

# агротайм

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ

Аналитический научно-производственный журнал | №11 (85) ноябрь 2020 | <http://agrotime.info>



14 ноября -

день рождения журнала "Агротайм"

12+

# Agros<sup>DLG</sup> 2021 expo

Международная выставка технологий для  
животноводства и полевого кормопроизводства

## 27 - 29 | ЯНВАРЯ

МОСКВА, РОССИЯ / КРОКУС ЭКСПО

### Цифры и факты 2020

**320**

участников  
экспозиции

из

**28**

стран  
мира

**8086**

профессиональных  
посетителей

из

**81**

и  
региона  
России

и

**58**

стран  
мира

в т.ч.

**16**

стран ближнего  
зарубежья

### Новое на АГРОС 2021

**Новый тематический раздел:** Технологии децентрализованного энергоснабжения

**Инновации в фокусе:** Технологии нового поколения в рамках спецзоны AGROSnexT

**Ключевая тема деловой программы:** «Здоровые животные - здоровые потребители»



ДЛГ РУС

DLG - Выставки для профессионалов  
от экспертов в сельском хозяйстве



agros-expo.com



**EuroTier**<sup>®</sup>  
First in animal farming.

9-12 февраля 2021  
Ганновер, Германия

Ведущая в мире выставка для профессионалов животноводства!

**AGRI  
TECHNICA**<sup>®</sup>  
THE WORLD'S NO. 1

**2021**

НАВСТРЕЧУ ИННОВАЦИЯМ.  
14-20 НОЯБРЯ, ГАННОВЕР, ГЕРМАНИЯ  
ЭКСКЛЮЗИВНЫЕ ДНИ: 14/15 НОЯБРЯ

Семеноводческое хозяйство  
**ООО «Удобное»**  
**РЕАЛИЗУЕТ СЕМЕНА**

**ПШЕНИЦА**

Уралосибирская, Э, СЭ  
Уралосибирская-2, СЭ  
Мелодия, СЭ  
Омская-36, СЭ  
Омская-38, Э  
Новосибирская-31, Э  
Гранни  
Арабелла

**ЯЧМЕНЬ**

Саша, СЭ

**РАПС**

Флагман, Э  
Герос  
Абилити  
Хантер

**ГОРОХ**

Омский-9, Э  
Готик  
Ангела

**ОВЁС**

Иртыш-22, Э  
Сибирский геркулес, Э  
Макс

**ГОРЧИЦА**

Рапсодия, Э

**КОСТРЕЦ**

Сибниисхоз-189, РС2

**ЛЁН**

**ООО «Удобное»**

**646085, Омская область, Москаленский район,  
д. Гвоздёвка, ул. Центральная, д. 64**

**Отдел продаж: 8-953-393-77-75, 8-903-927-48-70**

**Бухгалтерия: 8(38174) 37-733**

**ооoudobное@rambler.ru**

# 16 автомобилей к празднику

**3 декабря в Омске пройдет чествование лидеров сельскохозяйственного сезона. В честь Дня работника сельского хозяйства по итогам трудового соревнования лучшие из лучших получат награды и подарки.**

По итогам трудового соревнования по достижению высоких производственно-экономических показателей работы за 2020 год между муниципальными районами Омской области в степной природно-климатической зоне победили аграрии Павлоградского района, в южной лесостепной - на первом месте Азовский, в северной лесостепной – Большереченский, в северной - Тарский муниципальный район.

Из рук губернатора области ключи от 16 автомобилей (в прошлом году – 12 автомобилей) получают комбайнеры, операторы машинного доения, животноводы, птицеводы, водители грузовых автомобилей, трактористы-машинисты, добившиеся наиболее высоких результатов в своей работе. Впервые автомобиль будет вручен лучшей организации пищевой и перерабатывающей промышленности. По итогам нынешнего сезона этого подарка удостоено ООО «Лузинское молоко» (Омский муниципальный район).



В нынешнем году звание «Почетный работник агропромышленного комплекса России» присвоено генеральному директору ООО «Соляное» Черлакского района Виктору Белевкину, генеральному директору ООО «Колхоз Чопозова» Муромцевского района Павлу Чопозову и главе КХ «Белицкое» Черлакского района Сергею Белицкому. Медаль «За вклад в развитие агропромышленного комплекса» получит генеральный директор ОАО «Хлебодар» Аркадий Гольдштейн.

**Поздравляем чемпионов омского агропрома!**

# агротайм

**Подписка на журнал «Агротайм» с любого месяца!**



**Тел. 8-908-311-53-34,  
agrotime2013@mail.ru**

## ПОКУПКА ТОВАРОВ

## ЛОГИСТИКА

Закупаем по лучшим ценам:

- ✓ злаковые
- ✓ масличные
- ✓ бобовые культуры

Осуществляем перевозку:

- ✓ автомобильным
- ✓ железнодорожным транспортом

 +7 (3812) 29 39 39

 info@zernosibiri.ru

на правах рекламы

# DISKOMASTER



Аккредитован  
«Росагролизинг»  
«Россельхозбанк»



DISKOMASTER 6,2x4 с трактором Т-360



### ДИСКОВЫЙ АГРЕГАТ

«Новое измерение надежности»

- Дисковое почвообрабатывающее орудие с установкой каждого диска на индивидуальной вертикальной стойке с наклоном.
- Позволяет снизить затраты на возделывание сельскохозяйственных культур, восстановить гумусный слой, повысить плодородие почвы.
- Применяется для основной обработки почвы под зерновые, кормовые и технические культуры на различных типах почв.
- За один проход выполняет обработку почвы, измельчение и заделку растительных остатков, создает взрыхленные слои почвы, заделывает внесенные удобрения.
- Агрегат неприхотлив в эксплуатации и обслуживании, быстро переводится в транспортное положение.

**AGROMASTER**

www.pk-agromaster.ru

Европейское качество - российская цена!

Республика Татарстан, с.Муслимово, ул.Тукая, д.33а,  
тел.: 8(85556)2-39-08, 89393968344, e-mail: agromaster@mail.ru

на правах рекламы



## ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ:

- Экспорт зерна и продуктов его переработки.
- Качество зерна. Технологии улучшения и повышения урожайности
- Развитие транспортной инфраструктуры — условия и тарифы
- Инфраструктура зернового комплекса — строительство элеваторов, портов.
- Круглый стол «Органическое земледелие и выращивание зерновых»
- Обзор российского зернового рынка
- Новые технологии в системе выращивания зерновых
- Сельхозтехника для посева и уборки зерновых
- Проблемы и пути реализации зерна

## АУДИТОРИЯ ФОРУМА

Руководители ведущих агрохолдингов и сельхозорганизаций, производители зерна, предприятия по переработке и хранению зерна, операторы рынка зерна, трейдеры, ведущие эксперты зернового рынка, финансовые, инвестиционные компании и банки

По вопросу выступления +7 (988) 248-47-17  
и спонсорства:

По вопросам +7 (909) 450-36-10  
делегатского участия: +7 (967) 308-88-94

e-mail: [event@agbz.ru](mailto:event@agbz.ru)

Регистрация на сайте:  
[events.agbz.ru](http://events.agbz.ru)



При поддержке:



Профильный  
партнер:



Бронзовый спонсор:



Организатор:



5-й юбилейный форум и выставка

**Агро** ТЕПЛИЧНЫЕ  
КОМПЛЕКСЫ  
РОССИИ и СНГ  
ИНВЕСТИЦИИ, ИННОВАЦИИ И ОБУСТРОЙСТВО

2–3 Декабря 2020, Москва

По условиям участия  
обращайтесь:

**Эльвира Сахабудинова**

руководитель форума

**+7 495 109 9 509**

[ESakhabutdinova@vostockcapital.com](mailto:ESakhabutdinova@vostockcapital.com)

## Докладчики и почетные гости:



**Алексей Ситников**  
Президент,  
Ассоциация Теплицы России



**Андрей Разин**  
Министр сельского хозяйства  
Московской области



**Дмитрий Лашин**  
Председатель совета директоров,  
ТК Липецкагро



**Владимир Чернышов**  
Генеральный директор,  
Агрокультура Групп



**Гурий Шилов**  
Генеральный директор,  
Гринхаус



**Павел Дьяков**  
Председатель правления,  
Агрокомплекс Родина

## Ключевые моменты:

■ 500+ руководителей крупнейших тепличных комплексов и агрохолдингов из России и стран СНГ – Казахстана, Узбекистана, Беларуси, Армении, Азербайджана, а также инвесторов, представителей правительства, главных агрономов, руководители торговых сетей и сервисных компаний

■ Тепличные инвестиционные проекты по модернизации и строительству со сроком реализации 2021-2025 гг. из всех регионов России и стран СНГ

■ **Дебаты лидеров:** Министерство сельского хозяйства РФ, агрохолдинги, инвесторы, инициаторы. Как будет развиваться тепличная отрасль после пандемии?

# ПРЕДЗАКАЗ НА ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ CNH INDUSTRIAL С ВЫГОДОЙ ДО 20%



Запасные части для тракторов и комбайнов New Holland Agriculture и Case IH со специальной скидкой

Тракторы		Комбайны	
<b>До 20%</b>	при размещении заказа до 31 декабря 2020 г.	<b>До 20%</b>	при размещении заказа до 28 февраля 2021 г.

Для получения подробной информации обратитесь к сотруднику отдела продаж запасных частей.



**Genuine Parts**  
HIGH PERFORMANCE



**SERVICETEAM**  
WE'LL KEEP YOU FARMING  
**GENUINEPARTS**  
HIGH PERFORMANCE

**CASE IH**  
AGRICULTURE  
FOR THOSE WHO DEMAND MORE

**АГРО-МАСТЕР**  
ТЕХНИКА. СЕРВИС. ЗАПЧАСТИ

на правах рекламы

+7 (3812) 99-99-00 - Омск  
+7 (906) 994-50-51 - Кемерово  
+7 (383) 363-04-25 - Новосибирск

omsk@agro-master.ru  
www.agro-master.ru  
agromaster.russia  
agromaster\_russia

# Алтайский край – гречневый регион России

**Алтайский край выполняет важные задачи по производству продукции земледелия. Регион является одним из основных производителей зерна, а по производству гречихи является ведущим регионом в России. В текущем году вклад Алтайского края достиг 69% от валового сбора этой культуры в стране, который составил 554 тыс. тонн, что на 110 тыс. тонн больше, чем в прошлом году.**

Посевы культуры в крае в 2020 году составляли 486 тыс. га (+ 23 тыс. га к 2019 году). Гречиха чутко реагирует на погодные условия и в меньшей степени – на типы почв. Влагообеспеченность приземного слоя атмосферы играет очень важную роль в формировании благоприятной среды обитания, улучшает фотосинтетическую деятельность посевов. Традиционно гречиха возделывается в районах центральной, восточной и предгорной частей региона. Наибольшие площади под нее отвели аграрии Целинного, Троицкого, Красногорского, Советского, Бийского районов. Всего возделыванием данной культуры в 2020 году занимались сельхозпроизводители в 40 районах края. Урожайность культуры была близка к уровню прошлого года и составила 9,7 ц/га. Полученного в регионе в этом году урожая гречихи достаточно не только для загрузки алтайских перерабатывающих предприятий, но и для обеспечения других российских крупяных заводов, а также для экспорта за пределы страны.

В испытательную лабораторию Алтайского филиала ФГБУ «Центр оценки качества зерна» с сентября по настоящий момент поступило на исследование более 200 образцов зерна гречихи нового урожая. Нынешний сельскохозяйственный год был не простым, но, преодолев все сложности, алтайские земледельцы вырастили урожай зерна этой культуры только хорошего и отличного качества. По результатам лабораторных испытаний гречихи урожая 2020 года около 30% поступивших проб соответствуют 1-ому классу и основная масса – 2-ому классу. Оценка качества проводится на соответствие ГОСТ Р 56105-2014 «Гречиха. Технические условия». Средние показатели качества составляют: содержание сорной примеси – 1,2-1,7%, зерновой примеси – 2,2-2,8%, влажность не превышает 14 %, выполненность ядра – 71,5-74,0%. Главным показателем перевода зерна гречихи во 2-й класс является содержание обрубленных зерен.

Специалистами отдела инспекций Алтайского филиала отгружено 104 партии зерна урожая 2020 года с выдачей сертификатов безопасности и качества. Основными потребителями являются Япония – 632,5 тонн; Белоруссия – 28 тонн; Казахстан – 1616 тонн. Специалистами органа по сертификации филиала с начала сентября зарегистрировано 78 деклараций на зерно гречихи на пищевые цели на соответствие ТР ТС 015/2011.

## Справочно

Родиной гречихи является южный Китай. Гречиха введена в культуру более 5 тысяч лет назад. В XV веке до н.э. она проникла в Корею и Японию, затем в страны Средней Азии, Ближнего Востока, на Кавказ и только по-



том – в Европу (видимо, при татаро-монгольском нашествии, её ещё называют татарским растением, татаркой). Во Франции, Бельгии, Испании и Португалии её некогда величали «арабским зерном», в Италии и самой Греции – турецким, а в Германии – попросту языческим зерном. Гречневой её стали называть славяне. Во многих европейских странах её называют «буковой пшеницей» из-за сходства семян с орешками бука. Отсюда латинское название рода *Fagopyrum* – «орешек букоподобный».

Гречиха является одной из основных крупяных культур: из её зерна изготавливается ядрица – цельное зерно; продел – дроблёное зерно с нарушенной структурой; смоленская крупа – сильно измельчённое зерно, а также гречневая мука. В Японии и других странах Востока используется шелуха и семенные оболочки, которыми набивают подушки, помогающие при бессоннице. Солома гречихи находит применение в пищевой промышленности для производства безвредного для здоровья красителя.

Ядрица и продел отличаются высокими питательными свойствами, так как содержат от 10 до 16 % полноценного белка, 60–82% крахмала и много биологически активных веществ (витамины B1, B2, B6, B9; витамины E и PP; микроэлементы: железо, медь, цинк, кальций, бор, йод, никель, кобальт, фосфор и др.; яблочную и лимонную органические кислоты). Содержание витаминов и минеральных компонентов в гречихе в 1,5–3,0 раза больше, чем в других крупах. Большая часть жиров (2,5 г из 3,3 г) – полиненасыщенные, растительного происхождения и поэтому благоприятно влияют на обмен жиров, снижают уровень холестерина в крови. Белки, клетчатка, углеводы, содержащиеся в гречихе, не способствуют жиरोобразованию. Особенность белков, входящих в состав гречневой крупы в том, что они содержат большое количество незаменимых аминокислот, не вызывают белкового голодания. Гречиха улучшает обмен веществ в организме человека, что ускоряет процесс снижения веса. Крупа богата клетчаткой, имеет в составе трудно усваиваемые углеводы, за счет чего незначительно повышает уровень сахара в крови, что обуславливает её применение как основы диетического питания. Благодаря витамину E гречневая крупа долго хранится, не теряя пищевых качеств.

# С Е М Е Н А

СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА				
Сорт	Цена, руб/КГ		Цена, руб/П.Е.	
	ЭС	РС 1	ЭС	РС 1
<b>КОНДИТЕРСКИЕ</b>				
Алтай	280*	180*	3 250	2 350
Посейдон 625	250*	150*	3 000	2 100
<b>МАСЛИЧНЫЕ</b>				
Алей	170	110	2 800	2 000
Енисей	150	100	2 600	1 900
Кулундинский 1				
<b>СИЛОСНЫЙ</b>				
Белоснежный	168	148	—	—
Муромец <b>НОВИНКА</b>	158	138	—	—

\* фасовка в полипропиленовый мешок, 25кг, обработка **Максим XL**  
 \*\* 1 п.е. масличных сортов/гибридов **150 тыс. шт.**, обработка **Максим XL**.  
 1 п.е. кондитерских сортов **70 тыс. шт.** обработка **Максим XL+Круйзер**

ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА	
Гибрид	Цена, руб/П.Е.**
<b>УЛЬТРАСКОРОСПЕЛЫЕ</b>	
<i>для широких производственных испытаний <b>НОВЫЕ ВЫСОКОПРОДУКТИВНЫЕ</b> гибриды селекции НПО «Алтай»</i>	
Синтез <b>НОВИНКА</b>	5 500
Союз <b>НОВИНКА</b>	
Атом <b>НОВИНКА</b>	5 000
Импульс <b>НОВИНКА</b>	
<b>СКОРОСПЕЛЫЕ</b>	
РЖТ Беллус (А-G+)	9 000
Иолла ОЛ <b>высокоолеиновый</b>	9 000
РЖТ Николлета (А-Е)	9 000
РЖТ Волкано КЛП	12 000
<b>РАННЕСПЕЛЫЕ</b>	
Веллокс	9 000
РЖТ Волльф (А-Е)	9 000
РЖТ Таллиман	9 000
РЖТ Франклин <b>Clearfield</b>	10 800

ГИБРИДЫ КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО И СИЛОС			
Гибрид	ФАО	Цена, руб/КГ	Цена, руб/П.Е.
РОСС 130 МВ (Краснодарский край, Россия)	130	85	2 100
РОСС 140 СВ (Краснодарский край, Россия)	150		
РОСС 199 МВ (Краснодарский край, Россия)	190		
Краснодарский 194 МВ (Краснодар. край, Россия)	190		
КСС 5180 (Росагротрейд, Россия) <b>НОВИНКА</b>	180	—	4 400
КСС 3200 (Росагротрейд, Россия) <b>НОВИНКА</b>	220	—	4 000
РЖТ Галифакс (Ragt Semences, Франция) <b>НОВИНКА</b>	210	—	5 200
Ирондель (Ragt Semences, Франция)	210	—	
Птерокс (Ragt Semences, Франция)	240	—	

## НЕЗАМЕНИМАЯ СТРАХОВАЯ КОРМОВАЯ КУЛЬТУРА **СИЛОСНЫЙ** СОРТ ПОДСОЛНЕЧНИКА «БЕЛОСНЕЖНЫЙ»



### ГАРАНТ ПОЛУЧЕНИЯ СОЧНЫХ КОРМОВ

- Потенциальная урожайность зеленой массы: 560-780 ц/га.
- Морозо-, засухоустойчив.
- Сроки сева и уборки совпадают с кукурузными, что позволяет не нарушать технологический процесс заготовки кормов.
- Повышает показатели молочной продуктивности: жирность, молочный белок, суточные удои.
- По содержанию сахаров и протеина превосходит многие гибриды кукурузы.
- Экономическая эффективность очевидна. Для получения первоклассного силоса затраты на семена составят:

**6 кг/га \* 148 руб/кг = 888 руб/га**

СЕМЕНА СООТВЕТСТВУЮТ ТРЕБОВАНИЯМ ГОСТ Р 52325-2005 И СОПРОВОЖДАЮТСЯ СЕРТИФИКАТАМИ СООТВЕТСТВИЯ.  
 ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКТ ДОКУМЕНТОВ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ СУБСИДИЙ

**НАШИ ПАРТНЕРЫ — БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!**



Алтайский край, г. Рубцовск,  
 Угловский тракт, 67Д, 8 (38557) 4-07-17  
 8-906-965-93-26, 8-962-796-46-49 (зоотехник)  
**8-800-707-71-88** звонок по России бесплатный  
[www.sibagrocentr.ru](http://www.sibagrocentr.ru) [sibagrocentr@mail.ru](mailto:sibagrocentr@mail.ru)



## Сельская ипотека - от 1,9% годовых

*Теперь получить ипотечный кредит в Россельхозбанке на приобретение готового или строящегося жилья, в том числе с земельным участком, на сельских территориях либо рефинансировать действующий кредит на те же цели зарплатные клиенты смогут по льготной ставке от 1,9% годовых, работники корпоративных компаний – от 2,2% годовых.*

Также для данных категорий клиентов снизилась ставка по кредиту на следующие цели: строительство или завершение строительства жилого дома по договору подряда на имеющемся в собственности земельном участке; приобретение земельного участка, расположенного на сельских территориях, и строительство на нем жилого дома по договору подряда; погашение кредита, ранее полученного как в самом банке, так и в других уполномоченных Министерством сельского хозяйства кредитных организациях, на эти же цели. В рамках внесенных изменений заемные средства можно будет получить по ставке от 2,5% годовых.

*Россельхозбанк обновил условия по льготным кредитам на приобретение жилья на сельских территориях, действующим в рамках государственной программы «Комплексное развитие сельских территорий», и для отдельных категорий клиентов снизил ставки на 0,8 процентных пункта. Теперь кредиты*



*стали еще доступнее и выгоднее. Считаем, что на сегодняшний день это одно из самых лучших предложений на ипотечном рынке, - отметила руководитель Блока развития розничного бизнеса и дистанционного обслуживания АО «Россельхозбанк» Юлия Деменюк.*

Сумма выдаваемого на срок до 25 лет кредита составляет до 3 млн рублей (для Ленинградской области и Дальневосточного федерального округа – до 5 млн рублей), при этом первоначальный взнос начинается от 10%. Банком предоставляется такой же объем средств и на рефинансирование действующего ипотечного кредита на вышеуказанные цели, но не более 90% включительно от стоимости приобретаемого или строящегося объекта недвижимости.

## Инновация для измерения точной глубины обработки поля

*Производитель почвообрабатывающей техники ПРОМАГРОТЕХНОЛОГИИ, сообщили в Ассоциации «Росспецмаш», провел совместные испытания системы контроля сельхозтехники GREMION с чизельным плугом-глубокорыхлителем SOLAR FIELDS серии ПЧ-3Н EURO.*

В качестве полигона для проведения промышленных испытаний были выбраны поля КФХ «Алёна» в Краснодарском крае. Для проведения контрольно-испытательных измерений и подтверждения репрезентативности полученных результатов к испытаниям был привлечен ФГБУ «Северо-Кавказская МИС».

Основная цель внедрения инновационной системы с функцией измерения глубины обработки почвы – это контроль за правильностью выполнения различных операций по почвообработке и оценка эффективности как каждой операции по отдельности, так и проведенных мероприятий в целом. В основе технологии специальные датчики и уникальные алгоритмы обработки данных, которые позволяют измерять глубину обработки почвы при выполнении операций и в режиме реального времени передавать собранные данные о проведении операций в личный кабинет пользователя.



Таким образом, возможен контроль выполнения всех мероприятий удаленно из любой точки планеты. Это позволяет своевременно реагировать на любые нарушения и оперативно вносить изменения в регламент работ.

Тестовые прогоны показали высокую точность измерений и корректность получаемых данных, которые могут стать основой для принятия правильных управленческих решений руководителями предприятиям АПК.



РОСНЕФТЬ

MAGNUM\*



\*Магнум

# НОВЫЙ УРОВЕНЬ ЗАЩИТЫ ДВИГАТЕЛЯ

Официальный дистрибьютор ООО «РН-Смазочные материалы»



**ЕНИСЕЙ**  
Сервис. Техника. Запчасти

Омск, 644016  
Семиреченская, 102  
8-800-77-50-600

на правах рекламы

# Как повысить точность и равномерность дозирования семян?

*Точное земледелие сегодня – это не модное веяние, а необходимость. Перед сельхозтоваропроизводителями стоит задача вырастить урожай с максимально низкой себестоимостью и получить высокий экономический эффект от своей деятельности. Поскольку без качественного посева не может идти и речи о хорошем результате в уборочную, этот агроприем важно провести грамотно. В омской компании ООО «АгроКараван» знают, как экономно расходовать семенной материал и укладывать зерна в землю точно и равномерно. Причем даже с такой «классикой жанра», как сеялка СКП-2,1.*

**- Игорь Николаевич, почему возникла идея усовершенствовать сеялку СКП-2,1 вариатором и достаточно ли его для высокоточного высева?**

- Сеялка СКП-2,1 приемлемо копирует рельеф поля, стрельчатая лапа успешно подрезает сорняки, батарея катков неплохо прикатывает почву. При этом невысокая точность и равномерность дозирования семян по отдельным аппаратам влечёт за собой перерасход посевного материала и потери урожая. Особенно это становится заметным при возделывании мелкосеменных культур. В такой ситуации складывается мнение, что установка вариатора решит данную проблему.

Однако вариатор сам по себе не осуществляет дозирование семян и, соответственно, не может повлиять на точность и равномерность высева.

Казалось бы, стандартный зерновой высевательный аппарат сеялки СКП-2,1 из-за своей отработанной конструкции должен работать абсолютно надёжно, стабильно и точно. На практике это далеко не так. Достаточная точность и равномерность дозирования семян

**Директор ООО «АгроКараван» Игорь Тимофеев рассказывает, как разработанная инженерами предприятия Система точного высева FreeSelect позволяет добиваться успеха при минимальных финансовых вложениях.**



не обеспечивается стандартным зерновым высевательным аппаратом сеялки СКП-2,1 по причине одновременного воздействия многих факторов, влияющих на его работу, таких как: нестабильные настроечно-регулируемые параметры, безопорная конструкция крепления вала зерновых катушек, постоянно подклинивающие «розетки».

Исходя из этого заключения, специалистами ООО «АгроКараван» была разработана простая и абсолютно надёжная конструкция нового зернового высевательного аппарата, в котором для получения

стабильного и точного дозирования семян вал зерновых катушек расположен в самоустанавливающихся подшипниковых опорах, а дозирующая катушка имеет нерегулируемую постоянную полную длину рабочей части, ограниченную стенками высевательного аппарата.

Разработанный вариатор, устанавливаемый в приводе нового зернового высевательного аппарата, значительно расширяет диапазон возможного высева, а также позволяет настраивать высевательную систему сеялки на месте, без поддомкрачивания батареи катков.

Модернизация сеялки СКП-2,1	Надежность конструкции	Точность настроек	Удобство настроек	Точность высева	Вариативность высева*
Вариатор					
Вариатор +Высевающий аппарат					
Вариатор +Высевающий аппарат +Программа					
Вариатор +Высевающий аппарат +Программа +Комплекс для взятия контрольной навески					
Вариатор +Высевающий аппарат +Программа +Комплекс для взятия контрольной навески +Защита вариатора <b>Система FreeSelect</b>					

\* Вариативность высева – установка необходимой нормы высева.

**- Каким образом можно осуществлять быструю настройку вариатора, чтобы добиваться необходимой нормы высева?**

- Для этого была разработана уникальная программа «Электронная таблица нормы высева», которая поставляется в комплекте с планшетом, что позволяет при настройке сеялки в поле быстро и точно устанавливать необходимые нормы высева любых культур.

Однако «Электронная таблица нормы высева» не сможет выдавать правильные результаты расчета, если в неё не внести точные показатели. Наиболее важным из которых является контрольная навеска высеваемого материала. Чем точнее будет определена контрольная навеска при настройке нормы высева, тем более точно программа произведёт расчёт. При этом понятно же, что получение контрольной навески со всех высевающих аппаратов сеялки на порядок увеличивает точность результата, чем при взятии контрольной навески с одного или нескольких аппаратов. Разработанный комплект оборудования позволяет получить точную контрольную навеску одновременно со всех высевающих аппаратов в поле, при любых погодных условиях, без потерь.

В итоге вроде бы все компоненты системы точного дозирования сложились воедино, но вариаторный привод намного уступает в величине передаваемого момента простой цепной передачи. Для повышения надежности вариатора при возможной перегрузке привода из-за заклинивания дозирующих катушек высевающего аппарата были разработаны защитные муфты.

Сведённые в таблицу обобщенные выводы показывают, что только разработанная ООО «АгроКараван» Система точного дозирования FreeSelect, представляющая из себя комплекс из выверенной последовательности действий и оборудования модернизации сеялки СКП-2,1, способна достигнуть наилучших результатов по точной настройке высева любых культур, при минимальных трудовых и временных затратах.

**- Таким образом, важен комплексный подход к модернизации посевных агрегатов. А как быстро нововведения окупаются?**

- Действительно, установка только лишь вариатора на сеялку СКП-2,1 со стандартным зерновым высевающим аппаратом не решает проблему недостаточного качества дозирования семян.

При использовании высококачественного посевного материала на сеялках СКП-2,1 с Системой точного дозирования FreeSelect в разы повышается качество посева вследствие соблюдения необходимых норм высева и равномерного распределения семян на единицу площади поля, что гарантирует получение высоких урожаев и дополнительную прибыль, которая реально окупит оборудование модернизации сеялки в первый год использования.

**ООО «АгроКараван»**  
<http://agrocaravan.ru>,  
<http://agrovariator.ru>  
 Тел.: +7 913 978 7312,  
 e-mail: [agrocaravan@yandex.ru](mailto:agrocaravan@yandex.ru)

на правах рекламы

# Близки к точке невозврата

*Ноябрь 2020 года знаменателен несколькими датами, важными для российского фермерства. 14 ноября исполнилось 140 лет со дня рождения выдающегося ученого и одного из основоположников экономической теории кооперации Ивана Васильевича Емельянова (14.11.1880 – 17.12.1945). 22–23 ноября 30-летие «отметили» законы РСФСР «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» и «О земельной реформе».*

*Что ж, хороший повод поговорить о том, насколько идеи кооперации развиты в современном фермерстве в России и за рубежом.*

## Куда податься, чтобы в сети холдингов не попасться

**Виктор Хлыстун**, академик РАН, д.э.н., профессор кафедры экономики недвижимости Государственного университета по землеустройству, министр сельского хозяйства РФ в 1991–1994 гг. и 1996–1998 гг.:

- Абсолютное большинство фермеров с опасением относятся к развитию кооперации.

Присутствует чисто психологический момент – не хочется повторять опыт колхозов. По моим данным, только 5–6% фермеров сегодня являются участниками каких-либо кооперативных объединений. Это совершенно не характерно для мировой практики, где почти 90 хозяйств входят в различные виды кооперации.

Кроме того, развитию малого бизнеса сегодня препятствует достаточно много барьеров: нерегулируемость земельных отношений, низкий уровень доступности кредитов и государственной поддержки, недостаточная политическая поддержка и признание со стороны властных структур и т.д.

Кажется, что Правительство и МСХ РФ уделяют этой теме внимание, например, в 2019 году был принят федеральный проект «Создание системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации». Но, к сожалению, данный проект предусматривает весьма скромные возможности для поддержки этого направления. За прошлый год, согласно отчету Минсельхоза, создано новых КФХ и кооперативов 5,1 тысячи, причем без разделения – трудно из этой цифры определить долю кооперативов. Выдано 3,3 тысячи грантов для стартапов – тоже не указано, какая часть принадлежит кооперации. Отмечено, что вступили в кооперативы 15,8 тысячи человек. Много это или мало? Если учесть, что более 200 тысяч фермерских хозяйств сегодня существует, сотни тысяч ЛПХ, то, конечно, эта цифра не впечатляет. При этом надо иметь в виду, что на 2020 год предусмотрены показатели реализации этого проекта в два раза ниже, чем годом ранее. Это говорит о том, что власть явно невнимательно относится к данной сфере. Образно говоря, средства выделяются на поддержание штанов, а не на развитие.

Фермерам должно быть очевидно, что отсутствие собственной инфраструктуры несомненно толкает их, втягивает в сети агрохолдингов. Опасения потерять экономическую самостоятельность в рамках кооперации порождает другую опасность – попадание в зависимость от крупного агробизнеса. И это сегодня проис-



ходит повсеместно: где-то грубо, насильно, где-то – на добровольных началах. В итоге в большинстве случаев «акулы» рынка поглощают и растворяют малый бизнес. Латифундия убивает любую экономику.

Могло ли быть иначе?

Напомню, в проектах развития АПК 2006–2007 гг. развитие фермерства и кооперации были выделены отдельными строчками. Тогда за два года реализации национального проекта было создано 3700 кооперативов, в т.ч. 1090 кредитных. Успешно работал фонд поддержки сельской кредитной кооперации. На кредитование малого бизнеса за два года было выделено 86 млрд рублей. И это составило 46% от общего объема кредитования АПК в рамках национального проекта. Эти показатели дали серьезный толчок дальнейшему развитию, но затем эта сфера малого бизнеса выпала из числа приоритетов. И сегодня, на мой взгляд, находится где-то на задворках внимания властных структур как на федеральном уровне, так и на региональном.

Считаю, есть три важнейших направления деятельности, которые необходимо развивать для изменения ситуации: первое – в концентрированном виде представить развитие научного и кадрового обеспечения кооперации, второе – мощная информационная пропаганда, третье – повышение внимания власти и уровня поддержки кооперации.

Мы пока еще не достигли точки невозврата, но уже близки к ней. Сегодня еще есть возможность всё изменить.

## Агрегатируются только равные

**Рената Янбух**, член-корреспондент РАН, доктор экономических наук, заведующая отделом аграрной политики Института аграрных исследований НИУ ВШЭ:

- Изучая вопросы кооперации, пришла к выводу, что несогласованность членов кооперативов мешает их развитию.

Сейчас кажется, что принципы кооперации изменились, на самом деле они эволюционировали. Впервые об этом сказал Иван Васильевич Емельянов. Он понял, что кооператив – не иерархическая структура, не агрохолдинг, но это тоже форма вертикальной организации экономически независимых единиц. Он не употреблял тогда слово гибрид, но первым догадался, что это агрегат экономических единиц, которые координируют свою деятельность.

Агрегируются равные по экономической мощности независимые бизнес-единицы. Он еще в 1943 году задумывался над тем, насколько современен постулат «один член – один голос». Пришел к выводу, что «равное голосование является лишь особым случаем пропорционального голосования экономически однородных членов, а однородность членства является одной из основ стабильности и жизнеспособности кооперативных сообществ. Подобное равенство является реальной действительностью, а не делом принципа».

В чем же причина неудач современных кооперативов? К сожалению, кооператив живет четыре года. Часто кооперативы организуются несколько «сверху»: государство дает им грантовую поддержку, из-за этого они вынуждены организовываться именно как кооператив. И часто внутри него неоднородные бизнес-единицы: кто-то крупнее, мощнее, а кого-то берут «заодно», чтобы было 10 членов, т.е. не соблюдается однородность.

Второе, это должны быть бизнес-единицы, а не бабушки с коровами, которых приглашают из благотворительных соображений. Это тоже хорошая форма, но не кооператив, который решает свои проблемы развития.

Третье – управление в современных кооперативах ведется очень жестко. Существует лидер, который всеми командует, т.е. кооперативом управляют как иерархической структурой, он существует не как гибрид равных. Не члены принимают решения, а сильный лидер. В итоге превращает организацию в акционерное общество.

При всем этом не считаю, что кооперативы не имеют у нас будущего. Кооперативы – это один из способов координации малых форм хозяйствования. Надо думать об их встроенности в агропродовольственные цепочки. Как и какими способами это сделать – это предстоит решить.

#### Иван Васильевич знает

**Мария Антонова**, ведущий научный сотрудник Центра агропродовольственной политики РАНХиГС:

- Несколько лет занимаюсь кооперацией. Когда увидела и прочла книгу Ивана Васильевича Емельянова на английском языке, поняла, что эта работа должна появиться на русском. Благодаря председателю Комитета Московской торгово-промышленной палаты по развитию предпринимательства в АПК Сергею Скоморохову, нам это удалось.

«Экономическая теория кооперации» – это уникальный теоретический труд, т.к. сегодня в России нет фундаментальных основ или общепризнанной теории кооперации, на которой будет основываться экономическая политика.

Книга дает ответ на вопросы, что такое кооператив, кто такие кооператоры, что нужно сделать для того, чтобы считать себя кооператором; в чем экономическая природа кооператива; является ли кооператив одним из видов предприятий; может ли кооператив получать прибыль, и если да, то чем это ему грозит; в чем заключается социологическая ошибка кооперации; что такое «эмбриональная стадия и где она потерялась в современной России».

Иван Васильевич в книге представил четыре модели кооперативов:

- некоммерческий (двух видов – бесприбыльный и имеющий прибыль);
- акционерный;
- неформальная, неинкорпорированная организация, действующая по кооперативным принципам;

- юридическая организация любой формы, действующая по кооперативным принципам.

Все эти модели позволяют мелким фермерам достигать поставленных целей в сбыте и развитии кооперации.

#### Машинный ринг Германии – практика нашего будущего

Доктор **Хансйорг Вебер**, эксперт Германо-российского аграрно-политического диалога, исполнительный директор регионального союза объединений Баден-Вюртемберга по кооперации в межхозяйственном использовании сельхозтехники (машинный ринг):

- Площадь сельхозугодий Германии – 16,7 млн га (общая территория страны 35,7 млн га). Сельхозгодия Баден-Вюртемберга – 1,6 млн га, из которых членами союза объединений по совместному использованию техники обрабатывается 0,96 млн гектаров. Средняя площадь предприятия Баден-Вюртемберга – 34,9 га, средняя площадь предприятий-участников союза – 38,5 га.

О развитии сельского хозяйства в Германии говорят такие показатели. Сегодня один сельхозтоваропроизводитель обеспечивает продуктами питания 145 человек, в 1950 году – 10 человек. Лишь около 11% потребительских расходов приходится на продукты питания, в 1950 году – 44%. Средняя оплата труда (в нетто) выросла с 1950 года в 23 раза, цена хлеба увеличилась в 12 раз. Закупочная цена пшеницы за 70 лет практически не изменилась.

Объединение по совместному использованию сельхозтехники (машинный ринг) – это добровольный союз сельхозтоваропроизводителей. Правовая форма – «зарегистрированное объединение» (членские взносы, сборы, предоставление предприятиям сменных работников (на случай отпусков, болезней и т.д.) на страховой основе). Руководство осуществляет штатный директор. Органы, принимающие решения: общее собрание членов и правление. Коммерческие услуги – через дочернюю компанию (общество с ограниченной ответственностью). Финансирование – через членские взносы.

Обычно в таких объединениях – от 800 до 1000 членов.

Цели объединений – повышение доходности (снижение издержек за счет межхозяйственного использования техники несколькими предприятиями и совместная закупка расходных материалов, дополнительные доходы благодаря посредничеству при передаче заказов); преодоление пиковых нагрузок (персонал, цепочки механизации); социальная защита членов объединения (помощь сменными работниками на страховой основе); сопровождение (консультации, повышение квалификации и т.п.).



При этом у объединения нет совместной техники, вся она в собственности отдельных предприятий. Объединение старается повысить загрузку этой техники путем распределения машин между членами и плюс оказание услуг другим предприятиям.

Другими словами, это такое организованное сотрудничество и самопомощь.

Европейское объединение союзов по совместному использованию сельхозтехники состоит из 12 стран-членов. В Германии 12 региональных союзов, один из них – в Баден-Вюртемберге. Всего в стране 245 объединений, и они объединены в 28 союзов.

В союзе Баден-Вюртемберга – 28 тысяч членов, из которых 25 тысяч предприятий, остальные – частные лица, индивидуальные предприниматели, города и муниципальные образования. Общая площадь – 964 864 гектара, это 68% сельхозугодий Баден-Вюртемберга. Общий оборот – более 151 млн евро, на один машинный ринг приходится 5,4 млн евро.

Малое предприятие может использовать технологии крупных хозяйств, т.к. доступна современная дорожная техника, цифровизация. В числе других плюсов – возможность влиять на принятие решений внутри объединения. Что немаловажно, данная система позволяет сопровождать смену и преемственность поколений, привлечение и обучение молодых волонтеров.

#### Нет мотивации

**Владзе Витунскене**, доктор экономики, профессор Научно-исследовательского института биоэкономики Университета Витаутаса Великого, Литва:

- У фермеров отсутствует мотивация к кооперации.

В 20-40-х годах прошлого века в Литве вопрос создания кооперативов был тождествен вопросу выживания крестьянской семьи. В современном аграрном сообществе такой проблемы не возникает, т.к. при необходимости активируются меры социальной помощи или смена занятости. Поэтому большинство фермеров – как мелких,

так и крупных – не проявляет интереса к кооперации. Только 12% хозяйств Литвы участвуют в кооперативах.

Если взять в качестве примера молочную отрасль страны, то 72 приходится на промышленный сектор, представленный пятью холдингами; 10% – перерабатывающие кооперативы; 11% – кооперативы покупатели-посредники. И, кстати, у кооперативов часто закупочная цена сырья выше, чем в крупных предприятиях.

#### За рамки аграрного производства

**Валентина Кундиус**, доктор экономических наук, профессор кафедры экономики, анализа и информационных технологий Алтайского государственного аграрного университета:

- Несмотря на то, что кооперативное движение зародилось более двух столетий назад, формальная экономическая теория кооперативов в значительной степени эволюционировала только с 40-х гг. XX века. Экономическое моделирование сельскохозяйственных кооперативов развивалось по четырем направлениям, каждое из которых строилось на различном понимании исходной категории:

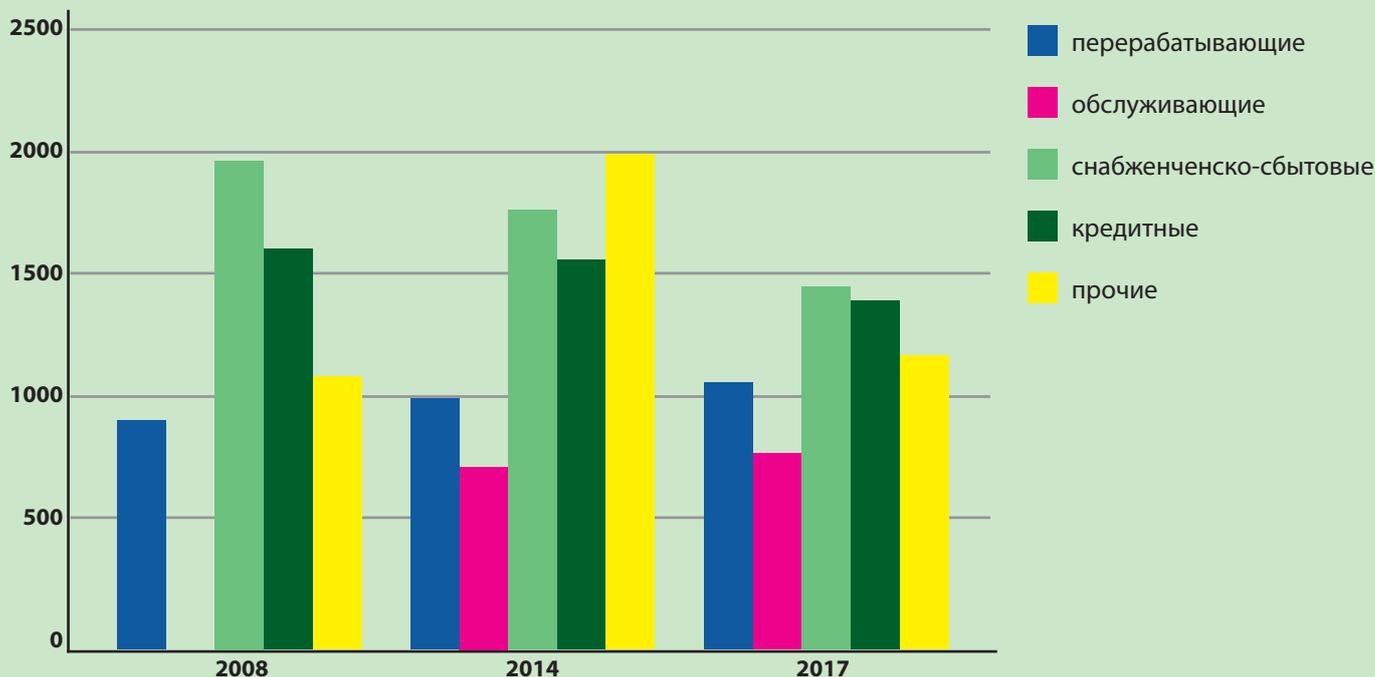
1. В рамках неоклассической теории кооператив рассматривался как фирма, которая преследует свои оптимизационные цели, связанные с максимизацией выгод для своих членов и отличающиеся от целей капиталистической фирмы, направленных на получение прибыли.

2. В теории организации отраслевых рынков сельскохозяйственный кооператив рассматривается как форма вертикальной интеграции. Этот подход получил название «extension of the farm», или расширение фермы за рамки аграрного производства.

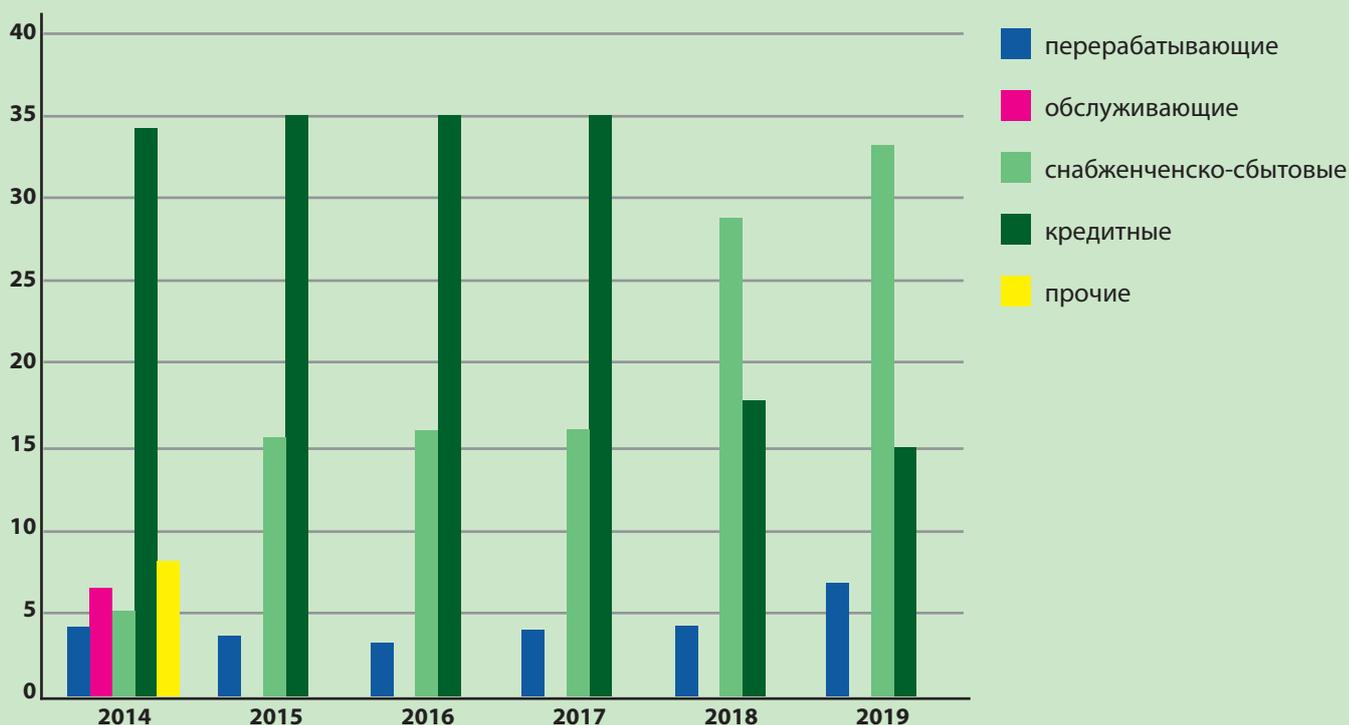
3. С точки зрения теории игр, кооператив представлен как коалиция фирм, которые действуют на основе сотрудничества и коллективных действий.

4. Новая институциональная экономическая теория (НИЭТ) рассматривает кооператив как сеть контрактов.

КОЛИЧЕСТВО ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ В РФ



**КОЛИЧЕСТВО ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ  
ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ В АЛТАЙСКОМ КРАЕ (ЕД.)**



В практике получают развитие кооперативы по использованию сельскохозяйственной техники, внешне-торговые. В перспективе – производителей органической продукции, в несельскохозяйственных видах деятельности, в частности в агротуризме. В переходный период возникают объективные предпосылки для организации кооперативов непроектного типа: сбытовых, снабженческих и сервисных. Например, в Алтайском крае в 2018 году был зарегистрирован первый экспортно-ориентированный сельскохозяйственный потребительский снабженческо-сбытовой кооператив «Алтайский агропродовольственный союз». Кооператив был создан посредством слияния СССПК «Крестьянские подворья Алтая» и СКПК «Агрокредитсоюз».

Проблемы кооперации:

1. Формирование новых целей сельскохозяйственных кооперативов, которые должны отвечать интересам своих членов, а не государства.

2. В плановой централизованной экономике производственные кооперативы (колхозы) представляли собой основную форму сельскохозяйственного кооператива и характеризовались крупными физическими размерами (4000–5000 га), неэффективным производством и большим количеством рабочей силы. Реструктуризация неизбежно привела к сокращению размеров предприятия и рабочей силы.

3. В странах с переходной экономикой производственные кооперативы по-прежнему существуют, однако их функции и роль в условиях рынка значительно изменились.

4. Услуги, ранее обеспечиваемые государством, теперь не привлекательны для частного бизнеса и не предоставляются вообще.

5. Сельскохозяйственные кооперативы подвергаются усиленной конкуренции со стороны корпоративного агробизнеса, например агрохолдингов.

6. Сельскохозяйственные производители на открытом рынке находятся в более слабом экономическом положении, чем в условиях плановой экономики.

7. Сокращение субсидий сельскохозяйственным производителям в условиях новой финансовой системы создает новые проблемы для производителей, связанные с получением кредита и оборотных средств.

**Коррупция власти, неграмотность фермеров,  
отсутствие расчетов**

Эти факторы мешают развитию кооперации в России.

Такие мнения, как и все, приведенные в данной статье, высказывались на круглом столе «Истоки, продвижение и модернизация теории кооперации и ее применение в современном агробизнесе», организованном кафедрой агроэкономики экономического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова совместно с Комитетом Московской торгово-промышленной палаты по развитию предпринимательства в АПК и посвященном 140-летию со дня рождения И.В. Емельянова.

Модерировали мероприятие **Николай Хожаинов** – председатель программного комитета круглого стола, к.э.н., доцент, заместитель заведующего кафедрой агроэкономики, совместно с председателем Комитета Московской торгово-промышленной палаты по развитию предпринимательства в АПК **Сергеем Скомороховым**. Сергей Николаевич пообещал, что в дальнейшем при организации семинаров будут совмещаться площадки бизнеса и науки, чтобы наука получала прямой вопрос от бизнеса, а бизнес понимал, что наука не находится в стороне. И, к слову, в ходе круглого стола он отмечал, что многие российские фермеры помогают друг другу без всякой кооперации, без официальных документов, без личной выгоды.

**Ольга ГРЕЧИШНИКОВА**

# ИЮЛЬ

Челябинская область,

Чебаркульский район, п. Тимирязевский

Крупнейшая  
сельскохозяйственная  
выставка  
Южного Урала

**ДЕНЬ  
ПОЛЯ  
2021**

Челябинская область

12+



Крупно/мелко  
габаритная  
сельхозтехника



Растениеводство.  
Защита. Удобрения



Инновации.  
Расходные материалы.  
Инвентарь



Животноводство  
и ветеринария

- Более **110** участников из **20** регионов России
- Более **2000** посетителей из **7** регионов РФ и Казахстана
- Более **150** с/х единиц техники
- Насыщенная **деловая программа**

**Успей забронировать лучший стенд!**



Министерство  
сельского хозяйства  
Челябинской области

**www.field74.ru**

тел.: (351) 239-60-17,

e-mail: chel-agro@mail.ru



# ЕНИСЕЙ

Сервис. Техника. Запчасти

НАДЕЖНОСТЬ  
В КАЖДОЙ  
ДЕТАЛИ



На дворе  
холод

СКИДКАМ

ПОВОД!

## АККУМУЛЯТОРЫ СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ!!!

до 11%



АПЗ  
STANDART

6 СТ-55  
3 760 — 17720

**3 360** руб.



6 СТ-75 **4 465** руб.

6 СТ-62  
прямая /  
обратная  
полярность

4 070 — 10183, 64607

**3 670** руб.

6 СТ-132 **8 400** руб.

АПЗ  
PREMIUM

6 СТ-64 **3 880** руб.

## РУКАВА ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

до 8%

Φ 16-20  
L 410 - L 2210  
(S 24 M 20x1.5) МТЗ

от 260 — 51088, 51090, 51095

**240** руб.

Φ 16-25  
L 412, 560, 800  
(S 24 M 20x1.5-1Yx90)

от 335 — 51088, 51090, 51095

**308** руб.

## РЕМНИ Ярославль

11x10x1250 **147** руб.

14x10x937 **176** руб.



A-1250 **131** руб.

## ТОВАРЫ ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА и ПОДВОРЬЯ

ТОВАР  
СЕЗОНА!

СКИДКИ до 29%

### МЕЛ КОРМОВОЙ

50 кг  
710 — 74488

**550** руб.

СОЛЬ-ЛИЗУНЕЦ  
белый, 5 кг, премиум  
«Лимисол-Галит»

125 — 71091

**100** руб.

### РАКУШКА

морская кормовая  
на развес  
от 50 кг

14 — 50811

**10** руб.

ЗАМЕНИТЕЛЬ  
ЦЕЛЬНОГО  
МОЛОКА

«НЕОМИЛК  
ЛАЙН»  
25 кг  
жир 16%

2 495 — 66241

**2 200** руб.

01.11 - 31.12.2020 г.

**ЦЕНЫ  
В МИНУС!**

в магазинах торговой  
сети «Енисей»

## АНТИФРИЗ

красный/  
зеленый

60 кг  
4 980 — 63347, 63346

**4 680** руб.

на розлив  
82 — 55685, 55679

**79** руб./л

FORCELINЕ  
ФОРСЛАЙН

ТОСОЛ  
60 кг  
4 295 — 63345

**4 095** руб.

на розлив  
72 — 54391

**69** руб./л



ЗАЛИВАЙ  
МАСЛО  
СО СКИДКОЙ  
до 17%

ТРАНСМИССИОННОЕ  
Kinetic  
ATF III  
DEXRON  
ТНК  
4 л

955 — 62897

**875** руб.

МОТОРНОЕ  
M 8 Г 2 от 83  
M 8 Г 2 К 80  
M 8 Д (M) 80

50525, 50295, 48693

ГИДРАВЛИЧЕСКОЕ  
от 79

ВМГЗ МГБ-10 75  
HLP-32 RN 63076, 73593

АВТОПРОМЫВОЧНОЕ  
RN Express  
минеральное  
3,5 л

358 — 71012

**350** руб.

## РЕМНИ Ярославль

11x10x1250 **147** руб.

14x10x937 **176** руб.



A-1250 **131** руб.

## БЫСТРЫЙ СТАРТ

ТС-527  
аэрозоль  
520 куб.см

178 — 52625

**165** руб.

## РАЗМОРАЖИВАТЕЛЬ ЗАМКОВ

T-020 с силиконом  
аэрозоль  
60 мл

35 — 55360

**30** руб.

## ТОВАРЫ ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА и ПОДВОРЬЯ

ТОВАР  
СЕЗОНА!

СКИДКИ до 29%

### МЕЛ КОРМОВОЙ

50 кг  
710 — 74488

**550** руб.

СОЛЬ-ЛИЗУНЕЦ  
белый, 5 кг, премиум  
«Лимисол-Галит»

125 — 71091

**100** руб.

### РАКУШКА

морская кормовая  
на развес  
от 50 кг

14 — 50811

**10** руб.

ЗАМЕНИТЕЛЬ  
ЦЕЛЬНОГО  
МОЛОКА

«НЕОМИЛК  
ЛАЙН»  
25 кг  
жир 16%

2 495 — 66241

**2 200** руб.

01.11 - 31.12.2020 г.

**ЦЕНЫ  
В МИНУС!**

в магазинах торговой  
сети «Енисей»

## ОДЕВАЙСЯ ВЫГОДНО!

до 23%



### КОСТЮМ ЗИМНИЙ

«СИБИРЬ»  
2 342 —

**1 880** руб.

### КОСТЮМ ЗИМНИЙ

«РЕСУРС-2»  
2 573 —

**1 980** руб.

### ЖИЛЕТ

«ЗИМУШКА»  
462 —

**390** руб.

www.enisey-servis.ru

Товары, рекламируемые в каталоге, имеют необходимые сертификаты. Цены указаны в рублях за единицу товара. Возможно изменение цен без предварительного уведомления. Размещенный в каталоге товар может отсутствовать в магазинах торговой сети «Енисей». Возможны расхождения технических характеристик товара при продаже в зависимости от модификации. Возможны текстовые опечатки. Наличие товара ограничено. В рамках действующего предложения в магазинах, участвующих в акции, система скидок недействительна. Подробности акции и информации о наличии товаров можно узнать по бесплатному телефону: 8-800-77-50-600 и на сайте: www.enisey-servis.ru. Предложение не является публичной офертой.



на правах рекламы

12+

XVI МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА  
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Ufi  
Approved  
Event

# AgriTek FarmTek

ASTANA '2021



10-12  
МАРТА  
2021

г. Нур-Султан, Казахстан



ОРГАНИЗАТОР:

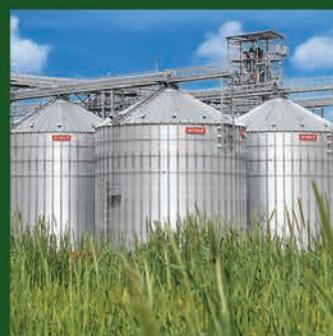
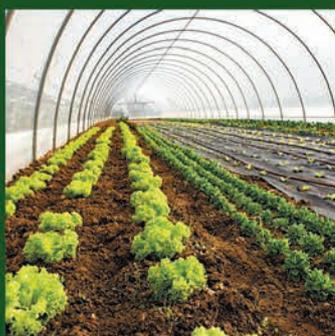


+7 (727) 250-19-99

+7 (727) 250-55-11

agri@tntexpo.com

WWW.AGRIASTANA.KZ





# МАК 2021

Межрегиональная ■  
Агропромышленная  
Конференция ■■■■■

Разделы выставки:



- ЖИВОТНОВОДСТВО И ПТИЦЕВОДСТВО ■
- РАСТЕНИЕВОДСТВО И АГРОХИМИЯ ■
- МЕЛИОРАЦИЯ ■
- ЦИФРОВИЗАЦИЯ ■
- АГРОСТРАХОВАНИЕ И УСЛУГИ В АПК ■
- АГРАРНАЯ НАУКА ■



**17-18 ФЕВРАЛЯ** 2021 года

г. Челябинск, ул.Труда, 179

Radisson Blu Hotel

[www.makural.ru](http://www.makural.ru)

тел.: (351) 755-55-10, e-mail: [pvo74@pvo74.ru](mailto:pvo74@pvo74.ru)

12+

Официальная поддержка:



Министерство  
сельского хозяйства  
Челябинской области

Партнер:

**ЕКОНИВА**  
**ЭКОНИВА**  
СЕМЕНА

Организатор:



**ПЕРВОЕ**  
**ВЫСТАВОЧНОЕ**  
**ОБЪЕДИНЕНИЕ**

# Как сибиряки управляют рисками

**Земледелие Сибири, видимо, идет к тому, чтобы его эпитет «рискованное» сменился на «отчаянное». Даже опытные растениеводы нынче были поражены тем, как жестко капризничала природа: и заморозки, и почвенная засуха, и суховеи. Трудно пришлось и животноводам: возникли проблемы с дефицитом кормов, а в птицеводстве поголовье подкосил опасный вирус высокопатогенного гриппа. И текущий год далеко не первый в череде погодных катаклизмов, потому рост показателей агрострахования в последние сезоны вполне закономерен.**

- Посевная площадь Сибирского федерального округа превышает 13,8 млн гектаров – это третий показатель после Приволжского и Центрального. Для него характерны повышенные климатические риски, проявление которых может принимать катастрофический характер и приводить к ЧС: засуха, переувлажнение, инфекции сельскохозяйственных, - отмечает **Сергей Митин**, первый заместитель председателя Комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию. – В последние два года в регионе активизировалась работа в агростраховании, как результат - в 2020 году СФО вышел на третье место по застрахованным площадям и уровню проникновения агрострахования.

По данным Национального союза агростраховщиков, в 2018 году, после негативного периода «единой субсидии», урожай был застрахован только в двух регионах Сибири - Алтайском крае и Омской области, под урожай 2020 года – уже во всех 10 регионах округа. По отношению к показателям 2018 года застрахованная площадь выросла в 6 раз (с 189 тыс. га до 1153 тыс. га), застрахованное поголовье - на 45% (с 424 до 615 тыс. усл. голов). Государственная поддержка агрострахованию оказывается во всех 10 регионах.

Напомним, согласно Федеральному закону N 260-ФЗ «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования», в России в рамках централизованной системы осуществляется государственная поддержка страхования рисков растениеводства, животноводства и товарной аквакультуры. За счет средств бюджета аграрию оплачивается 50% страхового полиса. С 1 января 2016 года на рынке сельхозстрахования с господдержкой действует единое общероссийское объединение - Национальный союз агростраховщиков. Заключать договоры страхования с государственной поддержкой имеют право только страховые компании-члены союза, страхование осуществляется на основе единых стандартных правил для каждой страховой программы.

- Под урожай 2020 года в Сибирском федеральном округе было застраховано 1 млн 153 тыс. га посевов. Практически все застрахованные площади, кроме 1,1 тыс. га, относятся к яровому севу. Охват страхованием сельхозплощадей округа на основе господдержки составил 8,3%, в то время как в целом по России показатель около 7%, - приводит статистику президент Национального союза агростраховщиков **Корней Биждов**. - Лидеры в страховании урожая в СФО - Омская область (550 тыс. га), Алтайский край (366 тыс. га),

## РАЗВИТИЕ АГРОСТРАХОВАНИЯ С ГОСПОДДЕРЖКОЙ В СИБИРИ

**2018 – совещание у полпреда Президента РФ С. И. Меняйло:**

- Застрахованы посевы только в Алтайском крае и Омской области (охват – менее 2%)
- Только эти 2 региона заявили о целевых показателях по страхованию урожая

**2019:**

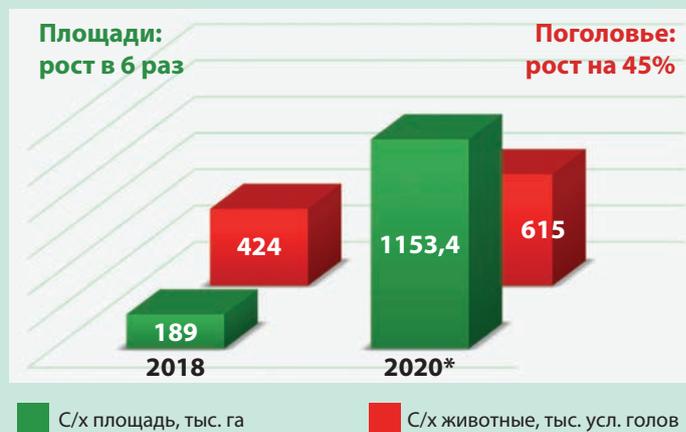
- Совещание НСА с руководством АПК 4 регионов СФО
- Соглашение с Иркутской областью

**2020:**

- Соглашение НСА с Новосибирской областью

**Результат за 2 года: охват всех регионов СФО**

**Охват с/х активов страхованием в СФО**



Охват страхованием	2020/2018	Увеличение охвата регионов
С/х площади	Рост в 6 раз	С 2 субъектов до 10 (все в СФО)
Поголовье	Рост на 45%	С 6 до 8 субъектов

\*За 10 месяцев 2020 г.

Красноярский (163 тыс. га). По охвату посевных площадей первое место принадлежит Омской области – 20%, на втором – Красноярский край, 11%, в Алтайском крае и Томской области – по 7%. Поголовье на 1 октября застраховано в 6 из 8 федеральных округов, охват - 17% от промышленного поголовья. Лидеры в страховании поголовья в СФО - Томская область (145 тыс. условных голов, 73% промышленного поголовья), Новосибирская (125 тыс. - 19,5%), Омская (120 тыс. голов - 27%).

Режим ЧС в связи с потерями АПК объявлялся в регионах СФО практически ежегодно. В 2020 году аграрные регионы СФО пострадали от сильной засухи в ряде районов (режим ЧС в Алтайском крае, где погибло 155 тыс. га, в Омской, Новосибирской областях), однако в этих субъектах были отмечены и позитивные процессы (впервые за много лет в Алтайском крае получена пшеница 1 класса).

По данным главы НСА, из 5 групп застрахованных в 2020 году сельхозкультур преобладают зерновые ярового сева – 87% площадей. По 5% приходится на масличные и зернобобовые.

За период 2012-2020 гг. в Сибири основные группы рисков в растениеводстве (% от выплат) таковы:

- 89,6% - риски, связанные с недостатком влаги (атмосферная, почвенная засуха, засухой)
- 7,3% - переувлажнение почвы.

В животноводстве Сибири высок риск возникновения африканской чумы свиней и гриппа птиц – это, видимо, и обуславливает наиболее значительные показатели страхования в соответствующих отраслях. На 1 ноября 2020 года в свиноводстве защищено 45% промышленного поголовья, в птицеводстве – 19%. Заключены также договоры страхования КРС (4,4%), МРС (2,2%), оленей (5,3%), лошадей (0,6%).

Довольно часто у сельхозтоваропроизводителей возникает вопрос, действительно ли выплачиваются страховые премии. И официальные данные последних лет свидетельствуют о том, что инструмент возмещения убытков по договорам страхования работает. Например, только в нынешнем году аграриям Ставрополья выплачено 837 млн рублей в связи с пострадавшими от заморозков и засухи посевами зерновых культур и многолетними насаждениями; свиноводы Приморского края из-за вспышки ящура получили 570 млн рублей страховых выплат; рыбководы Карелии в связи с образованием внутриводного льда, повлекшего гибель форели, - 229 млн рублей.

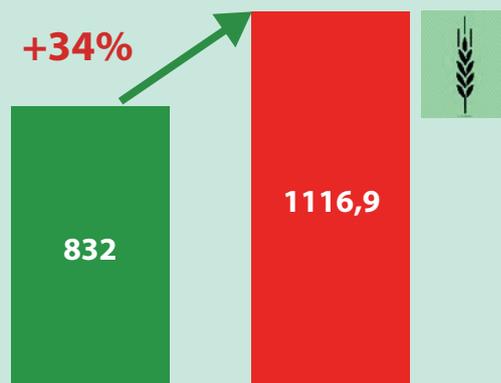
В Сибири один из недавних примеров – страховая выплата в 213 млн рублей Иртышской птицефабрике.

- Нашей страховой компанией проводится прозрачная чистая работа и агропром - в числе приоритетов. В феврале нынешнего года в Омской области появился новый клиент – ЗАО «Иртышское», а в августе на этом птицекомплексе был зарегистрирован грипп птиц. Клиент оперативно представил все документы, слаженно сработал омский филиал. Как результат - 25 августа поступило заявление, а уже 17 ноября полностью была выплачена страховая премия, - рассказывает **Павел Анохин**, вице-президент САО «Страховой дом ВСК».

В Минсельхозе России признают, что механизм агрострахования - один из самых эффективных способов защитить имущественные интересы сельхозтоваропроизводителей. Но всё увеличивающиеся риски ведут к дефициту средств. Соответственно, нужны определенные меры по совершенствованию законодательства.

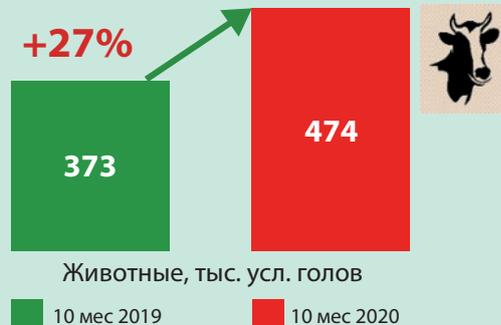
- Риски чрезвычайных ситуаций растут, что влечет убытки аграриев, которые не покрываются за счет наших систем возмещения, т.к. это значительные средства и на всех их не хватает. Поэтому дальнейший процесс усовершенствования агрострахования будет направлен на то, чтобы эти риски снизить. Сейчас в рамках действующего законодательства планируется создать двухуровневую систему страхования: кроме классического механизма, решено добавить понятие ЧС для целей страхования. Будет происходить постепенный переход от прямого возмещения ЧС к страхованию. Предусмотрено увеличение субсидий, формирование нового фонда страховых выплат на случай, если страховщик не может выплатить. Законопроект планируется к реализации уже в 2021 году, - озвучивает перспективы **Александр Малов**, заместитель директора Департамента экономики и государственной поддержки АПК Министерства сельского хозяйства РФ.

### АГРОСТРАХОВАНИЕ С ГОСПОДДЕРЖКОЙ В СФО ЯНВАРЬ-ОКТАБРЬ 2020 г.



Урожай, тыс. га

### Рост охвата посевов и поголовья страховой защитой, 10 м 2019/10 м 2020



Животные, тыс. усл. голов

10 мес 2019 10 мес 2020

**Результаты первых 10 месяцев 2020 г. подтверждают сохранение позитивной динамики, направленной на рост охвата поголовья и посевов страховой защитой.**

Первый заместитель министра сельского хозяйства Иркутской области **Наталья Жилкина** считает, что необходимо рассмотреть вопрос снижения уровня франшизы, а также предусмотреть в договорах возможность страхования посевов с нерайонированными семенами.

**Александр Чеботаев**, министр сельского хозяйства Алтайского края, говоря об увеличении процента застрахованных посевов в крае, количества страховых компаний, отмечает дефицит экспертов на местах. Кроме того, считает, что НСА и аграрному Комитету Совета Федерации следует взять на контроль процесс урегулирования ущерба. По его словам, «сегодня, как на базаре, идет торг, сколько денег дадут страховые компании, чтобы хозяйство успокоилось». Также министр отметил, что при текущей ситуации сумма страхового возмещения в регионе может уменьшиться кратно.

Президент Национального союза агростраховщиков Корней Биждов выразил готовность взять на индивидуальный контроль ситуацию со страховыми выплатами хозяйствам Алтайского края и рекомендовал все спорные вопросы в первую очередь направлять на электронный адрес союза. Профессиональное сообщество выстраивает свою работу таким образом, чтобы агрострахование осуществлялось в строгом соблюдении законодательства и защищало интересы всех игроков рынка.

# С экспортным гидом - к новым рубежам

**Федеральный центр «Агроэкспорт» совместно с Национальным союзом производителей молока («Союзмолоко») разработали для российской молочной отрасли экспортные гиды, которые позволяют максимально эффективно осваивать новые рынки. На сегодняшний день сформированы гиды по продвижению сухого молока в Оман и Нигерию, сыров – в Японию и Вьетнам. Еще несколько находятся в процессе подготовки.**

Генеральный директор «Союзмолоко» **Артем Белов** прогнозирует по итогам 2020 года рост экспорта российской молочной продукции на 20% (в прошлые годы экспорт увеличивался на 4-5%) в натуральном выражении и на 12-13% - в денежном. По его мнению, это объясняется, с одной стороны, пропагандой деятельности на государственном уровне, с другой – в пользу отрасли сложились экономические условия, ослабление рубля сделало «молочку» конкурентоспособной. В результате впервые отечественные экспортеры начали поставлять за границу сухие молочные продукты, сыровотку. Расширяется география отгрузок, к традиционным импортерам постсоветского пространства добавляются новые страны.

Один из самых перспективных по экспортному потенциалу – рынок Китая, считает **Роман Чекушов**, директор Департамента развития экспорта продукции АПК Минсельхоза России. По его словам, поставки молочной продукции в Поднебесную выросли на треть.

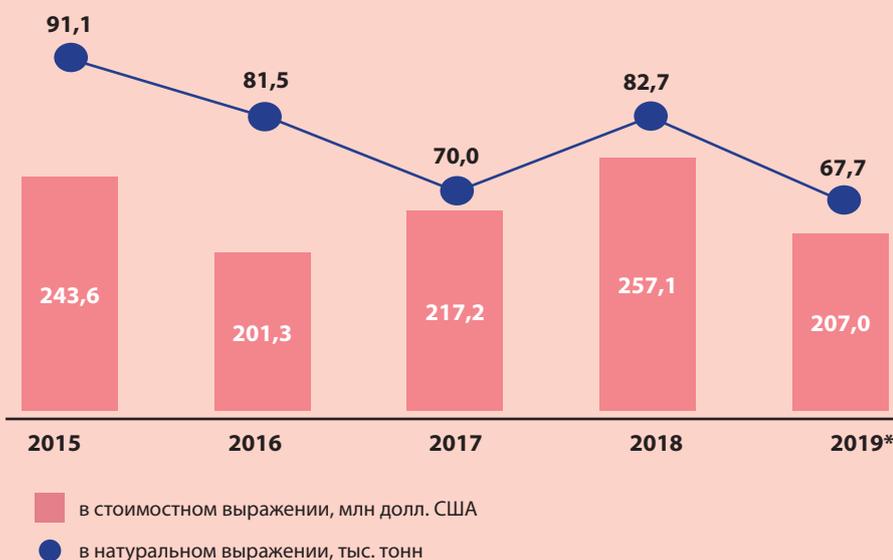
- Активно двигаемся к экспорту сухой молочной продукции в Китай. В настоящее время 46 российских компаний могут экспортировать молочную продукцию в Китай, в т.ч. 10 – аккредитованы на экспорт сухого молока. Помимо Китая, следует думать и о других перспективных рынках: странах Персидского залива, Юго-Восточной Азии, Африки.

Уверен, в работе на дальнем зарубежье основную роль играет наша с вами работа по продвижению и позиционированию российских продуктов на целевых зарубежных рынках. Экспортные гиды стали одним из системных инструментов продвижения российской продукции, уже положительно зарекомендовали себя среди бизнес-сообщества.

Роман Чекушов также отмечает, что усовершенствование мер государственной поддержки способствует более активному развитию экспорта, поэтому расширяются инструменты льготного кредитования, со второй половины 2020 года начал действовать институт компенсации затрат на обязательную и на добровольную сертификацию, которая предусмотрена в экспортных контрактах (от 50 до 90% расходов), продолжается с 2017 года возмещение части затрат на транспортировку. Рассматривается возможность возмещения прямых понесенных затрат при строительстве и модернизации перерабатывающих молочных предприятий и компенсации затрат на лизинговые платежи, возникающие при приобретении оборудования для переработки агропродукции.

## ИМПОРТ СУХОГО МОЛОКА ОМАНА

Динамика импорта сухого молока



\* «зеркальные данные» ИТС Trade Map

- общие объемы импорта сухого молока в течение последних 10 лет колеблются в диапазоне от 70 до 90 тыс. тонн в год в связи с реэкспортной спецификой внешней торговли и ценовыми изменениями на мировом рынке сухого молока;
- сухое молоко импортируется в промышленной фасовке в качестве сырья (мешки по 25 кг), расфасовывается на территории страны в потребительскую тару (банки и т.д.) и данная готовая продукция уже под местным брендом уходит на экспорт, в том числе в другие страны ССА-ГПЗ, для розничной продажи конечным потребителям.

Безусловно, поддержка государства играет значимую роль при освоении рынков. Но прежде чем «прорубать окно в Европу», необходимо знать существующую там ситуацию: какие продукты востребованы, с кем придется конкурировать, какие сертификаты нужны, какие контролирующие органы действуют на территории страны и т.п.

- Проведение глубокого, всестороннего анализа является одной из важнейших задач как на этапе принятия решения о выходе на внешние рынки, так и в дальнейшем, при формировании стратегии позиционирования компании и ее продукции за рубежом, - уверен **Дмитрий Краснов**, руководитель Федерального центра «Агроэкспорт».

- Для этих целей мы создаем экспортные гиды, обзоры по принципу «продукт-страна» и другие аналитические инструменты. Команда «Агроэкспорта» совместно со Всемирным банком, отраслевыми ассоциациями и производителями подготовила экспортные гиды по продвижению российского сухого молока в Оман и Нигерию, а также сыров – в Японию и Вьетнам. До конца 2020 года будет разработано еще 5 гидов: по молочной продукции для рынков Саудовской Аравии, Индонезии, Малайзии и Республики Корея и по мороженому для рынка ОАЭ.

При создании гидов выбирались страны, входящие в топ-25 глобальных импортеров и имеющие потенциал дальнейшего роста ввозимых объемов.

- Например, Оман в совокупности с другими странами Персидского залива является вторым в мире рынком сухого молока после Китая: ежегодно в государства GCC его ввозится на более чем 1,6 млрд долл., и потребление стабильно растет, - приводит данные генеральный директор ООО «Стреда-консалтинг» Алексей Груздев. - При этом продукция, сертифицированная для Омана и расфасованная на его территории, может поставляться и в другие страны Персидского залива и Северной Африки. Однако важной особенностью данного рынка является

применение сухого молока преимущественно не в b2b, как это происходит в России и на многих других рынках, а как расфасованного продукта для конечных потребителей.

Что касается Нигерии, то этот рынок также достаточно объемный – ежегодный импорт сухого молока превышает 310 тыс. тонн, однако в прошлом году страна фактически закрыла свой рынок для всех новых игроков.

- Поэтому все новые экспортеры вынуждены поставлять продукцию только через 6 конкретных компаний-импортеров, которые давно присутствуют на рынке Нигерии. Информацию об организациях, с которыми можно работать, а также объемах рынка и его динамике, нормативном регулировании, барьерах входа, процессах сертификации, логистических и платежных аспектах – все это можно узнать из экспортных гидов, - подчеркивает Алексей Груздев.

По мнению руководителя программ Всемирного банка в России **Кристофера Миллера**, информационные инструменты для экспортеров, такие как экспортные гиды, играют важнейшую роль в развитии торговли и повышении конкурентоспособности. Как правило, информационные пробелы не учитываются как часть торговых издержек, но могут составлять до 50% из них. Так, Япония – растущий, но сложный рынок с высокими требованиями и жесткой конкурентной средой, и гид содержит всестороннюю информацию, на основе которой компания сможет оценить свою готовность к экспорту и определить свою нишу.

Генеральный директор ОАО «Карат» **Евгений Гребнев** подчеркивает, что гиды разрабатывались путем всестороннего и детального обсуждения с молочной индустрией:

- Десятки компаний принимали участие в формировании уникальных продуктов, благодаря которым мы получили в итоге максимальную информацию о рынках стран Африки и Азии.

### ИМПОРТ СУХОГО МОЛОКА НИГЕРИИ

Динамика импорта сухого молока



■ в стоимостном выражении, млн долл. США  
● в натуральном выражении, тыс. тонн

\* «зеркальные данные» ITC Trade Map

- в 2019 г. в структуре импорта сухого молока на долю сухого цельного молока приходилось 62% в стоимостном выражении. При этом к уровню 2018 г. по данной категории наблюдалось снижение импортных поставок. Импорт сухого обезжиренного молока Нигерии наоборот растет;
- за период 2012–2019 гг. географическая структура импорта сухого молока в Нигерию изменилась, прежде всего в натуральном выражении. Увеличилась доля присутствия стран ЕС.

Особое внимание в развитии экспорта необходимо уделять тем видам продукции, по которым Россия себя обеспечивает и импорт минимален. Среди таких продуктов гендиректор «Карата» назвал плавленные сыры и крем-чиз, в ближайшей перспективе потенциалом также обладают йогурты, десертная группа и мороженое.

Что касается b2b-сегмента, то, несмотря на еще сохраняющийся внутренний дефицит сырого молока в стране, экспортная тема крайне важна для производителей для нивелирования сезонных скачков спроса, считает коммерческий директор департамента «Молоко» ООО «Аутспан Интернешнл» **Андрей Антонов**. При этом, полагает он, завоевывать рынки необязательно при помощи низкой цены. Антонов приводит в пример Новую Зеландию, у которой цены на сухое молоко примерно на 20% выше, чем в ЕС, однако продукция пользуется спросом за счет высокого качества.

- Детальный анализ стран-импортеров молочной продукции в разрезе наиболее востребованного ими ассортимента молочных продуктов и сырья, особенностей потребительских предпочтений и наиболее эффективных принципов дистрибуции в этих

странах поможет предприятиям России существенно расширить географию продаж молочной продукции. Это, в свою очередь, будет способствовать не только увеличению объемов продаж, но и компенсации сезонных падений спроса в России за счет продаж в другие страны, – отмечает Андрей Антонов.

- Стабильно высокое качество производимой продукции, постоянное развитие ассортимента, коммерческая политика, а также высокий уровень сервиса являются основными факторами успешного развития бизнеса компании в странах-экспортерах, – перечисляет экспортные преимущества ООО «Хохланд Руссланд» директор по продажам **Андрей Голицын**. Среди сдерживающих факторов он называет нелегальное перемещение товаров через границу, затраты на систему «Меркурий», давление стран-конкурентов и ограничительные меры в период пандемии.

Действующие и потенциальные экспортеры уверены, профессиональный подход к подготовке экспортных гидов, их тщательная проработка и в то же время универсальность позволят любой компании чувствовать себя более уверенно при выходе на внешние рынки.

### ИМПОРТ СЫРОВ ЯПОНИИ

Динамика импорта сыров



Япония является одним из крупнейших в мире импортеров сыров с долей 4,1% в мировом импорте — за последние 10 лет импорт сыров рос в среднем на 5% в год и к 2019 г. достиг 303 тыс. тонн на сумму около 1,3 млрд долл. США.

Рост импорта происходит, прежде всего, за счет категории твердых и полутвердых сыров (в среднем 7,5% в год за последние 5 лет) и в меньшей степени — молодых сыров (в среднем 1% в год), в то время как импорт готовых плавящихся сыров остается небольшим и стабильным на протяжении многих лет.

Ключевыми поставщиками сыров в Японию являются страны Евросоюза, Новая Зеландия и Австралия, а также США и Аргентина — совокупная доля этих стран в стоимостном импорте сыров Японии составляет практически 99%.

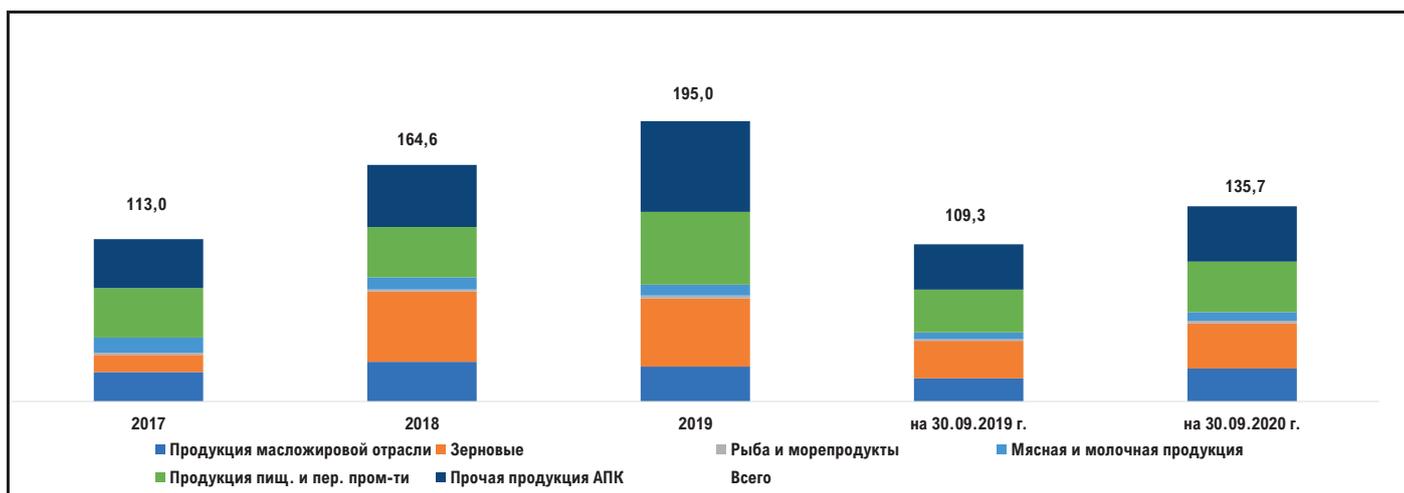
### ИМПОРТ СЫРОВ ВЬЕТНАМА

Динамика импорта сыров

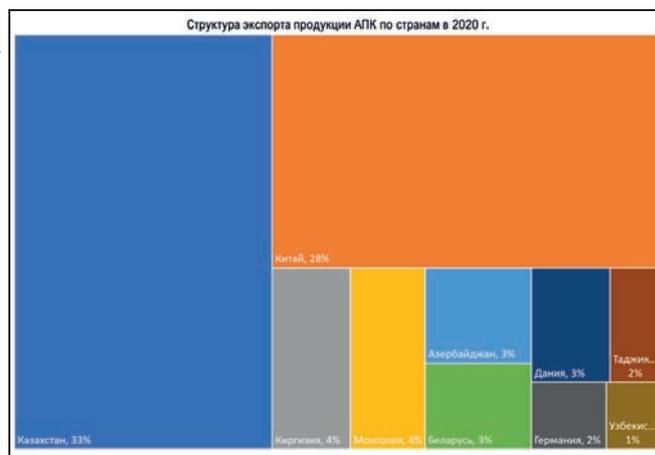


- В 2019 г. импорт сыров Вьетнама увеличился на 19% в натуральном выражении и на 4% в стоимостном к уровню 2018 г. К 2015 г. импорт вырос в 2,7 раза в натуральном выражении и в 2 раза - в стоимостном.
- Вьетнам является нетто-импортером сыра. Импорт сыра превышает экспорт более чем в 11 раз.
- Наибольшую долю в структуре импорта занимают прочие сыры (включая твердые и полутвердые). Наиболее динамичный рост показал импорт плавящихся сыров.
- Новая Зеландия, к которой применяются преференциальные тарифные ставки в рамках ССТ между странами АСЕАН, Австралией и Новой Зеландией (ССТ ААНЗ), является крупнейшим экспортером сыров во Вьетнам (28,4% в стоимостном импорте).

По видам продукции	экспорт на 30.09, млн долл. США			ср. цена долл. США/тонна		
	2019 г.	2020 г.	%	2019 г.	2020 г.	%
Продукция масложировой отрасли	16,1	22,9	+42,2%	717,2	829,2	+15,6%
Зерновые	26,1	31,4	+20,3%	190,9	211,4	+10,7%
Рыба и морепродукты	1,1	1,9	+71,4%	2 061,5	1 933,8	-6,2%
Мясная и молочная продукция	4,6	6,0	+28,2%	1 516,0	1 546,5	+2,0%
Продукция пищ. и пер. пром-ти	29,9	35,1	+17,6%	1 113,4	953,7	-14,3%
Прочая продукция АПК	31,5	38,4	+22,2%	404,2	418,6	+3,6%
<b>Общий итог</b>	<b>109,3</b>	<b>135,7</b>	<b>+24,2%</b>	<b>408,6</b>	<b>438,3</b>	<b>+7,3%</b>



По странам-импортёрам	экспорт на 30.09, млн долл. США			Экспорт 2020 года по видам продукции, млн долл. США					
	2019 г.	2020 г.	%	Масложир	Зерновые	Рыба	Месо-молоко	ППП	Прочие
1. Казахстан	33,1	44,4	+34%	2,2	9,1	1,9	5,7	21,1	4,4
2. Китай	28,0	37,7	+35%	17,9	--	--	--	1,4	18,4
3. Киргизия	1,6	5,9	в 3,8 раза	0,0	2,1	0,0	0,0	2,8	0,9
4. Монголия	3,4	5,6	+67%	--	0,1	--	0,1	1,6	3,8
5. Азербайджан	5,2	4,2	-19%	--	3,0	--	--	1,2	--
6. Беларусь	4,1	3,8	-7%	0,0	0,0	0,0	0,0	3,7	0,0
7. Дания	0,4	3,7	в 10,2 раза	--	--	--	--	--	3,7
8. Таджикистан	1,8	2,5	+40%	1,3	--	--	--	1,1	0,1
9. Германия	1,5	2,1	+43%	0,0	--	--	--	0,1	2,0
10. Узбекистан	1,0	1,5	+53%	0,7	--	0,0	0,1	0,4	0,3
Прочие страны	29,5	24,4	-17%	0,8	17,1	0,0	0,0	1,7	4,8
<b>Общий итог</b>	<b>109,3</b>	<b>135,7</b>	<b>+24%</b>	<b>22,9</b>	<b>31,4</b>	<b>1,9</b>	<b>6,0</b>	<b>35,1</b>	<b>38,4</b>



Прочая продукция АПК		2019 г.	2020 г.	%
<b>ИТОГО</b>		<b>31,5</b>	<b>38,4</b>	<b>+22%</b>
Семена льна	12,2	14,1	+15%	
Зернобобовые	4,8	7,6	+60%	
Семена рапса	5,0	6,9	+38%	
Продукты животного происхождения	2,8	2,4	-13%	
Спирт и спиртные напитки < 80 об.-%	2,4	2,2	-9%	
Прочие	4,3	5,2	+22%	

Продукция пищ. и пер. пром-ти		2019 г.	2020 г.	%
<b>ИТОГО</b>		<b>29,9</b>	<b>35,1</b>	<b>+17%</b>
Мушечные кондитерские изделия	10,1	9,9	-2%	
Шоколад	5,3	6,3	+20%	
Льво	2,9	4,4	+51%	
Экстракт солодовый	2,2	3,3	+48%	
Колбасы	3,1	3,3	+7%	
Прочие	6,3	7,9	+25%	

Зерновые		2019 г.	2020 г.	%
<b>ИТОГО</b>		<b>26,1</b>	<b>31,4</b>	<b>+20%</b>
Пшеница	8,7	27,7	в 3,2 раза	
Ячмень	16,0	3,7	-77%	
Овес	1,1	0,1	-94%	
Гречиха, просо, проч.	0,3	0,0	-98%	
Рис	0,0	0,0	+54%	
Прочие	0,0	0,0	-72%	

\* данные по экспорту России в страны ЕАЭС - за 8 месяцев; данные экспорту продукции АПК по кодам вне групп 01-24 ТНВЭД - за 8 месяцев; данные по форме В-ВЭС-рыба - за 8 месяцев.

# Омская область благополучна по гриппу птиц

В августе 2020 года на территории Омской области была зарегистрирована вспышка гриппа птиц. Вирус зафиксирован на территории 16 муниципальных районов: Крутинский, Полтавский, Тюкалинский, Большереченский, Кормиловский, Саргатский, Нижнеомский, Калачинский, Муромцевский, Горьковский, Черлакский, Омский, Москаленский, Марьяновский, Оконешниковский, Павлоградский, в 30 населённых пунктах, в 39 личных подсобных хозяйствах и на территории птицефабрики ЗАО «Иртышское».

Указами губернатора Омской области «Об установлении ограничительных мероприятий (карантина) на территории отдельных муниципальных образований Омской области» по всем случаям выявления гриппа птиц были установлены ограничительные мероприятия (карантин).

Управлением Россельхознадзора по Омской области приняты Решения о необходимости отчуждения животных и изъятия продуктов животноводства при ликвидации очагов особо опасных болезней животных



на территории неблагополучных пунктов и направлены губернатору Омской области.

Птица убита бескровным методом, трупы птицы уничтожены путем сжигания.

Проведена дезинфекция на территориях личных подсобных хозяйств, в которых содержалась домашняя птица, и местах сжигания.

Проведен комплекс организационно-хозяйственных и ветеринарно-санитарных мероприятий по ликвидации эпизоотических очагов и недопущению распространения гриппа птиц.

В настоящий момент неблагополучных пунктов по гриппу птиц на территории Омской области не зарегистрировано.

В целях недопущения заноса и распространения гриппа птиц и обеспечения эпизоотического благополучия Омской области, Управление Россельхознадзора по Омской области рекомендует проводить следующие мероприятия в постоянном режиме:

- обеспечить безвыгульное содержание птицы в личных подсобных хозяйствах граждан с недопущением их контакта с синантропными и дикими птицами;
- проводить ежедневный клинический осмотр на своем подворье домашней птицы на выявление признаков (симптомов) заболевания гриппом;
- представлять ветеринарным специалистам по их требованию птицу для осмотра и проведения обязательных профилактических мероприятий;
- не покупать птицу в местах несанкционированной торговли без ветеринарных сопроводительных документов, не завозить птицу и продукцию птицеводства из других регионов без согласования с государственной ветеринарной службой.

МЯСНАЯ & КУРИНЫЙ  
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ & КОРОЛЬ  
ИНДУСТРИЯ ХОЛОДА для АПК  
Russia 2021

FROM FEED TO FOOD

**400**  
компаний

**36**  
стран

РОССИЯ,  
МОСКВА,  
КРОКУС-ЭКСПО

**25-27**  
МАЯ 2021

Крупнейший международный специализированный форум в области животноводства, свиноводства, птицеводства, кормопроизводства и здоровья сельскохозяйственных животных



Управление Россельхознадзора  
по Омской области



## Китай «закручивает гайки»

**Китай усилил контроль за импортом продовольствия. Чтобы соответствовать всем требованиям, России стоит активнее возводить современные мощности по хранению и распределению агропродукции, считают в холдинге «РосАгроМаркет».**

Министерство транспорта КНР выпустило инструкцию по предотвращению передачи новой коронавирусной инфекции через импортируемые пищевые продукты холодной цепи, которые перевозятся автодорожным и водным транспортом. Китайское ведомство требует от всех компаний, доков и грузовых терминалов, участвующих в логистике холодной цепи, защитить работников передовой линии. Согласно инструкции, надлежит соблюдать более строгие меры дезинфекции при транспортировке продуктов питания. Кроме того, требуется создать систему информационной регистрации для более эффективного отслеживания людей, грузов и транспортных средств.

Риски заражения COVID-19 в Китае повысились через ввезенные из-за границы пищевые продукты холодной цепи. 15 ноября тесты на вирус упакованных образцов импортных замороженных морепродуктов и свинины, взятые соответственно в провинции Шаньдун (Восточный Китай) и провинции Шэньси (Северо-Западный Китай), дали положительный результат. Чтобы минимизировать риски, профильные ведомства правительства КНР усилили меры профилактики и контроля эпидемии. Помимо этого, Главное таможенное управление республики сообщило о приостановке импорта пищевых продуктов холодной цепи от 99 производителей из 20 стран, где были выявлены очаги инфицирования COVID-19 среди персонала.

Повышение качества хранения, улучшение логистики продовольствия, усиление соблюдения санитарных норм актуально для России не только в рамках борьбы с коронавирусом, считает генеральный директор компании «РосАгроМаркет» (реализует проект по строительству в России оптово-распределительных центров) **Богдан Григорьев**.

- Агрологистическая инфраструктура, будь то хранилища, холодильники или морозильники, да и даже оптовые продовольственные рынки в стране крайне устарели. Большинство из них было построено еще в 70-80-е годы прошлого века, - напоминает он. - Новую инфраструктуру возводят в основном большие федеральные сети и также крупные агропроизводители. А без современных мощностей сложно обеспечить оперативное накопление, распределение продукции, контроль за качеством хранения и транспортировки.

По мнению Григорьева, то, что Китай «стал закручивать гайки» при поставках продуктов питания из-за рубежа, вполне понятно, при этом ситуация может угрожать планам российских экспортеров по наращиванию объемов поставок в эту страну.

- Нам просто необходимы новые современные специализированные продовольственные мощности как для оперативного хранения, так и для оптовой торговли и распределения продовольствия внутри страны и для отправки на экспорт, - уверен он.

Помимо самой физической инфраструктуры, стоит развивать и единые информационные каналы обмена информацией о наличии продовольственных товаров в том или ином регионе в разрезе объемов, сроков годности, цены, условий поставки по всей имеющейся номенклатуре, добавляет Григорьев. По его словам, ни один из существующих B2C-маркетплейсов не может дать такой информации.

- Собственно, B2B-маркетплейсов у нас тоже пока (надеюсь, что только пока) нет, - отмечает топ-менеджер. ОРЦ как раз и должны объединить в себе как физическую, так и IT-инфраструктуру, позволяющую всем поставщикам продовольственного рынка оперативно взаимодействовать со всеми покупателями, получать на одной площадке весь спектр услуг от хранения, доработки и фасовки, до сбыта, консолидации заказов и доставки. Причем все эти возможности реализуются в рамках единой платформы, функционирующей как офлайн, так и онлайн.





**16-19.03 2021** УФА   
**ВАНХ ЭКСПО**



# Агропромышленный форум **АгроКомплекс**



31-я международная специализированная выставка



+7 (347) 246-42-00

agro@bvkexpo.ru

WWW.AGROBVK.RU

  **AGROCOMPLEX**

#агрокомплексуфа

#агровыставкауфа

#agrocomplex



Оригинальное масло NEXPRO

**СКИДКА**  
**До 20%**

При заказе до 31 декабря 2020 г.

CNH Industrial представляет линейку современных масел NEXPRO для постгарантийного парка, которая включает моторные, трансмиссионные, гидравлические и универсальные масла для всех поколений сельскохозяйственной техники New Holland и Case IH. Обратитесь к специалисту отдела продаж запасных частей и подберите оптимальные смазочные материалы NEXPRO, исходя из конструктивных особенностей своей техники.

**Genuine Parts**  
HIGH PERFORMANCE



**SERVICETEAM**  
WE'LL KEEP YOU FARMING  
**GENUINEPARTS**  
HIGH PERFORMANCE

**CASE IH**  
AGRICULTURE  
FOR THOSE WHO DEMAND MORE

**АГРО-МАСТЕР**  
ТЕХНИКА. СЕРВИС. ЗАПЧАСТИ

на правах рекламы

+7 (3812) 99-99-00 - Омск  
+7 (906) 994-50-51 - Кемерово  
+7 (383) 363-04-25 - Новосибирск

omsk@agro-master.ru  
www.agro-master.ru  
agromaster.russia  
agromaster\_russia

# Изучаем рынки, экспортируем

## ЭКСКЛЮЗИВ

**10 ноября стартовала онлайн бизнес-миссия производителей удобрений и продуктов агрохимии, которая продлится до 10 декабря. В этот период на платформе АО «Российский экспортный центр» российские действующие и начинающие экспортеры общаются с зарубежными байерами, обмениваются файлами, презентациями, опытом в продвижении своих продуктов на мировые рынки. В рамках первой онлайн-конференции обсуждались вопросы развития экспорта агрохимической отрасли.**

Нестандартный 2020 год заставил многие массовые мероприятия отменить, перенести на будущий год или на цифровые площадки. Поскольку экспорт для компаний – это совсем другой статус и другие деньги, работа по изучению рынков и построению деловых связей не прерывалась даже в период закрытых из-за пандемии границ. Не удивительно, что и бизнес-миссии стали проходить «на удалёнке».

### Возможности и поддержка

– Предприятиям необходимо пользоваться теми возможностями, которые предоставляет Российский экспортный центр. Участие в отраслевых конференциях и бизнес-миссиях в онлайн-формате пока остается лучшим доступным способом обсуждения существующих вопросов и поиска наилучших путей их решения, установления новых контактов с зарубежными партнерами, наращивания объемов экспорта, выхода на новые рынки, – считает директор Департамента выставочной, ярмарочной и конгрессной деятельности ТПП РФ **Сергей Селиванов**. По его словам, выставочная деятельность восстановится в привычном формате на 100% к середине следующего года.

– Из-за коронавируса отменено более 1000 мероприятий за рубежом и в России. В течение месяца бизнес-миссия обеспечит взаимодействие потребителей агрохимии и удобрений с 13 российскими производителями данной продукции, подавших в РЭЦ заявки и получивших одобрение для участия, состоится более 100 переговоров, – отмечает управляющий директор по администрированию субсидий АО «РЭЦ» **Константин Евстюхин**.

Также Константин Николаевич рассказал о мерах поддержки АО «Российский экспортный центр», которыми могут воспользоваться компании при освоении зарубежных рынков:

– РЭЦ заинтересован в привлечении новых, начинающих экспортеров. В целом в 2019 году услугами Центра воспользовались более 11 тысяч экспортеров. Мы предлагаем широкую линейку финансовых инструментов. По прошлому году объем поддержанного экспорта составил 19,5 млрд долларов США, основной объем приходится на инструменты страхования – 18,4 млрд долларов, 784 миллиона – на кредитно-гарантийные услуги. Общее количество поддержанных экспортеров – 408. Объем непосредственно представленного финансирования компаниям составляет 73,6 млрд ру-



### РЭЦ. ГЕОГРАФИЯ ПОДДЕРЖАННОГО ЭКСПОРТА

РЭЦ поддержал экспорт более чем в 150 стран

#### ТОП-10 СТРАН ПО ПОДДЕРЖКЕ (млн. \$\$)

Бразилия	1512
Турция	1360
Египет	1215
Германия	1091
Польша	946
США	808
Италия	758
Белоруссия	615
Казахстан	595
Швейцария	499

блей, львиная доля приходится на кредиты – 58,6 млрд, и на гарантии и аккредитивы – 14,9 млрд рублей.

По словам Константина Евстюхина, активно развивается программа корпоративных программ повышения конкурентоспособности (КППК), совместно с Мипромторгом в текущем году уже заключено более 30 сделок, программа набирает обороты и призвана стать ключевой в развитии экспортных проектов компаний. В части нефинансовых услуг РЭЦ осуществляет исследования рынка, поддержку в получении международных патентов, сертификации и логистики, промоушен на зарубежных рынках и администрирование таможенной деятельности для экспорта. Это наиболее полезно и интересно начинающим экспортерам.

– Одна из важных субсидиарных поддержек Центра – компенсация части затрат на транспортировку промышленной продукции на экспорт, возмещается до 80% расходов на логистику. Эта мера пользуется большим спросом, ежегодно модернизируется под клиента. Сейчас готовим программу для отрасли сложных минеральных удобрений и металлургии. К 2022 году для этих секторов будет предусмотрена компенсация железнодорожных тарифов, финансирование уже согласовано в соответствующих ведомствах. Отстояли программу поддержки зарубежной регистрации объектов интеллектуальной собственности, «реанимировали» программу сертификации продукции, продолжается субсидирование участия российских компаний в выставочно-ярмарочных мероприятиях и деловых миссиях за рубеж – запланировано 24 мероприятия на вторую половину 2021 года. Будем развивать и онлайн-формат мероприятий. Кроме того, с 2021 года переходим на единое цифровое «окно», уходим от бумажных носителей – это еще один шаг вперед в клиентоориентированности Российского экспортного центра, – резюмирует Константин Евстюхин.

Каков потенциал экспорта продукции химического комплекса и какая государственная поддержка оказывается данному направлению, рассказала **Дарья Шевякина**, начальник отдела химической промышленности Департамента химико-технологического комплекса и биоинженерных технологий Минпромторга России:

- С 2011 по 2016 год объем экспорта химической продукции снижался и уменьшился за это время более чем на 30%. В 2017 году пошел рост, который продолжается по сей день. В 2018 году экспортные поставки выросли на 4,9 % и превысили заложенный в нацпроект «Международная кооперация и экспорт» показатель на 13,5%. В 2019 году экспортные поставки остались на уровне 2018 года, а показатель нацпроекта был превышен на 5,4%. Напомню, в нацпроекте «Международная кооперация и экспорт» на долю химической и нефтегазохимической промышленности, отнесенной к деятельности Минэнерго, к 2024 году предусмотрен показатель экспорта на уровне 37 млрд долларов США. В 2017 году этот показатель был порядка 17 млрд – т.е. необходимо более чем в два раза увеличить отгрузки за рубеж. В 2020 году на фоне пандемии и падения цен на ряд продукции наблюдалось снижение экспорта, причем в апреле более чем на 30%. Сейчас ситуация экспорта химпродукции стабилизируется. В сентябре падение было на уровне 15 % по сравнению с прошлым годом. Надеемся, текущий год завершится с результатами на уровне 2019 года.

По словам Дарьи Михайловны, сегодня Минпромторг рассматривает минеральные удобрения и химпродукты как основные направления экспорта, «настроил» меры поддержки: на сложные минеральные удобрения возможно ее получение в рамках перечня высокотехнологичной продукции. Компании уже могут пользоваться этими инструментами. Также по этим продуктам возможно субсидирование части затрат на транспортировку продукции при экспорте. Кроме того, в 2019 году заключено 107 соглашений о реализации корпоративных программ повышения конкурентоспособности – это порядка 30% от всех КППК, подписанных Министерством по всем отраслям промышленности. Сейчас сбор заявок продолжается.

В том, что химическую отрасль необходимо поддерживать, уверен и председатель Комитета по химической промышленности общероссийской общественной организации «Деловая Россия» **Михаил Сутягинский**. Он считает, что химпром пострадал, как и многие другие сферы, от ослабления рубля и колебания цен на нефть, а закрытие границ способствовало разрыву цепочек поставок. Тем не менее, некоторые сегменты продолжают расти уверенными темпами. Среди них – агрохимия и минеральные удобрения.

- Россия экспортирует 76% производимых в стране удобрений, занимая 13% мирового рынка, и одна из задач стоит в расширении потребления внутреннего рынка, но необходимо работать и на увеличение присутствия за рубежом. В целом химический комплекс занимает 4 место в товарной структуре экспорта Российской Федерации, и порядка 40% экспорта химической продукции составляет доля минеральных удобрений. Многие химические компании инвестируют в модернизацию, внедрение «зеленой» технологии, повышая тем самым конкурентоспособность отечественной продукции в данном сегменте. Важно, развивая биотехнологии, рассматривать и переработку CO<sub>2</sub> в компоненты минеральных удобрений и продолжать тем са-

мым увеличивать долю экспорта.

### Есть конкуренция. Нужна модернизация

Чтобы конкурировать на мировых рынках, необходимо вложение средств в модернизацию производства удобрений, уверена и **Юлия Сёмина**, кандидат с.-х. наук, заместитель заведующего отделом рынка и развития химического комплекса и продукции газопереработки ОАО «НИИТЭХИМ». Анализируя развитие отрасли в целом и экспортное направление в частности, Юлия Алексеевна прогнозирует в ближайшем будущем снижение продаж минеральных удобрений из России. Хотя сейчас фиксируется рост производства и экспорта:

- Производство минеральных удобрений в России в 2019 году выросло на 3,2%, по сравнению с предыдущим годом, и составило 23,7 млн тонн. В структуре производства основную долю занимали азотные удобрения, на втором месте – калийные, на третьем – фосфорные. Внутренний рынок потребляет не более 25% выпускаемых минеральных удобрений.

В 2019 году азотных удобрений экспортировано 69%, калийных – 77%, фосфорных 76,4%. Основная доля в экспорте простых азотных удобрений составлял карбамид – 80%, аммиачная селитра – 77% от производства в России. Сульфат аммония – чуть более 20%. Азотные удобрения в прошлом году поставлялись в более чем 100 стран, ведущие импортеры – Бразилия, США, Финляндия, Эстония.

Сложные минеральные удобрения, в основном аммонийные, имеют долю в экспорте 71,3%, поставки в основном были в Бразилию, Эстонию, Индию, Китай, Украину, всего более чем в 90 стран мира. Экспорт калийных удобрений – в 66 стран, основные импортеры – Бразилия, Китай, США, Индонезия.

За 8 месяцев 2020 года производство минеральных удобрений выросло на 3,8 % и составило 16,6 млн тонн. По азотным зафиксирован рост на 2,8%, по фосфорным – на 4,9%, по калийным – на 4%. В структуре производства произошли изменения: уменьшилась доля азотных удобрений. В нынешнем году вырос экспорт минеральных удобрений на 3%, но его доля снизилась за счет увеличения внутреннего рынка на 4,5%.

Что год грядущий нам готовит? Почему эксперт прогнозирует спад экспорта российских удобрений и как это связано с необходимостью модернизации производственных мощностей?

- В ближайшем будущем ожидается снижение экспорта из-за наращивания объемов производства минеральных удобрений за границей. Так, интенсивно развиваются азотные мощности в Индии – крупном мировом импортере карбамида, что скажется на мировых потоках удобрений. Наш конкурент в производстве калийных удобрений – Белоруссия, и там ожидается прирост мощностей. В США завершился запуск множества карбамидно-аммиачных производств, конкурентные цены на газ способствуют хорошей загрузке этих заводов.

Кроме того, ужесточение мер по охране окружающей среды, усиление контроля за применением минеральных удобрений в таких странах, как Австралия, Канада, Китай, государствах Евросоюза, могут негативно повлиять на экспорт из России. И не только.

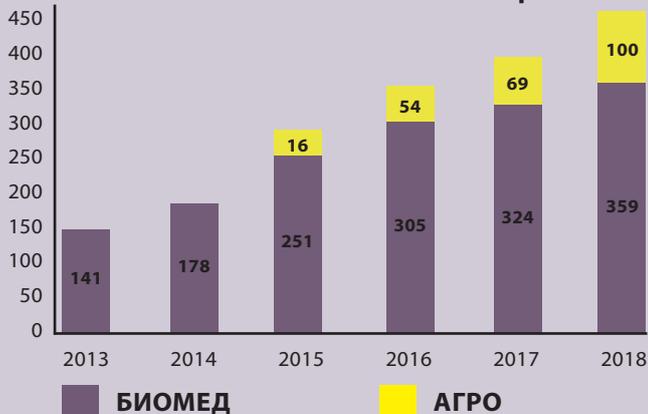
Именно поэтому российским производителям агрохимии важно модернизировать свои производства, внедрять современные технологии, – делает вывод Юлия Сёмина.

**Индустриальные партнеры агробиотех направления:**

- Уралхим Инновация - ЭФКО Инновации
- Сингента
- ЮТФ ХОЛДИНГ

**Инновационные приоритеты направления АгроБиотех:**

1. Генетика и селекция в растениеводстве, животноводстве, аквакультуре и лесном хозяйстве
2. Пробиотики, вакцины, СЗР, удобрения, кормовые компоненты
3. Цифровые технологии
4. Технологии хранения и переработки органического сырья
5. Промышленная биотехнология
6. Пищевые технологии
7. Инженерные решения для сельского хозяйства

**КОЛИЧЕСТВО УЧАСТНИКОВ Кластера БМТ****Инновация, экологизация и эскалация российской агрохимии**

Инновационные решения для повышения экспортного потенциала агрохимической отрасли предлагает Фонд «Сколково», помогая своим резидентам налоговыми и таможенными льготами, грантовой поддержкой, привлечением инвестиций. Приоритеты в направлении Агробиотех озвучила **Наталья Крашенинник**, директор по развитию агробиотехнического направления Кластер биологических и медицинских технологий Фонда «Сколково».

**Юрий Крутяков**, генеральный директор ООО «НаноБиотех» - компании-резидента Фонда «Сколково», рассказал о своем опыте продвижения инновационного препарата на зарубежные рынки:

- Наша компания основана выпускниками химического факультета МГУ, занимается разработками в области сельского хозяйства. Знания и опыт позволили создать линейку средств защиты растений на основе химически модифицированных частиц металлов, способствующих формированию системной устойчивости растений ко многим видам фитопатогенов. В 2014 году был зарегистрирован первый препарат линейки – регулятор роста с фунгицидным эффектом Зеребра Агро, еще пять препаратов получили регистрацию к настоящему моменту или находятся в процессе регистрационных ис-

пытаний. Поскольку стабилизированное коллоидное серебро - новое для растениеводства действующее вещество, процесс регистрации пестицидов на его основе занимает довольно длительный период времени.

Благодаря совместной работе с одним из экспертов рынка средств защиты растений – Группой компаний «АгроХимПром», являющейся нашим индустриальным партнером и эксклюзивным представителем продуктов в России, странах СНГ и Вьетнаме, разработанные инновации удалось успешно вывести на рынок и адаптировать под потребности аграрной отрасли. На сегодняшний день объем продаж флагманского препарата Зеребра Агро превысил 1 млрд рублей.

В настоящее время фокус наших интересов – Латинская Америка, где препараты уже получили регистрацию в пяти странах. В 2020 году начали испытания с партнерами в Аргентине и запустили процесс регистрации в Бразилии. Также большой интерес для нас представляют страны Восточной, Юго-Восточной Азии, в особенности Вьетнам и Южная Корея, где уже идут активные продажи, а также Турция – регионы с высокоразвитым сельским хозяйством.

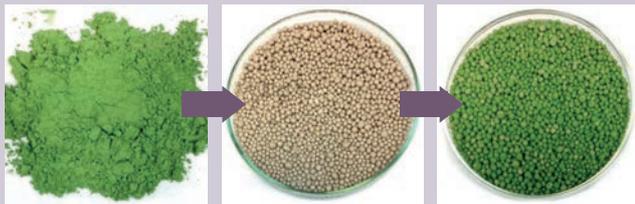
В выходе с инновациями на международные рынки есть безусловные плюсы. Прежде всего, это дает преимущество перед конкурентами. Зарубежным партнерам удобнее предлагать комплексные технологии и линейки продуктов с эксклюзивными препаратами. Необходимо тратить много сил на объяснение преимуществ, учитывая при этом языковой барьер и различия в ментальности иностранных клиентов и партнеров. В каждой стране мы выстраиваем работу путем сотрудничества с экспертами и лидерами рынка, имеющими достаточный опыт в агробизнесе.

Не следует с самого начала пытаться заниматься прямыми продажами, лучше найти и убедить в преимуществах своей технологии местного игрока рынка. Не ищите крупного партнера, который вам не по зубам. Не тратьте время на посредников, которые не разбираются в агробизнесе и хотят просто свести вас с аграриями.

Такие рекомендации начинающим экспортерам дает Юрий Андреевич на основе собственного опыта. При этом он отмечает, что некоторые положения закона о безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами уже не отвечают современным запросам рынка.



**ТЕХНОЛОГИЯ БИОМОДИФИКАЦИИ**  
(существующее решение)



**Бисолбифит®      Нитрофоска      БиоНитрофоска**

- Патенты (принадлежат на праве собственности ООО «Биохим Технологии», дочерней по отношению ООО «ЕвроБиохим»):
  - **Способ получения биоминеральных удобрений и мелиорантов (варианты).** №2512277 от 10/10/2012 (<http://www.findpatent.ru/patent/251/2512277.html>)
  - **Способ получения биоудобрений.** №2241692 от 11/10/2002 (<http://bd.patent.su/2241000-2241999/pat/servlet/servlet4c3d.html>)
- Препарат **Бисолбифит®** применяют в общепринятой технологии производства минеральных удобрений и тукосмесей. Расчетное количество препарата равномерно распыляют на гранулы или подают в смеситель. Норма расхода препарата составляет 4 кг на 1 тонну минеральных удобрений.
- Технология подходит для различных типов гранулированных минеральных удобрений и мелиорантов (аммиачная селитра, азофоска, карбамид, аммофоска и др.).

В числе других российских компаний, которые, следуя мировому тренду экологизации сельского хозяйства, ведут разработки и внедряют в производство биопрепараты, ищут альтернативу химическим удобрениям и средствам защиты растений, - ООО «ЕвроБиохим», также резидент «Сколково». Директор по развитию предприятия **Владимир Голбан** рассказал, решение каких проблем лежало в основе создания биоминеральных удобрений и как развивался процесс их вывода на зарубежные рынки, какие при этом использовались возможности РЭЦ:

- *Чтобы повысить коэффициент усвоения сельхозкультурами минеральных элементов и рентабельность применения минеральных удобрений с пользой для окружающей среды, мы приняли решение использовать особые бактерии, способные увеличивать доступность и усвояемость минерального питания. На основе препарата Бисолбифит была создана технология биомодификации.*

Также Владимир Николаевич обращает внимание на этапы продвижения инновации на рынок:

2017–2019. Отработана технология биомодификации минеральных удобрений и их тестирование непосредственно в линиях производства минеральных удобрений на химических заводах МХК ЕвроХим методом напыления бактериальной суспензии на гранулы. Данная технология существенно снижает себестоимость БМУ.

2018–2019. Совместно с МХК ЕвроХим осуществлена государственная регистрация БМУ в РФ и препарата Бисолбифит в Евросоюзе.

2017-2020. Привлечение микро- и макрогрантов «Сколково» на исследовательскую деятельность и разработки.

В конкурсе Startup Village 2020 Проект признан лучшим в разделе «Агротех».

2020. Поставка продуктов во Вьетнам для исследований и последующих продаж совместно с ГК Акрон.

- *Сотрудничество с Российским экспортным центром позволило нам получить компенсацию затрат при регистрации наших продуктов (биомодификаторов) и продуктов (биоминеральных удобрений) наших промышленных партнеров за рубежом, возмещение расходов при патентовании наших продуктов (биомодификаторов) и технологий их соединения с удобрениями в один агрохимикат. Кроме того, нам оказаны содействие и поддержка зарубежных продаж (страхование поставок, кредитование, другие инструменты), - подчеркнул Владимир Голбан.*

Руководитель направления продаж «Экспорт» ООО «Русская торфяная компания» **Максим Таневский** считает, что органической альтернативой химическим удобрениям могут стать также торфяные субстраты и завоевать мировой рынок.

- *Наша компания всего один год на рынке. ООО «РТК» владеет двумя производственными площадками: ООО «Торфпром» в Смоленской области и ООО «Экопром» в Свердловской области. На данных площадках производится добыча и производство торфа, субстратов на его основе, а также различных видов торфопродуктов.*

Торф - это органическое соединение, образованное из остатков разложения болотных растений. Он удобряет истощенную почву, восстанавливает землю после загрязнений, придает почве рыхлость, является природным антисептиком и натуральным теплоизолятором, безопасен для экологии. Торфогрунты используют в теплицах, на нем выращивают различные культуры. Из торфа готовят плодородную почву и субстраты, используют для приготовления компостов - смеси продуктов жизнедеятельности животных и птиц торфом, применяют для рекультивации почвы, в качестве сорбента незаменим на полигонах и свалках.

- *Торф обладает рядом преимуществ по сравнению с другими субстратами, что позволяет нам уверенно продвигать продукт за границу. За 2020 год мы заключили экспортные сделки на сумму более 100000\$ с партнерами Казахстана и Узбекистана. Ведем переговоры с компаниями Китая, Турции, Таджикистана, Ирана, - делится успехами Максим Игоревич.*

**ПРЕИМУЩЕСТВА ТОРФА**  
**ПО СРАВНЕНИЮ С ПРОЧИМИ СУБСТРАТАМИ**

- Является органическим удобрением
- Низкая стоимость
- Можно приобрести в России от производителя
- Улучшает плодородие почв, ускоряет вегетативный цикл
- Не уплотняется
- Природный антисептик, не содержит патогенов
- Впитывает и удерживает влагу до 9 раз больше своей массы
- Легкая утилизация



Еще один сколковский резидент ООО «БИОЭРА-ПЕНЗА» выпускает продукты для растениеводства на основе биогумуса: стимуляторы роста, листовые подкормки, микробиологические препараты, средства для повышения плодородия почвы. Директор предприятия **Александр Ермаков** отмечает, что клиенты компании в основном российские, но с 2018 года начали экспорт в страны бывшего Союза – Беларусь, Грузию. Начали с того, что оформили все разрешительные документы. Этот процесс занял около года в каждой стране. Сегодня Александр Александрович готов поделиться своими выводами, которые могут помочь начинающим экспортерам избежать ошибок:

*- Перед выходом на зарубежный рынок, необходимо его детально изучить; подготовить маркетинговые материалы, учитывающие менталитет и культуру потенциального клиента; найти квалифицированного специалиста по работе с ВЭД; продавать вести через дилера/представителя. Личный опыт показал, что в сфере продаж удобрений первая поставка не гарантирует постоянных заказов – нужно показывать стабильный результат применения продукта, препараты должны быть качественными. Соответственно, нужно быть готовыми к тому, что клиентам понадобится время, чтобы увидеть целесообразность применения именно вашего препарата по сравнению с уже известными аналогами.*

Экологизация сельского хозяйства стала мировой тенденцией. В нашей стране она уже получила отражение в документах и применение. Как «зеленый» стандарт помогает конкурировать на международном рынке, рассказал **Борис Левин**, заместитель руководителя аппарата генерального директора ПАО «ФосАгро»:

*- «Зеленые» технологии с 2016 года прирастают ежегодно на 6,9%. Целью создания «зеленого» стандарта в минеральных удобрениях является, во-первых, создание сегмента доступной и здоровой пищевой продукции с улучшенными экохарактеристиками посредством применения минеральных удобрений с особыми отличительными свойствами при производстве сельхозпродукции, и, во-вторых, выделение в особую группу минеральных удобрений с особыми отличительными свойствами, позволит усилить конкурентные преимущества российской продукции на внутреннем и внешнем рынках за счет торговых механизмов, включая «зеленые» закупки (Green Public Procurement (GPP) 2002 г.). «Зеленый» сегмент создает целый пласт для того, чтобы выделять конкурентные преимущества на мировом рынке. Его не следует путать с органическим, где вообще запрещены средства химизации.*

В марте 2020 года вступил в действие первый в России «пакет» национальных стандартов в области сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия с улучшенными экологическими характеристиками.

*- Требования к «зеленой» продукции должны быть гармонизированы с самыми жесткими экологическими требованиями. Ограничения на содержание вредных примесей в минеральных удобрениях во многих странах более строгие, чем в России. Например, Евросоюз в прошлом году принял норму содержания кадмия не более 60 мг/кг P<sub>2</sub>O<sub>5</sub>, а в добровольной эко-*

*маркировке – не более 20 мг. При этом четыре страны – Венгрия, Словакия, Финляндия и Швейцария – предельную норму кадмия 20-22 мг сделали целевым экостандартом. Соответственно, чтобы российская агрохимия могла конкурировать на мировом рынке, необходимо стремиться к передовым стандартам, - подводит итог Борис Владимирович.*

#### Где нас ждут?

В рамках онлайн-конференции торговые представители РФ представили обзор зарубежных рынков и озвучили перспективы для российских экспортеров, предложили свою помощь для выстраивания деловых связей.

Так, торговый представитель Российской Федерации в Чешской Республике **Сергей Безруков** привел данные, согласно которым импорт удобрений в Чехии растет, и этим нужно воспользоваться российским компаниям.

Чехия – индустриальная страна, но и сельское хозяйство здесь играет ключевую роль. Полностью обеспечивает себя продуктами питания и оказывает давление на продовольственные сети, уровень своей локальной продукции доведен до 70%. Земли активно вовлекаются в сельхозоборот и рационально используются.

Пахотные земли занимают 40% от всей площади республики. Чехия занимает 11 место в мире по этому показателю и 5 место в Европе. Здесь ежегодно увеличивается площадь органических сельхозугодий и составляет сегодня 7% от пахотных.

По росту этого показателя республика входит в ТОП-10 стран ЕС. Выращиваются рапс, хмель, картофель, сахарная свекла, горчица, зерновые: пшеница, рожь, ячмень, овес, кукуруза. Развито сельхозмашиностроение.

*- На конец 2018 года в Чехии всего потреблялось 374995 тонн минеральных удобрений, с показателем на 1 га - 137,5 кг, в т.ч. азотных - 103,2 кг, фосфорных – 20,1 кг, калийных – 14,2 кг.*

Основные производители удобрений в Чехии: AGROFERT a.s. – крупнейший холдинг, второй по значимости производитель азотных удобрений в ЕС, и LOVOCHEMIE a.s., основное направление деятельности которого – производство и продажа азотных и сложных удобрений в твердой и жидкой форме.

При этом ежегодно объем импорта удобрений в Чешскую Республику увеличивается, - подчеркивает Сергей Александрович. - С августа прошлого года по август 2020-го сюда импортировано азотных удобрений на 224 млн долларов США, из них на долю РФ приходится 9,7 млн, а максимум поставляет Словакия – на 69,6 млн. Есть потенциал для роста, как и для калийных удобрений. За указанный период в республику их ввезено на 39,8 млн долларов, в т.ч. доля России – 1,1 млн. Фосфорных удобрений Чехия импортировала на 6,6 млн долларов, из которых на 64 тысячи поставила Россия.

Статистика, можно сказать, не совсем верная, т.к., например, Германия и Польша покупают у России удобрения крупными партиями, а позже поставляют в другие страны, в том числе и в Чехию. Т.е. количество российских удобрений там гораздо выше.

В поставках сложных удобрений лидирует Польша – на 28,7 млн, на втором месте РФ – 13,7 млн из общего объема в 81,4 млн долларов.

В большом объеме импортирует удобрения, несмотря на собственное производство, и Болгария. Причем по итогам прошлого года Россия заняла третье место среди поставщиков агрохимической продукции и удобрений на болгарский рынок. Об этом рассказал врио заместителя торгового представителя Российской Федерации в Болгарии **Иван Зарубин**:

- Болгария по итогам прошлого года импортировала смешанных удобрений на 154,5 млн долларов США, азотных – на 149,5 млн, органических – на 5,3 млн, калийных – на 3,9 млн, фосфорных – на 1,2 млн. При этом из-за выгодных ценовых параметров и географического расположения Болгария достаточно много экспортирует удобрений: за 2019 год на 264 млн долларов США.

Серьезными темпами здесь растет рынок органических удобрений - на 25-30% ежегодно в последние 5 лет. Емкость рынка – 10-15 млн долларов. Площадь сельхозземель, обрабатываемых органическим способом, составляет 162,3 тысячи гектаров – 3,2% от общего объема сельхозугодий.

Россия в прошлом году ввезла в Болгарию удобрений на 35,9 млн долларов США, заняв тем самым третье место среди экспортеров, уступив Египту и Марокко. По экспорту пестицидов РФ занимает лишь 43 место, по итогам прошлого года поставила продукции на 0,005 млн долларов (всего за 2019 год ввезено в Болгарию пестицидов на \$187,9 млн).

Еще один перспективный рынок – Сербия. Более 50 % импортируемых сюда удобрений приходится на долю России, заявил **Андрей Хрипунов**, торговый представитель РФ в Республике Сербия. По его словам, сельское хозяйство занимает 12% ВВП страны. Рынок удобрений очень перспективный – около 1 млн тонн в год, власти ставят задачу увеличения до 1,5-2 млн в год. Удобрения завозятся из Евросоюза, ОАЭ, Болгарии, Россия занимает достойное место – более 51%.

#### Специализированные международные выставки в Болгарии, 2021 г.

- «Агра» - 20-24 февраля 2021 г., г. Пловдив (<https://www.fair.bg/bg/event/2021/agra-2021>)
- «БАТА АГРО» – 10-14 мая 2021 г., г. Стара Загора ([www.bata-agro.org](http://www.bata-agro.org))
- «Сельское хозяйство и все связанное с ним» - август-сентябрь 2021 г., г. Добрич ([www.dobrich-fair.com](http://www.dobrich-fair.com))



**BATA AGRO**



Соглашения о свободной торговле позитивно влияют на российский экспорт. В Сербии есть представительства таких российских компаний, как ФосАгро, КуйбышевАзот, ЕвроХим.

Российский бизнес инвестирует и в Бразилию, здесь расположены дилерские центры ФосАгро, УралХим, ЕвроХим, УралКалий, Акрон. В структуре ВВП Бразилии сельское хозяйство занимает более 20%. Это мировой лидер по производству сои, кукурузы, сахарного тростника и кофе. Посевные площади составляют 65,5 млн га. Больше всего удобрений используется в центрально-западном и южном регионах страны, где выращиваются основные сельхозкультуры.

Об этом рассказал **Андрей Юрков**, эксперт по вопросам сельского хозяйства торгового представительства Российской Федерации в Бразилии, отметив, что данная страна – один из крупнейших импортеров минеральных удобрений, уступает лишь Китаю, США и Индии.

- По итогам 2019 года Бразилия поставила рекорд по объему импорта удобрений – 31 млн тонн на 9 млрд долларов США, что составляет 5% от всего бразильского импорта. На азотсодержащие удобрения пришлось около 35%, фосфорные – 23, калийные – 42 %. Основными поставщиками выступили Россия и Китай. По итогам прошлого года на долю России пришлось 24% поставок – на сумму более 2 млрд долларов.

Внутри страны производство удобрений развито слабо – около 6-7 млн тонн. Поэтому страна не назначает цену, а принимает ее. Кроме того, сильно зависит от колебаний курса американского доллара к бразильскому реалу. На 2020 год прогнозируется увеличение собственного производства до 7,8 млн тонн; снижение импорта на 3% до 28,6 млн тонн.

Полностью Бразилия покрывает свои потребности только по простому суперфосфату. Все остальные удобрения вынуждена импортировать.

На протяжении последних лет здесь активно развивается органическое производство продукции. Этот тренд поддержали более 17 тысяч производителей и более 22 тысяч заводов. Соответственно, растет количество производителей органических удобрений: в 2020 году их насчитывается 176 (+53% по сравнению с 2019), также 319 производителей органоминеральных удобрений (+25% по сравнению с 2019).

Также Андрей Александрович отмечает, что Бразилия еще и основной покупатель пестицидов в мире (3,3 млрд \$ в 2018), закупает 19% всех пестицидов и агрохимикатов, производимых на планете. В 2019 году среди всех химических средств защиты растений фунгициды заняли 31% всего рынка, инсектициды – 29%, гербициды – 27% и другие средства для обработки семян (около 12%). Рынок средств защиты растений достаточно фрагментирован: на пять крупнейших дистрибьюторов приходится лишь 6% всего рынка. Остальную часть делят между собой кооперативы (27%), сфера прямых продаж (25%) и остальные дистрибьюторы (42%). Ведущие поставщики: Syngenta, BASF, Bayer.

Таким образом, российским экспортерам есть где развернуться, следует лишь учитывать пожелания «бывалых» и выходить на мировой рынок подготовленными.

Ольга ГРЕЧИШНИКОВА

# Правила безопасного применения ИНСЕКТИЦИДОВ



*Применение инсектицидов является в большинстве случаев необходимым технологическим приемом – в настоящее время ежегодно наблюдаются риски массового заселения вредными насекомыми с экономически значимым уроном для агробизнеса. Несмотря на большое биоразнообразие дикой нектароносной и продуцирующей пыльцы флоры, культурные растения сохраняют привлекательность для медоносной пчелы и диких опылителей.*

*В зоне риска находятся медоносная пчела, дикие опылители и энтомофаги – они могут оказаться во время инсектицидной обработки как на поле, так и на участках, прилегающих к ним.*

*Как же правильно провести обработки инсектицидами, чтобы не нанести вреда полезной медоносной пчеле и дикой полезной энтомофауне? На этот вопрос отвечает Елена Соколова, кандидат биологических наук, менеджер по устойчивому развитию бизнеса компании Syngenta, предоставив нам разработанные специалистами компании правила применения средств защиты от вредных насекомых.*



## 5 правил безопасного применения инсектицидов для полезных насекомых на полевых культурах

### Правило 1

Следуйте требованиям безопасности, размещенным на этикетке инсектицида:

- перед применением внимательно прочитайте этикетку, где ОБЯЗАТЕЛЬНО указывается уровень риска данного препарата для медоносной пчелы/ диких опылителей и энтомофагов;
- оцените риск негативного влияния инсектицида на опылителей и энтомофагов в зависимости от класса опасности препарата.

### Правило 2

Применяйте все доступные приемы оптимизации технологии опрыскивания для обеспечения безопасности опылителей и энтомофагов:

- обработки проводите в периоды минимального лета насекомых:
  - темное время суток или утром до 10:00,
  - днем при температуре воздуха менее 10-12 градусов;
- исключите риск сноса инсектицида на прилегающие территории:
  - выключайте опрыскиватель на разворотах,
  - расстояние между штангой наземного опрыскивателя и целевым объектом, должно соответствовать углу раскрытого факела (50 см – если угол раскрытого факела 100-120 градусов, 80 см – если угол раскрытого факела 80-90 градусов),
  - давление в форсунках: щелевые 2–2,5 бар/ инжекторные – 4 бар,
  - использование авиаопрыскивания возможно только при скорости ветра до 2,5-3 м/с, а наземное допустимо при ветре до 4 м/с,
  - чем ниже влажность воздуха/ выше температура – тем хуже оседание капель и больший снос (риск возрастает при понижении влажности менее 40%).

### Правило 3

Своевременно информируйте местных заинтересованных лиц (пчеловодов) об инсектицидных обработках способами, установленными федеральным и местным законодательствами.

### Правило 4

Применяйте принципы интегрированной защиты растений – это позволит минимизировать обработки инсектицидами:

- регулярно проводите мониторинг вредителей;
- не допускайте массового заселения полей вредными насекомыми (краевые обработки);
- применяйте инсектициды по наиболее чувствительным фазам вредных насекомых (личинки младших возрастов).

### Правило 5

Проведите инвентаризацию факторов (болезни, клещи), потенциально негативно влияющих на медоносную пчелу в вашей местности, и применяйте меры по их контролю: это повысит устойчивость пчелы к воздействию внешних факторов.

# Ветеринарные правила превращаются в бои без правил

**Российским пчеловодам 12 ноября предложили изучить и до 11 декабря внести свои предложения в проект закона Минсельхоза РФ об утверждении новых «Ветеринарных правил содержания медоносных пчел в целях их воспроизводства, разведения, реализации и использования для опыления сельскохозяйственных энтомофильных растений и получения продукции пчеловодства» на 2021-2027 гг. Региональные департаменты животноводства разослали документ и ссылку для голосования на сайте отраслевым союзам. И тут началось! Активные хозяева пасек не просто отдали свои голоса на портале, но и всеми возможными способами начали доносить до общественности и власти мнение, в котором сошлось большинство представителей медового бизнеса: данный проект – «убийство пчеловодства». Причем, пчеловоды стараются практически каждый пункт новых правил прокомментировать с точки зрения своих знаний и опыта.**

**Сегодня предлагаем вашему вниманию мнение пчеловода из Алтайского края Алексея Ширяева, которое он опубликовал на своем сайте <https://zdrava22.ru>.**



- Даже если знаешь пятнадцать языков, русский все равно нужен! Мало ли что на ногу упадет, или захотите выразить радость, ... или захотите обсудить проект Ветеринарных правил. К сожалению, так можно продолжить крылатый афоризм Раневской.

После принятия Ветеринарных правил в области пчеловодства в 2016 году стало ясно, что они далеки от реальной жизни и требуют серьезной переработки. Поэтому пчеловодное сообщество и все заинтересованные лица и организации включились в работу по их совершенствованию. Наиболее значительный объем работ был проделан летом 2020 года.

В этот законотворческий процесс также включилась общественная организация «Пчеловоды Алтай», членом правления которой я являюсь. Мы, как и большинство наших коллег из других регионов, подготовили и направили свои замечания и предложения. Новый документ ждали с нетерпением.

Опубликованный несколько дней назад проект Ветеринарных правил вызвал не просто удивление, а поверг в шок все пчеловодное сообщество. Социальные сети взорвались от недоумения и негодования. В новый документ не только не были включены предложения, подготовленные многотысячным сообществом пчеловодов, а, напротив, там появились, мягко говоря, весьма спорные статьи, ставящие вне закона все отечественное пчеловодство. Воистину все познается в сравнении и старые Правила в этой связи выглядят просто чудесными!

Даже беглый анализ нового документа свидетельствует не просто о недопонимании авторами предмета, а говорит об их полном, я бы сказал, безграничном невежестве в области пчеловодства. Иначе как можно прокомментировать предложение о замене падевого меда пергой или размещение пасек не ближе трех километров от болот! Если, конечно, болотные кикиморы не пролоббировали эту статью, чтобы пчелы не беспокоили их покой и не мешали общению с лешим!

По всей видимости, Правила верстались наспех - в последние дни перед заданной датой, а до этого все силы научной мысли были заняты другими более важными проблемами. Во главу угла, на мой взгляд, при этом были поставлены две цели, четко просматривающиеся в новом документе и не имеющие ничего общего с ветеринарно-санитарным регулированием отношений в области пчеловодства.

Во-первых, желание обезопасить себя на все случаи жизни, уйти от ответственности при любых спорных ситуациях, могущих возникнуть с участием пчел. В этой связи появились статьи с ограничениями расстояний на размещение пасек от других объектов (линий электропередач, дорог, образовательных учреждений и т.д.).

Во-вторых, возможность запрещать и «не пущать», а точнее, возможность в отказе пчеловоду (пчеловодному хозяйству) в выдаче ветеринарно-санитарных документов, апеллировать при этом невыполнением надуманных, ничем не обоснованных требований данных Правил (расстояние между рядами в десять метров, выгребная яма в двухстах метрах, песок перед ульями, открытие не более трех рамок и т.д.).

Невыполнение этих необоснованных требований может также стать причиной отказа в суде при рассмотрении дел по отравлению пчел фермерами, применяющими пестициды. Ведь суду сразу станет ясно, что пчелы погибли из-за отсутствия прилетной площадки определенного размера, установленного ветеринарными Правилами. Пчелы запутались в траве и не смогли подняться в улей, и химикаты здесь ни при чем!

Документ настолько неудовлетворительный, что нет смысла разбирать его по отдельным статьям и корректировать их, как это уже проделано многими уважаемыми пчеловодами в социальных сетях. Его следует переделать полностью! И здесь надо изменить сам методологический подход при подготовке нового документа.

По непонятным причинам авторы проекта Ветеринарных правил включили в него ряд положений, не относящихся к регулированию ветеринарно-санитарными отношениями в области пчеловодства. А именно:

- Вопросы охраны здоровья человека (ограничение расстояния на размещение пасек от мест проживания граждан, имеющих медицинское заключение об аллергической реакции на ужаление пчел). На каком основании ветеринар определяет заболевание у человека, при котором следует ограничивать права пчеловода? Ветеринар лечит животных, в данном случае насекомых (пчел), а не людей. Это компетенция Роспотребнадзора, а не ветеринарии. А вот про реальную угрозу заболевания человека аспергиллезом в этих правилах нет ни слова. Аспергиллез - единственная из всех болезней пчел, которая может передаваться человеку. А, следовательно, перечень мероприятий по предотвращению инфицирования людей в этой связи был бы уместен в Ветеринарных правилах. Но даже эти мероприятия заключаются не в регламентировании расстояний размещения пасек от жилищ людей, а в регламентировании оборота пчелопродуктов, полученных от больных пчелосемей.

- Вопросы взаимодействия пчеловода (пчеловодного хозяйства) с другими гражданами и (или) хозяйствующими субъектами (ограничение расстояний на размещение пасек от линий электропередач, линий связи, дорог,

воскоперерабатывающих и кондитерских предприятий и т.д.). Эти вопросы относятся к области гражданско-правовых отношений и регулируются гражданским кодексом РФ, а не ветеринарными нормативными актами. На мой взгляд, это должно найти отражение в Федеральном законе «О пчеловодстве», принятие которого с таким нетерпением ждет пчеловодное сообщество. Возражения о том, что магнитные и радиоизлучения от ЛЭП, радиолокационных и телевещательных станций оказывают негативное влияние на пчел, не состоятельно. Во-первых, потому что их вредное воздействие на пчел сильно преувеличено. Во-вторых, потому что это воздействие не является причиной заразных болезней пчел, с которыми и призваны бороться ветеринары. Поэтому размещение пасек возле таких объектов является личным выбором пчеловодов и никоим образом не может привести к заражению пчел и распространению каких-либо заболеваний.

Кстати, здание Управления ветеринарии по Алтайскому краю, находящееся в Барнауле на улице Шевченко, расположено в 25-ти метрах от линии электропередач 10000 вольт и в 300 метрах от электрической подстанции. При этом ветеринары не считают эту близость опасной для людей, работающих в этом здании, а вот для пчел определили расстояние в 500 м, «заботясь» об их здоровье.

- Вопросы технологии пчеловодства (наличие зимовника и постанова в него пчел при определенной температуре, расстановка пчел рядами, с регламентированными расстояниями между ульями и между рядами, ограничение количества осматриваемых рамок, количество резервного инвентаря и т.д.). Технология пчеловодства является исключительно прерогативой пчеловода (пчеловодного хозяйства). Именно за счет разнообразия технологических приемов, постоянного их совершенствования появляются новые высокоэффективные технологии, развивающие современное пчеловодство. Любое регламентирование и ограничение технологий пчеловодства приведет к стагнации отрасли и отставанию от зарубежных коллег.





Итак, мы определили, какие вопросы не должны быть в Ветеринарных правилах, так как не относятся к компетенции ветеринарии. Теперь попытаемся сформулировать, что обязательно должно быть в этом документе и по каким принципам он должен быть построен.

Прежде всего, хочу обратить внимание на название этого документа, судя по которому, он предназначен для регулирования содержания пчел, направленное на следующие цели: воспроизводство, разведение, реализацию, опыление, получение продукции пчеловодства.

Таким образом, если вы держите пчел для других целей или просто бесцельно (хобби – получаете удовольствие от их содержания и наблюдения за ними), то не подпадаете под действие этого нормативного акта.

К другим целям можно отнести использование пчел для научных и исследовательских работ; в качестве наглядного материала в учебном процессе; в рекламном и туристическом бизнесе; для оказания услуг, таких как «сон на ульях», «дыхание ульевым воздухом» и т.п. Из экзотических – использование для охраны территории, для привлечения медведей, для использования таможенной при обнаружении наркотиков и др.

Получается, что под действие Правил эти цели (или бесцельное содержание) не подпадают, но используемые при этом пчелы несут те же угрозы в части ветеринарно-санитарной обстановки. В связи с этим предлагаю более корректное название документа: «Ветеринарные правила содержания медоносных пчел вне зависимости от цели их использования».

Теперь по содержанию документа. В основу его построения должны быть положены следующие принципы:

- Принцип территориального единства. Ветеринарные правила предназначены не только для Краснодарского края или Республики Саха – они для всех регио-

нов страны. Сейчас несколько статей проекта документа посвящено зимовникам. Интересует ли эта информация пчеловодов Крыма и юга России? Зачем это здесь?

- Принцип допущения различных технологий содержания пчел с использованием при этом различного оборудования и инвентаря. Как может повлиять на ликвидацию заразных болезней требование оставлять открытыми не более трех рамок или установка улья на подставку не ниже тридцати сантиметров? Требование содержать пчел в исправных ульях, по меньшей мере, вызывает улыбку. Никто не может запретить пчеловоду, держать пчел в неисправном улье или вообще не в улье, а например, в борти, что в последнее время получило широкое распространение.

- Принцип единого подхода ко всем пчеловодам независимо от размера их пасек. Закон должен быть одинаков для всех.

Цель документа должна соответствовать целям и задачам организации, его подготовившей, и не выходить за рамки ее компетенции. Если целью Департамента ветеринарии является «нормативно-правовое регулирование в сфере ветеринарии, включая предупреждение и ликвидацию заразных и иных болезней животных, обеспечение безопасности продукции животного происхождения в ветеринарном отношении, защиту населения от болезней, общих для человека и животных, охрану территории Российской Федерации от заноса заразных болезней животных из иностранных государств, обращения лекарственных средств для ветеринарного применения, а также в области обеспечения химической и биологической (ветеринарной) безопасности Российской Федерации», то именно такая цель должна быть заложена в Ветеринарных правилах в области пчеловодства.

# Зачем и в чем преимущества?

*Часто ли мы задумываемся над тем, какой след мы оставляем в окружающей среде? Знаменитый исследователь мирового океана Жак Ив Кусто говорил, что прежде природа угрожала человеку, а теперь человек угрожает природе. Сегодня на сельское хозяйство приходится до 1/3 всех загрязнений окружающей среды. С развитием прогресса след человека несет в себе все более угрожающие для природы последствия: деградация сельхозземель, опустынивание, заболачивание, парниковый эффект, мусор. Продукты питания стали нести в себе угрозу для здоровья из-за содержания химикатов, антибиотиков, гормонов роста, пищевых добавок.*

В Союзе органического земледелия считают, что стоит задать вопрос более конкретно. Не только как человечество влияет на окружающую среду, а как влияю на нее конкретно я? Сельхозпродукты для меня нужно вырастить, переработать, упаковать, доставить на склад, потом в магазин, потом переработать отходы упаковки. Могу ли я влиять на весь этот процесс, чтобы он был экологичнее? Да, такой способ есть – это выбор органических продуктов питания.

Еще в середине прошлого века, один из основоположников кибернетики и теории искусственного интеллекта Норберт Винер сказал: «Мы столь радикально изменяли нашу среду, что теперь для того, чтобы существовать в ней, мы должны изменить себя».

Именно в это время, около 1940 года, в мире зародилось органическое сельское хозяйство. Это производственная система, главные задачи которой – здоровье почв, экосистем и людей. В органическом земледелии фермеры играют важную роль в поддержании экологического баланса между сельскохозяйственным использованием земли и сохранением окружающей среды. Более того, все участники цепочки производства, включая переработчиков и магазины, производителей биопрепаратов и биоудобрений, экологической упаковки, органических магазинов и др. тоже вовлечены в этот процесс, их деятельность учитывает и поддерживает в хорошем состоянии весь взаимосвязанный природный комплекс: человек-почва-вода-воздух-растения-животные-насекомые-производство-упаковка-доставка-продажа. Это экологически ответственный подход к деятельности человека. Такая продукция завоевала мир. Сегодня органическое сельское хозяйство практикуется в 186 странах мира и с каждым годом число его сторонников растет.

В 2020 году в России впервые принят федеральный закон об органическом сельском хозяйстве, действует единый государственный реестр производителей органической продукции, есть единый государственный знак органической продукции. Маркировка знаком «органик» – это юридическая гарантия, что органические продукты произведены по определенным правилам и проверены органами по сертификации на всех этапах производства. Мы как ответственные потребители должны знать, чем отличается такая продукция.



Зачастую органическое сельское хозяйство понимается упрощенно, учитываются только отдельные части системы – «без химикатов» или «без антибиотиков». Да, это так. И это маленькая часть системы. Или, бывает, путают понятия «органического земледелия» и «органических удобрений». Раз я применяю органические удобрения, значит, это и есть органическое сельское хозяйство. Только внесения органических удобрений недостаточно для того, чтобы быть органическим производителем. Или смешивают понятия «органическая продукция» с фермерской, экологической, биопродукцией и т.д. Это не идентичные понятия. Органической является та продукция, которая имеет сертификат, полученный в уполномоченном государством независимом органе по сертификации. На ней стоит специальная маркировка, единый графический знак «органик». Все остальное – это самодекларация.

Органическое сельское хозяйство необходимо понимать комплексно, как систему, со всеми его сложными задачами, с философией, принципами. Это то, что можно отнести к «что такое хорошо». Хорошо во всех смыслах – экологическом, экономическом, гуманистическом, социальном. Это правильно, это так, как должно быть.

Союз органического земледелия, полностью разделяя исторически сложившиеся принципы органического сельского хозяйства (здоровья, экологии, справедливости, заботы) и его философию, являясь участником международного движения за органическое сельское хозяйство IFOAM, собрал основные важные практические, прикладные составляющие системы органического производства и сравнил их с подходами в интенсивном химизированном сельхозпроизводстве, как крайней противоположности органике. Мы не рассматриваем в данном случае переходные биологизированные модели сельского хозяйства, модели интегрированной системы защиты, у них тоже есть целый ряд плюсов и мы тоже поддерживаем данные направления. В данном материале мы показываем контраст органического и массового интенсивного химизированного производства, а также даем подтверждения его актуальности именно для России.

Органическое сельское хозяйство	Массовое интенсивное химизированное сельское хозяйство
<p><b>Экологичная система производства на всех этапах: человек-почва-сельхозживотные-растения-дикие животные-дикие насекомые-млекопитающие и рыбы-производство-переработка-упаковка-транспортировка-продажа</b> Экологические интересы учтены, сбалансированы, обязательны и проверены органом по сертификации.</p>	<p><b>Система производства: товар-деньги-товар</b> Экологические интересы не учтены и не проверяются.</p>
<p><b>Химические пестициды для борьбы с сорняками, болезнями и вредителями растений запрещены.</b> Результат: здоровая почва – здоровые продукты – здоровый человек. Почвенная микробиота остается живой, почва плодородна, богата микроэлементами для питания растений, имеет естественную природную защиту от болезнетворных микроорганизмов, растения меньше болеют.</p>	<p><b>Химические пестициды разрешены и используются.</b> Результат: природная почвенная микробиота гибнет (мертвый субстрат), почвы теряют плодородие и супрессивность (иммунитет почвы) к болезненным микроорганизмам, растения чаще болеют. В настоящее время контроля за применением химических пестицидов в российском сельском хозяйстве нет. В среднем за сезон сельскохозяйственное поле обрабатывается химикатами до 20 раз, а промышленный сад до 39 раз, в итоге, на выходе, получается «пластиковая» еда. Ежегодно от отравления пестицидами умирает от 10000 до 20000 человек, а заболевает около 3 млн человек. Отравиться пестицидами могут те, кто с ними работает, кто живет рядом с сельхозпроизводством, а также потребители продуктов питания.</p>
<p><b>Безопасные для здоровья рабочие места. Безопасная окружающая среда для сельских жителей</b> Угрозы для здоровья рабочих и сельских жителей нет.</p>	<p><b>Работники и сельские жители подвергаются риску для здоровья.</b> Около 38 млн человек в России постоянно проживают в сельской местности, около 6,5 миллионов человек работают в сельском хозяйстве. В районах интенсивной химизации сельский житель болеет в 2 раза чаще и умирает на 7–10 лет раньше.</p>
<p><b>Химические удобрения запрещены</b> Нет угроз от остаточных количеств химикатов для природы и человека. Используются природные удобрения – органические удобрения, зеленые удобрения, сидераты, биологические удобрения. Поддерживается естественное плодородие почв.</p>	<p><b>Химические удобрения применяются</b> В воздух, почву и воду идет постоянное поступление ядохимикатов из сельхозпроизводства, основную часть которых составляют сильнодействующие, высокотоксичные вещества. Они становятся «химическими бумерангами», когда возвращаются по пищевой цепи в организм человека. Например, нитраты из азотных удобрений попадают в пищу, где легко превращаются в нитриты, которые в 10 раз токсичнее нитратов. Взрослые легко переносят 150 – 200 мг нитратов/день (500 мг — ПДД)! Грудные дети уже при 10 мг получают сильные отравления. (Валерий Петросян — завлабораторией физической органической химии МГУ им. М. В. Ломоносова, академик, член президиума РАЕН). В 1959 году на душу населения приходилось 5 кг химических веществ. Сейчас до 50 кг на душу населения, что привело к росту родившихся с генетическими отклонениями детей до 20 %. (ФГОУ СПО «Анапский сельскохозяйственный техникум»).</p>
<p><b>ГМО запрещено</b> Нет угроз от ГМО.</p>	<p><b>ГМО применяется</b> Результат: аллергии, неизвестные человечеству последствия.</p>
<p><b>Антибиотики запрещены</b> Нет угроз антибиотикорезистентности.</p>	<p><b>Антибиотики применяются</b> Мы пассивно употребляем антибиотики с химизированной пищей. Результат: антибиотикорезистентность, одна из проблем номер один в мире. В сельском хозяйстве используются антибиотики с теми же действующими веществами, которые используются и для лечения людей. В результате, когда нужно лечение антибиотиками, они могут не действовать на привыкший к ним организм человека. Пример: знаменитая история с E-Coli. Причиной смертей была антибиотикорезистентность.</p>

<p><b>Химические пищевые добавки запрещены</b> Разрешены лишь 50 Е-добавок натурального происхождения. Например, яблочная, лимонная, аскорбиновая кислота, пектин, карбонат натрия (сода) и др.</p>	<p><b>Химические пищевые добавки применяются</b> При производстве химизированной продукции могут применяться более 300 добавок с индексом Е, также других химических веществ. По некоторым данным, человек в год съедает до 3 кг химических веществ.</p>
<p><b>Органические продукты биологически полноценны</b> Рост и развитие растений не ускоряются искусственно, они растут со скоростью, необходимой для естественного природного развития и питания, на здоровой почве. Имеют природный богатый вкус и запах.</p>	<p><b>«Растения бодибилдеры» не успевают набрать необходимое количество полезных веществ.</b> Используются химические стимуляторы роста растений. Сельхозкультуры становятся большими, красивыми и безвкусными. Обедненная химикатами почва не обеспечивает полноценного питания. Российское исследование: за первую неделю после внесения в почву популярного гербицида на основе изоксафлютола в количествах, согласно инструкции, биологическая активность почвенных ферментов снизилась на 16%. Соответственно, настолько же «обеднела» биологическая ценность выращиваемых на данной земле продуктов. И это только за одну химобработку. Амиран Занилов, к.с.-х.н., директор сертифицированного органического предприятия ООО «Органик эраунд».</p>
<p><b>Восстановление и поддержание естественного плодородия почв</b> - это обязанность органических производителей! Выполнение проверяют органы по сертификации.</p>	<p><b>Поддержание естественного плодородия почвы не обязательно</b> Никто этого не требует и не проверяет. В России каждый третий га сельхозземли подвержен деградации. Сложился отрицательный баланс питательных веществ -5,2%. В почву вносится меньше питательных веществ, чем выносится с урожаем.</p>
<p><b>Сохранение грунтовых вод чистыми</b> Нет угрозы смыва с полей химикатов.</p>	<p><b>Загрязнение грунтовых вод сточными водами</b> Химикаты с полей смываются в реки, озера, ручьи, попадают в грунтовые воды.</p>
<p><b>Органические продукты поддерживают здоровье человека</b> Употребление органических продуктов уменьшает риск возникновения хронических заболеваний, включая диабет и сердечно-сосудистые заболевания (доклад Европарламента, декабрь 2016 года). Правильное и здоровое питание обеспечивает до 50% здорового образа жизни (НИИ питания РАМН).</p>	<p><b>Задача – накормить население.</b> Задачи, чтобы продукция была здоровой, не ставятся. Массовые продукты – эффект химического коктейля для организма человека учеными не исследован. Результат: аллергии, сбои эндокринной, пищеварительной, сердечно-сосудистой системы, онкология.</p>
<p><b>Поддерживается природное агробиоразнообразие</b> За счет обязательных севооборотов (до 9-польных) количество выращиваемых сельхозкультур возрастает. Используются и сохраняются местные, адаптированные сорта. Результат: природные экосистемы живут и развиваются.</p>	<p><b>Выращиваются только прибыльные сельхозкультуры, биоразнообразие не учитывается</b> Как правило, это монокультуры, импортные, высокопродуктивные, требующие большого количества ядохимикатов. Результат: почвы истощаются, природные экосистемы разрушаются.</p>
<p><b>Применяются местные адаптированные сорта, гибриды, породы животных</b> Они меньше болеют и приспособлены именно к данной окружающей среде. Их урожайность может быть меньше высокопродуктивных.</p>	<p><b>Применяются высокоурожайные сорта, гибриды, высокопродуктивные породы.</b> Часто импортные. Результат: они требуют большего применения химических средств защиты и лечения.</p>

<p><b>Создается собственный семенной банк. Семена не протравлены химикатами</b>                  Результат: сохраняются местные, отечественные адаптированные сорта и гибриды.</p>	<p><b>Семена протравлены химикатами.</b>                  Собственные семенные банки, как правило, не создаются. Доля импортных семян доходит до 90% по некоторым сельхозкультурам. Результат: российская селекция гибнет.</p>
<p><b>Гуманное отношение к животным</b>                  Результат: животные живут без стресса счастливую жизнь.                  Новорожденный молодняк не отлучают от матери, кормят материнским молоком.                  Животные содержатся без привязи, имеют возможность свободно двигаться. В помещении имеют возможность комфортно лечь. Большую часть времени проводят на свободном выпасе на свежем воздухе на натуральном корме.                  Способы убоя – только гуманные.                  При перевозках снижают стресс животных.                  Пример – коровы в органическом сельском хозяйстве живут 10-12 лет.</p>	<p><b>Отсутствие гуманного отношения к животным.</b>                  Часто садистское отношение: отрубание клювов птицам в клетках, чтобы не разбивались, стуча о клетку, жизнь в духоте, на привязи, в тесном пространстве, новорожденный молодняк отлучают от матери. Нет возможности передвижения, нет вольного выпаса. Способы убоя – любые удобные.                  Пример – коровы в интенсивном животноводстве живут в среднем 2 года.</p>
<p><b>Гормоны роста запрещены</b>                  Нет угрозы для гормонального вмешательства в организм потребителей.</p>	<p><b>Гормоны роста применяются</b>                  Результат: сбой гормональной системы человека от пассивного употребления гормонов роста с продуктами питания.                  Пример: в России 20% мужчин и женщин имеют ожирение (данные Нацдоклада «Госполитика РФ в области здорового питания», 2015 год).</p>
<p><b>Сохранение диких животных и птиц</b>                  В органических производственных системах возрастает численность диких птиц и животных. Химический пресс им не угрожает.</p>	<p><b>Дикие животные и птицы гибнут от пестицидов</b>                  Многие пестициды токсичны для полезных насекомых, птиц, млекопитающих, земноводных и рыб. Со времени массового применения пестицидов (с 1970-ых годов) мировое снижение численности птиц достигает 20-25%. Под угрозой от сельхоздеятельности 12% птиц, 20-25% мелких хищных млекопитающих, 2000 видов земноводных.</p>



<p><b>Сохранение природных энтомофагов</b> (насекомых, поедающих вредителей) Создается природный механизм защиты от вредителей, что снижает необходимость использования защиты от них.</p>	<p><b>Полезные природные насекомые-энтомофаги гибнут от пестицидов</b> Например, на одном гектаре картофельного поля встречается от 2000 до 3400 сирфид; 2400-4800 жужелиц, более 720 хищных пауков, которые почти все погибают при применении инсектицидов.</p>
<p><b>Сохранение пчел и других опылителей растений</b> В органических системах используются специальные агроприемы для сохранения и привлечения опылителей. Вклад пчел в мировую экономику оценивается в 160 млрд долларов ежегодно.</p>	<p><b>Пчелы и другие опылители гибнут и теряют способность ориентироваться от пестицидов.</b> Потери пчел в России за последние десятилетия достигают до 40%. Если на Земле исчезнут пчелы, то через четыре года исчезнет и человек. Не будет пчел — не будет опыления, не будет растений, не будет животных, не будет человека.</p>
<p><b>Поддержка фермеров</b> У фермеров есть возможность выделить свою продукцию на полках за счет маркировки «органик».</p>	<p><b>Фермерам трудно конкурировать с агрохолдингами</b> Продукция фермеров не может конкурировать с массовой.</p>
<p><b>Справедливая цена для фермеров</b> Фермеры получают премию за статус «Органик».</p>	<p><b>Цена на продукцию фермеров занижена за счет рыночной конкуренции</b> Основную часть прибыли получают перекупщики, прибыль фермеров минимальна.</p>
<p><b>Развитие сопутствующих высокотехнологичных отраслей – селекция, семеноводство, производство биопрепаратов, биоудобрений, энтомофагов.</b> Это отечественное производство.</p>	<p><b>Развитие сопутствующих отраслей – производство агрохимикатов, химических удобрений</b> Многие высокотехнологичные составляющие массового сельхозпроизводства импортные.</p>
<p><b>Поддержание продовольственной безопасности</b> В идеале - произвели, переработали, продали и съели в своем регионе страны. Природные ресурсы при этом не истощаются. Замкнутый цикл производства. Это сельское хозяйство самоизоляции.</p>	<p><b>Продовольственная безопасность под угрозой</b> Природные ресурсы истощаются, производство, переработка и потребление в разных странах. Зависимость от семян, гибридов, пород животных, многих видов сельхозпродукции.</p>
<p><b>Короткая логистическая цепочка</b> В идеале продукция должна продаваться в радиусе 300 км от производства.</p>	<p><b>Длинные логистические цепочки</b> Сырье производится в одной стране (как правило, это третьи страны), переработка в другой стране, продажа в третьей стране. Продукты путешествуют по миру, происхождение всех ингредиентов и исходного сырья проследить сложно.</p>
<p><b>Сезонные овощи и фрукты</b> Органические овощи и фрукты, произведенные без использования химикатов, имеют короткий срок хранения.</p>	<p><b>Овощи и фрукты круглый год</b> Для сохранения овощей и фруктов используются агрохимикаты, антибиотики.</p>

<p><b>Экологичная упаковка</b> В органическом сельском хозяйстве есть целый ряд требований, основное из которых – экологичность и минимальное воздействие на окружающую среду.</p>	<p><b>Любая упаковка</b> Экологические аспекты не учитываются.</p>
<p><b>Проверяется весь жизненный цикл производства продукции от семечка до прилавка</b> Инспекторы органа по сертификации проверяют исходную почву, пастбища для животных, отсутствие химических загрязнений рядом с производством, семена, посадочный материал, происхождение животных, схемы защиты и питания растений, рацион животных, бухгалтерию, переработку, хранение, транспортировку до прилавка, опрашивают работников, соседние хозяйства, лично осматривают хозяйства минимум 1-2 раза в год, делают анализы конечной продукции на более чем 600 показателей перед экспортом, проверяют соответствие объемов производства и конечной продукции. Переходный период длится 1-3 года. Продукция в этот период еще не имеет статус органической.</p>	<p><b>Проверяется только конечный продукт</b> И не всегда. Выборочно и на ограниченное количество показателей в зависимости от лабораторных возможностей регионального отделения контролирующего органа. Например, продукты проверяются лишь на несколько видов пестицидов, некоторые из них давно запрещены к применению и не используются. Сотни новых действующих веществ химических пестицидов остаются без контроля.</p>
<p><b>Итого:</b> здоровая почва, здоровые продукты, здоровый человек.</p>	<p><b>Итого:</b> деградация почв, болезни людей, разрушение экосистем, гибель диких животных, птиц, млекопитающих и пластиковые продукты.</p>

Возникает логичный вопрос, чем докажете, что в органическом сельском хозяйстве все действительно так. Кто проверяет? Система контроля органического сельского хозяйства складывалась с 1980-ых годов, совершенствовалась многие десятилетия и завоевала доверие потребителей во всем мире. Сейчас она развивается и в России. Это очень жесткая система. Фальсификат обнаруживается достаточно быстро. При этом производитель теряет сертификат, а орган по сертификации может потерять право сертифицировать. Ставки очень высоки, а система прозрачна. Второй раз завоевать доверие крайне сложно и дорого.

Распространено мнение, что органические продукты – это только маркетинг, чтобы продать свою продукцию дороже. Чтобы назвать органическую продукцию маркетинговым ходом, сначала попробуйте на практике выполнить все вышеперечисленные требования и получить сертификат. Сертификат в органическом сельском хозяйстве – это как золотая медаль на Олимпиаде. Чтобы его получить, нужно быть действительно чемпионом. Справляться с болезнями и вредителями без химикатов или антибиотиков у животных, не потерять урожай и поголовье, бороться с сорняками и т.д. - это как уметь делать четверной тулуп в фигурном катании. Победа и статус органических производителей заслужены невероятным трудом. Пусть первым бросит в нас камень тот, кто выполнит все эти требования. Реально ли их выполнить? Ответ в едином государственном реестре производителей органической продукции, который ведет Минсельхоз России.

Нужно ли России развитие органического сельского хозяйства? Надеемся, что ответ для Вас очевиден. Что нужно для этого сделать? Поддержать производителей органической продукции. Взять и осознанно выбрать органическую продукцию, рассказать про нее другим. Изучить внимательно вопросы влияния сельского хозяйства на здоровье человека и окружающую среду. Задавать себе вопросы: какую землю мы оставим будущим поколениям? Хотим ли мы кормить наших детей и близких массовой химизированной продукцией или органическими продуктами, которые несут пользу здоровью человека и окружающей среде? И помнить, что природа может обойтись без человека, а вот мы без нее нет.

## СОЮЗ ОРГАНИЧЕСКОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

*Материал подготовлен в рамках проекта Союза органического земледелия «Органическое сельское хозяйство – новые возможности. Система и практики ответственного землепользования, устойчивого развития сельских территорий» с использованием гранта президента Российской Федерации на развитие гражданского общества, предоставленного Фондом президентских грантов на основании более чем 20 научно-практических конференций, проведенных Союзом в период с 2013 по 2020 год.*



УПРАВЛЕНИЕ ФЕДЕРАЛЬНОЙ  
НАЛОГОВОЙ СЛУЖБЫ ПО ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

**1 ДЕКАБРЯ 2020 года -**

**срок уплаты  
имущественных  
налогов  
физических лиц**



**Александр ГАРТВИЧ,**  
заместитель начальника инспекции ФНС России по CAO г. Омска,  
советник государственной гражданской службы РФ 2 класса [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru)

КОМПАНИЯ

**Реклама  
Онлайн**

агентство полного цикла

**Все виды рекламы.  
Все регионы РФ и СНГ.**



Печатные СМИ



Метро



Телевидение



Радио



ВТЛ/Промо



Транспорт



Интернет



Наружка

**(812) 401-64-64,  
(495) 737-54-64, (383) 227-64-64**

[www.reklama-online.ru](http://www.reklama-online.ru)

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104. ОГРН 1105476018361



**Умная Ферма**

**Выставка оборудования, кормов и ветеринарной  
продукции для животноводства и птицеводства**

**2-3  
декабря  
2020**

Санкт-Петербург,  
КВЦ «ЭКСПОФОРУМ»

12+

**Разделы:**

- ▶ **Оборудование для разведения, содержания и кормления**
- ▶ **Оборудование для доения, первичной переработки молока и мяса**
- ▶ **Ветеринарные препараты, инструменты и услуги**
- ▶ **Корма и кормовые добавки**
- NEW** ▶ **Оборудование, средства и материалы для растениеводства**

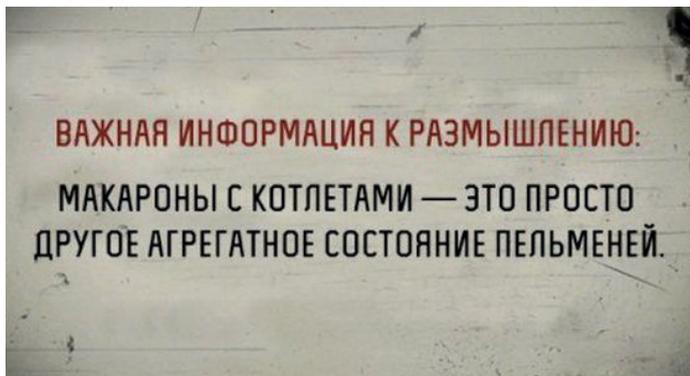
Организатор — компания MVK  
Офис в Санкт-Петербурге



+7 (812) 380 6009/00  
[smartfarm@mvk.ru](mailto:smartfarm@mvk.ru)

**Получите электронный билет  
[smartfarm-expo.ru](http://smartfarm-expo.ru)**





Один фермер решил продать свою ферму. Пришел к нему потенциальный покупатель, и фермер показывает ему свои владения. Тому ферма очень понравилась, но тут он заметил несколько пчелиных ульев.

— Эти улья расположены уж очень близко к дому. Это не опасно? — обратился он к фермеру.

— Да нет, — успокоил его хозяин, — сколько я тут живу, они еще никого не покусали.

Покупатель не очень-то в это поверил и после некоторых раздумий предложил фермеру привязать его крепко-накрепко на ночь, голого, к дереву. Если его укусит хотя бы одна пчела, то ферма перейдет в его владение бесплатно. Но если пчелы его вообще не тронут, он уплатит фермеру двойную цену. На том и сошлись.

На следующее утро, фермер вышел во двор и увидел бледного покупателя, в котором еле теплилась жизнь.

— Ну все, — подумал фермер, — плакали мои денежки и моя ферма...

Он подошел к покупателю, потряс того слегка и спросил, не вызвать ли врача.

— О, нет, спасибо, я в порядке, — прохрипел гость, — что уж делать, придется мне уплатить тебе двойную цену... Но скажи-ка мне, что, у этого теленка нет матери?

\*\*\*

Прокуроры, оказавшись на пенсии, постоянно ковыряются в огороде. Не ради урожая - просто, не сажать они уже не могут.

\*\*\*

Садоводам и огородникам на заметку. Если пугать страуса через каждые 25 сантиметров, то за ним можно сажать картошку.

\*\*\*



Определив содержание селитры в огурце, террорист решил сделать из него бомбу.

\*\*\*

Настырный Google Maps дотянулся-таки до нашего пригородного тупичка и сфотографировал наш домишко и участок непривычно крупным планом.

Теперь возникла новая забота, жена требует:

- Давай вот этот засохший смородиновый куст уберём наконец! Перед Гуглом неудобно!

\*\*\*

На даче у спортсмена-чемпиона приём - собрались друзья, фанаты, журналисты, празднуют очередной успех. Этот спортсмен говорит:

- Уже замучили все эти сплетни про гормоны, допинги-мопинги... Стоит только победить, тут же начинается вой.

В этот момент входит его мать, в руках тащит помидор в метр шириной:

- Вась, ну я же тебя просила, трудно что ли до уборной дойти?

\*\*\*

Ирландский фермер решил перед Рождеством продать свою птицу местным жителям.

Некоторые из его соседей не вполне доверяли ему, а одна женщина появилась в последний момент в канун Рождества, когда осталось всего три индейки.

Она шепнула фермеру, что ищет подарок для человека, которому ничего хорошего не хочет дарить, и попросила выбрать самую жесткую индейку из оставшихся!

Фермер выбрал самую невзрачную птицу, взялся было взвешивать, но дама сказала:

— О, какой вы молодец! Держите эту индейку, держите, я прямо сейчас беру у вас две другие!

\*\*\*

Правильный уход за растениями:

1. Растения толпой уходят.
2. Вы офигеваете и уходите за ними.

\*\*\*

— А мой папка твоего забудет! — говорил восьмилетний сын хозяина свинофермы, постоянно выпендриваясь перед поросятами.

\*\*\*

Владелец фермы иногда жалуется, что потратил на эту скотину лучшие годы своей жизни.

\*\*\*

Любой баран считает пастуха гениальным лидером, а собаку — защитником стада, хотя они съедают больше овец, чем волки.



# ПОЛИГРАФИЯ

Предлагаем широкий спектр  
полиграфических услуг и услуг дизайна



8 983 115 67 23



89831156723@mail.ru



poligrafia\_2020



vk.com/poligrafia2020



визитка instagram



группа вконтакте

- ФОТО НА ДОКУМЕНТЫ • ИЗГОТОВЛЕНИЕ ВИЗИТОК И ЛИСТОВОК •
- ФОТОПЕЧАТЬ • РАСПЕЧАТКА ЦВЕТНАЯ И Ч/Б •
- ДИЗАЙНЕРСКИЕ УСЛУГИ • ШИРОКОФОРМАТНАЯ ПЕЧАТЬ •

## агротайм

Аналитический научно-производственный журнал «Агротайм»

### Учредитель

ООО «Агротайм»,  
РФ, Омская область, г.Омск

### Главный редактор

О.Г. Гречишникова

**Распространение:** подписка через редакцию, адресная рассылка на территории России и Казахстана руководителям сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий, НИИ, фермерам, региональным министерствам и управлениям сельского хозяйства, а также на отраслевых выставках

После выхода журнала в свет материалы размещаются на сайте <http://agrotime.info/>

Редакция не несет ответственности за рекламные материалы

Редакция может не разделять точку зрения автора

**Периодичность выхода** - 12 выпусков в год

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ №ФС77-58972 от 11 августа 2014 г

### Адрес редакции, издателя:

644042, РФ, Омская область, г.Омск,  
Карла Маркса проспект, 39, оф. 118  
Тел. 8 (3812) 59-37-69, 8-913-645-49-26  
[agrotime2013@mail.ru](mailto:agrotime2013@mail.ru)

### Для коммерческих предложений:

[agrotime-om@mail.ru](mailto:agrotime-om@mail.ru)  
8-951-422-41-50, 8-951-416-92-43  
[agrotime-reklama@mail.ru](mailto:agrotime-reklama@mail.ru)  
8-908-311-53-34

№11(85) ноябрь 2020 г.

### Отпечатано:

Типография «Золотой тираж» (ООО «Омскбланкиздат»),  
644007, Омская область, г. Омск, ул. Орджоникидзе, 34.  
Заказ № 328508

Дата выхода номера в свет - 2 декабря 2020 года

Тираж 2000 экземпляров

Цена свободная



# 18-20 АВГУСТА

ЧЕЛЯБИНСК, Ледовая арена «Трактор»

ГЛАВНОЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОЕ СОБЫТИЕ РЕГИОНА

XXVIII ВЫСТАВКА-ФОРУМ

12+

# АГРО



150 УЧАСТНИКОВ

1800 ПОСЕТИТЕЛЕЙ

14000 кв.м ЭКСПОЗИЦИОННОЙ ПЛОЩАДИ

### Разделы выставки:

- производителей продуктов питания
- сельскохозяйственная техника
- коллективные экспозиции муниципальных районов,
- племенные хозяйства
- питомники

**Успей забронировать лучший стенд!**

Подробности на сайте [agroual74.ru](http://agroual74.ru)



Министерство  
сельского хозяйства  
Челябинской области

тел.: (351) 239-60-24  
e-mail: [chel-agro@mail.ru](mailto:chel-agro@mail.ru)

# ЭТОЙ ОСЕНЬЮ. МАШИНЫ ВОССТАНУТ



## Капитальный ремонт с выгодой до 37%\*

Обратитесь в дилерский центр **Case IH** и **New Holland Agriculture** до 31 декабря 2020 года и получите капитальный ремонт двигателя / коробки передач / трансмиссии со скидкой **до 37%\*** на оригинальные комплекты запасных частей.

Свяжитесь с сотрудником сервисного центра и получите специальное предложение по ремонту вашей техники.

\*Скидка до 37% предоставляется на комплект оригинальных запасных частей при проведении капитального ремонта официальным дилером в зависимости от модели техники и агрегата. Модели и агрегаты, участвующие в акции, уточняйте у вашего официального дилера.



**SERVICETEAM**  
WELL KEEP YOU FARMING  
**GENUINEPARTS**  
HIGH PERFORMANCE

**CASE IH**  
AGRICULTURE  
FOR THOSE WHO DEMAND MORE

**Genuine Parts**  
HIGH PERFORMANCE

**NEW HOLLAND**  
AGRICULTURE

**АГРО-МАСТЕР**  
ТЕХНИКА. СЕРВИС. ЗАПЧАСТИ

на правах рекламы

+7 (3812) 99-99-00 - Омск  
+7 (906) 994-50-51 - Кемерово  
+7 (383) 363-04-25 - Новосибирск

omsk@agro-master.ru  
www.agro-master.ru  
agromaster.russia  
agromaster\_russia