В общем, так 10 раз подряд. Неужели клад? Да нет, карман дырявый.

- А чего это ты посреди огорода целыми днями в кресле-качалке качаешься?
- Нефть нашел! Качаю втихаря!



Дача. Теща кричит зятю:
- Шланг, который ты купил, дырявый в нескольких местах, я им поливать замучаюсь.
Зять в домике, тихим голосом:
- А я тебе еще лопату затупил, погнул зубья на граблях, и электроплитку сломал.

Огородное пугало всегда в одежде своего создателя...

- Здравствуйте, доктор, разбудите мне кота!
- Как это?
- Ну, вы в том году его усыпили, а теперь разбудите.

Приходит мужик к ветеринару:
- На что жалуетесь?
- На жизнь.
- Но я не психолог, а ветеринар.
- Так жизнь-то собачья.

К ветеринару прибегает хозяин и просит немедленно отсечь хвост своей собаки.
- А что случилось, почему так срочно? - удивляется врач.
- Завтра прибывает моя теща, и я не хочу никаких дружеских проявлений.

Приходит мужик в гости к своему другу, вместе с ним к хозяину забегает огромный пес. Пока они пьют чай на кухне, собака бежит по квартире, рвет обои, занавески, сбрасывает цветочные горшки и гадит на подоконники. Когда, наконец, гость собирается идти домой, собака в завершение дела, делает лужу на ковре. Хозяин с надеждой в голосе:
- Ну, я надеюсь, ты заберешь свою собаку?
- А я думал, это твоя.

Внесены поправки в закон

При продаже физическими лицами имущества полученные доходы облагаются налогом на доходы физических лиц по ставке 13 процентов. Однако закон предоставляет определенные льготы, которые связаны со сроком владения имуществом.

Александр ШУШАРИН,
заместитель начальника инспекции
ФНС России по САО г. Омска,
советник государственной
гражданской службы РФ 2 класса

Согласно нормам законодательства, действующим в текущем году, если продано имущество, находящееся в собственности три года и более, доходы от продажи налогом не облагаются, подавать декларацию и уплачивать налог не требуется. Если же имущество находилось в собственности меньше трех лет, то в этом случае необходимо рассчитать налог и подать в налоговую инспекцию декларацию о доходах.

С 1 января 2016 года вступают в силу поправки к закону, которые изменяют механизм освобождения от налогообложения доходов физических лиц, полученных от продажи

недвижимого имущества. Теперь предусматривается увеличение до пяти лет минимального предельного срока владения объектом недвижимого имущества, доходы от продажи которого освобождаются от налогообложения. При этом минимальный предельный срок владения таким объектом недвижимого имущества составляет три года, в случае если право собственности на объект недвижимого имущества получено налогоплательщиком одним из следующих способов:

- в порядке наследования или по договору дарения от физического лица, признаваемого членом семьи и (или) близким родственником этого налогоплательщика в соответствии с Семейным кодексом Российской Федерации;
- в результате приватизации;
- в результате передачи имуще-

ства по договору пожизненного содержания с иждивением.

Для случая, когда доход от продажи недвижимости меньше 70% кадастровой стоимости объекта, определенной по состоянию на 1 января года, в котором зарегистрирован переход права собственности, предусмотрены особенности. В такой ситуации доходом, облагаемым НДФЛ, признается 70% кадастровой стоимости объекта недвижимости на указанную дату.

Предусмотренный механизм налогообложения доходов физических лиц от продажи недвижимого имущества будет применяться в отношении объектов недвижимого имущества, приобретенных в собственность физических лиц после 1 января 2016 года. Указанный порядок обложения налогом доходов от продажи жилья будет применяться ко всем объектам независимо от того, является ли продаваемое жилье единственным. Как и действующие, новые правила не будут распространяться на недвижимость, которая непосредственно использовалась в предпринимательской деятельности.

ЭКСПОКРЫМ
группа компаний

АГРО ЭКСПО КРЫМ
АГРАРНАЯ ВЫСТАВКА

ВЫСТАВКА АГРАРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
11-13 ДЕКАБРЯ

Россия, Республика Крым, г. Ялта, ул. Давыдовского 50, ГК «АГРО-ИНТЕРСТ»
тел. +7 (843) 900 90 90
www.agroexpokrym.com

ОРГАНИЗАТОР: ЭКСПОКРЫМ

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ:
FARM ANIMALS, АПК ЭКСПЕРТ, КРЕСТЬЯНИН, АГРОТЕК, АГРО-ИНТЕРСТ, АГРО-ЭКСПО, АГРО-ТЕХНОЛОГИИ, АГРО-МАШИНЫ, АГРО-УБОРКА, АГРО-ПРОДУКТЫ, АГРО-ОБОРУДОВАНИЕ, АГРО-СЕРВИС, АГРО-ЭКОЛОГИЯ, АГРО-БЕЗОПАСНОСТЬ, АГРО-КАЧЕСТВО, АГРО-ЭКОНОМИКА, АГРО-ИНОВАЦИИ, АГРО-БУДУЩЕЕ.

ufi
Approved Event

AgriTek
ASTANA '16

11-я Ежегодная Международная Специализированная **ВЫСТАВКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА** в Республике Казахстан

16-18 МАРТА 2016
АСТАНА, КАЗАХСТАН

Выставочный центр «КОРМЕ»

www.agriastana.kz

Организатор: **АГРО-ИНТЕРСТ**

+7 (727) 250-19-99
+7 (727) 250-55-11
agri@intexpo.com
www.agriastana.kz

ООО «Новые Промышленные Технологии»

Оборудование для производства жидких кормов и зерновой патоки

УЖК- 600 (500).

Техническая комплектация:

- емкость черн. металла (3 мм) рабочим V=500 л без рубашки и утеплителя - 1 шт;
- насосный агрегат (90 м³/час по воде, эл. двигатель 18.5 кВт/3000) - 1 шт.;
- арматура трубопроводная и запорная Ду-65, Ду-100 - 1 комплект;
- устройство для предохранения от попадания инородных предметов (ловушка) - 1 шт;
- кран шаровой Ду-40 на выгрузку - 1 шт;
- контрольный кран уровня воды Ду-15 - 1 шт;
- пускатель 3-й величины в корпусе с кнопками (вкл. выкл) тепл.реле - 1 шт;
- термометр биметаллический - 1 шт.;
- эл.кабель КГ4*10 с защитным рукавом - 5 м;
- комбинированное (уголь/электр.) водонагревательное устройство V=800 л с блоком;
- ТЭНов мощностью 12 кВт и щитом управления - 1 шт.

Технические характеристики:

- Разовая загрузка 550 кг (180 кг зернового сырья и 370 л воды с температурой 50-55 град.С).
- Время приготовления -1 час. 40 мин - 2 часа 30 мин. на один цикл (загрузка, приготовление, выдача готовой продукции).
- Обслуживающий персонал - 1 чел./смену.

Условия для установки и эксплуатации оборудования:

- теплое помещение площадью не менее 15 м²;
- высота потолков не менее 2.0 м ;
- наличие холодной и горячей воды соответствующего качества в необходимом для ведения технологического процесса объеме;
- имеются необходимые электрические мощности (30.5 кВт).



ЮЖК-5000

Техническая комплектация:

- емкости ч/м металла (4 мм) рабочим V=2.5 м³ каждая без рубашки и утеплителя - 2 шт;
- бак-дозатор ч/м металла (3 мм) V=600 л - 1 шт.;
- насосный агрегат (190 м³/час по воде, эл. двигатель 45 кВт/3000) - 1 шт.;
- резервный насосный агрегат (90 м³/час по воде, эл.двигатель 18.5 кВт/3000) - 1 шт.;
- насосный агрегат К 65-50-160 (привод 5,5/3000) для выдачи готовой продукции - 1 шт.
- арматура трубопроводная и запорная Ду-65, Ду-100 и Ду-150 - 1 комплект;
- устройство для предохранения от попадания инородных предметов (ловушка) - 2 шт;
- кран шаровой Ду-50 на выгрузку - 2 шт;
- кран шаровой Ду-50 на подачу воды и отбор проб - 2 шт;
- расходомер на подачу воды - 1 шт;
- контрольный кран уровня воды Ду-15 - 1 шт;
- система выдачи готовой продукции в составе трубопровода Ду-50 - 1 комплект;
- эл.шкаф управления насосом с электронным блоком определения температуры - 1 шт;
- площадка для обслуживания - 1 шт;
- загрузочный бункер (без системы подачи зернового сырья) - 1шт.
- Бак водоподготовки объемом 3,9 м³ с блоком ТЭНов 27 кВт и пультом управления".



ЮЖК- 2500

Техническая комплектация:

- емкость ч/м металла (4 мм) рабочим V= 2.5 м³ без рубашки и утеплителя - 1 шт;
- насосный агрегат (190 м³/час по воде, эл. двигатель 45 кВт/3000) - 1 шт.;
- насосный агрегат К 65-50-160 (привод 5,5/3000) для выдачи готовой продукции - 1 шт.;
- арматура трубопроводная и запорная Ду-100 и Ду-150 - 1 комплект;
- устройство для предохранения от попадания инородных предметов (ловушка) - 1 шт;
- кран шаровой Ду-50 на выгрузку - 1 шт;
- кран шаровой Ду-50 на подачу воды и отбор проб - 1 шт;
- расходомер на подачу воды - 1 шт;
- контрольный кран уровня воды Ду-15 - 1 шт;
- система выдачи готовой продукции в составе трубопроводов Ду-65 и Ду-50 - 1 комплект;
- эл.шкаф управления насосом с электронным блоком определения температуры - 1 шт;
- площадка для обслуживания - 1 шт;
- бак водоподготовки комбинированного нагрева 1,9 м³ с ТЭНами 15 кВт и пультом управления - 1 шт.;
- загрузочный бункер (без системы подачи зернового сырья) - 1шт.

Технические характеристики:

- Разовая загрузка 2,5 м³.
- Время приготовления - 1,5-2,5 часа на один цикл (загрузка, приготовление, выдача готовой продукции).
- Обслуживающий персонал - 1 чел./смену.

Условия для установки и эксплуатации оборудования:

- теплое помещение площадью не менее 20 м²;
- высота потолков не менее 3.5 м ;
- наличие холодной и горячей воды соответствующего качества в необходимом для ведения технологического процесса объеме;
- имеются необходимые электрические мощности (65 кВт).



ООО «Новые Промышленные Технологии»

660023, г. Красноярск, ул. Партизана Железняка, д. 16д, стр. 3

8-391-266-21-07, 8-923-291-44-96, 8-913-562-63-75

npt4496@mail.ru